

د. محمد بن عبد الجبار العريفي

تجزي في ربيع ورمضان



الطبعة الثانية
2016 - 1437

دار الصحافة والتبليغ والتوزيع



تَجَرَّبْتُ فِي رَجْعِ فِرْعَوْنَ

د. محمد بن عبد الرحمن العريفي

ح) دار الحضارة للنشر والتوزيع، ١٤٣٧هـ

فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر

العريضي. محمد بن عبدالرحمن

تجربتي في ربيع قرن / محمد بن عبدالرحمن العريضي - ط٢. الرياض ١٤٣٧هـ

ص: ٥٤١ × ٠٠ سم.

ردمك: ٢- ٣٧٢ - ٥٠٦ - ٦٠٣ - ٩٧٨

١- الالتقاء ٢- الخطابة العربية ٢- الدعاة أ- العنوان

ديوي ٨١٥.٠٤ ١٤٣٧/٣٩٠٠

رقم الإيداع: ١٤٣٧/٣٩٠٠

ردمك: ٢- ٣٧٢ - ٥٠٦ - ٦٠٣ - ٩٧٨

حقوق الطبع محفوظة

الطبعة الثانية

١٤٣٧هـ - ٢٠١٦م

دار الحضارة للنشر والتوزيع

ص.ب ١٠٢٨٢٣ الرياض ١١٦٨٥

هاتف: ٠٠٩٦٦٢٤١٦١٣٩ - فاكس: ٠٠٩٦٦١١٢٧٠٢٧١٩

المبيعات: ٠٠٩٦٦٥٠٤١٨٠٤٥٣ - الغربية ٠٠٩٦٦٥٠٧٧٧٠٤٢١

الرقم الموحد: ٩٢٠٠٠٠٩٠٨

مدخل

الله والصلاة والسلام على سيدي رسول الله وآله وصحبه أجمعين .. وبعد ..

الحمد

منذ أكثر من عشرين سنة، وأنا أشاهد طلبّة العلم يتزاحمون في حلقات العلماء، ويتابعون الدروس العلمية في الفضائيات والإنترنت، ولا أكاد أدخل بيت واحد منهم إلا وجدت مكتبة عامرة بالكتب والمراجع العلمية، ومع ذلك لا ترى لأكثر هؤلاء حضوراً جماهيرياً دَعَوياً مؤثراً!! .. لماذا؟

بل إن كثيراً من طلبّة العلم تجده يقوم في مسجد ليُلقي موعظة، أو في حفل زواج فلا يستطيع أن يجذب أسماع الناس وأبصارهم، فتجدهم يتسللون خارجين من المسجد على استحياء، أو ينصرفون عنه في الحفل إلى أجهزتهم وأحاديثهم الجانبية! بالرغم من جِدّة معلوماته وحُسن جمعها! .. لماذا؟

وحضرت مجالس فيها علماء كبار، ومع ذلك تجد الناس يرغبون في أن يتولى الإلقاء أحد طلابهم بدلاً منهم! .. لماذا؟

وأجلس مع زملائي خطباء المساجد، فأجد بعضهم يتذمّر من تأخّر الناس عن المجيء للمسجد يوم الجمعة، ومن انصراف أبصارهم وأذهانهم عن الخطيب أثناء خطبته. بينما آخرون يشكون من ضيق المسجد بالناس لكثرتهم، وشدة تفاعلهم مع الخطيب بتزاحمهم عليه بعد الصلاة سلاماً وشكراً .. مع أن الخطيب الأول أقوى علماً وثقافة من الثاني! لماذا؟

ويتحدث بعض الناس في مجلس فيسحرك بمنطقه ويجذبك بأسلوبه، بينما يتحدث آخر ربما كان أكثر ثقافة منه، فتملّ من كلامه في دقائق! لماذا؟

بل يتحدث بعض السياسيين أو المحاضرين في المؤتمرات أو لاعبي الكرة أو المذيعين، فتجد أسلوبه جذاباً وطريقته في الكلام ساجرة! .. لماذا؟

- هل التأثير على الناس هو بكثرة المعلومات فقط؟
- كيف أُجذب الجمهور؟
- هل الأمر يعتمد على شكل المتحدث؟
- أم علوُّ شهادته؟
- أم كِبَر سنِّه؟

في هذا الكتاب جواب عن هذا كله..

"تجربتي في رُبع قرن" هو عصارة خبرة سنوات في الإلقاء والعمل الدعوي مع الناس باختلاف أديانهم وعاداتهم أنشرها بين يديك.

وأحب أن أشير هنا إلى أن طبيعة الكتاب التدريبية والمعلومات التطبيقية لكيفية الإلقاء والتفاعل ولغة الجسد تحتاج إلى صور توضيحية، واختيار الصور والأشخاص والخطباء يخضع لاعتبارات كثيرة، وقد تفتح علينا باباً لا يُناسب فتحه، وبعد مُشاورة ومداولة واستِخارة تقرر أن تكون الصور التوضيحية كلها مُستقاة من خطبي ومحاضراتي، وهذا هو الذي اقتضى كثرة صوري الشخصية في الكتاب مع عدم رغبتني في ذلك لكننا اضطررنا إليه.

سائلاً الله تعالى أن يَنفَع بالكتاب، وأن يرزقنا الإخلاص في القول والعمل.. آمين.

مُجِبُّكم النَّاصي لَكُمْ بِالْخَيْرِ

حَمَّادُ بْنُ عَبْدِ الرَّحْمَنِ الْعَرِينِيُّ

أستاذ العقيدة والمناهب المعاصرة

بجامعة الملك سعود بالرياض

٢٠١٦/١/٤ هـ - ١٤٣٧/٣/٢٤ م

قَبَسٌ مِنَ الرَّحْمَنِ

• قَالَ اللَّهُ ﷻ: ﴿الرَّحْمَنُ (١) عَلَّمَ الْقُرْآنَ (٢) خَلَقَ الْإِنْسَانَ (٣) عَلَّمَهُ الْبَيَانَ (٤)﴾
(الرحمن: ١-٤).

• وَقَالَ ﷻ: ﴿قَالَ رَبِّ اشْرَحْ لِي صَدْرِي (٥) وَيَسِّرْ لِي أَمْرِي (٦) وَأَخْلَلْ عُقْدَةً مِنْ لِسَانِي (٧) يَفْقَهُوا قَوْلِي (٨)﴾ [طه: ٢٥-٢٨].

• عن عبد الله بن عمر -رضي الله عنهما- قال: «قَدِمَ رَجُلَانِ مِنَ الْمَشْرِقِ، فَخَطَبَا، فَعَجِبَ النَّاسُ لِبَيَانِهِمَا، فَقَالَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ: «إِنَّ مِنَ الْبَيَانِ لَسِحْرًا»
[رواه البخاري في صحيحه].

• «لَوْ قُدِّرَ لِي أَنْ أَفْقِدَ كُلَّ مَوَاهِبِي وَمَلَكَاتِي، وَكَانَ لِي حَقُّ الْإِخْتِيَارِ فِي أَنْ أَحْتَفِظَ بِوَاحِدَةٍ فَقَطْ، فَلَنْ أَتَرَدَّدَ فِي أَنْ تَكُونَ هَذِهِ هِيَ: (القدرة على التَّحَدُّثِ):
لأنني من خلالها أستطيع أن أستعيد البقية بسرعة» [دوسكو درو موند].

• «سواء رَضِينَا أَمْ أَبَيْنَا: فَإِنَّ الَّذِينَ يُحْسِنُونَ الْحَدِيثَ أَمَامَ النَّاسِ يَعْتَبِرُهُم
الآخَرُونَ أَكْثَرَ ذِكَاءً، وَأَنَّ لَدَيْهِمْ مَهَارَاتٍ قِيَادِيَّةً مُتَمَيِّزَةً عَنْ غَيْرِهِمْ»
[الخطيب المشهور زيج زيجلرا]

• قَالَ ﷻ: ﴿وَمَنْ أَحْسَنُ قَوْلًا مِمَّنْ دَعَا إِلَى اللَّهِ وَعَمِلَ صَالِحًا وَقَالَ إِنَّنِي مِنَ الْمُسْلِمِينَ﴾
(فصلت: ١٣٣).

- وقال ﷺ: ﴿أَدْعُ إِلَى سَبِيلِ رَبِّكَ﴾ [النحل: ١٢٥].
 - وأمر الله ﷻ نبيه ﷺ بتبليغ دعوته؛ فقال: ﴿يَأَيُّهَا الرَّسُولُ بَلِّغْ مَا أُنزِلَ إِلَيْكَ مِنْ رَبِّكَ وَإِنْ لَمْ تَفْعَلْ فَمَا بَلَّغْتَ رِسَالَتَهُ﴾ [المائدة: ٦٧].
 - وقال ﷺ: «لَأَنْ يَهْدِيَ اللَّهُ بِكَ رَجُلًا وَاحِدًا خَيْرٌ لَكَ مِنْ حُمْرِ النَّعَمِ»
أرواه البخاري ومسلم.
 - وقال ﷺ: «مَنْ دَعَا إِلَى هُدًى كَانَ لَهُ مِنَ الْأَجْرِ مِثْلُ أُجُورِ مَنْ تَبِعَهُ، لَا يَنْقُصُ ذَلِكَ مِنْ أُجُورِهِمْ شَيْئًا، وَمَنْ دَعَا إِلَى ضَلَالَةٍ كَانَ عَلَيْهِ مِنَ الْإِثْمِ مِثْلُ آثَامِ مَنْ تَبِعَهُ، لَا يَنْقُصُ ذَلِكَ مِنْ آثَامِهِمْ شَيْئًا»
أرواه مسلم في صحيحه.
- فالحقُّ يجب أن يجد من يصدع به، ولو كان النبي ﷺ وأصحابه قعدوا عن دعوة الناس للحقِّ لما وصل إلينا دينُ الله تعالى، ولما انتشر دينُ الإسلامِ في بقاع الأرض وسمع به القاصي والداني.
- إذًا، فالمهمَّة جليَّة، وفضلها عظيم، وأصحابها يسرون على نهج النبي ﷺ؛
﴿قُلْ هَذِهِ سَبِيلِي أَدْعُو إِلَى اللَّهِ عَلَى بَصِيرَةٍ أَنَا وَمَنِ اتَّبَعِيَ﴾ [يوسف: ١٠٨].



مرحباً بك

القرائة ليست مجرد كلمات تُقرأ، وصفحات تُطوى، وكتاب يُنهي؛ بل غايتها: الاستفادة، والمعرفة، والتطبيق.

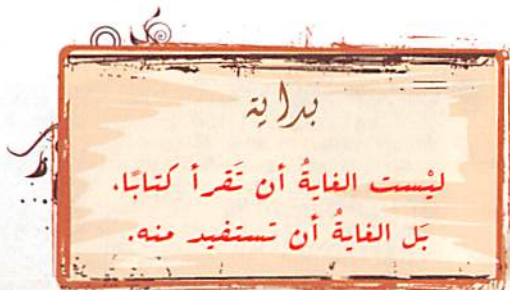


كما أنها عملية نسبية؛ حيث يأخذ منها القارئ بِقَدْرٍ مَا يُعْنِي؛ فَيَقْنُرُ تركيزه واستيعابه، وفَهْمِهِ وإدراكه لما يحتويه المقروء، بقدر ما تنمو مهاراته، وتزداد معلوماته، وتزقى نفسه.

وكما يقول العقاد: «الكتب طعام الفكر»^(١).

ويقول صاحب كتاب «فن الخطابة»: «العظمة هي: قراءة الكتب بِفَهْمٍ»^(٢).

وإنني ما ألفتُ هذا الكتاب للتسلية الفارغة؛ بل أكاد أجزم -ياذن الله- أن من أتمَّ قراءته فسيستفيد استفادةً تامة، يشعر بعدها أنه قد خرج منه بفائدة كبيرة.



(١) انظر: لماذا نقرأ؟ لطائفة من المفكرين، مقالة بعنوان: لماذا هُوِيَتْ القراءة؟ (ص ٤٣). دار المعارف، القاهرة. الطبعة الثانية.

(٢) انظر: فن الخطابة: دليل كارنيجي، (ص ١٦٤). الأهلية، الطبعة الأولى ٢٠٠١م.

لماذا نبحت عن المهاراة؟

منذ صغري وأنا أحفظُ قولَ الشَّاعر:

أضاعوني وأبي قتي أضاعوا ليوم كرهية وسدادٍ تُغري

فلما كبُرْتُ بَحَثْتُ عن قِصَّتِهِ؛ فإذا هي قصةٌ مؤلِّمة:

فالشَّاعر هو عبد الله بن عمر العرجيُّ (ت ١٢٠هـ) شاعرُ الغَزَل المشهورُ، كان من الأدباءِ الظُّرفاءِ الأسخياءِ، وكان من كَرَمِهِ أنه يَنْصِبُ القُدورَ في الليل لإطعام الطَّارِقِينَ، وكان من الفُرسانِ المعدودين. فَحَقَّقَ عليه والي مَكَّةَ مُحَمَّدُ بن هِشَامَ خال الخليفةِ هِشَامِ بن عبد الملك؛ لأنَّهُ تَغَزَّلَ بِأُمَّه جَيْدَاءَ وبِزَوْجَتِهِ جَبْرَةَ المَخزُومِيَّةَ، ولم يكن تَغَزُّلُ العَرَجِيِّ بِهِنَّ نَابِعًا عن حُبِّ لِهِنَّ، وإنما كان يريد أن يغيظَ الأميرَ بهذا.

فلم يزل الأميرُ حاقِدًا على العرجيِّ مُتَطَلِّبًا سَبِيلَهُ حَتَّى أَخَذَهُ وَقَيْدَهُ وَضَرَبَهُ أمامَ الناسِ، ثم حَبَسَهُ وجَلَدَهُ، وأَقْسَمَ ألا يخرج من الحبس ما دام له سُلطان. فَمَكَثَ في حَبْسِهِ نَحْوًا من تسعِ سنين حَتَّى ماتَ في حَبْسِهِ. وقالَ في حَبْسِهِ:

أضاعوني وأبي قتي أضاعوا ليوم كرهية وسدادٍ تُغري
وصير عند مُعَرِّكِ المَنايا وقد شَرَعَتْ أَسْنَتُهَا بِتُحْرِي
أَجْرُرُ في الجِوَامِعِ كُلِّ يَوْمٍ فبِأَمْرِ مُظَلِّمِي وَصَبْرِي
كأنِّي لم أكن فيهِم وَسِيطًا ولم تَكُ نَسْبِي في آلِ عَمْرُو^(١)

(١) الأغاني، طبعة دار الكتب العلمية، بيروت، ١/ ٢٦٩. الأعلام، لخير الدين الزركلي.

أتذكّر البيتَ الأوّل دائماً وأنا أنظر إلى بعض الأفاضل ممن يملكون مهارات في الإلقاء والتأثير، ولم يتهيأ لهم من يُشجعهم على تنمية مهاراتهم واستثمارها؛ فأضاعوهم، وأيّ فتى أضاعوا.

فكلّ إنسانٍ هو مشروعٌ «موهبة»، ونجاح المشروع يعتمد على ما نزرعه فيه من مؤثّرات. والموهبة تظهر في فترةٍ معيّنة من العمر، فإذا لم تُستثمر فإنّها تنطفئ أو تُضغّر وتُخسر. فمن واجبنا تشجيع المواهب ذات الكفاءة والقدرة على التميّز، وندرب الداعية على مهارات تُساعده على تقديم الأفكار وإقناع الجمهور.

فمهارات الإنسان وقدراته إذا تمّ توظيفها بشكلٍ جيد، صار مؤثراً في مجاله، مبدعاً في مكانه، والواقع يشهد لذلك، فهناك أناس يبرزون في التّجارة؛ لأنّ لهم قدرات في كسب المال، ومهارات في جذب النّاس، كما أنّ هناك أقواماً يبرزون في الإلقاء، وآخرين يبرعون في الإقناع: ﴿قَدْ عَلِمَ كُلُّ أُنَاسٍ مَشْرِبَهُمْ﴾ (البقرة: الآية ١٦٠).



فكلّ إنسانٍ في هذه الحياة بقدر ما عنده من قدرات ومهارات؛ يستطيع أن يكون مهمّاً أو مؤثراً، وبالتالي، فإنّه يبرز بقدر هذه القدرات.

نعم.. لن تجد أحداً من النّاجحين؛

سواء في علم، أو دعوة، أو خطابة، أو تجارة، أو طب، أو هندسة، أو كسب محبّة النّاس، أو النّاجحين أُسرّياً؛ كأب ناجح مع أولاده، أو زوجة ناجحة مع زوجها، أو اجتماعياً؛ كالنّاجح مع جيرانه وزملائه، لن تجد أحداً من هؤلاء بلغ مرتبة في النّجاح؛ إلّا وهو يمارس مهارات معيّنة -شعر أو لم يشعُر-، استطاع بها أن يصل إلى النّجاح.



وقد يكون لدى الإنسان مهارات
فطريّة، أو قدرات إبداعية؛ لكنّه غافلٌ
عنها، لم يشعر بها، ولم يساعده أحدٌ في
اكتشافها، وتنميتها، فتبقى حبيسةً
نفسه؛ حتى يغلب عليها الطبع السائر
بين الناس، فتموت في مهدها.

وحيثنئذ.. نكون قد فقدنا إنساناً مؤهلاً لأن يكون قائداً عظيماً، أو عالماً مبدعاً، أو
خطيباً مؤثراً.

كنت في زيارة يوماً:

إلى إحدى المناطق الفقيرة؛ لإلقاء محاضرة، فجاءني أحدُ
المدرّسين القادمين من خارج المنطقة:



وقال لي: نوذ أن تساعدنا في كفالته بعض الطلاب!!

فقلت: عجبا!! أليست المدارس حكوميّة مجانيّة؟!

قال: بلى، لكننا نَكْفُلُهُم للدراسة الجامعية.

قلت: كذلك الجامعة، أليست حكوميّة؟ بل تُصَرِّفُ فيها مكافآت للطلاب؟!

قال: سأشرح لك القصة: يوجد عندنا طلابٌ نابهون، نسبةً تحصيلهم الدرجات لا تقل عن ٩٩% عند التخرج من الثانوية، ويملكون من الذكاء والفهم قدرًا لو وُزِعَ على أُمَّةٍ لكفّاهم، فإذا تخرّجوا، وعزموا على السفر خارج قريتهم؛ للدراسة بالجامعة في كلية الطب، أو الهندسة، أو الشريعة، أو الحاسب الآلي ونُظُم المعلومات، وغير ذلك، وجدوا منعًا من آبائهم، واعتراضًا على ذلك، إما بالقول: كأن يقول له: يكفيك ما تعلّمت، واجلسْ عندي لرعي الغنم!! أو بالفعل: كأن يمنع عنه المال، أو الزاد لكي لا يُسافر.

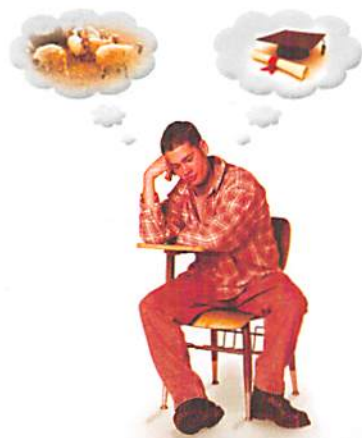
فصرخت مُنْفعلاً: رعي الغنم؟!

قال: نعم، رعي الغنم!!

وبالفعل، يجلس المسكين عند أبيه يرعي الغنم، وتتلأشى قدراته ومهاراته، وتمضي عليه السُّنُون وهو راع للغنم؛ بل قد يتزوج، ويُرزق بأولاد، فيمارس معهم أسلوب أبيه، فيزرعون معه الغنم كذلك!!

قلت: وما الحلُّ في نظرك؟!

قال: الحلُّ: أننا نُقنِع الأب باستئجار عاملٍ لرعي غنمه ببضع مئات من الريالات ندفعها له، على أن يترك ولده الذكي النابه يستثمر مواهبه وقدراته، ثم نتكفّل نحن بمصاريف ذلك الولد حتى يتخرّج من جامعته.



ثم خفضَ المدرس رأسه، وقال: **حرامٌ أن تموت المواهبُ والقدرات في صدور أصحابها وهم يتحسرون عليها.**



نعم.. إنَّ الفشل في اكتشاف الطاقات والمهارات الإبداعية الكامنة في نفوس الأفراد قد يكون ناشئاً عن عدم تعرُّضهم للبيئة المناسبة، أو لأنَّهم يعيشون في مجتمع لا يُتيح لهم الفرصة لإظهار قُدراتهم.

فكلُّ واحدٍ منَّا يحمل مواهبَ وقدراتٍ؛ إلاَّ أنَّ الكثير منَّا لم يقف على قدراته، ولم يكتشف إبداعاته.

لم يدرك أنه يحمل كنزاً ثميناً في عقله، أو نفسه، أو بدنه!!

لا يدري أن في داخل كلِّ إنسان مهارةً مخفيةً؛ تحتاج إلى إظهار، أو مواهب ساكنة؛ تحتاج إلى تحريك.

لذلك أقول.. لا يمكن لأحدٍ أن يصل إلى القمة إلاَّ بإيقاظ القدرات، وممارسة المهارات، واكتساب الخبرات.



فَرْزُ الْإِلْقَاءِ

- ١٣ - مَدْخُلُ.....
- ١٥ - تَعْرِيفُ الْإِلْقَاءِ.....
- ١٦ - لِمَاذَا فَنَ الْإِلْقَاءِ؟.....
- ١٦ - الْمَرْءُ بِأَصْغَرِنِهِ.....
- ١٧ - الْإِلْقَاءُ طَرِيقٌ إِلَى قُلُوبِ النَّاسِ.....
- ١٨ - الْإِلْقَاءُ طَرِيقٌ إِلَى نَيْلِ الثَّوَابِ.....
- ١٩ - الْإِلْقَاءُ، وَعَاءُ الْفِكْرَةِ.....
- ٢٠ - الْإِلْقَاءُ طَرِيقُ التَّمَيِّزِ.....
- ٢٣ - قِصَّةُ الْإِلْقَاءِ.....
- ٢٣ - الْأَنْبِيَاءُ وَحُسْنُ الْإِلْقَاءِ.....
- ٢٥ - دَاوُدَ عَلَيْهِ السَّلَامُ.....
- ٢٥ - هَارُونَ عَلَيْهِ السَّلَامُ.....
- ٢٨ - شُعَيْبَ عَلَيْهِ السَّلَامُ.....
- ٢٨ - بِلَاغَةِ نَبِيِّنَا مُحَمَّدٍ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ.....
- ٢٩ - الْإِلْقَاءُ عِنْدَ الْعَرَبِ.....
- ٣٠ - قِصَّةُ الْخَطَابَةِ عِنْدَ الْعَرَبِ.....
- ٣٢ - الشُّعْرُ.....
- ٣٣ - الْإِلْقَاءُ عِنْدَ غَيْرِ الْعَرَبِ.....
- ٣٤ - الْإِلْقَاءُ فِي الْإِسْلَامِ.....
- ٣٦ - قِصَّةُ الْأَذَانِ.....
- ٤٠ - لِمَاذَا نُلْقِي؟.....
- ٤١ - اللِّسَانُ، وَالسَّحَرُ الْحَلَالُ.....
- ٤٢ - اللِّسَانُ، وَقِطْعَةُ النَّارِ.....
- ٤٤ - حَدَّدْ هَدْفَكَ.....
- ٤٩ - الْإِلْقَاءُ.. مَوْهَبَةٌ أَمْ اكْتِسَابٌ؟.....
- ٤٩ - كَيْفَ يُمْكِنُ اكْتِسَابُهُ وَإِتْقَانُهُ؟.....
- ٥٠ - أ- الْأَسْتِعْدَادُ الْغَيْرِيزِيُّ الْفِطْرِيُّ.....
- ٥١ - ب- الْعِلْمُ وَالْإِدْرَاكُ.....
- ٥٢ - ج- الْحُبُّ وَالْإِهْتِمَامُ.....
- ٥٢ - د- التَّدْرِيبُ وَالْمُحَاوَلَةُ.....
- ٥٣ - هـ- الْإِلْتِمَامُ وَالثَّبَاتُ.....
- ٥٤ - كُنْ صَرِيحًا حَتَّى تَسْتَفِيدَ.....



نعمتا امتن الله بهما على الإنسان: نعمة النطق، ونعمة البيان، أمَّا النُّطْقُ، فقال ﴿وَوَكَّلْنَا﴾
 ﴿أَلْتَجْعَلُ لَهُ عَيْنَيْنِ ﴿٨﴾ وَلِسَانًا وَشَفَتَيْنِ ﴿٩﴾ وَهَدَيْتَهُ الْجَدَيْنِ ﴿١٠﴾﴾ (البعد: ٨-١٠)،
 وأمَّا البيان، فقد أخبر ﷺ عن نفسه: فقال: ﴿خَلَقَ الْإِنْسَانَ ﴿٣﴾ عَلَّمَهُ الْبَيَانَ ﴿٤﴾﴾ (الرحمن: ٣-٤)،
 فقيمة الإنسان ليست بطول هامته، ولا بعظم خلقته، ولا بكبر سنّه: إنّما المُرء
 بأضعفّيه: قلبه، ولسانه. وكما قيل:

لسانُ القمى نصفٌ، ونصفُ فؤادُه
 فلم يبقَ إلا صورة اللحم والدم

- فما المقصود بفنّ الإلقاء؟
- وما أهميته؟
- وما هي قصة الإلقاء؟

تَعْرِيفُ الإِلْقَاءِ

لأحبّ إكثارَ التعاريف، أو شرح ما هو مفهوم، فكلُّنا نعرِّفُ ماذا يعنى الإلقاء.

فالإلقاء هو: **فَنٌ مُخَاطَبَةٌ الْجُمْهُورِ، وَالتَّأثيرَ فِيهِمْ.**

وقد عبّرنا عنه بكلمة «فن»؛ لأنه قابلٌ للتطوُّرِ بِبَدلِ الجهد، والممارسةِ الفِعلِيَّةِ؛ ليصبح «مِهارة».

فـ «مخاطبة الجمهور» تكون: بالكلمات المنطوقة.

و«التأثير فيهم» يكون: بالعواطف والمشاعر والإحساسات الصادقة.

والـ «فن» في ذلك؛ يكون: بمُصاحبةِ النَّظَرِ المُعَبِّرةِ، والحركاتِ المُوضِّحةِ، والإيحاءاتِ المؤثِّرةِ، والوسائلِ المُساعدةِ.

فن الإلقاء

إيضاحٌ للقول، وإقناعٌ للعقل.

وتأثيرٌ في العاطفة

لما فر من الإلقاء؟

?



منذ صَغَرِي وأنا أتأمل في أحوال الناس إذا جالسْتَهُم، فأراهم يحرِّكون أيديهم للأخذ والعطاء، والأكل والشرب، ويحرِّكون رءوسهم وأرجلهم، لكنَّ أكثر عضويتحرك هو اللسان، يتكلمون في المجالس، والأسواق والهاتف والإنترنت و...، ويتفاوتون في طريقة استثمارهم لقدرات هذا اللسان، نعم..

لكل إنسان مهارات، وقدرات؛ إذا أجاد توظيفها صار مؤثراً مُبدعاً، فبناء على ما تتمتع به من مهارات؛ تتحدد قيمتك في الحياة.

لكن يبقى فن الإلقاء، وجودة الحديث، وضبط العبارات، وحبك الكلام؛ هو سيّد المهارات، ومفتاح النّجاحات؛ وهاك بعض الأمور التي تُبيّن أهمية فن الإلقاء.

✿ المنة بأصغرته:

ميزان الإنسان: القلب، واللسان؛ فقد يُقدّم الصَّغيرُ لحسن حديثه، ويُؤخّر الكبير لعيه وتلبّيسه.

فقد قدّم ابن عباس -رضي الله عنهما- على غيره عند أمير المؤمنين عمر بن الخطاب رضي الله عنه؛ لأنّه صاحب قلب سئول، ولسان قنول.

ولما وفد وفد الحجاز على عمر بن عبد العزيز رضي الله عنه؛ اشْرأب منهم غلام للكلام.

فراى عمر وراءه أشياء خا شابّت لِحاهم، وهم ساكتون والغلام يتقدّم، فقال:

يا غلام.. ليتكلّم من هو أسنُّ منك.

فقال الغلام: يا أمير المؤمنين! إنّما المرءُ بأصغريه؛ قلبه، ولسانه، ولو أنّ الأمور بالسنِّ لكان هنا من هو أحقُّ بمجلسك منك (يعني الخِلافة).

فقال عمر: صدقت.. تكلّم..

فتكلّم الغلام؛ فأجاد، وأفاد..

ثمّ سأل عمر عن سنِّ الغلام؟ فقيل:
عشرُ سنين.

فاللسان يرفع من انخفض به السنُّ،
ولا يرفع السنُّ من أغياه المقال.



❁ الإلقاء طريق إلى قلوب الناس:

«الإلقاء» وسيلة مهمّة لمن يريد الوصول لقلوب النّاس؛ أيّا كان مقصده. فهو يُستخدم في التجارة، والسياسة، والإدارة، والتربية، والتعليم، وغير ذلك ممّا نحتاج فيه لإقناع وتأثير.





❁ الإلقاء طريق إلى نيل الثواب:

قال رسول الله ﷺ: «إِنَّ اللَّهَ، وَمَلَائِكَتَهُ، وَأَهْلَ السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ: حَتَّى الثَّمَلَةَ فِي جُحْرهَا: وَحَتَّى الْحَوْتِ فِي الْبَحْرِ: لِيُصَلُّوا عَلَيَّ عَلَى مُعَلِّمِ النَّاسِ الْخَيْرِ»^(١).

فدلالة النَّاسِ على الخير بالأسلوب المناسب، والتأثير والاستمالة القلبية. فيه من الثواب والأجر بقدر إخلاصك، وتأثيرك؛ بل ولك من الأجر مثل من عمل بما قلت.

أذكر أُنِي:



ألقيتُ محاضرةً عامّةً لمجموعة من الشباب المراهقين في ثانوية، وكان مما ذكرته فيها: أَنَّ النَّبِيَّ ﷺ حَثَّ عَلَى صَلَاةِ الْوُثْرِ، وكان يحافظ عليها. وَأَنَّ أَقَلَّهَا رَكْعَةٌ وَاحِدَةٌ، وَمَنْ زَادَ فَلَهُ أَجْرٌ.

ثمَّ قلت: فاحرصوا عليها -يا شباب- كُلَّ لَيْلَةٍ؛ فَإِنْ مِنْ صَلَاةٍ كُتِبَ عِنْدَ اللَّهِ تَعَالَى مِنْ قَوْمِ اللَّيْلِ.



كان أمامي قرابة الألف شاب، ثم عدت إليهم بعد سنة لإلقاء محاضرة، فأرسل أحدهم إلي ورقة يقول:

(١) أخرجه الترمذي، وصحّحه الألباني في «صحيح سنن الترمذي» رقم (٢٦٨٥).

فضيلة الشيخ! أنت جئتنا قبل سنة، وتكلمت عن صلاة الوتر، وذكرت أن صلاة الوتر أقلها ركعة واحدة، وأقسم بالله أنني من تلك اللحظة إلى يومي هذا ما تركت صلاة الوتر ليلة واحدة.

وجدت بعدها في قلبي لذة، استمرت معي زمناً طويلاً.

فهذه إحدى ثمرات «فنّ الإلقاء»، والتأثير على الجمهور؛ فإن أحسن المتكلم عبارته، وأخلص نيته، فإن له مثل أجر الخير الذي يدل عليه.

❁ الإلقاء، وعاء الفكرة:



الكلمة هي: وعاء الفكرة، والمتحدث الذكي يحرص على اقتناء أفضل وعاء؛ لأنها وسيلة عرض عقله أمام الآخرين.



فقد يكون لديك أفكار وآراء جيدة، لكنها تفتقد إلى الأسلوب الجيد الذي ينقلها إلى قلب وعقل المتلقي، وتكون النتيجة أحياناً هي نُفور الناس منها، فالعيب هنا ليس في المضمون، بل في الشكل؛ في الوعاء الذي غلّف الفكرة.

وما نراه من فقر في الأسلوب، وضعف في الأداء؛ لدى فئة من الدعاة، والخطباء، والعلمين، والمثقفين، والسياسيين، وغيرهم، ممّا أدى إلى نُفور الناس من الاستماع إليهم، أو الاستفادة منهم؛ يجعلنا ندرك أهمية هذا الفن.

❁ الإلقاء طريق التَّمَيُّز:

الخطباء، والمُلقون يتنوّعون، فترى خطيباً يتحدّث؛ فيُسَلِّم على يديه الكافر، ويتوب الفاجر، ويتصدّق البخيل، ويتحقق المأمول، وينشط الكسول.

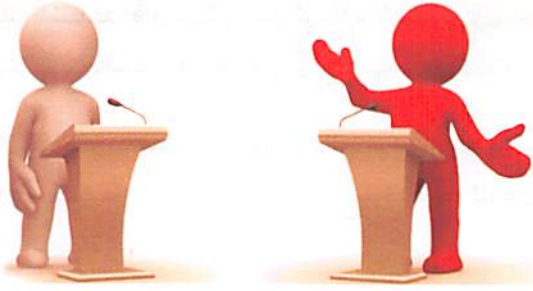


وترى مستمعيه ما بين بائٍ خاضع، ومنكسرٍ خاشع، أو مشدود بعينييه ابتهاجاً، أو فاركٍ ليديه حماساً، فيحفظون كلامه، ويشاركونه آلامه.

بينما ترى خطيباً آخر يَضَعُ تأثيره في النَّاسِ؛ حتى أنَّ المُسْتَمِعِينَ قد لا يذرون عمّ يتكلم!! وإذا نظرت إليهم وجدتهم ما بين عابثٍ، أو مُتَتَائِبٍ، أو نائمٍ، أو مُلْتَفِتٍ، فالخطيب يكون في وادٍ، والمستمعون في وادٍ آخر!!

خطبة واحدة وخطيبان:

تجد أحياناً خطيباً يُصوِّر خطبة من كتاب معين، فيلقبها بنصّها، ويصوِّرها خطيب آخر، ويلقبها أيضاً بنصّها؛ ومع ذلك؛ فالخطيب الأول يجذب النَّاسَ إليه، بينما الثاني لا يغبأ الجمهور له، ولا يُقبِلون عليه.



فقد اتحد المضمون، واختلف التأثير، **والسبب الرئيس في ذلك:** طريقة الإلقاء، ومهارات الخطيب في التأثير على الجمهور.

أتذكّر..



أثناء عملي في التدريس الجامعي -طوال العشرين عاماً الماضية- أنّ بعض زملائنا من الدكاترة، لا أكاد أجلس معهم إلا وأسمع منهم ذمّاً للطلاب، وأنهم لا ينتبهون، ولا يفهمون، ويكثر غيابهم، وغير ذلك من الأمور.

وقد تأملت السبب في ذلك، فوجدت أنّ: جذب الطلاب، ورفع مستوى تركيزهم، والتأثير فيهم، لا يكون بدرجتك العلمية، ولا بقوتك الجسدية، ولا بمظهرك الجذاب، ولا بأيّ شيء من الأمور الظاهرة؛ إنّما بأسلوب إقائتك، وجودة عباراتك، وروعة مهارتك؛ فهذا هو ما يؤدي إلى الجذب والتأثير والاهتمام والتقدير.

وهذا ما نراه على الجانب الآخر عند بعض الدكاترة؛ حيث تمتلئ مُدَرّجاتهم بالطلاب، وقاعاتهم بالأعداد؛ سواء من طلاب الكلية، أو من الكليات الأخرى؛ الذين يتسرّبون ليحضرُوا عند هذا الأستاذ!!

لكن، مع الأسف الشديد؛ فإنَّ كثيرًا من الزملاء لا يمارسون شيئًا من مهارات الإلقاء والحديث في مجالسهم؛ فضلًا عن أن يمارسوها مع طلابهم.

لذا، كان لزامًا على كل داعية، أو مُعلِّم، أو عالم، أو مدير، أو مسئول، أو إنسان يبتغي النجاح أن يُتقن فن الإلقاء - أو يُطوِّره على الأقل -؛ ليكون له تأثير على النفوس، وأثر في الحياة.

وراية

من أعظم الأتيماء التي نعرض عليها:
أن يكون لكلامنا وقع في النفوس،
وأثر في القلوب..

قصة الإلقاء



أول كلمة قالها أبونا آدم: الحمد لله، وذلك أنه عَطَسَ فقالها، ولأبينا آدم -عليه السلام- قصة في دخوله الجنة، ثم نزوله إلى الأرض، وكان يتحدث مع أولاده نُصْحًا وتوجيهًا، وحكى الله ﷻ لنا حوارات بين هابيل وقابيل ابني آدم.

نعم.. قصة الإلقاء قديمة قِدَمَ الإنسان؛ إذ هو أمر يقتضيه التجمُّع البشري؛ للتواصل، وقيادة الناس في الحياة.

فالإلقاء، ومواجهة الجمهور، وحُسن التأثير؛ ضرورة لا يَسْتغني عنها مجتمع.

❁ الأنبياء وحُسن الإلقاء:

مما ميَّز الله به أنبياءه -عليهم السلام-: الفصاحة والبيان، والإلقاء الجيّد المؤثّر. لأنه من الأمور المهمّة في تبليغ الدعوة.

قال ﷺ عن أصل الرسالة: ﴿ وَمَا أَرْسَلْنَا مِنْ رَّسُولٍ إِلَّا بِلِسَانٍ قَوْمِهِ، لِيُبَيِّنَ لَهُمْ ﴾ (إبراهيم: ٤).

فقد كان الأنبياء -عليهم السلام- يُرسلون بلسان أقوامهم؛ ليبيّنوا لهم الحق، ويُقيّموا عليهم الحُجّة، بأبلغ عبارة، وأجمل أسلوب، وأصدق منطِق.

قال رسول الله صلى الله عليه وسلم

الأنبياء أخوة ... ودينهم واحد

- واه هلم -

قال رسول الله صلى الله عليه وسلم



خاتم الأنبياء والمرسلين
وقد أرسل إلى الناس جميعا

العرب الغازية

أرسل إلى أهل مدين وهم عرب على الأرحم

شطر السلالة العربية من أولاد سام
وهم العرب المائدة والغازية والمسنعرية

أرسل إلى عاد في الأحقاف

العرب البائدة

أرسل إلى ثمود في الحجر

شعوب الترك واليمن وبادج وبادج وغيرهم

شعوب قاروق

أهل الأقطان

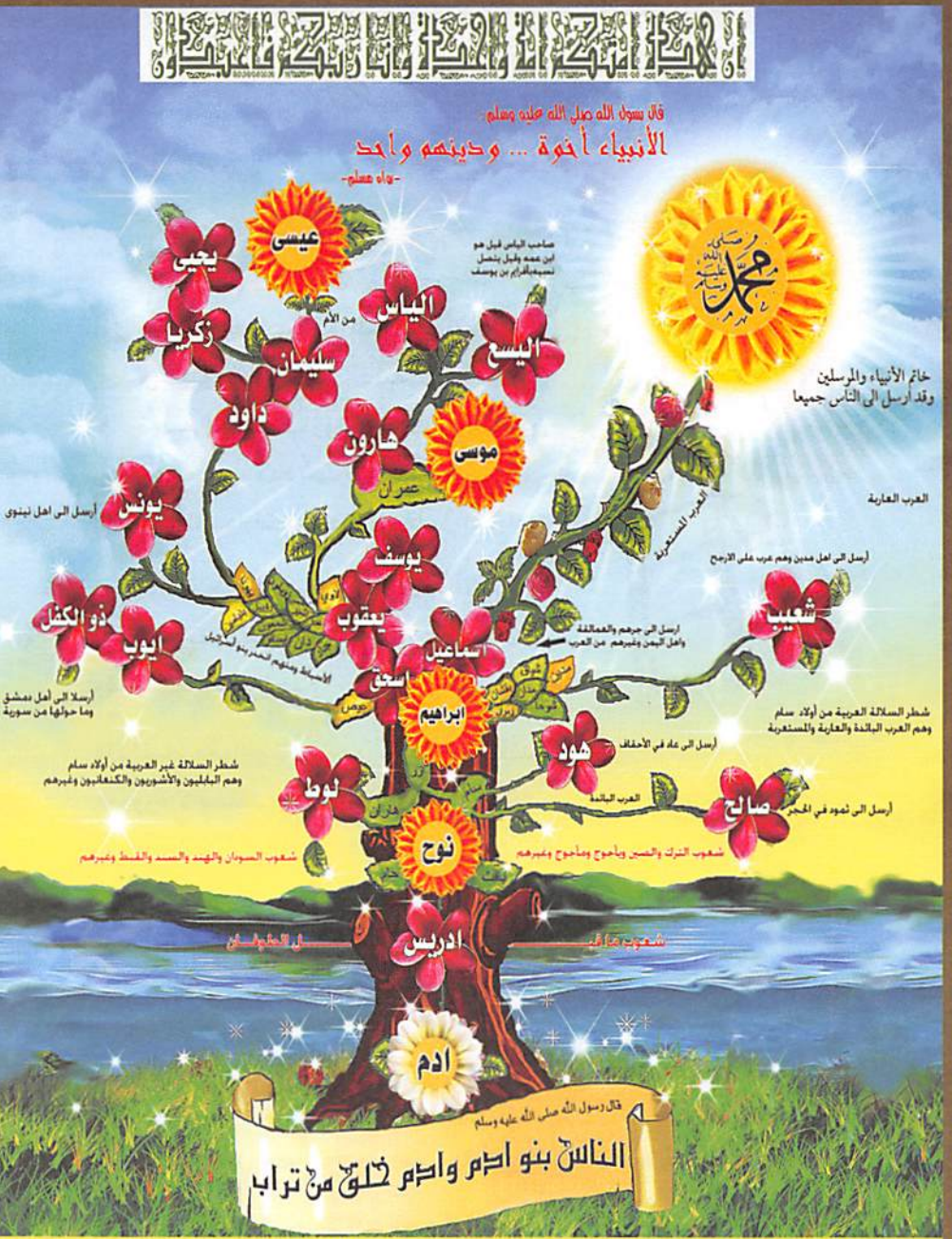
شعوب السودان والهند والهند والهند وغيرهم

شطر السلالة غير العربية من أولاد سام
وهم البابليون والآشوريون والكنعانيون وغيرهم

أرسل إلى أهل مدينا
وما حولها من سبئية

أرسل إلى أهل يثرب

صاحب الديار قبل هو
ابن عمه وأبيل بنمثل
تصغيرهم بن يوسف



قال رسول الله صلى الله عليه وسلم
الناس من أدم وادم خلق من تراب

تنبؤة الأنبياء المرسلين الذين قص الله علينا قصصهم فبح القرآن التحريم عليهم الصلاة والسلام



داود عليه السلام:

قال عليه السلام حاكياً عن داود عليه السلام:

﴿وَأَتَيْنَهُ الْحِكْمَةَ وَفَصَّلَ الْخُطَابِ ﴿٢٠﴾﴾

أص: ٢٠.

فالحكمة: هي العلم.

وفصل الخطاب: هو حُسن الكلام،

وإقامة الحجّة، وإفحام الخصم.

وقيل هي جملة "أما بعد" التي يُفصل بها بين المقدمة والكلام.

هارون عليه السلام:

خرجت أماً عائشة عليها السلام تَعْتَمِر، فنزلت في طريقها بحَيٍّ من أحياء العرب، فسمعت

رجلاً يقول: أي أخ كان في الدنيا أنفع لأخيه؟

قالوا: ما ندري!

قال: والله أنا أدري.

قالت عائشة: فقلت في نفسي: في

خلفه لا يستثنى! يحلف أنه يعلم

أي أخ كان في الدنيا أنفع لأخيه؟!

قيل للرجل: من؟

قال: موسى حين سأل لأخيه النبوة.





قالت عائشة: فقلت: صدق والله^(١).

نعم، أعظم شفاعته عرفها التاريخ هي: شفاعته موسى عند ربه ﷻ لأخيه هارون -عليهما السلام-

فما كان سببها؟

وما المؤهلات التي رفعت هارون لمرتبة الأنبياء؟

الجواب:

إنها الفصاحة، والقدرة على البيان؛ فعندما أمر الله ﷻ موسى ﷺ أن يذهب ليزعون ليدعوه لعبادة الله، قال موسى لرب العزة ﷻ:

﴿ قَالَ رَبِّ إِنِّي أَخَافُ أَنْ يُكَذِّبُونِ ۝١٢ وَيَضِيقُ صَدْرِي وَلَا يَنْطَلِقُ لِسَانِي فَأَرْسِلْ إِلَىٰ هَرُونَ ۝١٣﴾

الشعراء: ١٢، ١٣.

وقال ﷻ: ﴿ وَأَخِي هَرُونَ هُوَ أَفْصَحُ مِنِّي لِسَانًا فَأَرْسِلْهُ مَعِيَ رِدْءًا يُصَدِّقُنِي إِنِّي أَخَافُ أَنْ يُكَذِّبُونِ ۝١٤﴾

القصص: ١٤.

قال ذلك عندما عرض فرعون بعلمته ﷻ - وكانت له رتة في لسانه - فيما حكاك

القرآن: ﴿ أَمَّا خَيْرٌ مِّنْ هَذَا الَّذِي هُوَ مَهِينٌ وَلَا يَكَادُ يُبِينُ ۝٥١﴾ [الزخرف: ٥٢].

فصاحته هارون ﷻ، ووضوح عبارته، وانطلاق لسانه؛ رفَعته لمرتبة الأنبياء، وهي مؤهل كبير للدعوة، والتأثير في الناس.

(١) انظر: تفسير القرآن العظيم: ابن كثير (٢٨٣/٥).

وهارون عليه السلام لم يكن أقوى من موسى بَدْنًا، ولا أرفع منه نَسْبًا، ولا أجمل منه وَجْهًا؛ وإنما كان أفصح منه لسانًا؛ فاستجاب الله بِرِزْقِهِ له، ومَنَّ على هارون عليه السلام وجعله نبيًا:

﴿وَوَهَبْنَا لَهُ مِنْ رَحْمِنَا أَخَاهُ هَارُونَ نَبِيًّا﴾ (مريم: ٥٣).

ولما استجاب الله تعالى لموسى عليه السلام، وصار أخاه هارون نبيًا، سأل موسى ربه أن يهبه حُسْنَ الإلقاء، وقوة التأثير أيضًا:

﴿قَالَ رَبِّ اشْرَحْ لِي صَدْرِي ﴿٢٥﴾ وَبَسِّرْ لِي أَمْرِي ﴿٢٦﴾ وَأَحْلِلْ عُقْدَةَ مِنِّ لِسَانِي ﴿٢٧﴾ يَفْقَهُوا قَوْلِي ﴿٢٨﴾﴾ (طه: ٢٥-٢٨)

فأتمَّ الله عليه بهذه النعمة، فقال جبرائيل: ﴿قَالَ قَدْ أُوتِيتَ سُؤْلَكَ يَا مُوسَى﴾ (طه: ٣٦).

قُدوة..



موسى عليه السلام لما كلفه ربنا تعالى بالرسالة؛ رأى أن هارون عليه السلام أفصح منه، فطلب أن يُبعث هارون نبيًا، فلم يكن أنانيًا؛ فبالتواضع خُطبائنا اليوم يقتدون به!!

فقد ابتلينا بخطباء مَضَى لأحدهم سنين طويلة وهو يُصلي بالناس كلَّ جمعة، ومع ذلك لم يُطوّر نفسه، ولم يؤثر في الناس.

شُعَيْبٌ السَّعْدِيُّ:

شعيب عليه السلام خطيب الأنبياء ^(١)؛ لحلاوة خطابه، وجمال أسلوبه، فتأمل خطبته عليه السلام في قومه:

﴿ قَالَ يَقَوْمِ أَرَأَيْتُمْ إِنْ كُنْتُ عَلَى بَيْنَتَيْ رَبِّي وَرَزَقَنِي مِنْهُ رِزْقًا حَسَنًا وَمَا أُرِيدُ أَنْ أَمْلِكَكُمْ مِنْ شَيْءٍ مِمَّا أَنْهَكُمْ عَنْهُ إِنْ أُرِيدُ إِلَّا الْإِصْلَاحَ مَا اسْتَطَعْتُ وَمَا تَوْفِيقِي إِلَّا بِاللَّهِ عَلَيْهِ تَوَكَّلْتُ وَإِلَيْهِ أُنِيبُ ﴿٨٨﴾ وَيَقَوْمِ لَا يَجْرِمَنَّكُمْ شِقَاقِي أَنْ يُصِيبَكُمْ مِثْلُ مَا أَصَابَ قَوْمَ نُوحٍ أَوْ قَوْمَ هُودٍ أَوْ قَوْمَ صَالِحٍ وَمَا قَوْمُ لُوطٍ مِنْكُمْ بِبَعِيدٍ ﴿٨٩﴾ وَاسْتَغْفِرُوا رَبَّكُمْ ثُمَّ تُوبُوا إِلَيْهِ إِنَّ رَبِّي رَحِيمٌ وَدُودٌ ﴿٩٠﴾ ﴾

[هود: ٨٨-٩٠].

عبارات بليغة مؤثرة، ووضوح في الهدف، صلاح وإصلاح، قناعة المتلقي بالملقي؛ فلا يخالف قول الملقي فعله، يحذره من أن يصيبهم ما أصاب الأمم السالفة من الإهلاك؛ بسبب سوء مسلكهم، وعصيانهم لرسلهم.

بلاغة نبينا محمد صلى الله عليه وسلم:

لقد أوتي رسول الله صلى الله عليه وسلم جوامع الكلم، وروائع الحكم؛ حتى إنّه يُروى أنّ أبا بكر الصديق رضي الله عنه سأله ذات يوم، وقال له:

(١) كذا أخرجه ابن أبي خاتم في تفسيره (رقم ٨٧٥٣، ٨٧٥٥)، والحاكم في المستدرک (رقم ٤٠٧١) عن ابن إسحاق قال: ذكر لي يعقوب بن أبي سلمة أن رسول الله صلى الله عليه وسلم كان إذا ذكر شعيبا عليه السلام قال: «ذاك خطيب الأنبياء» لحسن مراجعته قومه، وقوة حجته، وفصاحته عبارته، وجزالة موعظته.

لقد طُفَّتْ فِي الْعَرَبِ، وَسَمِعْتُ فَصْحَاءَهُمْ، فَمَا سَمِعْتُ أَفْصَحَ مِنْكَ!، فَمَنْ أَدْبَكَ؟
فَقَالَ عَلَيْهِ الصَّلَاةُ وَالسَّلَامُ: «أَدْبَنِي رَبِّي، فَأَحْسَنَ تَأْدِيبِي»^(١).

«والبلاغة النبوية، كأنما هي في اختصارها وإفادتها، نبض قلب يتكلم؛ وإنما هي في سموها وإجادتها مظهر من خواطره ﷺ؛ إن خَرَجْتَ فِي الموعظة، قُلْتَ: أَنْيْنُ مِنْ فؤَادٍ مَقْرُوحٍ، وَإِن رَاعَتْ بِالْحِكْمَةِ، قُلْتَ: صُورَةٌ بَشْرِيَّةٌ مِنَ الرُّوحِ؛ كَأَنَّمَا وَضَعَ يَدَهُ عَلَى قَلْبِ اللِّغَةِ يَنْبُضُ تَحْتَ أَصَابِعِهِ، وَلسنا نعرف في هذه العربية أسلوباً يجتمع له خاصتان متقابلتان كأسلوب النبي ﷺ»^(٢).

❁ الإلقاء عند العرب:



كَانَ الْعَرَبِيُّ لَا يُقَدِّسُ شَيْئاً
فَوْقَ حَلَاوَةِ اللِّسَانِ، وَكَمَالِ
مَلَكَةِ الْبَيَانِ، وَسِحْرِ الْفَصَاحَةِ
وَالْبَلَاغَةِ، وَحُسْنِ التَّعْبِيرِ.

لَا فَرْقَ فِي ذَلِكَ كُلِّهِ بَيْنَ حِكْمَةٍ
يَسُوقُهَا، أَوْ مَثَلٍ يُزْسِلُهُ، أَوْ حَدِيثٍ يَنْثُرُهُ، أَوْ شِعْرِ يَنْظُمُهُ.

ولهذا، كان للكلام والإلقاء عندهم لقاءات يتنافسون فيها.

(١) انظر: فيض القدير شرح الجامع الصغير: المناوي (١/٢٢٤، ٢٢٥). وقد ذكر العلامة المناوي حول هذا النص أقوالاً، جاء فيها: أخرجه ابن السَّمْعَانِي الإمام أبو السَّعْدَاءِ فِي كِتَابِ الْإِمْلَاءِ، وَقَالَ الرَّزْكَانِيُّ: حَدِيثٌ: «أَدْبَنِي رَبِّي فَأَحْسَنَ تَأْدِيبِي» مَعْنَاهُ صَحِيحٌ؛ لَكِنَّهُ لَمْ يَأْتِ مِنْ طَرِيقٍ صَحِيحٍ، وَأَخْرَجَهُ ابْنُ عَسَاكِرَ، وَقَالَ: إِسْنَادُهُ ضَعِيفٌ.

(٢) انظر: إعجاز القرآن والبلاغة النبوية: مصطفى صادق الرافعي (٣١٢).

وكانت أسواق العرب في الجاهلية (عُكَاظ، وَمَجَنَّة، وذو المَجَاز) مَهْرَجَات للإلقاء؛ يَتَحَلَّقُ النَّاسُ فيها حول الشعراء والخطباء، يستمعون إليهم، ويُسَيِّدُون بهم، وتفتخر حينئذ كل قبيلة بشاعرها أو خطيبها.

والذي ساعدهم على ذلك -رغم الأمية المنتشرة بينهم-: سرعة الحفظ، وجودة اللفظ، وحضور البديهة، وصفاء الذهن، والجرأة، والإقدام.

والإلقاء عند العرب كان متمثلاً في:

- الخُطابة (الكلام المنثور).
- والشعر (الكلام الموزون).

قصة الخُطابة عند العرب:



تعدُّ إحدى المجالات التي برز فيها العرب، وظهر نبوغهم فيها؛ لأنها تقوم على اختيار الألفاظ، وإثارة العواطف، واستمالة القلوب، ولما فيها من المواجهة، والدفاع عن الرأي.

وهذه معانٍ كانت متوفرة للعرب الذين كانت لهم ملكة في البيان واللسان تجاوزوا بها ملكات القائلين.

وعلى الرغم من قلة الوارد إلينا من خطبهم -نظراً لاهتمامهم برواية الشعر أكثر من الخطابة- نلاحظ أنَّ خطبهم قد طالت في إعجاز، وقصرت في بلاغة وإيجاز؛ بما يقتضيه المقام، وهم إلى الخطب القصار أميل؛ لانطباعهم على الإيجاز؛ ولأنها إلى الحفظ أسرع، وفي الأضغاع أشيع.

قيل لأبي عمرو بن العلاء: هل كانت العرب تُطيل؟ فقال: نعم؛ لِيُسمَع منها.

فقيل له: وهل كانت تُوجز؟ قال: نعم؛ لِيُحفظ عنها.

ويُروى أن قيس بن خارية بن سنان قيل له في شأن الصلح بين عُبس وذُبيان: ما عندك في هذه؟ فقال:

قَرَى كُلَّ نَازِلٍ، وَرِضًا كُلَّ سَاحِطٍ، وَخُطْبَةً مِنْ لَدُنْ تَطْلُعِ الشَّمْسِ إِلَى أَنْ تَغْرُبَ،
أَمُرُ فِيهَا بِالتَّوَاصُلِ، وَأَنْهَى عَنِ التَّقَاطُعِ.

قالوا: فخطب يوماً إلى الليل، فما أعاد في خُطْبَتِهِ معْنَى.

فالعرب في الجاهلية، قد تميّزوا في خطبهم ب: قلة المجاز، وحسن الإيجاز، وحلو الألفاظ، ودقة المعاني، واشتمالها على الأمثال، وميلها إلى الإقناع، من غير تكلف في القول؛ مع قوة التأثير.

سؤال



العرب في الجاهلية لم تكن عندهم صلاة جمعة، ولا عيدين، ولا استسقاء، فلماذا يُلقون الخُطْبَ؟

والجواب: أكثر ما كانت الخطابة في التحريض على القتال، والتّحكيم في الخصومات، وإصلاح ذات البين، وتحلّل الدماء، وفي المفاخرات، والمنافرات، والوصايا، والوفادة على الملوك والأمراء، وغير ذلك من الشؤون المهمّة^(١).

(١) انظر: الوسيط في الأدب العربي: أحمد السكندري، مصطفى عناني (ص ٢١).

الشعر:

كان للشعر مكانة عالية عند العرب؛ كيف لا؟ وهو ديوانهم، وسجل مآثرهم، وأيامهم، وآمالهم، وآلامهم، تَغَنَّتْ فيه بمكارم أخلاقها، وافتخرت فيه بطيب أعرافها، وجعلته وسيلة لتربية أبنائها.

لذلك يقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه: «الشعر علم قوم لم يكن لهم علم أعلم منه»^(١).

ويقول ابن خلدون: «إن فن الشعر - من بين الكلام - كان شريفاً عند العرب؛ ولذلك جعلوه ديوان علومهم وأخبارهم، وشاهد صوابهم وخطئهم؛ وأصلاً يرجعون إليه في الكثير من علومهم وحكمهم. وكانت ملكته مُستحكمة فيهم، شأن ملكاتهم كلها»^(٢).

ولذلك كانوا إذا نبغ في قبيلة شاعرٌ أقيمت الأفراح، وصُنعت الموائد، وأتت القبائل لتهنئتها؛ وكانهم في عرس.

وليس أدل على ذلك من الأوصاف التي وردت إلينا تصف محافلهم، ومدى اهتمامهم بسماع الشاعر، وطربهم لإلقائه، وتزكيتهم له.

فقد كان الشاعر يرد إلى مكان الحفل، راكباً فرسه، أو جملاً، وحوله رهط من قومه، يُوسعون له، ويهتمون به، ثم يجلس ليُلقي شعره، والناس يستمعون إليه، ما بين مُستحسنٍ أو مُستهجن، حتى تكون النتيجة في النهاية:

إما إكباراً له، فيأمرون بنسخ قصيدته، وتعليقها على جدران الكعبة.

وإما تقليلاً منه، فيضربون به الأمثال، ويُشهرُّون به في الأمصار.

(١) انظر هذه الكلمة في العمدة: ابن رشيقي (٢٧/١).

(٢) انظر: مقدمة ابن خلدون (ص ٥٧٠).

فَرُبَّ بَيْتٍ مِنَ الشَّعْرِ يَقُولُهُ شَاعِرٌ؛ يَرَفَعُ بِهِ قَدْرَ وَضِيعٍ! أَوْ يَضَعُ مِنْ قَدْرِ شَرِيفٍ!!
فَكَمْ بَنَى الشَّعْرَ لِأَقْوَامٍ بَيُّوتًا شَامِخَةً، وَصَنَعَ لَهُمْ أَمْجَادًا ظَاهِرَةً! وَكَمْ هَدَمَ
لِأَخْرِينَ أُنْبِيَةَ رَفِيعَةً، وَخَفَضَ أَمْجَادًا مَنِيعَةً! وَكَمْ رَفَعَ مِنْ قَدْرِ قَوْمٍ كَانُوا
أَذَلَّتًا، وَأَذَلَ أَقْوَامًا كَانُوا أَعَزَّةً!!^(١)

ومعنى هذا أنهم كانوا يهتمون بالشعر في بنائه، كما يهتمون بالتذوق الفني في إلقائه، فتلوين الصوت بما يتناسب مع المعاني؛ وتجسيده بما يتلاءم مع الألفاظ؛ قوة وضعفاً؛ هو شغل الشاعر واهتمامه؛ حتى يستطيع أن يؤثر في السامعين.

❁ الإلقاء عند غير العرب:

«فن الإلقاء» ليس خاصاً بأمة بعينها؛ بل هو من الأمور المشتركة بين البشر، ويُذكر أن أول من دَوَّنَ علم الخطابة، وجعل له أصولاً وقواعد، هم: «أهل اليونان»؛ وذلك لأن أهل أثينا في عصر بيركليس (Perikles)، قَوِيَتْ فيهم الرغبة إلى القول، واشتدت فيهم دواعيه، فأغرم

(١) فهؤلاء أولاد جعشر بن قريع بن كعب الذين عُرفوا ببني أنف الناقسة، كانوا يأنفون من هذا اللقب فهو سببٌ عليهم حتى إذا مدحهم الحطينتة بقوله:

قَوْمٌ هُمُ الْأَنْفُ وَالْأَذْنَابُ غَيْرُهُمْ وَمَنْ يُسْوِي بَأَنْفِ النَّاقَةِ الدُّنْيَا

صار اسمهم شرفاً لهم، وصاروا بعد ذلك يُزْهَوْنَ به بعد أن كان سبب استحياء!! (انظر: الأغاني ديوان الحطينتة (ص ١٢٨/٢).

النَّاسَ بالفصاحة، وحبُّ الكلمة، وحُسنُ الإلقاء. وأصبحت الخطابة والتأثير وفقاً على أصحاب الفصاحة، وملوك البيان. واتجهت عقول الناس وجهودهم إلى تعلُّم الخطابة والإلقاء، وتطويع اللسان للبيان الفصيح.

ولأجل هذا ظهرت نخبة من العلماء تستنبط قواعدها بملاحظة الخطباء الناجحين، والبُلغاء النابهين، وبقياس مقدار التأثير من هذا أو ذلك، ومراقبة أحوال الناس، ورغباتهم وميولهم، ومدى استجابتهم لأنواع الحُجج والتصرفات والأقوال.

ثم أُنشئت -بعد ذلك- المدارس الخاصة بهذا الفن، وكانت في بدء أمرها لا تقبل إلا الشباب الأغنياء، وأصحاب المكانة المرموقة، يُرسلهم دُوهم ليتعلموا الخطابة على يد أساتذة في هذا الفن.

ثم جاء أرسطو، فجمع قواعد هذا الفن، وضمَّ شوارده، وأودع ذلك في كتاب سماه: «الخطابة»، فاتخذه الناس جينها مرجعاً لهذا الفن.

ثم جاء العصر الروماني، فنشطت فيه الخطابة، وبلغت شأواً بعيداً.

❁ الإلقاء في الإسلام:

إذا كان الإلقاء قد لاقى ازدهاراً في العصر الجاهلي؛ لاستمداد العربي إلهامه من الطبيعة، فقد ازداد ازدهاراً في الإسلام؛ لاستمداد المسلم إلهامه من النَّبَّعِين الصَّافِيَيْن العَظِيمِين: كتاب الله ﷻ، وسُنَّة رسوله ﷺ؛ مما قوِّم مفاهيمهم، وأهداف إلقاءهم.

فظهرت مُصطلحات جديدة؛ كالعبادة، والتعاون على البرِّ والتقوى، والجنة، والنار، وغير ذلك. فانتقل الكلام من الفخر بأمجاد القبيلة إلى فخر بأمجاد الإسلام، ومن فخر بالتسلُّط على الآخرين إلى الفخر بالتسامُح واللين.



وأصبح «فن الإلقاء» في الإسلام أحد أهم وسائل نشر الدعوة، وعبادة يتقرب بها المسلم إلى الله ﷻ؛ عن طريق وعظ الناس وتوجيههم، والأمر بالمعروف، والنهي عن المنكر.

قال ﷺ: ﴿وَلَتَكُنَّ مِنْكُمْ أُمَّةٌ يَدْعُونَ إِلَى الْخَيْرِ وَيَأْمُرُونَ بِالْمَعْرُوفِ وَيَنْهَوْنَ عَنِ الْمُنْكَرِ وَأُولَئِكَ هُمُ الْمُفْلِحُونَ﴾ (الأعراف: ١٥٤).

وقال ﷺ: «ما من نبي بعثه الله في أمة قبلي إلا كان له من أمته حواريون، وأصحاب يأخذون بسنته، ويقتدون بأمره. ثم إنها تخلف من بعدهم خلوف، يقولون ما لا يفعلون، ويفعلون ما لا يؤمرون، فمن جاهدهم بيده فهو مؤمن، ومن جاهدهم بلسانه فهو مؤمن، ومن جاهدهم بقلبه فهو مؤمن. وليس وراء ذلك من الإيمان حبة خردل»^(١).

وقد بين الله ﷻ أهمية الكلمة، ومراعاة آداب الإلقاء؛ للتأثير في الناس، فقال ﷻ: ﴿ادْعُ إِلَى سَبِيلِ رَبِّكَ بِالْحُكْمِ وَالْمَوْعِظَةِ الْحَسَنَةِ وَجَدِّ لَهُمُ الْبَاتِي هِيَ أَحْسَنُ﴾ (النحل: ١٢٥).

فأمر ربنا نبيه ﷺ بمخاطبة الناس جميعًا بالموعظة الحسنة المؤثرة في النفوس؛ حتى مع الكافر والمنافق.

(١) أخرجه البخاري في صحيحه (برقم ٢٥٣٤).

وقال ﷺ: ﴿وَعَظْمُهُمْ وَقَلِّ لَهْمُهُمْ فِي أَنْفُسِهِمْ قَوْلًا بَلِيغًا﴾ [النساء - ٦٣].

والوَعْظُ والقول البليغ هو الذي يَغْتَنِي فيه المتكلم بحُسن الألفاظ، وبلاغَةِ المعاني، والترغيب والترهيب، والثواب والعقاب.

وقفة:

فَرَّقَ بين المُلقي الذي يكتفي بمرحلة إبلاغ القول إلى الناس، والمُلقي الذي يتجاوز ذلك ليصل لمرحلة أعمق؛ وهي مرحلة القول البليغ المؤثر في النفوس، المُحرِّك للقلوب، باستعمال الأساليب البيانيَّة، وضرب الأمثلة، وتغيير نبرات الصوت.



قصة الأذان:

هذا الأذان الذي تُصَدِّح به الدنيا كل يوم، ما قصته؟

كان النبي ﷺ وأصحابه الكرام قبل أن يُشْرَعَ الأذان، يَتَّحِيْنُون وقت الصلاة، ويجتمعون في المسجد من غير أذان، وفي صباح أحد الأيام جاء عبد الله بن زيد إلى رسول الله ﷺ، وقال له:

يا رسول الله إنه طاف بي هذه الليلة طائف: مرَّ بي رجل، عليه ثوبان أخضران، يحمل ناقوساً في يده. فقلت له: يا عبد الله أتبيع هذا الناقوس؟ قال: وما تصنع به؟ قلت: ندعوه إلى الصلاة! قال: أفلا أدلك على خير من ذلك؟ قلت: وما هو؟ قال: تقول:



الله أكبر، الله أكبر.
الله أكبر، الله أكبر.
أشهد أن لا إله إلا الله.
أشهد أن لا إله إلا الله.
أشهد أن محمداً رسول الله.
أشهد أن محمداً رسول الله.
حيّ على الصلاة.
حيّ على الصلاة.
حيّ على الفلاح.
حيّ على الفلاح.
الله أكبر الله أكبر.
لا إله إلا الله.

فلما أخبر بها عبدُ الله بن زيد رسولَ الله ﷺ، قال: «إنها لرؤيا حقّ إن شاء الله».

ثم جعل ﷺ يفكر فيمن يصلح لأداء هذه الوظيفة؛ ليكون له الأثر الأكبر في جذب الناس، فالمسألة لا تعتمد على قوة إيمان، ولا سلامة جسد، ولا شرف نسب؛ ولا جمال وجه، ولا كثرة مال؛ إنما تقوم على عذوبة الصوت، وندأوة النبرات، وروعة الإحساس، وجودة الإلقاء وتأثيره.

فقال ﷺ لعبد الله بن زيد:

«فَقُمْ مَعَ بِلَالٍ، فَالْتَقِهَا عَلَيْهِ، فليُؤدِّنْ بِهَا؛
فإنه أُنْدَى صَوْتًا مِنْكَ»^(١).

ومن هنا، أصبح بلال مؤذن الرسول ﷺ،
وقد وظف موهبته الصوتية في إلقاء الأذان؛
بأسلوب جذاب؛ يأنس الناس بسماعه.

موقف آخر:

لما رجع رسول الله ﷺ من معركة
حَين، خرج جَمْعٌ من المشركين وراءهم
يَتَّبِعُونَهُمْ، من بينهم رجل يُسمى: «أبو مَحْدُورَةَ».

فلَمَّا حَضَرَت الصلاة، وأذُن المسلمون لها، سمع أبو مَحْدُورَةَ وأصحابه صوت
الأذان، فقاموا يُؤدِّنون استهزاءً بالمسلمين، فسمعهم النبي ﷺ، فإذا من بينهم رجل
كافر يُؤدِّن، وكان صوته نَدِيًّا، وإلقاؤه رائِعًا، يأخذ بالألباب، ويأسر النفوس.

فلم يصبر النبي ﷺ على ذلك، فقام، وقال: «لقد سمعت في هؤلاء تَأذِينَ إنسان
حَسَنَ الصوت»، ثم أرسل أصحابه إليهم، فأحضرهم إلى رسول الله ﷺ.

فلما رآهم، عاملهم برفقٍ ولين، ولم يُؤذهم، ثم أمرهم واحدًا واحدًا أن يُؤدِّنوا،
وهو يسمع، فكان أبو مَحْدُورَةَ آخرهم.

فلما سمع النبي ﷺ أذانه، أخذ صوته بلُبه، وأسره جمال صوته، فقال ﷺ حين أذن
أبو مَحْدُورَةَ: «تعال...».

(١) أخرجه أبو داود في سننه (٤٩٩)، والترمذي (١٧٤) مُختصرًا، وأحمد في مُسنده (١٥٨٨١)، وحسنه
الألباني في إرواء الغليل (٢٤٦).

فاقترب أبو مخذورة، ودنا من أطهر الخلق، وأطيبهم، وأزأفهم، وأنصحهم ﷺ، ثم أجلسه بين يديه، ومسح على ناصية رأسه، وبارك عليه ثلاث مرات، ودعا للإسلام، فأسلم أبو مخذورة ﷺ.

وقال ﷺ له: «اذهب، فأذن عند البيت الحرام».

فابتهج أبو مخذورة، وقال: **كيف يا رسول الله؟** فعلمه ﷺ أفاض الأذان^(١)، وأصبح أبو مخذورة مؤذناً ظاهر الاسم والشهرة في الإسلام.

فانظر كيف رفع «فن الإلقاء» أبا مخذورة ﷺ من رجل مشرك مُعادٍ للإسلام والمسلمين، مُستهزئٍ بالصلاة والأذان؛ إلى رجل مسلم، موحد لرب العالمين، ومُحبٍ للإسلام والمسلمين، ومؤذنٍ للصلاة في المسجد الحرام!!



(١) أخرجه النسائي في سننه (٦٣٣)، وابن خزيمة في صحيحه (٣٨٥)، وصححه الألباني.

لما فرأ نلقى؟

قبل أكثر من عشرين سنة دعاني أحدُ الوُجَّهَاء لاجتماع سنوي يُقيمه للمثقفين، ويتولى أحد الحضور إلقاء محاضرة، ويحصل نقاش فيما بعدها.

تكلم الملقى عن السحر والجِن، وموقف العقل من القرآن والسُّنَّة، وجاء بالأعاجيب، فهو متخصص في الفيزياء، ولم يطلب العلم الشرعي بل يُفسِّر الآيات ويشرح الأحاديث حسب ما يتبادر إلى ذهنه.

بصراحة شعرت أنه يجب عليّ إذا أنهى محاضرتَه أن ألقى كلمة بعدها، أُنَبِّه على الأخطاء بأسلوب هادئ، وأصحح المفاهيم المغلوطة.

وهذا ما حدث فعلاً بعدها.

هذا أحد أسباب الإلقاء وهو تصحيح المفاهيم.

إذن..



فنُ الإلقاء مثله مثل باقي الفنون والمهارات، يمكن استخدامه لتحقيق أغراض عدة، وأهداف مختلفة؛ منها الطيب، ومنها الخبيث.

فاللسان هو السلاح الذي يستخدمه الإنسان: إما في نُصرة الحق، أو نُصرة الباطل، إما في الحث على الخير،

أو الشر، إما في الدفاع عن نفسه، أو الاعتداء على غيره، إما في الدعوة إلى الله، أو الصّدّ عن سبيل الله، إما في الكسب الحلال، أو الكسب الحرام، إما في نصرة المظلوم، أو أكل حق الضعيف.

❁ اللسان، والسحر الحلال:

الفصاحة والبلاغة في الخطاب تصنع بالعقول ما يصنعه السحر؛ كما قال النبي ﷺ: «إِنَّ مِنَ الْبَيَانِ لَسِحْرًا»^(١).

فالبائع الماهر أهم ما يمتلكه هو لسانه؛ به يجذب الناس، وبه يكسب المال.

وكذلك الزوج الناجح؛ أحياناً تطلب منه زوجته أشياء؛ من أثاث، ولباس، ومال، وليس في مقدوره ذلك؛ لكنّه بأسلوبه الجميل، وكلماته الطيبة؛ يستطيع أن يُرضيها، وكما قيل: **فَلْيَسْعِدِ النَّطْقُ إِنْ لَمْ يُسْعِدِ الْحَالُ.**

وكذلك الزوجة مع زوجها تسعى إلى إرضائه بالقول أو الفعل. كما قال النبي ﷺ: «نَسَاؤُكُمْ مِنْ أَهْلِ الْجَنَّةِ: الْوُدُودُ، الْوُؤُودُ، الْعَوُودُ عَلَى زَوْجِهَا، الَّتِي إِذَا غَاضِبَهَا جَعَلَتْ يَدَهَا فِي يَدِهِ، وَقَالَتْ: لَا أَذُوقُ عَمَضًا حَتَّى تَرْضَى»^(٢).

فاللسان هو أقوى وسيلة للتأثير؛ ينسب قلوب السامعين، ويجذب عقولهم، ويستهوئ أفكارهم، ويجعل المستمع يتعاطف مع المُلقِي؛ متأثراً بالسحر الحلال.

(١) أخرجه البخاري في صحيحه (رقم ٥١٤٦)، ومسلم (رقم ٨٦٩).

(٢) أخرجه الطبراني في الكبير (١٤/١٩) والأوسط (٢٤٢/٢) (٣٠١/٦)، وأبو نعيم في الحلية (٣٠٣/٤)، عن سعيد بن جبّير عن ابن عباس مرفوعاً. وقال الشيخ الألباني: إسناد رجاله ثقات، رجال مسلم؛ غير أنّ خلفاً كان اختلط في الآخر؛ لكن للحديث شواهد يتقوى بها. انظر: السلسلة الصحيحة (٢٨٧، ٣٣٨٠).

وقد كان النبي ﷺ يَعْجَبُ من قوة إلقاء بعض أصحابه، ويمدحهم، فهذا هو يقول -وهو تحت صليل السيوف في المعركة-: «لصوت أبي طلحة في الجيش خير من فئته»^(١)؛ أي: أن صوت أبي طلحة في المعركة خير من ألف رجل.

فهذه أنواع من الإلقاء الساحر المؤثر، ذات الأهداف النبيلة.



اللسان، وقطعة النار:

قد تكون مهارة الإلقاء، ودَلَاقَةِ اللِّسَان سبباً لأكل أموال الناس بالباطل إذا أسيء استخدامه من ذي قلب مريض؛ ولذا قال ﷺ:

«إِنَّمَا أَنَا بَشَرٌ، وَإِنكُمْ تَخْتَصِمُونَ إِلَيَّ، وَلَعَلَّ بَعْضَكُمْ أَنْ يَكُونَ الْحَنَّ بِحُجَّتِهِ مِنْ بَعْضٍ؛ فَأَقْضِي نَحْوَ مَا أَسْمَعُ، فَمَنْ قَضَيْتَ لَهُ بِحَقِّ أَخِيهِ شَيْئًا فَلَا يَأْخُذْهُ؛ فَإِنَّمَا أَقْطَعُ لَهُ قِطْعَةً مِنَ النَّارِ»^(٢).

فهذا نوع من الإلقاء المؤثر؛ لكنه في الباطل؛ حيث يُلَوِي فيه المُلقِي الحقائق، وَيُشَكِّكُ في الوقائع؛ ببراعة لسانه، وبلاغة خطابه؛ لِيَسْتَمِيلَ القاضي، أو يخذع السامع؛ فيَقْلِبِ الحق باطلاً، والباطل حقاً^(٣).

(١) أخرجه أبو يعلى في مسنده (رقم ٣٩٨٣)، وذكره الألباني في السلسلة الصحيحة (١٩١٦).

(٢) أخرجه البخاري في صحيحه (رقم ٢٥٣٤)، ومسلم (رقم ١٧١٣).

(٣) كما يفعل بعض مُحامِي هذا الزمان -وهم قليل-، فيَهْتَمُّونَ بنصر مُوكَلِّمهم دون الاهتمام بإثبات الحق لأصحابه، فيستعملون من فنون الإقناع، والمحاورة، والجدل، واللحن في الحجّة؛ ما يَسْتَقْطَعُونَ به حقوق الآخرين.

ولو خُبثت نية الملقى، فأخذ يتكلم في مجلس مَليء بالشباب عن سَفَره إلى بلد
يكثر فيه الفجور، وراح يصف ويمدح، ويمارس فنون الإلقاء في ذلك؛ حتى أقبل
الناس عليه، واستمعوا له، وتطلعت نفوسهم إلى ما يصف، وتملكهم الشوق إلى
ممارسته ما يذكر من مُحرمات.

إذا سألناه بعدما ينتهي من حديثه: ما هدفك من هذا الإلقاء؟

فقال: أردت أن يسافروا إلى هذه الأماكن، ويقعوا فيما وقعت فيه من الإثم.

حينئذ نعلم أن هذا مقصدٌ خبيث، وإلقاءه أخبث، فمثله كمثل من يُثني على
المخدرات، أو يمدح المُسكرات، أو يتباهى بالعلاقات المُحرمة، فهو ينشر الفساد
بأسلوب الحكاية والتشويق، الذي يجذب الأسماع، ويُضعف النفوس، ويلهب
القلوب والجوارح؛ فإما أن تنقاد إلى ذلك أو تتأ عنه.

فهذا إلقاءٌ ساحرٌ مؤثر؛ لكن هدفه خبيثٌ، وقد قال ﷺ: ﴿إِنَّ الَّذِينَ يُحِبُّونَ أَنْ تَشِيعَ
الْفَحِشَةُ فِي الدِّينِ، أَمْنُوا لَهُمْ عَذَابٌ أَلِيمٌ فِي الدُّنْيَا وَالْآخِرَةِ وَاللَّهُ يَعْلَمُ وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ﴾ (النور: ١١٩).

حسرة..

كم ترى من صاحب لفظ جميل، وقول لطيف، وعبارة
حلوة؛ لم يستثمرها في الخير، ولم يعاونه أحد على
استثمارها، فصارت عليه حسرة!!



وقد قال النبي ﷺ: «إِنَّ الرَّجُلَ لَيَتَكَلَّمُ بِالْكَلِمَةِ لَا يَرَىٰ بِهَا بَأْسًا؛ يَهْوِي بِهَا فِي النَّارِ
سَبْعِينَ خَرِيفًا»^(١).

(١) رواه أحمد (٨٦٤٣) وقال الأرنؤاءوط: صحيح، وهذا إسناد رجاله ثقات؛ رجال الشيخين، وذكره
الألباني في صحيح الجامع (١٦١٨).



✿ حُدِّدْ هَدَفَكَ:

لا بد لكل عمل من هدف؛ وإلا كان عبثاً، لا فائدة منه، ولا بد لهذا الهدف أن يكون واضحاً، ويمكن تحقيقه؛ وإلا كان غامضاً يصعب تنفيذه.

والإلقاء يعتمد في تأثيره على: نية الملقى، وسلامة مقصده، ووضوح هدفه، وكلما كان الملقى مُدرِكاً لأهدافه، عالماً بغاياته؛ كلما كان تأثيره أكبر، ونفعه أعظم.

فمن أراد أن يلقي خطبةً وَعَظِيَّةً، أو درساً علمياً، أو محاضرةً مَنهجيَّةً، أو يشارك في ندوة ثقافية، أو مؤتمرٍ فكري، فلا بد أن تكون دوافعه خيرة؛ حتى يُؤجِرَ عليها إذا ما أخلص النية لله فيها، ويَجني الثمرة المَرْجُوَّةَ منها؛ وإلا، فَقَدَ الْإِلْقَاءُ قِيَمَتَهُ؛ وضاعت حَسَنَتُهُ؛ وإن خرج بصورة يَرْضَى بها الناسُ دُونَ نِيَّةٍ حَسَنَةٍ، ولا هدف صحيح؛ فسرعان ما يَتَبَدَّى خَدَاعُهُ، وينكشف فسادُهُ.

ومن ثَمَّ ينبغي على الملقى أن يحدد الهدف أولاً قبل أن يلقي، ويسأل نفسه في كل مرة:

ما هدفي من هذا الإلقاء؟



- فإذا قال الملقى: هدفي أن أحثَّ الناس على فعل الخير.
- قلنا: بارك الله فيك، هدفٌ رائع.
- أو قال: هدفي أن أهدِّمهم من شر بدأ ينتشر بينهم. وأُعلمهم أمور دينهم.

فتقول أيضاً: بارك الله فيك، هدفٌ صالح.

- أو قال: **هدفي أن أحمّس الشباب ليشاركوا في دورة تنقيفية، فدخل إلى زملائه في الجامعة، وتكلم، وحمّسهم.**

نقول: **هذا أيضاً خير نحتاج إليه.**

فهذه أهداف جيدة، يُؤجر الإنسانُ عليها؛ إذا ما أخلص النية لله **بِرَّوَانٍ**.

- **وقد يكون هدف الإلقاء: ملء الوقت فقط:**



فمثلاً: إذا كان هناك أناس في مكان ما يتحدثون فيما لا يفيدهم، وأردت أن تشغلهم بما يفيد؛ فإنك تبدأ حديثك في موضوع ما؛ لتغيّر مجرى حديثهم؛ حتى ولو كان في الأمور العادية ومشاكل الحياة، ثم تتجه بهم نحو ما يعود عليهم بالنفع.

- **وقد يكون هدف الإلقاء: التعرف على الآخر:**



فقد تريد أن تتعرف على من يجلس بجوارك في طريق سفر مثلاً في قطار أو طائرة، فكلما مارست مهارات الإلقاء صرت جاذباً له أكثر.

فقد تبدأ جوارك معه بأن تقول له: **درجة الحرارة اليوم مرتفعة أكثر من الأمس!** وهو يعرف هذه المعلومة في الغالب، لكنك تريد فتح باب التعارف،

فيرد بتلقائية: نعم .. الجو اليوم أشد حرارة من أمس .. ثم يبدأ الحديث والتعارف ، وهذه المهارة التي مارسناها هي نوعٌ من فنّ الإلقاء لأجل التعرّف على الآخرين .

• ومن أهداف الإلقاء: النصّح لشخص معين:



فأحياناً تُلقِي نصيحة في موضوع معين أمام مائة شخص، وأنت تقصد شخصاً محدداً من بينهم.

لكنك لا تستطيع توجيه الكلام إليه مباشرة؛ لحساسية الموضوع، أو خوفاً من عدم تقبله منك، أو نظراً للجو المحيط بكم.

أو ربما لمشاكل شعوريّة عنده مثل الكبر أو الغرور، أو غير ذلك .

فتتكلم عن الأمانة مثلاً، أو فضل الصدقة ووجوب الزكاة، مع أن معظم من أمامك فقراء، لكنك تقصد شخصاً غنياً من بينهم.

وقد كان نبينا ﷺ ربما وقف على المنبر فيقول: «ما بال أقوام يقولون كذا وكذا»^(١).

وهو يقصد شخصاً بعينه، أو مجموعة صغيرة من الجلس، لكنه لرحمته وأدبه يريد أن يوصل إليهم النصيحة بأحسن بيان، وألين أسلوب، وألطف إشارة.

(١) أخرجه أبو داود في سننه (رقم ٤٧٨٨) عن أم المؤمنين عائشة ؓ، وصححه الألباني.



• وقد يكون الهدف زيادة المعرفة، والارتقاء بثقافة الجمهور، أو تثبيت المعلومات لديه.

واعتماداً على إحدى الدراسات؛ فإننا نتذكر: ١٠% مما نقرأه، و٢٠% مما نسمعه، و٣٠% مما نراه، و٧٠% مما نتكلمه.

مسألة:



هل الهدف من الإلقاء مجرد إيصال المعلومة فقط؟ أم المقصود هو التأثير في النفوس؟

الجواب: في بعض جوانب الإلقاء قد يكون الهدف مجرد إيصال المعلومة بالدليل والبرهان؛ لكن فيما يتعلق بالإلقاء الخطابي والدّعويّ يُخطئ المتحدث إذا ظنّ أن القضية إيصال معلومة فقط.

إن تأثير الخطيب في سامعيه ليس بالعلم فقط، ولا بالإلزام بالدليل؛ إنما بإثارة العواطف، ومخاطبة الوجدان.

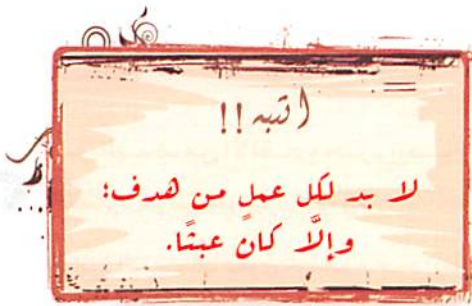
وهذا هو ما يميّز خطب النبي ﷺ عن غيرها من فتاويه، وأقضيّته، وكلماته.

نعم.. العلم مطلوب، وهو زادنا، وتاج رؤوسنا، وهو وقود الداعية، ورُبّ آية أو حديث يؤثر في النفوس أكثر من كلام كثير.

لكن القضية ليست بالعلم فقط؛ لكن بطريقة تقديمه للناس أيضاً، ولو نظرت الآن إلى الساحة الدعوية لرأيت أن كثيراً من الدعاة المؤثرين في الشباب وعمامة

الناس هم أقل علمًا من غيرهم من طلبية العلم، ومع ذلك فتأثير هؤلاء الدعاة أو الخطباء أكبر.

والسبب في ذلك: هو الأسلوب المؤثر الذي يقدمون به رسالتهم، فتصل إلى قلوب الناس من أقرب طريق.



الإلقاء..

موهبة أم اكتساب؟

الناس في الإلقاء صنفان:

• صنف أعطاه الله موهبة التحدث والإلقاء، والجوار والإقناع، فتراه يخاطب الناس؛ ويؤثر فيهم بأسلوبه، وطريقة أدائه.. من تحريك يديه وإشارته، ورفع صوته وخفضه، وعَبُّوس وجهه واحمراره، وغير ذلك مما يتعلق بمهارة الإلقاء؛ مع أنه لم يَنَلْ حظًا من التعليم أو التدريب، لكنك تراه يمارس من أساليب الإلقاء، وفنون الجذب ما يُبهرك؛ فهذا مطبوع على ذلك بفطرته.

• وصنف ليست لديه تلك الموهبة؛ لكنه بمجالسة الموهوبين، وملاحظة المتميزين، وتعلُّمه لآليات الإلقاء؛ استطاع أن يكتسب تلك المهارة؛ حتى أصبحت مَلَكة وعادة ملازمة له.

فالإلقاء -إذن-: إما صفة غريزيَّة. وإما مهارة مُكتسبة.

❁ كيف يمكن اكتسابه وإتقانه؟

الإلقاء -كأي مهارة من المهارات- يحتاج إلى عوامل تُعين الراغب على السير في طريقها، وأن يَزُقَى إلى قيمتها، وأن يصبح فارسًا في ميدانها.

ومن هذه العوامل:



أ- الاستعداد الغريزي الفطري:

إن الملقى كالشاعر، والرسام، والكاتب؛ لا بد أن يكون في فطرته استعداد لهذا الفن البليغ، ينبع من داخل نفسه. فالناس متباينون في ميولهم واستعدادهم.

فمنهم من لا تهزه المناظر الرائعة أو المروعة، ومنهم من يتأثر بها، وفيهم من تجيش أحاسيسه فيعبر بكلمات مصورة لما يشعر به.

والملقى، والشاعر، والكاتب، من هؤلاء الذين إذا ما ثارت عواطفهم وجدت لها متنفساً، فعبّروا، وصوّروا.

وقد سأل معاوية رضي الله عنه صخر بن عياش العبدي: ما هذه البلاغة التي فيكم؟ فقال له: شيء تجيش به صدورنا، فننقذه على ألسنتنا^(١).

فإذا كان الإنسان محروماً من الاستعداد الفطري؛ احتاج إلى تدريب وميران كثير، والمطلع على الواقع يعلم ذلك، فهذا هو أمير الشعراء أحمد شوقي، الذي هز الدنيا بقصائده، كان يعهد بإلقاء قصائده إلى الشاعر حافظ إبراهيم؛ لأنه موهوب بنعمة الإلقاء المؤثر، والأداء الجذاب، والصوت القوي، المعبر عن معاني الكلمات، ودلالة العبارات؛ مع مواجهة الجمهور.

(١) انظر: البيان والتبيين للجاحظ (١/٩٦). وصخر بن عياش: خطيب موهوب، وكان من شيعة عثمان، له ضحبة، وأخبار حسنة.

ب- العلم والإدراك:

بعد الاستعداد الفطري، والتَّهَيُّؤُ النفسِي، يأتي دور التعلُّم الذي يُنمِّي هذا الاستعداد، ويُقوِّي تلك الموهبة، وذلك عن طريق معرفة أصول الإلقاء، وضوابطه، وآلياته..



فمن أراد أن يفتح دُكَّانًا، فمن الحكمة أن يسأل مَنْ سبقه في هذا المجال: عن تجربته؟ والأشياء التي ينبغي أن يفعلها؟ أو يتجنبها؟ وكيفية التعامل مع البضائع؟ وأماكن التخزين؟ والتهوية والحفظ؟

وغير ذلك من الأمور التي يجب أن يعرفها قبل الخوض في ذلك^(١).

فالموهبة الفطريَّة، ودراسة المهارة الإلقائيَّة.. عاملان يُكمل كل منهما الآخر.

(١) العاقل يستفيد من تجارب السابقين؛ حتى إن هناك مكاتب يُطلق عليها: «المكاتب الاستشارية»، يأتي إليها من لديه فكرة مشروع، فيقوم المكتب بدراسته، وإعطاء ما يحتاج إليه من توجيهات، مقابل مبلغ معين من المال.

أعرف مكتبًا إعلاميًا مهمته: دراسة إنشاء القنوات الفضائية، فيقدم دراسة وافية في أوراق مقابل مبلغ يقدر بحوالي سبعمائة ألف ريال، والمبلغ ليس لأجل الحصول على مجموعة من الأوراق فقط؛ وإنما هذه الأوراق تختصر مجموعة من السنين يقضيها الشخص لتعلم هذه الأمور، ويوفر أموالاً في معالجة الأخطاء التي تقع غالبًا بسبب عدم توافر الخبرة الكافية لاقتحام هذا المجال.

ج- الحب والاهتمام:



من أكثر الأشياء التي يحرص عليها الإنسان: أن يشعر بالأهمية والصدارة، فُحِب أن يُقدَّم في المجالس، ويرغب أن يُنصت إليه عند الكلام، ويريد أن يلتفت إليه وهو يتحدث.

سؤال:



كيف تتحقق هذه الأهمية؟

الجواب: بتطوير مهارتنا في الكلام عن طريق «فن الإلقاء».

والأمر سهل؛ لكنه يحتاج إلى جرأة، وتدريب، ومواصلة، والإنسان إذا كره الإلقاء في البداية؛ أحبّه في النهاية، وإذا راعه الموقف أولاً؛ أمنه آخرًا، فقديمًا قالوا:

من وقف في الماضي حيث يكره؛ يقف في المستقبل حيث يحب.

د- التدريب والمحاولة:

كل عمل يحتاج إلى تدريب؛ ليحصل الإتقان.

وقد أثبتت الدراسات العلمية أن ١٥% من النجاح ترجع إلى التدريب الوظيفي العادي، وأن ٨٥% من النجاح ترجع إلى قدرة الإنسان على تطوير مهاراته.

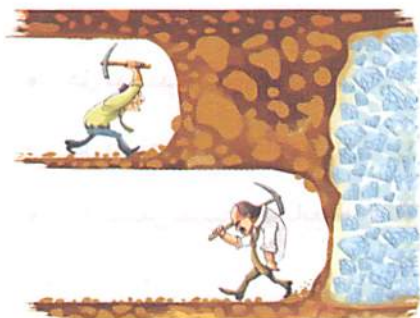


فلا غنى عن التدريب، والممارسة؛ حتى لو مَلَكَ الإنسان موهبة الإلقاء، فالموهبة وحدها لا تكفي، والعلم وحده لا يكفي، بل لا بد من الاثنين معاً.

قال خالد ابن صفوان: «إنما اللسان عضو إن مرَّنته مَرِن، فهو كاليد تُخسَّنُها بالممارسة، وكالبدن تُقوِّيه برفع الحجر، والرَّجل إذا عودت بالمشي مَشَّت»^(١).

ومرحلة التدريب أهم المراحل؛ حيث إن العلم النظري شيء، والتطبيق العملي شيء آخر. وقد تواجه الإنسان صعوبات تُعوقه عن الاستمرار والمداومة.

هـ- الالتزام والثبات:



وذلك أني رأيت أشخاصاً بدأوا في تعلُّم الإلقاء وممارسته، وتحمَّسوا لتطوير مهاراتهم، لكنهم لم يستمروا على هذا الحماس، وبالتالي لم تتحسن طريقتهم، وفي الحديث «لكل عمل شرَّة، ولكل شرَّة فترة»^(٢).

وراسة

١٥% من النجاح يرجع للتدريب الوظيفي ..
و٨٥% يرجع لقدرة الإنسان على تطوير مهاراته ..

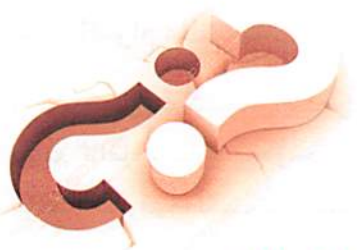
(١) انظر: فن الخطابة، علي محفوظ (ص ١٨).

(٢) أخرجه أحمد في المسند (٦٧٦٤)، وقال الأرنؤوط: إسناده صحيح على شرط الشيخين.

أَنْ صَرَ بِمَحَامِي نَسْفِير

كنت إماماً للمسجد، وكان أستاذاً بكلية الشريعة، يتحمس أحياناً، ويتقدم لإلقاء موعظة للناس بعد الصلاة، كان بصراحة ثقيلاً عليهم، يجلسون مجاملة له؛ لأنه لا يمارس أي نوع من الجذب لهم.

لذلك أحب أن أسألك:



- أين موقعك من فن الإلقاء؟
- هل يجذب الناس لحديثك؟
- هل يستمتعون بالقائك؟
- هل تشعر بنتيجة إيجابية من إلقاءك وطريقة عرضك؟

فالناس يتنوعون في الإصغاء بتنوع أساليب الإلقاء؛ انجذاباً أو انصرافاً.

فلا تحملهم على الإنصات إليك، فتكون كالذي يطبخ للجائع طعاماً ويضعه بين يديه، فإذا مدَّ الجائع يده إليه، ووضع أول لُقْمَةٍ في فمه، وجده قليل الملح، عديم الطعم، لم ينضج لحمه!!، فيتمنّع الجائع حينئذ؛ لأنَّ عذاب الجوع وحسرتة أهون من سيئ الطعام أو سوء صنْعته، فيجتهد صاحب الطعام في الإلحاح والإصرار، والحلف والتكرار، وهو يظنُّ أنَّ هذا من الإكرام، ولا يدري أنَّ طعامه لا يجذب الآكلين، ولو أنَّه اتقن عمله، وقدم طعامه بأسلوب مُشهُ؛ لأقبل الناس بطبيعتهم عليه، دون أن يدعوهم إليه.

إِنَّ جَذَبَ النَّاسِ وَسِحْرَهُمْ.. لَهُ أَسَالِيبٌ عَدِيدَةٌ، وَطَرِيقٌ مُخْتَلِفَةٌ؛ يُمْكِنُ إِتْقَانُهَا بِالذُّرْبَةِ وَالتَّعَلُّمِ، فَإِذَا لَمْ تَكُنْ جَذَابًا لَهُمْ؛ فَإِنَّ قُدُومَكَ إِلَيْهِمْ لَا يُفْرِحُهُمْ؛ بَلْ رُبَّمَا سَبَّبَ لَهُمُ التَّبَرُّمَ وَالضَّيْقَ.

من المواقف المخرجة:



قرأت قصة لأحد الخطباء
يُحكي تجاربه، قال:

أحد زملائي في الجامعة دكتور وخطيب
جمعة في مسجد منذ عشرين سنة، أخبرني
يومًا أنه عرّض له سفر اضطره للغياب عن
خطبة الجمعة في مسجده، ووكلني أن أخطب
الجمعة نيابة عنه.

فذهبت، ورقيت المنبر، وسلّمت على الناس، وبدأت الخطبة، وكنت مُرتجلاً لها،
وأذكر أن موضوعها عن الصلاة وأهميتها؛ سُقْتُ في أولها قصة وفاة النبي ﷺ،
وكيف كان يُردّد: الصلاة الصلاة، ثم سُقْتُ قصة وفاة عمر رضي الله عنه، وكيف
كان يُردّد: أصلى الناس؟ ومارست خلال عرض القصص مهارات إلقاء من رفع
الصوت وخفضه وغير ذلك، ثم انتهت الخطبة والصلاة.

وإذا بي أفاجأ بصاحبي يُقبل عليّ يشكرني، ويذكر أن سفره تأجل، وأنه صلّى
معنا مأمومًا، ثم وقف بجانبني، وأقبل مجموعة من رؤاد المسجد يُسلمون علينا،
وانطلق أحدهم -بعضويّة- يقول: **يا شيخ! والله خطبتك عجيبة!!**

قلت: **بارك الله فيك.**

ثم قال: نريدك أن تخطب بنا الجمعة كل أسبوع!!

فقلت: لا؛ بل الشيخ فيه بركة. وأشارت إلى إمامهم.

فالتفت إليه، ثم قال:

لا.. لا.. الشيخ يُصَلِّي بنا الصَّلوات الخمس فقط؛ لكن الخطيب أنت.

شعرتُ بحرجٍ شديد؛ أن يقول هذا الكلام أمام صاحبي، فشكرتهم، وأثنيت على إمامهم، ثم غادرت المسجد.

نعم.. غادزت وفي نفسي حسرة وشفقة على صاحبي، فهو زميلي في الجامعة، وندرس الطلاب أنفسهم، وأعلم أن قدراته في الإلقاء ضعيفة؛ بل لم يكن حريصاً على تطوير نفسه؛ مع أنه منذ عشرين سنة يمارس الخطابة.

فاسأل نفسك:

• هل رأيت مُلقياً أو محاضراً مؤثراً فتمنيت أن تكون مثله في قوة الجذب والتأثير؟

• هل يستمع الناس إليك في أول حديثك، ثم ينشغلون وينصرفون عنك؟

بل أحياناً يتحدث بعض الناس في المجلس لأصحابه فيقول:

انتبهوا يا جماعة.. سوف أحكي لكم قصة مؤثرة. فينجذب الناس لهذا الاستهلال الرائع، فيبدأ في سزدها؛ لكنه لا يمارس أي نوع من مهارات الإلقاء، فيبدأ المستمعون رويداً رويداً ينشغلون عنه، ولا يُلقون له بالأ.



فلا تكن كالمهزوم الذي ليس عنده استعداد للنجاح، ولا هِمَّةً للصعود إلى القِمَّة.

أو كالذي يقول: هذا أسلوبِي، وذاك طَبْعِي، وتلك طريقي، ولا حاجة لي بفض الإلقاء.

قلتُ: مرةً لأحد الخطباء: يا فلان، سأهديك كتاباً عن فن الإلقاء والتأثير.

قال: لماذا؟

قلت: لتستفيد في طريقة إلقاءك وخطبك.

قلتُها والله بأسلوب هادئ كأنِّي تلميذ بين يدي أستاذه.

فغضب وقال: يعني.. ما قصدك؟ أنا ما أعرف أخطب؟

سكتُ قليلاً فهو بصراحة ما يعرف يخطب، وأكثر من يصلي معه هم من العمال الأعاجم الذين لا يفهمون العربية أصلاً.

وقبل أن أتكلّم قال لي: أنا منذ عشر سنين أخطب، والناس راضون بي.

فهو ينتظر أن يقوم أحدهم في المسجد ويصرخ به أثناء الخطبة ثم يُنزلونه بالقوة حتى يقتنع بحاجته لتطوير فن الإلقاء لديه!!

لا تكن كهؤلاء، فإنهم لن يستفيدوا؛ فقد أغلقوا سبيل النجاح، وباب التطور والتقدم.

وكن صادقًا مع نفسك، واعرف قدرها، واحرص على تطويرها وتنميتها، ولا تغترَّ بها، فيغترِّيك الكِبَرُ، والكِبَرُ هاوية الهلاك.



مَجَلَّات
الإلقاء

- ٦١ - مَدخل.....
- ٦٣ - الحَظَابَة.....
- ٦٣ تعريف الحَظَابَة.....
- ٦٤ أهُمِّيَّة الحَظَابَة.....
- ٦٦ أنوع الحَظَابَة.....
- ٦٦ (١) الحَظَابَة الدِّيْنِيَّة (الوَعظِيَّة).....
- ٦٧ (٢) الحَظَابَة السِّيَاسِيَّة.....
- ٦٨ (٣) الحَظَابَة القَضَائِيَّة.....
- ٦٩ (٤) الحَظَابَة العسْكَرِيَّة.....
- ٧٠ (٥) الحَظَابَة الثَّقَافِيَّة.....
- ٧١ (٦) الحَظَابَة الاجْتِمَاعِيَّة.....
- ٧٢ - الدُّروس.....
- ٧٤ - المُحَاضِرَات.....
- ٧٧ - النَّدَوَات.....
- ٨٠ - المِنَاطِرَات.....
- ٨٣ - الإِعْلَام الفَضَائِي.....
- ٨٥ - مَوَاقِف إلقَائِيَّة سَرِيعَة.....



تَسْوَع

المجالات والمجالس التي تُمارس فيها الإلقاء، ويتنوع أسلوب الإلقاء في كلِّ منها، فلكلِّ مجال خصوصيته، وطبيعته، وأسلوبه، ومهاراته، والحصيف من يستطيع توظيف الإلقاء المناسب في المجال المناسب.

- فما مجالات الإلقاء؟
- وما الأسلوب المناسب لكلِّ منها؟

الخطابة

تُعدّ الخطابة أشهر مجالات الإلقاء؛ فهي أقدم أنواع فنون الكلام وأهمها، مما عرّفته الأمم والشُعب من أساليب التواصل.

يستعملها المُحقِّق في إقناع الناس بالحق، ويستعملها المُبطل للتلبّيس على الناس وتزيين الباطل لهم؛ وذلك لما لها من تأثير فعّال في قلوب الناس.

✿ تعريف الخطابة:

الخطابة: امتلاك الشخص قدرة على الإقناع، مع فصاحة في اللسان.

فالخطابة تتضمّن:

- نقل الأفكار من الخطيب إلى جمهور المستمعين، وإقناعهم بها، وجذب قلوبهم للعمل بها وتبنيها.
- إقناع المستمعين منطقيًا بهذه الأفكار.

فالخطابة علم وفنّ، موهبة واكتساب، سليقة ومهارة، لكنها استعداد بالدرجة الأولى؛ تنمو بالتلقّي، والممارسة، ومن وراء ذلك: رصيد من الثقافة والمعرفة يَغترف منه الخطيب.

كما أنّ لها أصولاً وشروطاً:

«فأَسَ الخَطَابَةِ: الطَّبَعُ، وَعَمُودُهَا: الدُّرْبَةُ، وَجَنَاحَاهَا: رِوَايَةُ الكَلَامِ، وَحَلْيُهَا^(١): الإِغْرَابُ، وَبَهَاؤُهَا: تَخْيِيرُ الأَلْفَاظِ، وَالمَحَبَّةُ مَقْرُونَةٌ بِقِلَّةِ الاستِخْرَاهِ»^(٢).

❁ أهَمِّيَّةُ الخَطَابَةِ:

للخطابة أهميّة ومكانة كُبرى، وكفى بها فضلاً: أنّها وظيفة الأنبياء والمرسلين، والصّحابة والتّابعين، ومن تبعهم من الدّعاة والمُصلِحين، وأنّها تُخاطب أشرف أجزاء الإنسان: قلبه وعقله.

وهي وسيلة لإيصال المعلومة المهمّة للجاهل المحروم من الثّقافة، ورَجُل الأعمال المشغول بأعماله؛ فليس عنده وقت للقراءة.

والخطابة تُحقّق الغايات الشّريفة، والأهداف النبيلة في شتى المجالات المختلفة، والياديين المتباينة:



• فِفي مَيدانِ الجَدَل:

يستطيع الخطيب البارِع أن يَنْتَصِرَ على خَصْمِهِ؛ إذا كانت عِبَارَاتُهُ وَاثِقَةً، ومَعْلُومَاتُهُ صَحِيحَةً.

(١) الحَلْيُ بالفتح مُفْرَدُ الحَلْيِ بالضمّ، وهو ما يَنْتَرِيزُ به من المُصَوِّغَاتِ. وراجع المُعْجَمَ الوُجَيْزَ، مادة: (ح ل ي).

(٢) انظر: البيان والتبيين للجاحظ (٤٤/١).

- **وفي مجال السلم:**

يستطيع الخطيب المُفَوِّه أن يَهْدِي النُفُوسَ الثَّائِرَةَ،
وَيُعَلِّمَ النَّاسَ، وَيُصَلِّحَ بَيْنَهُمْ.

- **وفي ميدان الحرب:**

يستطيع الخطيب الحاذق أن يَبْثَّ الشُّجَاعَةَ
وَالْإِقْدَامَ فِي النُّفُوسِ.

- **وفي مجال المنازعات:**

يستطيع الخطيب الذكي أن يَفْضَ المشاكلة
الْمُتَنَازِعَةَ، وَيَقْضِي عَلَى الخُصُومَاتِ الواقعية،
وَيُحَوِّلَ الْمُتَخَاصِمِينَ إِلَى مُتَحَابِّينَ.

- وهي الدِّعَامَةُ التي قامت عليها الحروب.

وَقْفَةٌ:



الخطابة هي العامل الأكبر في إحياء المجتمعات ﴿يَأْتِيهَا الَّذِينَ
آمَنُوا اسْتَجِيبُوا لِلَّهِ وَلِلرَّسُولِ إِذَا دَعَاكُمْ لِمَا يُحْيِيكُمْ﴾ [الأنفال: ٢٤].

قَمِيَّة

الخطيب البارِع قائد.. شعر أو لم يشعر.

❁ أنواع الخطابة:

أَتَعَرَّضُ كَثِيرًا لِمَوَاقِفَ خَطَابِيَّةٍ مُتَنَوِّعَةٍ، أَحْتَاجُ أَنْ أَسْتَعْمَلَ لِكُلِّ وَاحِدٍ مِنْهَا أَسْلُوبًا خَاصًّا بِهِ، فَأَحْضُرُ حَفْلَ زَوَاجٍ فَيَطْلُبُ الْحَاضِرُونَ إِلقاءَ خُطْبَةٍ قَصِيرَةٍ عَلَيْهِمْ، وَأَحْضُرُ عَزَاءً فَيَطْلُبُونَ خُطْبَةً تَحْمِلُ مَوْعِظَةً، وَأَحْضُرُ مُؤْتَمَرًا فَيَطْلُبُ ذَلِكَ.

وَيَصْغُبُ حَصْرَ أَنْوَاعِ الْخُطَابَةِ، وَذَلِكَ لِكَثْرَةِ وَتَنَوُّعِ الْمَوَاقِفِ الَّتِي تَحْتَاجُ مِنَ الشَّخْصِ أَنْ يَقِفَ فِيهَا مُتَحَدِّثًا، لَكِنِ الرَّجُلَ الَّذِي لَدَيْهِ رَصِيدٌ مَعْرِفِيٍّ يَسْتَطِيعُ أَنْ يَخْطُبَ فِي كُلِّ عَرَضٍ، وَكُلِّ لَوْنٍ مِنْ هَذِهِ الْأَلْوَانِ يَحْتَاجُ مِنَ الْإِسْتِعْدَادِ غَيْرِ مَا يَحْتَاجُهُ الْآخَرُ، وَلِكُلِّ مِنْهَا أَسْلُوبٌ الْإِلْقَاءِ الَّذِي يَنَاسِبُهُ.

وَتَعَدُّ هَذِهِ الْأَشْكَالَ لِلْخُطَابَةِ رَاجِعٌ إِلَى تَعَدُّ أَنْمَاطِ الْحَيَاةِ.

وَمِنْ أَهَمِّ هَذِهِ الْأَشْكَالِ مَا يَلِي:

(١) الْخُطْبَةُ الدِّينِيَّةُ (الْوَعْظِيَّةُ):

وَهِيَ أَشْهَرُ أَنْوَاعِ الْخُطَابَةِ، وَأَعَمَّقَهَا تَأْثِيرًا فِي قُلُوبِ الْجَمَاهِيرِ، وَأَجَلَّهَا وَأَنْفَعُهَا لِلنَّاسِ.

وَقَدْ اِهْتَمَّ الْإِسْلَامُ بِهَا؛ فَشَرَعَ الْخُطْبَ أَيَّامَ الْجُمُعِ وَالْأَعْيَادِ.

وَلَا نَجِدُ مِنْ بَيْنِ فَنُونِ الْكَلَامِ مَا يُؤَثِّرُ فِي النَّاسِ كَالْخُطَابَةِ الدِّينِيَّةِ، خَاصَّةً حِينَ تَلَمَّ بِالنَّاسِ الْمَلِمَاتِ، وَتَكَثَّرَ الْفِتَنُ، فَيَتَوَجَّهُ النَّاسُ إِلَى خُطْبِ الْمَسْجِدِ وَإِمَامِهِ، أَوْ الدَّاعِيَةِ وَالْعَالِمِ.

كما لا يخفى حاجة المجتمعات الإسلامية في هذا العصر إلى الخطابة الدينية بعدما تفسدت التيارات الفكرية المنحرفة، والمذاهب الهدامة؛ فالناس يحتاجون إلى من يصحح الأفكار، ويرد الضلال.

وللخطبة الدينية أهداف؛ منها:

- الدعوة إلى الإسلام، والدفاع عنه.
- تعريف الناس أصول الإسلام، وأركان الإيمان.
- تثبيت العقيدة، وبيان مقاصد الشرع وأحكامه.
- تربية الناس وُجْدَانِيًّا على الأخلاق.
- التصدي للبدع والمنكرات، ومعالجة القضايا المستجدة من وجهة النظر الشرعية.
- التذكير بالله ﷻ وبنعمه.

(٢) الخطبة السياسية:

وهي التي يلقيها الزعماء للتأثير في الجماهير؛ أو لتوضيح سياساتهم، أو تثبيت الحكم.

وهي تدور حول الشؤون العامة للدولة، فتشمل: الخطب التي تُلْقَى في البرلمان، وفي المجمعات



الانتخابية، والأندية الحزبية، والمؤتمرات الدولية السياسية؛ سواء تعلقت هذه الخطب بأمور خارجية؛ كالمعاهدات، والحروب، والسلام، أم بأمور داخلية؛ كالتعليم، والاقتصاد، والزراعة، والصناعة، والتشريع، ونظام الحكم^(١).

ويفترض في الخطيب السياسي أن يكون على دراية بالقوانين والحقوق الشخصية والمدنية، وأسرار الدولة الداخلية والخارجية، وأحوالها المادية والأدبية.

٣) الخطبة القضائية:

وهي التي تلقى في قاعات المحاكم من قبل:

- الأعداء ممثلاً في: رجل النيابة الذي يوضح بخطبته دوافع الاتهام.
 - أو الدفاع ممثلاً في: المحامي الذي يوضح بخطبته براءة موكله، أو ثبات حقه.
 - أو القاضي الذي يوضح بخطبته حثثيات حكمه وموجباته^(٢).
- وغايتها: الفصل في المنازعات، وحل المشكلات.



(١) انظر: فن الخطابة: أحمد الخوفي (ص ٦٤).

(٢) انظر: قواعد الخطابة: أحمد غلوش (ص ١٢٩).

وقد أَخْبَرَ النبي ﷺ بأن الناس يَخْتَصِمُونَ إليه لِيَقْضِي بينهم، وأن بعض الْمُتَخَصِمِينَ قد يَكُونُ أَلْحَنَ بِحُجَّتِهِ مِنْ بَعْضِ^(١).

فكَانَهُ ﷺ يُشَجِّعُ الشَّخْصَ عَلَى أَنْ يُثَبِّتَ مَهَارَةَ الْكَلَامِ، وَيَضْبِطَ عِبَارَاتِهِ، وَيَهْتَمَّ بِجَمْعِ حُجَّتِهِ؛ لِيَسْتَخْرِجَ حَقَّهُ، وَلَا يَأْكُلَهُ غَيْرُهُ.

وَيُفْتَرَضُ فِي الْخَطِيبِ الْقَضَائِي أَنْ يَكُونَ مُلِمًّا بِالْأَحْكَامِ وَالْأَنْظِمَةِ، مُحِيطًا بِمَوْضُوعِ الْقَضِيَّةِ وَمُلَابَسَاتِهَا، عَفِيفًا، صَادِقًا، أَمِينًا، حَسَنَ السَّيْرَةِ.

٤) الْخُطْبَةُ الْعَسْكَرِيَّةُ:



وهي التي تُلقَى فِي مِيَادِينِ الْقِتَالِ، مِنْ قِبَلِ الْقَادَةِ؛ يَشْرَحُونَ خُطَطَهُمْ، وَيَحْمَسُونَ جُنُودَهُمْ لِلْقِتَالِ وَالشَّهَادَةِ بِأَسْلُوبِ أَنْفَعَالِيٍّ مُؤَثِّرٍ؛ بِنَاءً لِلثِّقَةِ فِي نَفُوسِ الْجُنْدِ، وَإِذْكَاءً لِحِمَاسِهِمْ، وَتَنْفِيرًا مِنَ التَّخَاذُلِ وَالْإِنْكَسَارِ.

وَالْخُطْبَةُ الْعَسْكَرِيَّةُ تَكُونُ مُوجِزَةً بِقَدْرِ الْمُسْتَطَاعِ؛ مُرَاعَاةً لِلْمَقَامِ الَّذِي تُقَالُ فِيهِ، فَهُوَ فِي حَاجَةٍ إِلَى قَلِيلِ الْكَلَامِ، وَكَثِيرِ الْفِعْلِ.

(١) سبق تخريجه (ص ٤٢).



ولذلك فقوؤاد الجيوش المُخْطَرين
-وعلى رأسهم رسول الله ﷺ -
كانوا خطباء مؤثريين؛ ومنهم:
علي بن أبي طالب، خالد بن الوليد،
طارق بن زياد، حَمَلوا سلاحًا
معنويًا: بجوار السلاح الحديدي.

ه) الخُطبة الثَّقافية:



وهي التي تُلقي في النوادي الثقافية،
والأنشطة العلمية والجامعية بين الأدباء
والمثقفين، وتتخذ مسارا ثقافيا وأدبيا
وعلميا واجتماعيا وتوجيهيا.

وهي بعيدة -عادة- عن الأغراض السياسية، والقضائية، والوَعظ.

وتغلو النبرة فيها -أحيانا- بما يُعرف بـ «المعارك الأدبية» بين المتحاورين، حسب
اتجاهاتهم الأدبية: شغرا، ونثرا، وفكرا.

وهي -في العادة- خطابٌ لطبقة مُثَقَّفة متأدِّبة، ذات تَمييز ثقافي خاص؛ لذا
يُفترض في الخطيب أن يكون على مستوى علمي وثقافي مُمييز، يُؤهلُه لمثل هذا
النوع من الخُطب.

٦) الخطبة الاجتماعية:

تتعدّد اتجاهات الخطب الاجتماعية حسب النشاط في المجتمع الذي يوجد فيه الخطيب؛ ومن ذلك:

- خطبة النكاح (الزواج):

وهي التي تُقال عند عقد النكاح؛ لتهنئة الزوجين وأسرتهما، وبيان فضل الزواج، وأثره.



- خطبة المحافل:

وهي التي تُلقي في المحافل العامة؛ كالمؤتمرات، والندوات، وغيرهما؛ للتكريم، والترحيب بأحد ذوي الفضل.



الخطابة

هي أقدم أنواع فنون الكلام.
وأشهرها، وأشهرها.

الدروس

بعض الناس يَبْرَعُ فِي الخُطَابَةِ عَلَى المِنْبَرِ، لَكِنَّهُ لَا يَسْتَطِيعُ إلقاء الدروس فِي مدرسةٍ أَوْ جامعةٍ، أَوْ ربما مسجد.

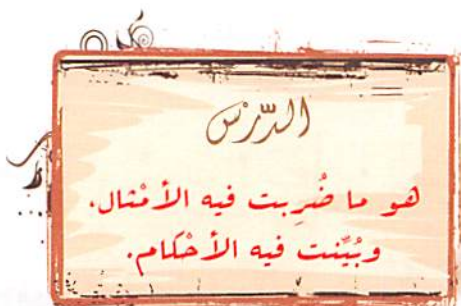


فالتدريس أصعب من الخُطَابَةِ؛ لِأَنَّ الخُطَابَةَ مَحْصُورَةٌ فِي مَوْضُوعٍ وَاحِدٍ، أَمَّا الدرس فقد يَتَعَدَّى مَوْضُوعَهُ؛ فَيَسْتَطِرِدُّ المُدْرَسُ بِسَبَبِ مَا يُوجِّهُ إِلَيْهِ مِنْ أسْئَلَةٍ.

وَيُنْبَغِي لِمَنْ يُلقِي الدرس أَنْ يَنْتَبِهَ لِأُمُورٍ:

- أَنْ يَكُونَ الدرس مَناسِبًا لِلْمُسْتَمْعِينَ.
- أَنْ يَتَخَلَّلَ الدرس مَا يُرَوِّحُ عَنِ النَّفْسِ، وَيُذْهِبُ المَلَلُ وَالسَّامَةَ، مِنْ غَيْرِ أَنْ يُنْقِصَ مِنْ قِيَمَتِهِ العِلْمِيَّةِ، أَوْ يُقَلِّلَ مِنْ مَكَانَةِ المُدْرَسِ.
- أَنْ يَكُونَ عَفِيفًا، لَا يَطْلُبُ مِنَ النَّاسِ شَيْئًا عَلَى تَعْلِيمِهِمْ؛ فَإِنَّ المَرْءَ لَا يَزَالُ كَرِيمًا عَلَى النَّاسِ مَا اسْتَغْنَى عَنْ دُنْيَاهُمْ.

- أن لا يَسْتَطِرِدَ كثيراً في موضوع دَرَسَه؛ لأنَّ الاسْتِطْرَادَ يُبْعِدُ السامِعَ عن أصل الموضوع، ويُنْسِي بعضه بعضاً.
- أن يعتمد في دروسه على المصادر الأساسية: القرآن الكريم، والسُّنَّة النبوية.



المحاضرات

المُحاضِرة: عبارة عن معلومات تتناول موضوعًا واحدًا، دون انفعالٍ أو إثارة، كما يُسَمَّح فيها بالمناقشات والإجابة على الأسئلة.

بخلاف خطبة الجمعة التي يغلب عليها الحماس والانفعال، ولا يطرح الجمهور أسئلة بعدها عادةً.



والمحاضرة ليست مرتبطة بكتاب أو علم مُعَيَّن، وغالبًا يكون مستواها متوسطًا ما بين ما يُطرح لطلبة العلم، وما يناسب عوام الناس.

والمحاضرة عادةً تستغرق وقتًا أطول من الخطبة؛ ليستطيع المُحاضر الإحاطة بكامل الموضوع، واستماع أسئلة الناس، والجمهور مُخَيَّر بين البقاء إلى نهاية المحاضرة أو الانصراف، فليست مثل خطبة الجمعة يجب البقاء حتى انتهاء الصلاة.

وَقْفَةٌ:

أدعى أحياناً لمؤتمر لإلقاء محاضرة حول الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر، فأجمع معلومات محدّدة، وأستعمل أسلوباً يتناسب مع طبيعة الحاضرين، وأدعى لإلقاء الموضوع نفسه لطلاب في المرحلة الثانوية لشباب مراهقين، أو ألقى الموضوع في خطبة جمعة والجمهور فيها متنوع متفاوت المستويات الثقافية.

فهنا لابد أن ينتبه المحاضر لأمر:

- الإعداد الجيد الذي يكون متناسباً مع المستوى المعرفي للمستمعين حول موضوع المحاضرة.
- التدرُّج: ويتضمَّن: البدء بما هو مألوف للجمهور، والانتقال منه إلى الحقائق والمعلومات الجديدة.
- إثارة التساؤلات أوّل المحاضرة تُثير اهتمام الجمهور بالموضوع.



أذكر أتي:



في محاضرة عن (ذي القرنين) الذي ذكر الله ﷻ قصته في سورة الكهف، تحدثت عن قصص القرآن وطبيعتها، ثم أشرت تساؤلات، قلت:

- فمن هو ذو القرنين؟
- ولما سُمي ذو القرنين! هل كان له قرنان؟
- وما قصته مع سدّ يأجوج ومأجوج؟
- وما اللغة التي استعملها معهم؟
- وكيف استمر ألف سنة في رحلته؟

هذا ما سنتحدث عنه في هذه المحاضرة.

لاحظت انجذاب الناس الشديد؛ لأنهم طوال المحاضرة ينتظرون الإجابات.



النَّدَوَات

النَّدوة: محاضرة يشترك فيها أكثر من مُتحدِّث، يناقشون موضوعًا مُعيَّنًا، يتحدَّث كلُّ واحدٍ منهم في جانب من جوانب الموضوع، ويُدِير توزيع الحديث بينهم مديرٌ للنَّدوة.



النَّدَوَات أنواع:

- نَدْوَةٌ عِلْمِيَّةٌ مُرَكَّزَةٌ: يكون المستوى العلمي للجمهور عاليًا، ويكون وقت الحديث المخصص لك قليلًا، وهذه أصعبها؛ لأنك مُطالب بالتركيز والاختصار.
- نَدَوَات تَرْبُويَّةٌ وَفِكْرِيَّةٌ: ويكون الجمهور متوسط الثقافة، ولا يكون مدير الندوة صارمًا في تحديد الوقت لكل متحدث.

وقد جَرَّبْتِ هذه النَّدَوَاتِ، ورَأَيْتِ أَنَّهَا تتحوَّلُ غالبًا إلى مُناقَسةٍ بين المُتحدِّثين؛ لأنَّ كلَّ واحدٍ يَحاولُ أن يَكُونَ مُفيدًا وجاذِبًا للجَمهورِ أَكثَرَ، أو يَطغَى أحدُ المُتحدِّثين على وقتِ الأَخرِ، ويَكُونُ مَديرَ النَدوةِ ضَعيفًا.

لذلك يجب التنبُّهُ لأُمورٍ:

- لكلِّ نَدوةٍ هَدَفٌ مُحدَّدٌ وواضحٌ، يَتِمُّ الإِفصاحُ عنه قَبْلَ انعقادها.
- حُسنُ اختيارِ المُتحدِّثين وتَلائُمِهِم؛ حتى لا تتحوَّلَ النَدوةُ عِراكًا بَينَهُم.
- تَركيزُ كلِّ مُتحدِّثٍ في المَحوَرِ الخاصِ بِهِ.
- حُسنُ تَوزيعِ المَحاورِ بَينَ المُتحدِّثين؛ بحيثُ تُشَمَلُ المَوضُوعُ المَحدَدُ لَكلِّ مُتحدِّثٍ.
- الدَّقَّةُ في تَوزيعِ الوَقتِ بَينَ المُتحدِّثين، والالتِزامُ التامُ بِهِ.
- حُسنُ إدارَةِ النَدوةِ من خِلالِ التَقديمِ، والرِّبْطِ بَينَ مَحاورِ النَدوةِ بَعدَ كلِّ مُتحدِّثٍ، وضَبْطِ الوَقتِ والإلْزامُ بِهِ بِأسلوبٍ حَسَنٍ، وإلقاءِ مُلَخَّصٍ لِأهمِّ ما تَمَّ إلقاءُهُ ونُوقِشَ في النَدوةِ.
- وَضْعُ مُلَخَّصٍ نَتائِجِ النَدوةِ في نَهايتِها.

أذْكَرُ أُنِّي:



دُعِيتُ يَومًا لِلمَشارِكةِ في نَدوةٍ عَن حَمايَةِ المُستهلِّكِ، وأُوكِلُ إليَّ الجانِبَ الشَريعِي، كَنتُ واحِدًا من أربَعةِ مُحاضرِين، والحُضورِ فيهِم عدَدٌ كَبيرٌ من أساتِذةِ الجامِعاتِ غَيرِ العَرَبِ، وتُجارِ وباحِثين.

بَحَثْتُ المَوضُوعَ فلم أَجدَ مادَّةَ كَبيِرةٍ أَطَرَحُها، لَكنَّ الوَقتُ المُخَصَّصُ لي رَبعَ ساعَةٍ.



فلَمَّا جَلَسْتُ على المِنصَّة رأيت
معي مُحاضِرًا واحدًا فقط بَدَا
مُضطَّرِبًا، اكتشفتُ بعدها أنه
جديد على المُحاضرات.

قبل البداية أَقْبِلُ إلى مدير النَّدوة
وهَمَسَ في أُذُنِي: غاب اثنان من

المُحاضرين يا دكتور، وأوكلنا وقتها إليك، فأصبح وقتك ٤٥ دقيقة بدلًا من الـ ١٥ دقيقة.

قُلْتُ: لا بأس، لكن المادة معي قليلة.

قال: يا دكتور! أنت مُتعود على الإلقاء، دَبِّرنا.

شَعرت أنه في وَزِطَة، فقُلْتُ: أبشِر.

بَدأت النَّدوة وكُنْتُ المُتحدِّث الأول، والجمهور مُتخصِّص دُو مستوى ثقاي عالٍ،
ولا يناسب أن أخرج عن الموضوع يمينًا ويسارًا المَلء الوقت.

أطال المقدمة في التعريف بالنَدوة والمُحاضرين، وكانت فرصة لأن أعمل عَضفًا
ذهنيًا أجمَع به نِقاطًا أتحدِّث حولها..

تعلَّمت بعدها درسًا: هو أن أُجهِّز إعدادًا لكل عناصر النَّدوة..

النزوة

نقط تليق يَشترك فيه أكثر من مُتحدِّث،
يَتناول كلٌّ منسجم جانبًا من جوانب الموضوع.

المناظرات



المُناظرة فنٌّ من فنون الكلام المُهمّة في إقناع المُخالفين في الرأي والعقيدة.

وهي: جوازٌ بين طرفين في موضوع واحد، يحرص كلُّ منهما على إثبات عكس ما يراه الطرف الآخر، بالتشكيك في صحة أقواله ودعاواه، مع الاستشهاد على ذلك بالأدلة والبراهين.



ولعلّ المناظرة تكون بمثابة مباراة كلاميّة، تأخذ طابع التحدي من الطرفين المتناظرين؛ لكنه تحدّ يخضع لأصول وقواعد يلتزم فيه الطرفان بأداب الحديث، تُقرع فيه الحجّة بالحجّة، ويواجه الدليل بالدليل.

أذكر أنني:



قبل سنوات، وبالتحديد عام ١٤٢٤ هـ - ٢٠٠٤ م، دُعيت للمشاركة في قناة المُستقلّة في حلقاتٍ عن سيرة الخليفة الراشد عمر بن الخطاب رضي الله عنه، أعددت مادة الحلقات؛ عرضاً لسيرته ووقفاً على إنجازاته رضي الله عنه، لكن لما بدأت الحلقة الأولى تفاجأت أنني في مُناظرة، وذلك أن بعض الناس يُبغضون عمر رضي الله عنه، ويخترعون عليه الأكاذيب، كانت أعداد منهم تتصل

وتعترض على ما نقول، وتُورد أخبارًا وروايات، تَحَوَّلَت الحلقات إلى مناظرات، فأنا أتَبَنَّى رَأْيًا، والمتَّصِل يَتَبَنَّى رَأْيًا مُغَايِرًا بل مُعَارِضًا.

كانت مُدَّة كل حلقة ساعتين، أَكْمَلْنَا ٢٠ حلقة، وكنت أحاول أن أَقْنَع الطرف الآخر بأساليب مُتَنَوِّعة؛ رغبةً في دعوته وهدايته.

وقد وَفَّقَ اللهُ تعالى وصار لها تأثير؛ باستعمال الرَّفْقِ واللَّيْنِ والمعلومة المؤثرة.

وَقْفَةٌ:

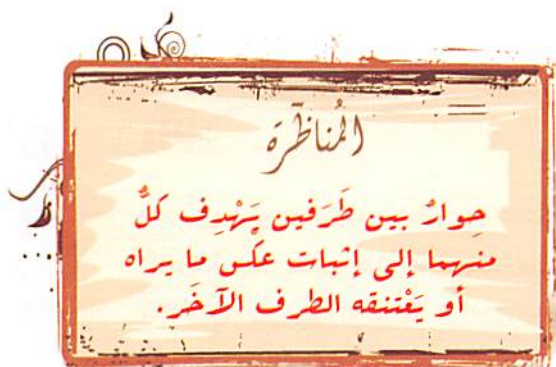
يُنْبَغِي أن يكون هدف المناظرة هو الوصول إلى الحقِّ دائماً بالمنطق والبُزْهَانِ، فَيَتْرُكُ المناظر كل رغبةٍ في الغلبة والانتصار بلا حق، أو استعمال القهر والسُّطُوَّةِ.



كما أنه يجب أن يتحلَّى المناظر بأداب، منها:

- أن يكون حريصاً على السَّمَاخَةِ، والإقبال على الموضوع بعقلٍ مُتَفَتِّحٍ، وذَهْنٍ سليم، تاركاً الحديث عن نفسه؛ لأنَّ الناس لا يُحِبُّونَ مَنْ يتحدَّث عن نفسه.
- أن يسمع وجهته النظر المخالفة، ويحاول أن يُدَلِّلَ على وجهته نظره بعيداً عن التَّشْهِيرِ، أو السَّبِّ، أو التَّجْريحِ.
- أن يكون مُلِمًّا بالموضوع الذي يُناظر فيه؛ ليُحَقِّقَ الهدف من المناظرة.
- أن يتواضع مع من يُناظره؛ حتى ولو كان الشخص الآخر أقل منه علماً أو سناً.

- أن يَقْصِدَ مِنْ مُنَاطَرَاتِهِ الْوَصُولَ إِلَى الْحَقِّ، وَرَدَّ شُبُهَ الْمُعَانِدِينَ، وَتَفْنِيدَ حُجَجِهِمُ الْبَاطِلَةَ.
- أَنْ يَتَّصِفَ الْمُنَاطِرُ فِي مُنَاطَرَاتِهِ لِحُضْمِهِ بِالْهُدُوءِ التَّامِّ، وَالْأَدَبِ الْجَمِّ، وَعَدَمِ رَفْعِ الصَّوْتِ، وَعَدَمِ إِغَاظَةِ مُنَاطِرِهِ وَالِاسْتِهْزَاءِ بِهِ.



الدَّخْلُ الْفَضَائِي



شَهِدَتِ السَّاحَةُ الْإِعْلَامِيَّةُ الْفَضَائِيَّةُ مُؤَخَّرًا نُمُوًّا مُتَزَايِدًا فِي أَعْدَادِ الْقَنَوَاتِ بِمُخْتَلَفِ تَوَجُّهَاتِهَا؛ وَمِنْهَا الدِّينِيَّةُ وَالْمُحَافِظَةُ.

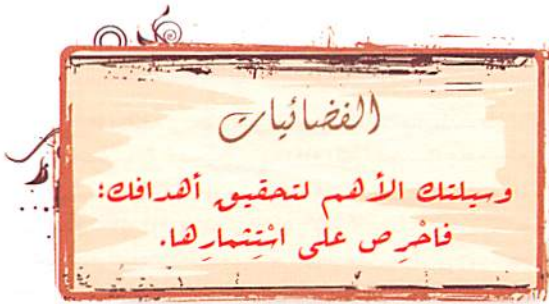
وَكَثُرَتِ الْأَقْمَارُ الصَّنَاعِيَّةُ الَّتِي تُبَنِّتُ مِنْ خِلَالِهَا هَذِهِ الْقَنَوَاتِ؛ مِثْلَ: قَمَرِ النَّائِلِ سَاتِ Nile Sat، وَقَمَرِ عَرَبِ سَاتِ Arab Sat^(١)، وَقَمَرِ هُوتِ بِيرْدِ Hot Bird، وَالْقَمَرِ الرُّوسِيِّ وَالصِّينِيِّ، وَتِلْسِتَارِ Telesat الْأَمْرِيكِيِّ، وَغَيْرِهَا.

(١) وُلِدَتِ فِكْرَةُ إِطْلَاقِ الْقَمَرِ الصَّنَاعِيِّ الْعَرَبِيِّ «عَرَبِ سَاتِ Arab Sat» اِثْنَاءَ اجْتِمَاعِ مَجْلِسِ وُزَرَاءِ الْإِعْلَامِ الْعَرَبِ فِي تُونِسَ فِي عَامِ ١٩٦٧م؛ ثُمَّ اُنْشِئَتِ الْجَامِعَةُ الْعَرَبِيَّةُ فِي عَامِ ١٩٦٩م اِتِّحَادَ الْإِدَاعَاتِ الْعَرَبِيَّةِ الَّتِي تَوَلَّى الْعَمَلَ عَلَى تَحْوِيلِ فِكْرَةِ «عَرَبِ سَاتِ» إِلَى وَاقِعٍ وَحَقِيقَةٍ، وَعُقِدَ فِي «الْأُرْدُن» عَامِ ١٩٧٦م أَوَّلُ مَوْثَمَرٍ لِلاتِّصَالَاتِ الْفَضَائِيَّةِ الْعَرَبِيَّةِ، ثُمَّ فِيهِ الْإِتِّفَاقُ عَلَى اِنْتِشَاءِ الْمَوْسَسَةِ الْعَرَبِيَّةِ لِلاتِّصَالَاتِ الْفَضَائِيَّةِ «عَرَبِ سَاتِ»، الَّتِي وُلِدَتِ فِعَالًا فِي نَفْسِ الْعَامِ عِنْدَمَا قَرَّرَتِ الْحُكُومَاتُ الْعَرَبِيَّةُ اِنْتِشَاءَهَا عَنْ طَرِيقِ الْجَامِعَةِ؛ لِتَطْوِيرِ الْاِتِّصَالَاتِ بَيْنَ دَوْلِ الْجَامِعَةِ وَتَسْهِيلِهَا عِبْرَ اسْتِخْدَامِ الْأَقْمَارِ الصَّنَاعِيَّةِ. وَفِي عَامِ ١٩٨١م وَقَعَ الْاِخْتِيَارُ بَعْدَ مُنَاقَصَةٍ دَوْلِيَّةٍ عَلَى شَرِكَةِ «إِيرُوسِيسِيَال» الْفَرَنْسِيَّةِ الَّتِي تَعَاوَنَتْ مَعَ شَرِكَةِ «فُورْدِ إِيرُوسِيسِيس» فِي تَصْنِيعِ ثَلَاثَةِ أَقْمَارٍ صَنَاعِيَّةٍ، ثُمَّ اِطْلَاقِهَا جَمِيعًا. أُطْلِقَ الْقَمَرُ الصَّنَاعِيُّ الْأَوَّلُ فِي فَبْرَايِرِ عَامِ ١٩٨٤م مِنْ قَاعِدَةِ «جُويَان» الْفَرَنْسِيَّةِ فِي أَمْرِيكَا الْجَنُوبِيَّةِ، ثُمَّ أُطْلِقَ «عَرَبِ سَاتِ» الثَّانِي فِي فَبْرَايِرِ عَامِ ١٩٨٥م، وَالثَّلَاثُ فِي فَبْرَايِرِ عَامِ ١٩٩٢م. وَقَدْ شَهِدَ عَقْدُ التَّسْعِينِيَّاتِ مِنَ الْقَرْنِ الْعَشْرِينَ اِنْتِشَارًا وَاسِعًا لِلْقَنَوَاتِ الْفَضَائِيَّةِ الْعَرَبِيَّةِ، وَتَعَدَّدَ مِصْرَ أَوَّلَ دَوْلَةٍ عَرَبِيَّةٍ تَبْدَأُ بِالْمُبَادَرَةِ لِاِنْتِشَاءِ قَنَاةٍ فَضَائِيَّةٍ حُكُومِيَّةٍ هِيَ E S C فِي دَيْسَمْبَرِ عَامِ ١٩٩٠م، ثُمَّ تَالَاهَا مَرْكَزُ تَلْفِيزِيُونِ الشَّرْقِ الْأَوْسَطِ مِنْ لَنْدُنِ M B C فِي سَبْتَمْبَرِ ١٩٩١م بِرِعَايَةِ الْقِطَاعِ الْخَاصِّ السُّعُودِيِّ. اَنْظُرْ مُحَمَّدَ بَهِّيِّ الدِّينِ عَزْجُونِ: الْفَضَاءُ الْخَارِجِيُّ وَاسْتِخْدَامَاتُهُ السُّلْمِيَّةُ... (سُلْسَلَةُ عَالَمِ الْمَعْرِفَةِ، ع ٢١٤، الْكُوَيْتِ، أَكْتُوبَرِ ١٩٩٦م) ص ٣٣٤.

وكثرة الأقمار أتاحت لكل الأنظمة والأفكار أن تنتشر من خلال قنواتها.

واستثمار الدعاة الجيد لهذه القنوات أمر غاية في الأهمية؛ فعلى الداعية أن يستخدم كل وسيلة تمكنه من إيصال رسالته إلى الناس.

وستناول هذا الموضوع بتفصيل أكثر في باب «الإلقاء في القنوات الفضائية»^(١)؛ حيث سنستعرض أهم ما يميز الفضائيات عن غيرها من المنابر، وكيفية استثمارها، وخصائص الإعلام المحافظ، ونُبذة عن القنوات المحافظة، وأنواع الدعاة المشاركين في الإعلام، وصفات ومهارات المحاور المتميز، وكيفية التعامل مع القائمين على وسائل الإعلام، وبعض النصائح للدعاة المشاركين في هذا المجال.



(١) انظر: (ص ٤٦١).

مواقف الإقائة سريرة

ذَكَرْتِ فِيمَا سَبَقَ الْأَنْوَاعَ الْبَارِزَةَ فِي مَوْضُوعَاتِهَا وَمَقَاصِدِهَا مِنْ مَجَالَاتِ الْإِقَاءِ.

فهل هناك أنواع أخرى للإقائة؟



نَعْمَ هُنَاكَ أَنْوَاعٌ أُخْرَى يُلْقَى فِيهَا الْإِنْسَانُ أَوْ يَتَكَلَّمُ بِرَأْيِهِ مَعَ مِمَارِسَةِ فَنِّ الْإِقَاءِ؛ لِيُؤَثِّرَ فِي الْآخَرِينَ، وَكُلٌّ مِنْهَا يَحْتَاجُ إِلَى أَسَالِبِ مُعَيَّنَةٍ لِيَكُونَ مُؤَثِّرًا.

ومن هذه المواقف السريعة :

- أَنْ تُلْقَى نَصِيحَةً لِأَحَدِ أَقْرَبَائِكَ أَوْ أَسْدِقَائِكَ وَأَنْتَ فِي سَيَارَةِ أَوْ قِطَارٍ أَوْ تَمْشِيَانِ فِي طَرِيقٍ.
- أَنْ تَسْرِدَ وَاقِعَةً مُعَيَّنَةً عَلَى سَبِيلِ الْإِخْبَارِ أَوْ الشَّهَادَةِ؛ تُخْبِرُ بِهَا زَمَلَاءَكَ فِي الْعَمَلِ، أَوْ شُرَطِيًّا.

- أن تُلقى كلمة في مجلس بين أصحابك للمؤعظة العامة.
 - أن تُلقى كلمة في مدرسة للطلاب.
 - أو قد يحضر الأب مجلس الآباء في مدرسة ولديه، فيطلب منه فجأة إلقاء كلمة على الحضور.
 - أو يكون الشخص له وجهة نظر أو ملاحظة يريد أن يطرحها في مجلس أو عرس أو غيره؛ فيحتاج في طرحها لفرن الإلقاء.
- فكل هذه المواقف لا بُدَّ فيها من ضوابط عامة للإلقاء، وإعداد خاص.



صفات
ومهارات
الدرعية

• مَدخُل ٨٩

• الصِّفَات الدُّائِيَّة ٩١

• المَهَارَات الاتِّصَالِيَّة ١٤٩



الدَّاعِيَةُ تُحْتَمُّ عَلَيْهِ أَنْ يَسْتَعِدَّ لِلْقِيَامِ بِهَا عَلَى الْوَجْهِ الْأَكْمَلِ؛
لِيُحَقِّقَ الْهَدَفَ الْمَنْشُودَ، مِنْ خِلَالِ صِفَاتٍ وَمَهَارَاتٍ تَجْعَلُهُ نَمُودَجًا
عَمَلِيًّا لِدَعْوَتِهِ، وَقُدْوَةً لِمَنْ يَدْعُوهُ، وَالذَّكِيَّ النَّاجِحَ هُوَ الَّذِي يُطَوِّرُ قُدْرَاتِهِ،
وَيَكْتَسِبُ مَهَارَاتٍ إِضَافِيَّةً.

في الصفحات التالية نتناول أهم تلك الصفات والمهارات.

الصفات الذاتية

وهي الصفات اللصيقة بشخص الداعية، وهذه الصفات منها ما هو فطري، ومنها ما هو مكتسب.

فالصفات الفطرية: هي التي تنشأ مع الإنسان منذ ولادته، أمَّا الصفات المكتسبة فهي التي يكتسبها الشخص بالدراسة، والمران. وهي كثيرة، لا غنى عنها للداعية. وهذه الصفات قد يفوق صاحبها - في بعض الأحيان - صاحب المهارة الفطرية.

- فما أهم هذه الصفات؟
- وما سبل اكتسابها؟
- وكيف نطورها؟

- ٩٣..... - العِلْمُ
- ١٠٠..... - الصَّدَقُ
- ١٠١..... الصَّدَقُ مع الله (الإخلاص)
- ١٠٢..... الصَّدَقُ مع النَّفْسِ
- ١٠٤..... الصَّدَقُ مع النَّاسِ
- ١٠٧..... - الثَّقَمَةُ بِالنَّفْسِ
- ١٠٧..... أَحَدَرُ رسائلِ الفَنَائِلِ
- ١١٣..... لا تُكَبِّرِ الأُمُورَ
- ١١٦..... - الهِمَّةُ العَالِيَةُ
- ١١٧..... - الصَّبْرُ
- ١٢٠..... - البَشَائِشَةُ
- ١٢٦..... - التَّوَاضُّعُ
- ١٣٢..... - الحِكْمَةُ وسُرْعَةُ البَدِيْهِةِ
- ١٣٨..... - الإِبْدَاعُ
- ١٤٢..... - الجَازِبِيَّةُ والمَظْهَرُ المُنَاسِبُ
- ١٤٥..... - الأَثْرَانُ والرِّزَانَةُ

العلم



لا يزال أذكر أستاذاً درّسنا مادة الفلسفة في السنة التحضيرية للدراسات العليا، كان ذلك عام ١٤١١هـ - ١٩٩١م، كان الرجل موسوعةً مُتحرّكة، لا تكاد تسأله عن فرقة أو دين أو مذهب إلا وَجَدتَ الجواب حاضرًا.. كان رجلًا عجيبيًا كأنّي أراه أمام عيني الآن، لكن المؤسف أنه لم يكن يُمارس أيّ لون من فنون الإلقاء، فكُنّا نُجهد أنفسنا لنركّز معه.

كان الرجل يَسْحَرنا بعلمه، لكنه لا يجذبنا بطريقة إلقاءه، لذلك ما أحسن العلم الواسع والإلقاء الممتع إذا اجتمعا!!

والعلم أساس الدعوة والتأثير ﴿قُلْ هَذِهِ سَبِيلِي أَدْعُو إِلَى اللَّهِ عَلَى بَصِيرَةٍ﴾ أيوسف: ١٠٨.

والعلم شرف ﴿يَرْفَعُ اللَّهُ الَّذِينَ آمَنُوا مِنْكُمْ وَالَّذِينَ أُوتُوا الْعِلْمَ دَرَجَاتٍ وَاللَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ خَبِيرٌ﴾ المجادلة: ١١١.

والعلم رأس الصفات وأساسها؛ فلا يجوز لشخص أن يتحدّث فيما لا يعلم.

قال رسول الله ﷺ: ﴿وَلَا تَقُمْ مَا لَيْسَ لَكَ بِهِ عِلْمٌ﴾ (الإسراء: ٣٦) أي: لا تتحدّث وتنبّح ما ليس لك به علم، ولا أقصد من هذا أنك تتوقّف عن الإلقاء حتى تحفظ القرآن، والحديث، وتلمّ بالفقه.

كلا.. إنّما أعني: ألا تتكلّم في موضوع إلا وقد اتقنته، وجمعت المعلومات الكافية فيه؛ حتى لا تكون كالقنّار الفارغ الذي مهمما حرّكت فيه الملعقة لا يخرج منه شيء.

فلو أَرَدْتَ التَّحَدُّثَ مثلاً عن: «فوائد البنوك بين النظرة الشرعية والقانون الوُضْعِيّ» فلا بُدَّ أن تَبْحَثَ الشُّبُهَاتِ التي أثارها الوُضْعِيُّونَ، والآثار الاقتصادية لِرِبا البنوك، والنموذج التَّشْرِيْعِيّ الإسلامي بأدلته من الكتاب والسُّنَّةِ. وعلى ذلك فَمِثْلُ بَقِيَّةِ الموضوعات.

ولا يَلُومَنَّ المُلقِيَّ إِلَّا نَفْسَهُ إن تَحَدَّثَ فيما لا يَعْلَمُ؛ لأنه سَيَصِيرُ طُرْفَةً للناس.

وما يُسْتَتَرَفُ فِي ذَلِكَ أَنَّهُ:



جلس أبو دَحِيَّةٍ - وهو أحد القُصَّاص القُدَمَاءِ - يَحْكِي للناس قصة

يوسف عليه السلام، فكان من بين ما قال: كان اسم الذئب الذي أكل

يوسف: «هملاج»!! فقال له رجل: يا أبا دَحِيَّةٍ إِنَّ يوسُفَ لم يأكله الذئب أصلاً!!

فقال أبو دَحِيَّةٍ: إِذْنِ فهَذَا اسم الذئب الذي لم يأكل يوسف!!

قاتل الله الجهل!!

وصعد أعرابي المنبر:



فجعل يَحْطُبُ فِي الناس، فَتَحَمَّسَ وقال: أقول لكم كما قال العبد

الصالح: ﴿مَا أَرِيكُمْ إِلَّا مَا أَرَى وَمَا أَهْدِيكُمْ إِلَّا سَبِيلَ الرَّسَالِ﴾ (انفاقر: ٢٩)، فقالوا له:

القائل هو فِرْعَوْنُ!! فقال: قد والله أَحْسَنَ القول!!

ولا تَعْجَبْ؛ فإن للجهل ألواناً.

ومن طرائف التاريخ:



أحد القُصَّاص قام وإعْظًا، فحكى قصة استِشْهاد حمزة رضي الله عنه، وكيف أنّ هند بنت عُثْبَةَ رضي الله عنها - قبل إسلامها - شَقَّت بطنه وأخرجت كَبِدَهُ فَعَضَّتْهَا وَقَطَعَتْ مِنْهَا قِطْعَةً، فَلَا كَثَافَةَ فِي فَمِهَا ثُمَّ لَفَظَتْهَا.

ثم قال هذا الواعظ: **وَذَكَرَ أَنَّهَا لَوْ أَكَلَتْهَا لَمَا مَسَّتْهَا النَّارُ.** ثم رفع يديه قائلاً: **اللَّهُمَّ أَطْعِمْنَا مِنْ كَبِدِ حَمْزَةَ^(١).** إِنَّا لِلَّهِ!! مَا أَقْبَحَ الْجَهْلُ!!



المُلْقِي يَتَكَلَّمُ بِلِسَانٍ وَاحِدٍ، لَكِنِ آلاَفٌ - وَرُبَّمَا مِلايِينٌ - الآذَانُ تَسْمَعُ إِلَيْهِ، وَهُوَ فِي أَثْنَاءِ إِلقَائِهِ يَنْشَغِلُ بِتَرْتِيبِ كَلَامِهِ وَتَنْمِيقِهِ، وَالسَّامِعُ يَنْشَغِلُ بِاسْتِمَاعِهِ وَتَدْقِيقِهِ. فَرُبَّمَا زَلَّتْ مِنْهُ كَلِمَةٌ لَمْ يَنْتَبِهْ لَهَا بَيْنَمَا انْتَبَهَ لَهَا مِنْ يَسْمَعِهِ.

فاحرص على الأمانة والدقة فيما تقول؛ ولا تنسب كلاماً لأحدٍ دون توثيق، أو تُسوّق معلومة أنت غير متأكدٍ منها تماماً.

ونحن اليوم في عصر ثورة الاتصالات والإنترنت؛ باتت التأكد من المعلومة أمراً سهلاً. فالمعلومات الخاطئة تُخرجك وتضعف الثقة فيك.

(١) أوردت قصة هند كما ذكرت في كتب التاريخ، وإن كان عدد من المحدثين يُضعف القصة، فقد ضَعَّفَهَا الألباني وغيره، وحسَّنها أحمد شاكر وشُعيب الأرنؤوط في المُسْنَد، والله أعلم.



قِصَّة:



مِن جِلال مُجالستي لزملائي الخطباء أسمع منهم مواقف
مُحرّجة وطريفة؛ ومِن ذلك ما ذكّره أحدهم قال:

مِن أخرج ما واجهني من مواقف أني ألقيت خُطبة الجمعة، فتحدّثت عن نعمة
الأمن، وأهميّتها، وطُرق المحافظة عليها. ثم تذكّرت شاباً من الصُومال زاروني
قبل أيام، وحدّثوني عن اضطراب الأمن في الصومال، وأنها اليوم يحكمها أكثر
من عشرين حاكماً، كل حاكم في حيٍّ أو ناحية من البلاد... إلخ.

فقلت: حتى إنّ حاكم الصومال السابق فرح عبيد قتل العلماء وأخرقهم، ومع
ظلمه وسطوته إلا أنّ البلاد كانت مُستقرّة.

فلما انتهيت من الخُطبة أقبل إليّ أحد المهتمّين بالسياسة، وقال: يا شيخ أشكرك
على الخُطبة، لكن الذي قتل العلماء وحارب الإسلام في الصومال هو الشُّيوعيّ
المازكسيّ سياد برّي، وليس محمد فرح عبيد!!

فشكرته وقلت في نفسي: يا ليتني تأكّدت من المعلومة قبل ذكرها.

وأذكر أنّي:



تابعت ذات مرّة في إحدى القنوات المتخصّصة في الأسهم التجاريّة
نقاشاً حول الأحكام الشرعيّة المتعلّقة بالأسهم، وأسباب انخفاض
الأسهم وارتفاعها، وحال الأسواق العالميّة، وتأثر حركة السُّوق... إلخ.

فوجدت بأنهم استضافوا أحد الإخوة - وأنا أعرفه جيّداً - يحمل درجة
الباكالوريوس في تخصّص بعيد جداً عن الأسهم والاقتصاد؛ بل أعرف أنّه رَسَب

مرارًا حتى حصل على درجة البكالوريوس في تخصصه بعدما قضى في الجامعة قرابة الثمان سنوات؛ مع أن زملاءه تخرّجوا في أربع سنوات!! فوجئت أنه ضيف هذه القناة الفضائية، ومكتوب تحت اسمه: د/.....، خبير في الأوراق المالية!!

أصابتنى دهشة شديدة، وظللت أزدّد: **خبير في الأوراق المالية!! خبير!! هذه مرحلة تنقطع دونها الأغناق!!**

والعجب أن مُقدّم البرنامج كان يسأل صاحبنا عن الأسهم، ويردّد:
يا دكتور!! متى يرتفع السهم؟ وما تأثير السوق العالمية على السوق المحليّة؟.. الخ.

وأنا أتابع في دهشة!! وهو يحبّط في كلامه حبّط عشاء.

والمسكين لا يدري أن الجمهور لم يفتّر بهذا اللقب الخادع الذي كُتب تحت اسمه؛ إذ سُرعان ما ينكشف زيفه من أصغر طالب مُتخصّص.

لكنه -سامحه الله- فرح عندما اتّصل به مسئولو القناة، وطلبوا مُشاركته في برنامج عن الأسهم، ووافق دون ترويض، ثم جاء وهو لا يدري ما يقول.

ثم أخذ المسكين يُسأل عن الفرق بين البورصة العالمية والبورصة المحليّة؟ والأحكام الشرعية المترتبة على ذلك؟ وما هي الصّوابط الشرعية للتعامل مع البنك الفلاني في السّعوديّة؟ وبنك كذا في بريطانيا؟

وهو يُجيب عن هذا كلّه بإجاباتٍ عامّةٍ غير دقيقة، يُدرك العاقل معها أنه يحيد عن الجواب في كل مرة؛ بل والأعجب من هذا وذاك حرف الدال الذي سبق اسمه!!

قابَلته بعدها بمُدّة في مجلسٍ عابر، فوقفَت معه جانبًا، وتلطّفت معه، وذكّرتَه بذلك اللّقاء.

ثم سألتها بغاية الرُفُق والحُبِّ عن هذه الدال - أعني الدكتوراه - وكيف حصل عليها؟ وما موضوع رسالته في الماجستير أو الدكتوراه؟ وأين درّس؟ وسألته عن لجنة المناقشة؟ وكيف؟ ومتى؟

فأخرج منِّي، وحوال التَّفُلّت، ثم أخبرني أنها دالّ اضطناعية، عبر مُراسلة جامعة (إنترنتية) غير مُعترف بها، تُودع في حسابها مبلغاً من المال، ويُرسَلوا إليك عبر البريد شهادة دكتوراه!!

تحذير:



إذا كنت ستلقني على الجماهير في أيّ مجال؛ فيجب أن تتزوّد بالعلوم اللازمّة لتلك المهمّة.

فالإلقاء الديني - مثلاً - يجب عليك فيه: أن تتقن القرآن الكريم قراءةً، وتتعلم السُنّة النبوية الصحيح منها والسقيم، فلا تُخطئ في تلاوة آية، أو تزوي حديثاً ضعيفاً أو موضوعاً.

ولكن - كما ذكرنا سابقاً - ليس شرطاً أن يكون الداعية مُلمّاً بكلّ ذلك في بدايات مشواره الدعوي. وإن اقتصر نشاط الداعية على تخصص مُعيّن في العلوم الدينية فائقنه، وأحاط به فلا بأس؛ بشرط ألا يتكلّم في غيره لو سُئل عنه.



وَقْفَةٌ:



لا يَسُوغُ للمُلْتَمِي في الأمور الشَّرْعِيَّةِ -مَهْمَا كان تَخْصُّصُه- أن يَجْهَلَ ما يَكُونُ تَعَلُّمُه فَرَضَ عَيْنٍ على كُلِّ مُسْلِمٍ، مثل: مَعْرِفَةُ العَقِيدَةِ الصَّحِيحَةِ، وَأَحْكامِ الطَّهارةِ، والعباداتِ وَنَحْوِها؛ فَضْلاً عَن مَعْرِفَتِهِ لِأَدابِ الإِسْلامِ العامَّةِ، وأُصولِ الأَخْلاقِ؛ فَإِنَّ الجَهْلَ بِهذِهِ الأُمُورِ قَدْ يُسَبِّبُ لَه حَرَجاً أَثناءَ إلقاءه لو تَعَرَّضَ لموقِفٍ عارضٍ، أو سَؤالٍ عابِرٍ.



الصِّدْقُ



قابلت في سَفرة عابرة لإحدى الدول العربية أستاذاً جامعياً مُهتماً بالتطوير والاستفادة من خِبرات الآخرين، حدّثني عن حالة فقال:

كان وزيراً سابقاً، استضافوه يوماً في الغُرفة التّجارية، ليُلقي محاضرة عن خبرته في الإدارة، كان الحُضور غُفيراً؛ شباب واعدون يترقّبون أن يسمِعوا خِبرة يستفيدون منها.

بدأ محاضرتَه مُتحدّثاً عن بداية تَوَلّيه وزيراً، ثم تحدّث عن إنجازاته، فهو الذي أنشأ في وزارته إدارة المراقبة، وإدارة التطوير، وسافر إلى الصين بنفسه وعقد اتفاقات، وأنه كان يُداوم يوماً إحدى عشرة ساعة، وأنه، فعل.. وفعل... واستمرّ يحكي بطولاته!!

يا جماعة والله أكاد أصرُخ بأعلى صوتي: فقد كان سارقاً مشهوراً، يتلاعب بالعقود والمناقصات، وتَمّت إقالته بسبب ذلك..

أعجبنى الموقف فأوردته لك هنا.

قلت له:

نعم.. ما أجمل الصدق وأحسنه! وصانا الله ﷻ به فقال:

﴿يَتَأْتِيهَا الَّذِينَ ءَامَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَكُونُوا مَعَ الصَّادِقِينَ﴾ (التوبة: ١١٩)، فهو من علامات المتقين.

ونظرة الجمهور إلى الملقى الصادق نظرة إجلال واحترام، يقبل منه الناس ويتأثرون.

نعم، والملقى الصادق أكثر تأثيراً، وإقناعاً. ولا أغني صدق اللسان فحسب؛ بل الصدق مع الله، والصدق مع النفس والناس؛ في الأقوال والأفعال.



﴿الصدق مع الله (الإخلاص):﴾

فلا يكون الملقى متصنعاً ولا مُرائياً؛ فلا يقوم خطيباً ليشتهر، أو يتحدث ليكون وجيهاً في المجلس؛ بل يُلقى العلم بغية التعليم الخالص لوجه الله ﷻ ونُصح الناس.

يقول النبي ﷺ:

«مَنْ طَلَبَ الْعِلْمَ لِيَمَارِي بِهِ السُّفَهَاءَ، أَوْ لِيُبَاهِيَ بِهِ الْعُلَمَاءَ، أَوْ لِيَصْرِفَ وُجُوهَ النَّاسِ إِلَيْهِ؛ فَهُوَ فِي النَّارِ»^(١).

نَسْأَلُ اللَّهَ الْعَافِيَةَ وَالسَّلَامَةَ، وَتَعُوذُ بِاللَّهِ مِنْ ذَلِكَ الْحَالِ.

(١) أخرجه ابن ماجه في سننه (٢٥٣)، وحسنه الألباني في «صحيح الترغيب والترهيب» (١٠٤).

❁ الصّدق مع النّفس:



طُلب منه أن يُشارك في مؤتمر عن التّربية، ليتحدّث عن خطر الألعاب الإلكترونيّة على الأطفال، وتأثيرها على عقولهم.

وافق على المشاركة مع عدم قناعتة بالموضوع، فهو يرى أن هذه الألعاب لها دور في تنمية

إدراك الطفل ومهاراته الذّهنيّة، لكنه يعلم أن هذا التّوجّه لا يُعجب المنظّمين للمؤتمر، فجاء وألقى كما يريدون، وكان قد أخضر معه اثنين من أطفاله، كلاهما مشغول أثناء المحاضرة باللعب بالآي باد!!

بصراحة.. كان كلامه بارداً، وإجاباته غير مُشجّعة.

نعم.. ينبغي أن تتفكّق قناعات المُلقّي مع ما يُلقّيه على الناس؛ وإلا كان مُخادِعاً لهم؛ فالمُلقّي إذا آمن بما يقول؛ استطاع أن يُؤثّر في المستمعين؛ لأن ما خرج من القلب دخل إلى القلب، وما خرج من اللسان لا يتجاوز الآذان.

أذكر أنّي:



قبل سنوات تزيد عن العشرين سنة، سافرت مع بعض الدعاة إلى دولة (ألبانيا) وذلك بعد سقوط الشيوعية فيها.

أقمنا فيها أسبوعين، أخذنا بعدها ٢٠ طالباً لتدريسهم في إحدى الدول العربيّة، ذهبنا إلى إحدى الدول العربيّة للاتفاق مع أحد المعاهد الدينيّة، جلسنا مع الإدارة فسألناهم:

ما المناهج الدراسية المعتمدة عندكم؟

قالوا: كما تختارون..

قلنا: فما العقيدة التي تدرسونها للطلاب؟

قالوا: كما تريدون!

قلنا: فما المذهب الفقهي؟

قالوا: كما تشاؤون!!

فعرّفنا أنهم معهد تجاري لا ديني، فلا منهج واضح، ولا قناعات ثابتة، وهذا ما جعلنا ننصرف عنهم، فنحن لا نريد معلمين يحفظون ثم يتكلمون، وإنما رجال أصحاب قناعة وفكر، ومنهج واضح؛ ليقتنع الطالب بمعلمه فيقبل منه.

كان أحد الصالحين:



إذا وعظ أبكى الناس، وقد يتكلم في المجلس من هو أغزر منه علمًا، وأفصح لسانًا؛ فلا تتحرك له القلوب، ولا يتأثر أحد بما يقول.

فسأله ابنه عن هذا؟ فقال: يا بُني لا تستوي النائحة التكلّي والنائحة المستأجرة. (١)

نعم، ليس من يعظ ويبكي من قلبه - إيمانًا بما يقول، وصدقًا في نضح الناس - كمن يعظ ويبكي تصنعًا، فالمرأة الباكية على فلذة كبدها ليست كالباكية مجاملة.

(١) النائحة هي الباكية على الميت، وقد كان العرب قديمًا إذا مات لهم عظيم، استأجروا نساءً ليبيكين عليه؛ حتى يشعر الناس أنه مهم فكثرت الباكون عليه، فيكون بكاء هؤلاء النساء باردًا لا يخرج من قلوبهن، وليس كبكاء المرأة الصادقة الحزينة على الميت.



❁ الصّدق مع الناس:

مَنْ صَدَّقَ مَعَ نَفْسِهِ صَدَقَ مَعَ غَيْرِهِ،
وَالْمُؤْمِنُ لَا يَكْذِبُ فِي حَدِيثِهِ مَعَ الْآخَرِينَ،
كَمَا رُوِيَ عَنْهُ ﷺ أَنَّهُ سُئِلَ:

«أَيُّكُونُ الْمُؤْمِنُ جَبَانًا؟ فَقَالَ: نَعَمْ.

فَقِيلَ لَهُ: أَيُّكُونُ الْمُؤْمِنُ بَخِيلًا؟ فَقَالَ: نَعَمْ.

فَقِيلَ لَهُ: أَيُّكُونُ الْمُؤْمِنُ كَذَّابًا؟ فَقَالَ: لَا»^(١).

وَقَالَ أَيْضًا ﷺ:

«آيَةُ الْمُنَافِقِ ثَلَاثٌ: إِذَا حَدَّثَ كَذَبَ، وَإِذَا وَعَدَ أَخْلَفَ، وَإِذَا أُؤْتِمِنَ خَانَ»^(٢).



وَالصّدق مع الناس عُمومًا، والمُقربين
خُصوصًا في غاية الأهمية.

والصدق يكون بعدَم المُخادعة بالمظاهر
الكاذبة؛ بل كُن معهم كما أنت على
حقيقتك في بساطتك.

(١) أخرجه مالك في الموطأ (٢/ ٩٩٠)، والبيهقي في شعب الإيمان (٤٦٢٢)، وضعفه الألباني في الترغيب والترهيب (١٧٥٢) وهو حديث مُرسَل.

(٢) متفق عليه؛ أخرجه البخاري (٣٣)، ومسلم (٥٩).

واصدقهم القول، وتحرر الصواب فيما تخبرهم به، وتثبت فيما تنقله إليهم،
ولا تكن كحاطب لئيل^(١)؛ فإن المصطفى ﷺ قال:

«كفى بالمرء كذباً أن يحدث بكل ما سمع»^(٢)

نعم.. لا تتكلم بلا بصيرة، ولا أناة، وادصدقهم النصيح والإرشاد.

حدّثني أحد كبار السن:



أنه كان في إحدى المناطق رجلٌ واعظ، يُحبه الناس، ويتأثرون
به كثيراً.

تعرّف عليه أميرٌ جديدٌ للبلد، وكثرت مجالسته له؛ حتى بدأ الشيخ يتنازل
عن بعض مبادئه، ويسكت عن بعض منكرات هذا الأمير، إلى أن قلّ الناس حول
الشيخ، وانصرفت قلوبهم عنه، وهو مع ذلك لا يزال خطيب البلدة وواعظها!

فحدّث أن زارهم ضيوفٌ كبار من بلدٍ مجاور، فطلب من الشيخ -أثناء الحفل-
أن يُلقِي موعظةً للحضور، فقام يتحدّث بأسلوبٍ مؤثّرٍ أخاذ، يحدّث على الزهد في
الدنيا، والإخلاص، وصدق التمسك بالدين!

فلما انتهى الحفل وغادر الضيوف: اقترب الأمير من الشيخ، وقال له: **تُصدّق
يا شيخ! أنا أخفض رأسي وأسمع كلامك: فيغلبني البكاء، فإذا رفعت بصري،
ونظرت إليك: غلبني الضحك!!**

(١) مثلٌ عربيٌّ قديمٌ، يضرب لجامع الحطب ليلاً، فيجمع منه الجيد والردىء. وكيف له أن يميّز
بينهما وظلمة الليل تطمس البصر، وتغشي النظر؟!؛

(٢) أخرجه مسلمٌ في مقدّمته صحيحه (٦) عن أبي هريرة ؓ مرفوعاً.

وهذا واقع؛ فالناس ليسوا أغبياء!!

كلام هذا الشيخ مؤثّر لمن لا يَعْرِف حاله؛ لكن إذا عَلِمَت أن هذا المُتحدِّث الذي يَحُثُّ على الزُّهد في الدُّنيا هو من أَسْرَعَ الناس إليها، ويحث على الصُّدق مع الله وهو مُنافِق يَتَلَعَّب به هَواه!!، ألا يَغْلِبُكَ الضُّحك بَدَل البُكاء وأنت تَنْظُر إليه؟

والله جَبَلٌ يقول:

﴿يَأْتِيهَا الَّذِينَ ءَامَنُوا لِمَ تَقُولُونَ مَا لَا تَفْعَلُونَ ﴿٢﴾ كَبُرَ مَقْتًا عِنْدَ اللَّهِ أَنْ تَقُولُوا مَا لَا تَفْعَلُونَ ﴿٣﴾﴾ [الصف: ٢، ٣]

هَمْسَة:

الدّاعية ليس مُمْتَلَأً على خشبةٍ مَسْرَح، يَحْفَظُ كلاماً يَتَدْرَبُ عليه ويُلْقِيه؛ فَيَظْهَرُ للناس بهيئةٍ خِلاف حقيقته؛ فهذا سُزْعان ما يَنكشِفُ أمره، وَيُغْرِضُ الناس عنه وعمّا يقول.



الْبَقَّةُ بِالنَّفْسِ



المُلْقِي عُمُومًا - أَيَّا كَانَ مَكَانَ إلقاءه -
فِي مَجْلِسٍ بَيْنَ أَصْحَابِهِ، أَوْ حَدِيثٍ
مَعَ أَهْلِهِ، أَوْ مُؤْتَمَرٍ، أَوْ اخْتِطَالٍ، أَوْ بَيْنَ
الطُّلَّابِ، أَوْ أَمَامَ قَاضٍ: فَإِنَّهُ لَا بُدَّ أَنْ
يَكُونَ واثِقًا مِّنْ نَفْسِهِ، وَمِنَ كَلَامِهِ،
وَأَسْلُوبِهِ، وَتَأثيرِهِ عَلَى مُسْتَمعِيهِ.

فإِذَا بَدَأَ غَيْرَ واثِقٍ فِي كَلَامِهِ: فَلَنْ
يُقْبَلَ النَّاسُ عَلَيْهِ.

فاسْتَعِينِ بِاللَّهِ وَلَا تَعْجِزْ، وَانظُرْ لِنَفْسِكَ بِإِيجابِيَّةٍ، وَكُنْ واثِقًا مِّنْ قُدْرَاتِكَ.

✿ اخذ رسائل الفشل:

قد يَسْخَرُ مِنِّي النَّاسُ الْيَوْمَ..

قد يَتَّصِدُ فُلَانٌ أَخطائي..

قد يَتَعَطَّلُ الكَمْبِيوتَرُ..

قد تَضْطَرُّبُ عَيْنِي يَمِينًا وَيَسَارًا..

قد لا أَسْتَطِيعُ قِرَاءَةَ الأوراقِ..

قد...



أقول: دُعُ عَنْكَ الْقَدْقَدَةُ!!

نَعَمْ؛ عَلَيْكَ أَنْ تَشْعُرَ بِثِقَةٍ تَامَّةٍ قَبْلَ الْإِلْقَاءِ؛ فَلَا تَسْتَجِبْ لِيُوسَاوِسِ تُضْعِفُ هِمَّتَكَ، فَيَذْهَبَ فِكْرُكَ، وَيَهْتَرُ أَسْلُوبُكَ، وَيَغْتَرِيكَ الْخَوْفُ وَالْقَلَقُ قَبْلَ أَنْ تَبْدَأَ؛ فَتَفْشَلْ فِي الْإِلْقَاءِ.

وما أجمل ما قال ابن عمر -رضي الله عنهما- لرجلٍ حاجٍ من اليمن وقف على ابن عمر وسأله:



ماذا أفعل إذا حاذيت الحَجْرَ الْأَسْوَدَ؟

فقال عبد الله: قَبَلْهُ.

قال: أَرَأَيْتَ إِنْ لَمْ أَسْتَطِعْ!

قال: اسْتَلِمْهُ بِيَدِكَ.

قال: أَرَأَيْتَ إِنْ زُوِّجِمْتُ؟

قال: فَأَشْرِ بِبَيْدِكَ إِلَيْهِ.

قال الحاج: أَرَأَيْتَ إِنْ عَجَزْتُ!!

فالتفت إليه ابن عمر -وهو يرى رجلاً مُتَوَجِّهًا بِإِحْرَامِهِ لِلطَّوَافِ، وَقَدْ أَرْسَلَ لِنَفْسِهِ فِي بَدَايَةِ أَمْرِهِ رَسَائِلَ الْعَجْزِ وَالْفَشْلِ، وَافْتَرَضَ أَنَّهُ لَنْ يَسْتَطِيعَ تَطْبِيقَ سُنَّةِ مَنْ سَنَّ الطَّوَافَ-.

وقال له: **مِنْ أَيْنَ الرَّجُلُ؟**

قال: **مِنَ الْيَمَنِ!**

فقال ابن عمر: **إِذَا جِئْتَ حَاجًّا فَ: دُعُ: «أَرَأَيْتَ» فِي الْيَمَنِ!!**

هَمْسَة:

كُن بَطْلاً، جَرِيئاً، مِقْدَاماً؛ فَلَإِ يَكْفِي أَنْ تَمْنَعَ عَنِ نَفْسِكَ رَسَائِلَ الْفِشْلِ؛ بَلْ أَرْسِلْ
إِلَيْهَا رَسَائِلَ النِّجَاحِ؛ قُلْ لَهَا:

إِنِّي قَادِرٌ عَلَى إِتْقَانِ الْإِلْقَاءِ.

أَسْتَطِيعُ أَنْ أُقَدِّمَ فَائِدَةً لِلنَّاسِ.

سَوْفَ أُشْرِحُ لَهُمْ بِأَسْلُوبٍ جَيِّدٍ، وَسَوْفَ يُعْجَبُونَ بِأَسْلُوبِي بِإِذْنِ اللَّهِ.

وَإِذَا مَا حَدَّثْتُكَ نَفْسَكَ، أَوْ حَتَّى قَالَ لَكَ أَحَدُ النَّاسِ: هَلْ تَسْتَطِيعُ أَنْ تَتَكَلَّمَ فِي
الْمَجْلِسِ لِعَشْرِ دَقَائِقٍ؟

فَأَجِبْ عَلَى الْفُورِ: نَعَمْ أَسْتَطِيعُ بِإِذْنِ اللَّهِ.

أَوْ سُئِلْتَ: إِذَا غَابَ خُطِيبُ الْجُمُعَةِ وَأَعْطَيْنَاكَ الْخُطْبَةَ مَكْتُوبَةً، هَلْ تَسْتَطِيعُ أَنْ
تَقِفَ عَلَى الْمَنْبَرِ لِتَخُطُبَ؟

فَقُلْ: نَعَمْ أَقْدِرُ.

أَوْ سُئِلْتَ: هَلْ يُمَكِّنُكَ لَوْ رَأَيْتَ
خَطَأً فِي مَدْرَسَتِكَ أَنْ تَقُومَ
وَتُنَبِّهَ الطُّلَابَ إِلَيْهِ؟

فَأَجِبْ: نَعَمْ، أَقْدِرُ.

فَالْإِنْسَانُ الَّذِي لَدَيْهِ ثِقَةٌ
بِنَفْسِهِ، وَيَمْتَلِكُ جُرْأَةً وَمُبَادَرَةً هُوَ الْإِنْسَانُ النَّاجِحُ.





الواثق يقف أمام الميكروفون في صغره يُلقى
لزملائه الطلاب حديث الصباح، ويجلس
أمام الكاميرا ليُسجَل حلقةً تليفزيونيةً،
ويشارك في أحاديث زملائه مُنطلقاً جريئاً.

وقفّة:

جَمَعْتُ عَوَامِلَ النّجَاحِ فِي كَلِمَةِ (جَمَم):

(ج): جُزَاةٌ.. (م): مُبَادَرَةٌ.. (م): مُوَاصَلَةٌ.



ويَتَضَحَّ هذا بالمِثَالِ: فلو حَضَرْتَ مَجْلِسَ آبَاءِ فِي مَدْرَسَةِ ابْنِكَ، فقام المُدِيرُ وقال:
نريد واحداً منكم -أيها الآباء- أن يقوم، يُلقِي لنا كلمةً مُختصرةً عن التَّعاملِ مع الأبناء.

الموضوع سَهْلٌ، ورُبَّمَا يَمْلِكُ الجَمِيعُ مَعْلُومَاتٍ حَوْلَهُ، لكن أكثرهم لا يملك جُرأةً
للقوف أمام الناس، ولو مَلَكَ جُرأةً رُبَّمَا تَرَدَّدَ وجعل يُحدِّثُ نَفْسَهُ حتى اختاروا
غيره، فيبقى مُتَحَسِّراً يقول: **يا لَيْتَنِي أَنَا المُتحدِّثُ**، ولو ملك الجرأة والمبادرة ورفَع
يده وقال: **أنا**، ثم قام وتحدَّث فلم يُحسِن، فقد يتحطَّم ولا يُواصل المحاولات
الإلقائية بعدها؛ لذا لا بُدَّ من تَوْفُّرِ (جَمَم) جرأة، مبادرة، مواصلة.

حقيقة:

من المعتاد في بدايات الإلقاء أن يحدث اضطرابٌ، ووجلٌ، وضياعٌ
للكلمات من الدَّهْنِ، فلا تجزع؛ فإن هذا يزول مع الوقت.



تجربة:



قوة التَّخْصِير، والدُّزْبَةِ، والحِفظ، مع الاستِيعانَةِ بالله ﷻ، يُبْعِدُ
عَنكَ المَشاعِرَ السَّلْبِيَّةَ.

أذكر أُنِّي:



لَمَّا كُنْتُ فِي الرَّابِعَةِ عَشْرَةَ مِنْ عُمُرِي خَرَجْتُ فِي رَحْلَةٍ مَدْرَسِيَّةٍ مَعَ
مَجْمُوعَةٍ مِنَ الطُّلَّابِ وَالْمُدْرَسِينَ، وَكَانَ مِنْ ضِمْنِ نَشَاطِ تِلْكَ الرَّحْلَةِ:
رَزَعُ الثُّقَّةِ فِي الطُّلَّابِ، وَتَعْوِينِهِمْ عَلَى الإِلْقَاءِ وَالْمُواجَهَةِ، وَكَانَ المِجالَ لِاثْنَيْنِ فَقط لِيُلْقُوا
كَلِمَاتٍ فِي مَوَاضِعٍ مُخْتَصِرَةً، الأُولَى بَعْدَ صَلَاةِ العَصْرِ، وَالأُخْرَى بَعْدَ صَلَاةِ المَغْرِبِ.

سألنا المُشْرِفَ: مَن عِنْدَهُ اسْتِعْدَادٌ لِإِلْقَاءِ كَلِمَةٍ بَعْدَ العَصْرِ؟

فبَادَرَتْ بِرَفْعِ يَدِي!! فَوَقَعَ الاختِيارَ عَلَيَّ!

فِي الحَقِيقَةِ كانَ سَنِي صَغِيرًا، وَلَمْ يَسْأَلْنِي أَحَدٌ ماذَا سَتُلْقِي؟ وَكَيْفَ سَتُلْقِي؟
وَهَلْ أَتَمَمْتَ الاسْتِعْدَادَ؟

وَفُورَ انْتِهائِنَا مِنْ صَلَاةِ العَصْرِ، أَشارَ إِلَيَّ المُشْرِفُ، وَقَالَ: **قُمْ يا مُحَمَّدَ العَرِيفِي!!**

فَقُمْتُ، وَتَقَدَّمْتُ بِجانِبِ الإِمَامِ، وَالتَفَّتُ إِلَى المُصَلِّينَ أَمَامِي -مُدْرَسِينَ وَطُلابَ-
وَلَمْ أَكُنْ حَدِّدْتُ ما سَأَقُولُ بَعْدًا! وَلَيْسَ مَعِي وَرَقَةٌ أَتَحَدَّثُ مِنْها!

فَقُلْتُ: الحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله.

ثُمَّ جَفَّ رِيْقِي، وَصِرْتُ أَنتَزِعُ الكَلَامَ مِنْ أَقْصَى حَلْقِي انْتِزاعًا، فَلَا تَسْمَعُ مِنِّي غَيْرَ:

آآ آ سو سو سووف أتكلّم عنننن...

حتى أنقذني الله ﷻ بِقِصَّةٍ قَفَرْتُ إِلَى ذِهْنِي كُنْتُ قَرَأْتُهَا قَبْلَ أَيَّامٍ فِي كُتَيْبٍ صَغِيرٍ عَنِ وَسَاوِسِ الشَّيْطَانِ، فَابْتَدَأْتُ فِي ذِكْرِهَا.



وَبَدَأَ يَغْلُونِي الاضْطِرَابَ، وَازْدَادَتْ ضَرْبَاتُ قَلْبِي، وَتَسَارَعَتْ أَنْفَاسِي، وَاضْطَفَقَتْ سَاقَايَ، وَزَاغَتْ عَيْنَايَ، وَبَدَأْتُ أَشْعُرُ بِالِدُّوَارِ. حَتَّى اضْطُرِرْتُ إِلَى قَطْعِ الْقِصَّةِ، وَخَتَمْتُ كَلِمَتِي بِقَوْلِي: **وَصَلَّى اللَّهُ عَلَيَّ نَبِيِّنَا مُحَمَّدٍ.**

ثُمَّ عُدْتُ إِلَى مَكَانِي الَّتِي قَطَعْتُ أَنْفَاسِي.

بِصِرَاحَةٍ تَمَنَيْتُ أَنْ مُشْرِئِي ذَلِكَ الْيَوْمَ كَانَ حَاصِنًا حَكِيمًا فَيُنْقِذُ الْمَوْقِفَ بِكَلِمَةٍ، ثَنَاءٍ أَوْ شُكْرٍ، أَوْ يُقَاطِعُنِي وَيُعَلِّقُ عَلَيَّ مُقَدِّمَتِي قَلِيلًا؛ لِيَصْرِفَ أَبْصَارَهُمْ عَنِّي، وَيُفْتَحَ لِي مَجَالًا لِاسْتِعَادَةِ ذَاتِي، وَتَهْدِئَةِ نَفْسِي؛ لَكِنَّهُ -مَعَ الْأَسْفِ- كَانَ يُتَابِعُنِي بِنَظَرَاتِهِ إِلَى أَنْ اسْتَقَرَّرْتُ فِي مَكَانِي.

صَارَ عِنْدِي بَعْدَهَا نَوْعٌ مِنَ التَّحَدِّيِّ، صِرْتُ أُنَرَقِبُ فِرْصَةً لِأَقُومَ مُلْقِيًا أَمَامَ الطُّلَابِ.

حَتَّى طَلَبَ الْمُدْرَسُ فِي الْفَصْلِ طَالِبًا يُلْقِي قِصِيدَةً فِي احْتِفَالٍ صَغِيرٍ، فَقُلْتُ: **أَنَا لَهَا.**



فَأَخَذْتُهَا، وَتَدَرَّبْتُ عَلَيْهَا مِرْرًا؛ حَتَّى اتَّقَنْتُهَا، ثُمَّ تَقَدَّمْتُ أَمَامَ الطُّلَابِ فِي الْيَوْمِ الْمَوْعُودِ، فَلَمَّا نَشَرْتُ الْوَرْقَةَ أَمَامَ عَيْنِي، هَجَمَتْ عَلَيَّ مِثْلُ تِلْكَ الْمَشَاعِرِ الْقَدِيمَةِ؛ لَكِنِّي قَاوَمْتُ، وَرَكَّزْتُ نَظْرِي فِي وَرَقَتِي حَتَّى انْتَهَيْتُ.

❁ لا تُعْبِرُ الْأُمُورُ:



عليك ألا تُعْظِمَ الأمر على نفسك فَتَشُقُّ عليها، كما لا تُفَحِّمَ شأنَ الناس كثيراً فيأخذ الأمر أكبر من حجمه؛ فإنَّ هذا يُؤدِّي إلى وَجَلٍ واضْطِرَابٍ.

فلا تجعل للوساوس عليك سبيلاً؛ ثِقْ بالله، ثم ثق بنفسك.

ولا أنسى أيضاً:



أنَّ أوَّلَ خطبة جمعة ألقيتها كان عمري قرابة ستَّة عَشْرَ عاماً، وكان أحد أصدقائي خطيباً في مسجد قرية -وهو زميلي في المدرسة، وأكبر مني بسنتين- انشغل يوماً عن مسجده، فوكَّلتني أن أتولَّى الخطبة بدلاً منه، وكان يراني أُلقي توجيهات مُختصرة في مُصلَى المدرسة، فظنَّ أنَّي خطيب زماني!!

أغدذت خطبة تحمل توجيهات عامة حول المبادئ الشرعية، والتَّحذير من بعض المخالفات المنتشرة.

توجَّهت لمسجده -وكان مسجداً قديماً في قرية نائية- وصعدت المنبر، وسلَّمت على الناس، وجلَّست، وأذن المؤذِّن ثم وَقَفْتُ لإلقاء الخطبة، وكنت أنظر إلى الحاضرين، فوجدتهم ما بين صغير وكبير، وشاب وكهل، وأمِّي ومُتعلِّم، لم أكن حينها مُضطرباً؛ سوى بعض التوتُّر الذي يَغْتَرِي الإنسان عند أوَّل إلقاء.

لكنني أثناء الخطبة جنَّت عند قول الله ﷻ: ﴿ وَمَنْ النَّاسُ مَنِ يَشْتَرِي لَهْوَ الْحَدِيثِ لِيُضِلَّ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ بِغَيْرِ عِلْمٍ وَيَتَّخِذَهَا هُزُوًا أُولَئِكَ لَهُمْ عَذَابٌ مُهِينٌ ﴾ (القمان، ١٦).

ومع التَوَثُّرِ شَكَكْتَ فِي نَصِّ الْآيَةِ، فَلَا أَدْرِي هَلْ هِيَ: (لِيُضِلَّ بِهِ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ)؟ أَمْ
أَنْهَا: (لِيُضِلَّ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ)؟ فَغَلَبَ عَلَى ظَنِّي إِحْدَاهُمَا وَقَرَأْتُهَا.



فَفُوجِئْتُ بِشَيْخٍ كَبِيرٍ فِي السَّنِّ -أُظُنُّهُ جَاوَزَ
الْثَّمَانِينَ - يَرْفَعُ بَصْرَهُ إِلَيَّ وَيَتَنَخَّجُ، فَرَكَّزْتُ
بَصْرِي عَلَيْهِ، فَأَدَخَلَ يَدَهُ فِي جَيْبِهِ، وَأَخْرَجَ عُلبَةَ
كِبْرِيَتْ، فَقُلْتُ فِي نَفْسِي: هَذَا الرَّجُلُ لَيْسَ عِنْدَهُ
تَفَاهُؤُهُ!! أَظُنُّهُ سَيُشْعِلُ النَّارَ بِالْمُنْبَرِ!! فَأَخْرَجَ عُودَ
ثِقَابٍ مِنَ الْعُلبَةِ، فَازْدَادَ تَوَثُّرِي، وَتَهَيَّأْتُ لِلْقَفْزِ
مِنْ عَلَى الْمُنْبَرِ، وَكُنْتُ جِيئَهَا شَابًّا نَشِيطًا.

ثَبَّتَ الشَّيْخُ الْعُودَ بَيْنَ أَصَابِعِهِ، وَجَعَلَتْ أَنْظُرُ تَارَةً إِلَى وَرَقَتِي الَّتِي أَقْرَأُ فِيهَا
الْخُطْبَةَ، وَتَارَةً أَنْظُرُ إِلَى أَصَابِعِ الشَّيْخِ وَعُودِ الثَّقَابِ! وَبَعْدَهَا بَتَوَانٍ أَدَخَلَ الشَّيْخُ
الْعُودَ فِي أُذُنِهِ، وَجَعَلَ يَحْكُمُهَا بِحِمَاسٍ!! فَعَرَفْتُ سِرَّ عُلبَةِ الْكِبْرِيَتْ، وَإِخْرَاجِ الْعُودِ:
فَهَدَّأْتُ نَفْسِي، وَسَكَنَ رَوْعِي، وَقُلْتُ: **أَنْبِشِرْ بِطُولِ سَلَامَةٍ يَا مَرْبَعُ!**

مَقْضُودِي مِنْ هَذِهِ الْقِصَّةِ: أَنْ تَعْلَمَ أَنَّنَا -أَحْيَانًا- أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ، نُعْطِي الْجُمْهُورَ
الَّذِي أَمَامَنَا حَجْمًا مُرْعَبًا، وَنُمَارِسُ جَلْدًا لِدَوَاتِنَا لِأَجْلِهِمْ، مَعَ أَنَّ مَسْتَوَاهُمْ
الْعِلْمِيَّ وَالثَّقَافِيَّ لَا يَتَطَلَّبُ مِنَّا هَذَا الرُّعْبَ الَّذِي يُسَيِّطِرُ أَحْيَانًا عَلَيْنَا!!

سؤال:



كيف يزيد الملقى ثقته بنفسه؟

الجواب: يُمكن أن يَسْتَمِدَّ الْمُلقِي ثِقْتَهُ مِنْ مَصَادِرٍ مُتَعَدِّدَةٍ: مِنْهَا:



• حُسْن نِيَّتِهِ، وَاللُّجُوءَ إِلَى اللَّهِ بِالدُّعَاءِ وَطَلَبَ الْعَوْنِ.

• سَعَةِ الْعِلْمِ وَالْمَعْرِفَةِ الَّتِي يَجْمَعُهَا مِنَ الْقِرَاءَةِ وَالْبَحْثِ؛ فَمَنْ لَمْ يَكُنْ لَدَيْهِ عِلْمٌ وَمَعْرِفَةٌ فَآيَ شَيْءٍ يُعْطِيهِ لغيره؟! ففَاقِدِ الشَّيْءَ لَا يُعْطِيهِ.



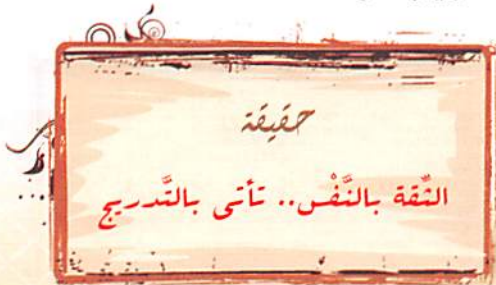
• ثِقْتَهُ بِقُدْرَتِهِ عَلَى مُوَاجَهَةِ الْجُمَاهِيرِ، وَأَنْ يُرْسِلَ لِنَفْسِهِ رِسَائِلَ إيجابيةً بِأَنَّهُ قَادِرٌ عَلَى التَّأثيرِ.



• الْاقتِنَاعَ بِسَلَامَةِ الْهَدَفِ؛ فَيَتَحَدَّثُ مَثَلًا عَنْ بَرِّ الْوَالِدِينَ بِقِنَاعَةٍ تَامَّةٍ بِأهميةِ الْبِرِّ وَخطورةِ الْعُقُوقِ، أَوْ يَتَحَدَّثُ عَنِ الْمَحْدَرَاتِ وَالْمُسْكِرَاتِ مَعَ قِنَاعَتِهِ التَّامَةِ بِخَطَرِهِمَا. وَلَا يَكُونُ كَالْمُسْتَأْجِرِ الَّذِي يَتَحَدَّثُ عَنِ أُمُورٍ هُوَ غَيْرُ مُقْتِنِعٍ بِهَا، وَإِنَّمَا لَخِدْمَةِ أَجْنَدَةٍ خَاصَّةٍ؛ كَمَا يَتَحَدَّثُ فِي الدَّفْعِ عَنِ حُكُومَةٍ ظَالِمَةٍ أَوْ إِدَارَةٍ فَاشِلَةٍ، أَوْ يَحُثُّ النَّاسَ عَلَى التَّبَرُّعِ لِحِجَّةٍ مُعَيَّنَةٍ، وَهُوَ غَيْرُ مُقْتِنِعٍ بِسَلَامَةِ مَنْهَجِ تِلْكَ الْجِهَةِ، وَمَا شَابَهُ ذَلِكَ.



وقد كان النبي ﷺ مَثَلًا أَعْلَى فِي قُوَّةِ إِيمَانِهِ بَرِّبِهِ وَثِقْتِهِ بِسَلَامَةِ هَدَفِهِ، حَتَّى لَوْ وَضَعُوا الشَّمْسَ فِي يَمِينِهِ وَالْقَمَرَ فِي يَسَارِهِ عَلَى أَنْ يَتْرَكَ الْعَمَلَ لِلدِّينِ مَا تَرَكَهُ حَتَّى يُظْهِرَهُ اللَّهُ أَوْ يَهْلِكَ دُونَهُ.



الهمة العالية



كنت أصلي الجمعة في مسجده، وأنا في ذلك الحين في المرحلة الثانوية، كان خطيباً مَفُوقاً، فصيح اللسان، جميل العبارة، أشعر وأنا أستمع إليه أنه بركانٌ يتفجّر حماساً، لكنه أُوقِف عن الخطابة بعد فترة، كما قد يُوقَف غيره من الخطباء لأي سبب، فانطفأ نجمه، وخفت صوته، فلم أسمع به بعدها، أظن الرجل تحطم وظن أنه لما أُغلق دُونُه باب الخطابة، لم يبق بابٌ غيره مفتوحاً..

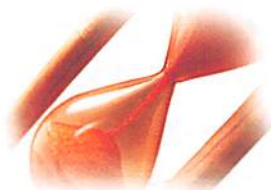
بصراحة.. لا أزال أذكر صورته على منبره، وكيف كان يُلتهب حماساً، لكن لم أكن أعلم ذلك الحين أنه ليس له همة عالية تقوده إلى القمة، وإن كثرت المعوقات حوله.

مع أن من أعظم صفات الخطيب والداعية المؤثر أن يتحلى بعلو الهمة والقدرة على تجاوز المعوقات بحكمة وذكاء.

وهناك أمورٌ تُساعد الداعية على الازتقاء بهمته، منها: قراءة سير السلف الصالح، والصلاة على وقتها، والدعاء، ومجاهدة النفس، ومُصاحبة أصحاب الهِمَم العالية، والابتعاد عن الترف الزائد، وتجنب التسوييف.



الصبر



كأنِّي أرى لُقمانَ الحكيمَ ووَلدَهُ جالِسَ بين يديه، ولقمان يُؤصِّيه أعظمَ وصايا أَفضى بها أب لابنِهِ، ﴿يَبْنِي أَقِرَّ الصَّلَاةَ وَأَمْرًا بِالْمَعْرُوفِ وَأَنَّهُ عَنِ الْمُنْكَرِ﴾، ولأن لقمان جَرَّبَ طريقَ الدَّعوةِ والأمر بالمعروفِ والنَّهي عن المنكر، وعَلِمَ أن سالكِ هذا

الطريقِ يحتاج إلى صبرٍ، فقال ﴿وَأَصْبِرْ عَلَىٰ مَا أَصَابَكَ إِنَّ ذَٰلِكَ مِنْ عَزْمِ الْأُمُورِ﴾ [لقمان: ١٧].

نعم.. إن ذلك من عزم الأمور.

ستجد مُستهزئين؛ يَسخَرُونَ من خطبتك، من كتابك، يَتَنَدَّرُونَ على مَظْهَرِكَ، لا تَلْتَفِتْ لَهُمْ.

أذكرُني:



شاركُت في حلقةٍ تليفزيونيةٍ عن بِرِّ الوالدين، يبدو أن الكلام كان مؤثراً، فوصلت رسائل شكر، لكن أحدهم أراد أن يَنتقِد فلم يجد في اللِّقاء إلا نُصوصاً من القرآن والسُّنة وقِصص السُّلف، فكتب مقالاً يَتَنَدَّر فيه بمَظْهَرِي ولِحِيَّتِي وَيَتَهَمُ نِيَّتِي!! عفا الله عني وعنه.

نعم، وستجد أشخاصاً يَسخَرُونَ بكلامك، بعائلتك، يُشكِّكُونَ في صدقك، اصبر على ما أصابك.

واليوم بعد انتشار الإنترنت، ووسائل الإعلام الفضائي، وصفحات التواصُل الاجتماعي، صار الأمر ظاهراً.



كَتَبْتُ مَرَّةً فِي صَفْحَتِي بِ«تَوَيْتِر» عَنْ زيارتي لِمُخَيَّمٍ لِللاجئين اضطرتهم ظروف الحرب أن يعيشوا ظروفًا قاسية، وحرَّضت الناس على الوقوف مع إخوانهم، والعطف والإحسان، فكانت جُلَّ التعليقات المكتوبة شاكراً مُشجِّعة؛ إلا أنها لم تخلُ من كتاباتٍ لأشخاص

يُسبُون وَيَشْتُمُونَ، وَيَتَهَمُونَ من يزور اللاجئين بأنه يبحث عن الشهرة، وما شابه ذلك. فاضير، ولا يَسْتَحْفِظُكَ أمثال هؤلاء، بل ادع لهم بالصَّلاح والهداية، واستمر في طريق دعوتك.

فالصبر طريق التوفيق والتأثير، يقول ﷺ: ﴿وَجَعَلْنَا مِنْهُمْ أَيْمَةً يَهْتَدُونَ بِأَمْرِنَا لَمَّا صَبَرُوا وَكَانُوا بِآيَاتِنَا يُوقِنُونَ﴾ (السجدة: ١٢٤).

فالناس أصنافٌ مُختلفة؛ فمنهم العالم والجاهل، ومنهم العَقْلاني والعاطفي، ومنهم المتواضع والمتكبر.

وعلى الداعية أن يُوصل رسالته لهؤلاء جميعاً على اختلاف علمهم، وعقولهم، وطبائعهم، وهذه مهمَّة شاقَّة، يجب أن يَسْتَعِين فيها الداعية بالصبر للوصول إلى هدفه.

يقول ﷺ: ﴿يَأْتِيهَا الَّذِينَ ءَامَنُوا اسْتَعِينُوا بِالصَّبْرِ وَالصَّلَاةِ إِنَّ اللَّهَ مَعَ الصَّابِرِينَ﴾ (البقرة: ١٥٣).
فأصبر كما صبر أولوا العزم من الرسل ولا تستعجل لهم ﴿(الأحقاف: ٣٥).

ويقول ﷺ: ﴿وَأَصْبِرْ وَمَا صَبْرُكَ إِلَّا بِاللَّهِ وَلَا تَحْزَنْ عَلَيْهِمْ وَلَا تَكُ فِي صَبِيحٍ مِمَّا يَمْكُرُونَ﴾ (النحل: ١٢٧).

ويقول ﷺ: ﴿فَاصْبِرْ عَلَىٰ مَا يَقُولُونَ﴾ [طه: ١٣٠].

ويقول ﷺ: ﴿فَاصْبِرْ صَبْرًا جَمِيلًا﴾ [المعارج: ٥٥].

ويقول ﷺ: ﴿وَلِرَبِّكَ فَاصْبِرْ﴾ [المدثر: ١٧].

لذا يجب على الداعية ألا يستعجل ثمرة دعوته، بل يجتهد، ويصبر على ما يلاقه من استخفاف، وازدراء، وصد عنه؛ فالذي لا يتحلى بالصبر يتخلى عن هدفه، ويستسلم بسهولة لما يعترض طريقه.

﴿فَاصْبِرْ إِنَّ وَعْدَ اللَّهِ حَقٌّ وَلَا يَسْتَخِفَّنكَ الَّذِينَ لَا يُوقِنُونَ﴾ [الروم: ٦٠]

فمهمة الدعوة مهمة جليلة؛ لذا يجب أن نغطيها ما تستحقه من الصبر، والثبات؛ حتى تظهر نتائجها.

وقفه:

ما يجده الداعية الصادق من إكرام الناس واحترامهم له، أضعاف ما يجده من استهزاء، فلا تقلق.



البشاشة

يا أخي ابتسم.

فقال: لماذا؟ ليس هناك ما يدعو للضحك.

قلت: ابتسم، ولا تضحك، أغني: كُنْ
بشوشاً مُنطَلِق الأَسَارِير، ولا أغني أن
تبدأ بِفَهْمَةٍ يَسْمَعها الثَّقَلان!!

نعم.. البشاشة والبشر الدائم عموماً أمرٌ محبوبٌ عند كلِّ البشر.

واقترح لتتذكَّر البشاشة دوماً أن تكتب فوق أوراقك التي تُعدها للإلقاء عبارة: «**اِبْتَسِم**»!

مع الأخذ في الاعتبار أن هذا لا يكون في مجالس الإلقاء الجادة؛ كخطبة الجمعة، أو المواقف الحماسية، أو الحزينة؛ مثل العزاء؛ فلا يلبق فيها أن تخرج للناس لتتعي إليهم ميئاً فتبدأ بوجهٍ بشوشٍ مُبتسمٍ كأنك فرح بموته!!

أما في مجالس الإلقاء العادية؛ كالدروس، والمحاضرات، والندوات، والمؤتمرات، واللقاءات الشبابية والطلابية، **فابتسم**.

سؤال:



كيف تجعلهم يبتسمون؟

جواب: أن تبدأ بموقفٍ لطيف؛ لاسيما إذا كان له علاقة بموضوعك.

وَقَفْتُ ذَاتَ مَرَّةٍ:



لإلقاء موعظة قصيرة بالمسجد بعد صلاة المغرب، لا تزيد مدتها عن ٢٠ دقيقة، فلما أمسكت الميكروفون، قلت:

بسم الله، والحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله. أمّا بعد: أعلم أنّكم مشغولون، وأنّ أوقاتكم ضيّقة؛ لذا فإنّني لن أطيل عليكم، والموضوع الذي سأتكلم عنه قصير يسير، وسأختصر الوقت جداً، ثم نظرت إلى ساعتِي وقلت: لن أتجاوز الساعتين بإذن الله. ثم تبسّمت وضحك الناس.

فقلت: إذن نختصره في ربع ساعة.

فصار بعضهم يقول: خذ راحتك يا شيخ.

وَأذُكُرُ قَبْلَ سِنِينَ:



أنّي حصّرت مؤتمراً، فتقدّم إلى المنصة أحد كبار المسؤولين ليتحدّث، وكان كبيراً في السن؛ لكنّه يتشَبَّب -يغتني بلباسه، ويخضب شغره بالسّواد، ويتظاهر بالشباب الدائم-؛ فلما جلس على الكرسيّ ووضّع أوراقه بين يديه، ولبس نظارته، ثم نزعها، ثم لبسها، ثم نزعها. وأظنّه كان يقصد ذلك. ثم رفع بصره للجمهور، وقال -وهو مبتسم:

لا حول ولا قوة إلا بالله؛ إن لبسنا النظارة قال الناس: ذهب شبابه وأصبح شيخاً، وإن نزعناها خفّ النظر وتراقصت الكلمات أمامنا، إنّنا لله وإنا إليه راجعون!!

ثم ضحك. وانفجر الناس ضاحكين، ثم بدأ يلقي ما يريد.

وعموماً.. لن نغدم موقفاً أو نكته تجذب بها جمهورك.

وأذكر أيضاً:



أني دُعيت يوماً لإلقاء مُحاضرة بمدرسة ثانوية في جدة، فسافرت إليهم من الرياض، وكانت المدرسة تحتوي على ألف طالب فلماً دخلت القاعة - وهي مُصلّى المدرسة - تَفاجأت أنه ليس بين يديّ إلا مائتا طالب، أي: خُمس طُلاب المدرسة!!

فسألت المُقدم: أين بقيّة الطُلاب؟!

قال: يا شيخ القاعة لا تكفيهم.

فقلت: أنا تجشمت لكم سفراً بعيداً من الرياض لأجل خُمس الطلاب، وتتركون الباقي؟! لا بل أخضرتهم جميعاً. والقاعة هي مُصلّى المدرسة، والطلاب جالسون على الأرض، يُمكنهم أن يتراصوا قليلاً.

قال: كثرة الطلاب سوف تُحدث ضجيجاً!

فقلت: أخضرتهم ولن تسمع ضجيجاً بإذن الله.

توجه المُدرسون لإحضار الطلاب، وجعل الطلاب يتوافدون داخلين المُصلّى حتى تزاخموا، وجاء طلاب آخرون فلم يجدوا مكاناً، والجميع جالس على الأرض.

فقلت بصوت عالٍ للشباب الجالسين أمامي: يا شباب تقدّموا إلى الأمام.

فما تحرك أحد!! فقلت: يا شباب تقدّموا لأجل أن يدخل زملاؤكم.

فما تحرك أحد!!



نعم.. ما تحرك أحد مع سهولة ذلك! فما عليه إلا أن يَرْخَف وهو جالس.

فَرَفَعْتُ يَدَيَّ، وَقُلْتُ -وَأَنَا مُبْتَسِمٌ:



اللَّهُمَّ مَنْ تَقَدَّمَ لِلْأَمَامِ فَاجْعَلْهُ يَنْجِحُ
بِمَجْمُوعِ ٩٩٪، وَيَشْتَرِي سَيَّارَةَ جَدِيدَةً،
وَيَتَزَوَّجُ فَتَاةً جَمِيلَةً.

فَضَحِكَ الطُّلَّابُ، وَأَخَذُوا يَزْحَفُونَ لِلْأَمَامِ،
بَلْ تَحَرَّكَ جَمِيعُهُمْ لِلْأَمَامِ، وَمَا بَقِيَ وَاحِدٌ
مِنْهُمْ فِي مَكَانِهِ؛ حَتَّى بَدَأَتْ طَاوِلَتِي تَرْخَفُ
إِلَيَّ مِنْ تَزَاحِمِهِمْ عِنْدَهَا، وَقَرَعُ نِصْفَ
القَاعَةِ الْخَلْفِيِّ، وَدَخَلَ زُمَلَاؤُهُمْ.

نَعَمْ.. البَشَاشَةُ تَكْسِرُ الْحَاجِزَ بَيْنَكَ وَبَيْنَ الْجُمْهُورِ، وَتُحَدِّثُ تَفَاعُلًا إِنْجَابِيًّا، وَتَفْتَحُ
لَكَ طَرِيقًا لِقُلُوبِهِمْ.

❁ كيف تُحَسِّبُ جَمْهُورَكَ؟! ❁



• إذا دَخَلْتَ القاعةَ فلا تُقْبَلْ
على المِنصَّةِ كأنَّكَ في عزاء؛ بل
ادخُلْ بوجهٍ صَبُوحٍ، وألقِ السلام
وأنت مُبتَسِمٌ؛ حتى تَكسِرَ
الحواجزَ بينك وبين جمهورك،
وتَكسِبَهُم؛ فيستَمِعُونَ إليك في
سُرورٍ وانشراحٍ.



• البَشاشَةُ والبِشْرُ يُوجِيانَ للجمهور
بتواضعِ المُلقِي، وقُرْبِهِ منهم، فواصِلْ
البشاشةَ طَوالَ اللقاءِ.

• اجْعَلْ مِنَ تعليقاتِ الجمهورِ طريقاً
لِكسبِهِم، فلا يَنْبَغِي للمُلقِي أن يَسْخَرَ من
تعليقاتِ الجمهورِ أو يتجاهلها؛ بل يتفاعل
معها بحِكمَةٍ ولُطفٍ؛ فقد تقول مثلاً:

وكان يَسِيرُ بالسيارةِ بِسرعةٍ كبيرةٍ جداً.

فَيُعلِّقُ أحدهم ضاحكاً: أكيد هذا هَزبانٌ من رُؤوسِهِ!!

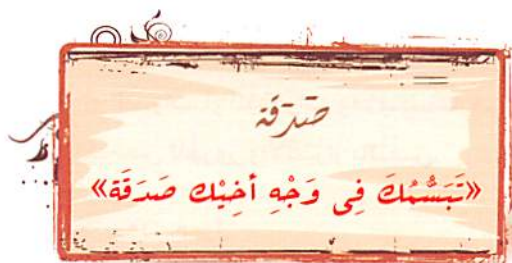
وواضحٌ من أسلوبِ هذا الشَّخصِ أنَّه يُريدُ تَحريكَ الجَوِّ، وإضحاكِ الناسِ،
فلا تَعْبَسْ في وجهِهِ، أو تتجاهله؛ فَإِنَّكَ بذلكِ تَقْتُلُ مَعنوياتِهِ، وتَفْقِدُ بَقِيَّةَ
الجمهورِ، وَيَسْتَقْبِلُونَ طريقتَكَ.

وإنَّما تَبَسَّم، وَعَلَّقَ على مِثْل ذلك وَتَفَاعَلَ معه، فَتَقُولُ مثلاً: الرَّغْبُ مِنَ الزَّوْجَةِ يَفْعَلُ أَكْثَرَ مِنْ ذَلِكَ.

خَاصَّةً إِذَا كَانَ جَوُّ الْمُحَاضِرَةِ وَطَبِيعَتُهَا وَأَسْلُوبُهَا وَمَوْضُوعُهَا يَحْتَمِلُ مِثْلَ هَذَا الْمِزَاجِ بَيْنَكَ وَبَيْنَ جَمْهُورِكَ.

هَمْسَةٌ:

المُدْرَسُ أَثناءَ إِلقائه لطلَّابه يَنْبَغِي أَنْ يَكُونَ أَكْثَرَ أَزِيحِيَّةً وَبِشَاشَةً؛ لَكِنَ مَعَ الأَنْضِبِاطِ العامِّ فِي ذَلِكَ، وَلا يَسْخَرُ مِنْ تَعْلِيقاتِ الطُّلابِ؛ مَهْمَا بَدَّتْ لَهُ غِيبِيَّةٌ أَوْ غَيْرَ عِلْمِيَّةٍ؛ لِيُدْرِبَهُمْ عَلَى التَّفَاعُلِ مَعَهُ، وَلا يُزْهِبَهُمْ مِنْهُ.



التواضع



الكِبَر يُنْفِرُ النَّاسَ عَنْكَ، وَيَصْرِفُهُمْ عَنِ
الاسْتِمَاعِ إِلَيْكَ؛ فَكُنْ مُتَوَاضِعًا أَلَيْفًا،
مُؤَطًّا الْكَنْفَ، لِيَنَّا رَقِيقَ الْمَعَامَلَةِ.

سَوَاءٌ كُنْتَ فِي قَاعَةٍ أَوْ مَجْلِسٍ أَوْ
مُنْتَدَى، فَهُوَ أَمْرٌ يَجْذِبُهُمْ إِلَيْكَ، وَيَزِيدُ
أَثَرَ الْإِلْقَاءِ عَلَيْهِمْ.

فَإِذَا وَجَدْتَ أَحَدًا أَصْغَرَ مِنْكَ سِنًّا، أَوْ أَقْلَّ قَدْرًا فَلَا تَحْتَقِرْهُ؛ فَقَدْ يَكُونُ أَسْلَمَ مِنْكَ
قَلْبًا، وَ أَعْظَمَ مِنْكَ إِلَى اللَّهِ قَرِيبًا.

أَقُولُ ذَلِكَ؛ لِأَنَّ الْإِلْقَاءَ بِشَيْءٍ صُورِهِ -سواء كان في القنوات الفضائية، أو الخطابة،
أو المحاضرات العامة، أو الندوات، أو المؤتمرات، وما يتضمّنه من شهرة، وظهور
بين الناس- قد يدفع الشخص للغرور والاعتزاز بالنفس.



وذلك لأن الناس يكثرّون حول
الشخص المشهور، ويحيطون ويختفون
به في كل مكان، فهذا يُريد أن يُصوّر
معه، وذاك يُقبّل رأسه، والثالث يُقبّل
يده.. وهكذا.

فَيُفْسِدُ الشَّيْطَانُ نَفْسَ الشَّخْصِ، وَيَمْلَأُ قَلْبَهُ إِعْجَابًا بِنَفْسِهِ، وَغُرُورًا بِقُدْرَاتِهِ.

رَوَى الْخَطَّابِيُّ:



أَنَّ الْإِمَامَ الْفَدَّ عَبْدَ اللَّهِ
بِ بْنِ الْمُبَارَكِ قَدِيمَ خُرَاسَانَ،
فَقَصَّدَ رَجُلًا مَشْهُورًا بِالزُّهْدِ وَالْوَرَعِ، فَلَمَّا
دَخَلَ عَلَيْهِ لَمْ يَلْتَفِتِ الرَّجُلُ إِلَيْهِ، وَلَمْ يَأْبَهُ
بِهِ، فَخَرَجَ مِنْ عِنْدِهِ عَبْدِ اللَّهِ بْنِ الْمُبَارَكِ.

فَقَالَ بَعْضُ النَّاسِ لِلرَّجُلِ: أَنْتَ ذَرِي مَنْ هَذَا؟

قال: لا.

قالوا: هذا أمير المؤمنين في الحديث.. هذا كذا وكذا.. هذا عبد الله بن المبارك.

فبُهِتَ الرَّجُلُ، وَخَرَجَ إِلَى ابْنِ الْمُبَارَكِ مُسْرِعًا يَعْتَذِرُ إِلَيْهِ، وَقَالَ: يَا أَبَا عَبْدِ الرَّحْمَنِ
اغْذِرْني وَعِظْني!!

قال ابن المبارك: نَعَمْ، إِذَا خَرَجْتَ مِنْ مَنْزِلِكَ فَلَا يَقَعُ بِصُرُكٍ عَلَى أَحَدٍ إِلَّا رَأَيْتَ
أَنَّهُ خَيْرٌ مِنْكَ.

وذلك أَنَّهُ رَأَاهُ مُعْجَبًا بِنَفْسِهِ.

ثم سأل عنه ابن المبارك فإذا هو حائك نعال؛ أظهر الزُّهْدَ؛ فاخْتَفَى بِهِ النَّاسُ؛ فَتَكَبَّرَ. (١)

لقد لَحَّ الْإِمَامُ الْمُرَبِّيُّ أَنَّ فِي هَذَا الْمُتَزَهِّدِ نَوْعًا مِنَ الْكِبْرِيَاءِ وَالْعَطْرَسَةِ وَالْإِسْتِغْلَاءِ
عَلَى النَّاسِ، وَهُوَ دَاءٌ يُسْرِعُ إِلَى الْمُتَزَهِّدِينَ أَحْيَانًا؛ فزَوَّدَهُ بِهَذِهِ النَّصِيحَةِ الَّتِي
تُلَاقِمُ حَالَهُ.

(١) الغزلة للخطابي (ص ٢٢٠).

كذلك التواضع عند سماع النصيحة، فإن الشيطان يدعوك إلى رذها، وسوء الظن بالناصح؛ ولهذا قال ﷺ: «الْكِبْرُ بَطْرُ الْحَقِّ، وَعَمَطُ النَّاسِ»^(١)؛ يعني: رد الحق، وبخس الناس.

ومن التواضع:

تقدير الجمهور واحترامه؛ فالمقصود من الإلقاء هو التأثير في الجماهير وإقناعهم بأفكار ومعلومات محدّدة، فإذا أفسدت ما بينك وبين جمهورك، ولم تحسن التعامل معهم انسدت دُونك أبواب أفهامهم وقبولهم، وخسرت تقديرهم واحترامهم؛ فنذهب إلقاءك هباءً.

حَقِيقَةٌ:



إن احترام الجمهور، والاهتمام بأسئلتهم وآرائهم أمر في غاية الضرورة؛ ليبقى جمهورك محباً لك، مُستفيداً منك.

والله إنني لأشعر بالامتنان لكل شخص يشاهد لي لقاء -أو يحضر لي محاضرة أو خطبة جمعة- لأنني أعلم أنه ما ترك أشغاله وأنفق وقته طلباً لمالٍ أو جاه، إنما جلس رغبةً في الاستفادة، ومحبةً للمُلقي.

فبالله عليك؛ ألا يستحق هذا الشخص الاحترام والشكر والتقدير؟! **بلى، بلى.**

بل إنني أصرح في مقدّماتي بشكر الجمهور، وأقول: **أعلم أنكم تركتم أشغالكم وأعمالكم وأنفقتهم من وقتكم؛ فأسأل الله ألا يرُدكم خائبين، وأن يوفّق محبّكم ليقدّم لكم ما جئتم فيه راغبين.**

(١) أخرجه مسلم في صحيحه (٩١).

قُدوة:



كان النبي ﷺ مُخْتَرَمًا لِلجَمْهُورِ، مُغْتَبًيًا بِأَسْئَلَتِهِمْ وَأَرَاءَتِهِمْ.

خَرَجَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ مَعَ أَصْحَابِهِ، مَعَهُمْ عَبْدِ اللَّهِ بْنُ مَسْعُودٍ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ، وَكَانَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ يَتَحَدَّثُ إِلَيْهِمْ، وَيَسْأَلُونَهُ.

فَمَرُّوا بِشَجَرَةٍ أَرَاكٍ الَّتِي يُجْتَنَى مِنْهَا السَّوَاكُ، فَجَلَسَ ابْنُ مَسْعُودٍ يَسْتَخْرِجُ سَوَاكًا، فَحَرَّكَتِ الرِّيحُ ثُوبَهُ، فَبَدَّتْ سَاقَاهُ، وَكَانَتْ سَاقَانِ دَقِيقَتَيْنِ، فَضَحِكَ الصَّحَابَةُ مِنْ دِقَّةِ وَصِغَرِ سَاقِيهِ.

فَقَالَ ﷺ مُدَافِعًا عَنْهُ: **مِمَّ تَضْحَكُونَ؟!**

قَالُوا: **مِنْ دِقَّةِ سَاقِيهِ!**

فَقَالَ ﷺ: **«وَالَّذِي نَفْسِي بِيَدِهِ لَهُمَا أَثْقَلُ فِي الْمِيزَانِ مِنْ أَحَدٍ»^(١)**.

يعني هما يوم القيامة أثقل من جبل أحد.

فَمَا أَحْسَنَ أَخْلَاقَ سَيِّدِنَا رَسُولِ اللَّهِ ﷺ فِي إِحْتِرَامِهِ لِمَنْ مَعَهُ!

وَالعَجَبُ أَنْ بَعْضَ النَّاسِ يَقَعُ فِي قَلْبِهِ مِنَ العَجَبِ وَرُؤْيَا النَّفْسِ مَا لَا يَسْتَحِقُّهُ أَبَدًا!!!

(١) رواه أحمد في مُسْنَدِهِ (٣٩٩١) وَقَالَ الأَزْهَرِيُّ: صَحِيحٌ لغيره، وَهَذَا إِسْنَادٌ حَسَنٌ.

قَبْلَ سَنَوَاتٍ:



كُنتُ فِي مَطَارِ الْقَاهِرَةِ، فَجَلَسْتُ عَلَى كُرْسِيِّ جَانِبِي فِي زَاوِيَةٍ
خَلْفَ عَمُودٍ؛ هَرَبًا مِنْ اَزْدِحَامِ النَّاسِ، فَجَاءَ شَابٌّ وَجَلَسَ بِجَانِبِي.

قال: ما الذي اجلسك هنا مُخْتَفِيًا؟

قلت: هَرَبًا مِنْ زِحَامِ النَّاسِ.

فقال: يا شيخ والله إنك صادق، بالفعل الإعلام والشهرة سببت لنا المُشكلات؛ فأنا
لا أكاد أمشي إلا مُلْتَمًا مُعْطِيًا وَجْهِي بِشْيءٍ.

فالتفتُ إليه وقلت: مَنْ الأَخ؟!

قال: ما عَرَفْتَنِي؟

قلت: لا، عُدْرًا.

قال: أخوك محمد ال... أنا تَمَّ اِخْتِيَارِي الأُسبوع الماضي لأُشَارِكَ فِي بَرنامِجٍ واقِعِي
بقناة كذا، وَخَرَجْتَ فِي حَلْفَةٍ تَرْجِيبيَّةٍ مَعَ عَشْرَةٍ مِنَ المُشَارِكِينَ.

ثم قال: غريب، أما رأيت الحَلْفَةَ؟! يا شيخ لقد اتَّعَبْتَنِي الشُّهُرَةَ.

ضحكتُ فِي داخِلي، وَرَدَّدْتُ ما كان يُرَدِّدُه جَدِّي:

إذا كان هذا أوَّلُه، فكيف آخره؟!!

كَمْ اشْتَكَى النَّاسُ:



مِن تَكْبُرِ بَعْضِ الْمَشْهُورِينَ، سِوَاءِ كَانُوا اشْتَهَرُوا مِنْ خِلَالِ قَنَوَاتِ فِضَائِيَّةٍ، أَوْ عَبَّرَ لِعِبْ كُرَّةٍ، أَوْ تَمَثِيلٍ، أَوْ طَبِّ، أَوْ دَعْوَةٍ وَخَطَابَةٍ، أَوْ تَأْلِيفٍ، أَوْ صَحَافَةٍ، أَوْ غَيْرِهَا؛ حَتَّى إِنِّي رُبَّمَا قَابَلْتُ بَعْضَ هَؤُلَاءِ الْمَشْهُورِينَ فَرَأَيْتُ فِي تَعَامُلِهِ مِنَ الْكِبَرِ وَالْإِعْجَابِ بِالنَّفْسِ مَا يَجْعَلُنِي أُنْذِمُ عَلَى مُقَابَلَتِهِ.

فهذا مَرَضٌ، وَمَنْ تَوَاضَعَ لِلَّهِ رَفَعَهُ، وَقَدْ قَالَ النَّبِيُّ ﷺ: «إِنَّ مِنْ أَحَبِّكُمْ إِلَيَّ وَأَقْرَبِكُمْ مِنِّي مَجْلِسًا يَوْمَ الْقِيَامَةِ أَحْسَنَكُمْ أَخْلَاقًا، وَإِنَّ أَنْبَعُكُمْ إِلَيَّ وَأَبْعَدُكُمْ عَنِّي يَوْمَ الْقِيَامَةِ الثَّرَثَارُونَ وَالْمُتَشَدِّقُونَ وَالْمُتَّقِيهِقُونَ». قالوا: يا رسول الله، قد علمنا الثرثارون والمتشدقون، فما المتقهيقون؟ قال: «المتكبرون»^(١).

نَعَمْ؛ لَا يَدْخُلُ الْجَنَّةَ مَنْ كَانَ فِي قَلْبِهِ مِثْقَالُ ذَرَّةٍ مِنْ كِبَرٍ^(٢).



(١) أَخْرَجَهُ التِّرْمِذِيُّ (٢٠١٨)، ط/ دار إحياء الكتب العربية، بَيْرُوت. وَصَحَّحَهُ الْأَلْبَانِيُّ.

(٢) هَذَا نَصُّ حَدِيثٍ أَخْرَجَهُ مُسْلِمٌ فِي صَحِيحِهِ (٩١) مِنْ حَدِيثِ ابْنِ مَسْعُودٍ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ، عَنِ النَّبِيِّ ﷺ.

الحكمة وسرعة البرهنة



قَبْلَ سَنَوَاتٍ، وبِالتَّحْدِيدِ عامِ ١٤٣٢هـ - ٢٠١٢م أَلْقَيْتُ مُحَاضَرَةً فِي مَسْجِدِ السَّلَامِ فِي بَرْلِينِ أَلْمَانِيَا، كَانَتْ الْمَحَاضِرَةُ عَنِ تَرْبِيَةِ الْأَوْلَادِ فِي بِلَادِ الْغَرْبِ، وَالْحِفَاطِ عَلَى أَخْلَاقِهِمْ، بَعْدَ انْتِهَاءِ الْمَحَاضِرَةِ قَامَ أَحَدُهُمْ وَكَانَ ظَاهِرًا عَلَى وَجْهِهِ الْانْتِزَاعُ فَقَالَ:

هل تسمع لي بسؤال؟

قلت: تفضّل..

فقال: عندكم في المملكة كذا وكذا... وذكر ملاحظات لا يكاد يخلو منها بلد...

فقاطعه مُقدِّمُ المحاضرة، وقال: يا أخي يكفي.. خلاص.

فقلت: لا، دعه يُكَمِّلْ، تفضّل.

فغضب الرجلُ السائل، وجعل يرفع صوته أكثر، ويقول:

هل أنتم بلد إسلامي؟ وهل...

وأنا مُنصتٌ بهُدوءٍ.

فلمَّا انتهى.

قلت: اشكر الأخ الكريم على جزسه، وبالفعل سؤاله مهم جداً، ويدل على حب الخير لإخوانه في كل مكان، ونحن بشر كغيرنا، يقع منا الخطأ والصواب، لكن هذا السؤال يوجهه إلى غيري، أما أنا فلا علاقة لي بذلك، إلا بديل النصيحة، وقد بدلتها.

نعم..

قد تعرض للشخص مواقف أثناء الإلقاء يحتاج معها إلى التصرف بذكاء وفطنة؛ فيتعامل مع المشكلات والمواقف والمفاجآت بتصرف حسن، سواء كان ما يواجهه بسبب الجمهور أو الضيوف، أو بسبب عوازل تقنية وفنية؛ كأنطفاء الميكروفونات، أو ظهور صورة في عرض البروجكتور تُثير بعض الحاضرين، أو اغتراض البعض عليك.

أذكرني



توجهت لإحدى القرى لإلقاء محاضرة، استقبلني أحد الإخوة هناك وكان حديث عهد بعزس، فلما وصلنا إلى المسجد قال:

يا شيخ أريدك أن تتكلم في آخر المحاضرة عن غلاء المهور؛ فعندنا عادات وتقاليد أشبه بالجاهلية، وصار الآباء يتناقسون برفع مهور بناتهم!! بالرغم أن أهل هذه القرية هم قبيلة واحدة، فأرجوك نبه على هذا؛ فقد كثرت الغنوسة والشباب الغراب، وأنت رجل لك كلمتك عندنا.

وعذته بأن أتحدث عن الموضوع مع حساسيته، وكنت متحيراً كيف أتحدث عنه وهو لا علاقة له بموضوع المحاضرة!!

ألقيت المحاضرة كاملة، وكان الجامع مُزدحمًا بالناس، وفي الصف الأول أمامي مجموعة من كبار السن، باد عليهم سلامة النيّة وصَلاح القلوب، يُذكرك منظرهم بالصحابّة الكرام.

بعد انتهاء المحاضرة بدأ المُقدّم يقرأ الأسئلة، وفجأة قرأ سؤالاً عن غلاء المهور في الزواج وما السُنّة في ذلك؟

فقلت في نفسي: **جاءك يا مُهنّا ما تتَمَنّى!!**

فشرّعت في الإجابة قائلاً:

هذا الأخ الكريم يسأل عن غلاء المهور، وقد نهى النبي ﷺ عن المغالاة في مهور النساء، وحثّ على اختيار الرّجل الكفء دون التّشديد عليه في المهر، وأعظم النساء بركةً أنيسرهنّ صداقاً، والنبي ﷺ لم يُزوِّج بناته ولا تزوّج واحدةً من أزواجه بأكثر من خمسمائة درهم.

ثم تحمّست وقلت: **يغني يا آل فلان - ودكّرت اسم قبيلتهم - عندما تُغالون في مهور بناتكم هل تظنون بناتكم أحسن من بنات النبي ﷺ؟**

وكان يخضر اللقاء شيوخ كبار في السنّ من عوامّ هذه القرية، فقام أحدهم -وقد ظنّ أنّي أسبهم- فقال لي:

أيش فيهنّ بناتنا؟!

وقام الثاني وقد فهم مثل فهم صاحبه، وقال:

إنّه يتنقّص بناتنا!!



قالها بصوت عالٍ، وما كاد يَنْقَطِعُ صَدَى صوته حتى تَبِعَهُ صوتٌ ثالثٌ يصرخ قائلاً:

بناتنا!! كل شيء إلا أغراضنا.

وفي هذه الأثناء قام شباب في آخر المسجد واقفين يَنْظُرُونَ إلى الموقف وهم يَتَبَسَّمُونَ، كُنْتُ أَنْظُرُ إليهم في هدووووو، وأقول في نفسي: لَيْتَنَا نَزَجَ مِنْ حَجْنَا سَالِمِينَ!!



لَمَّا رَأَوْا سُكُوتِي ظَنُّوهُ حِكْمَةً، وما دَرُؤُوا أَنَّهُ خَوْفٌ!! معِ عَلِمِي أَنِّي لَمْ أُسَبِّهِمْ: فلا أحد منهم يُمَكِّنُ أن يَعْتَقِدَ أن بِنْتَهُ خَيْرٌ مِنْ زُوجَاتِ النَّبِيِّ ﷺ وَبَنَاتِهِ، لَكِنْ أَخَذَهُمُ الْحَمَاسُ.

فَهَدَّوْا وَسَكَّتُوا. عندها قلت:

أشكركم لِمَ غَيْرْتَكُمُ وَرُجُولتَكُمُ وَحِرْصَكُمُ على أغراضِكُم، وَحِمَايَتِكُمُ لِبَنَاتِكُم، وهذا ليس غريباً على أهل هذا البلد الطيب الذي اشْتَهَرَ أَهْلُهُ بِالرُّجُولَةِ وَالشَّهَامَةِ وَالْمُرُوءَةِ.

فَلَمَّا سَمِعُوا هذا التَّنَاءَ انْبَلَجَتْ أسَارِيرُهُمْ، وَرَأَيْتُ الإِشْرَاقَ على وجوههم.



ثم أَوْضَحْتُ مُرَادِي بِهَدُوءٍ، وَبَيَّنْتُ أَنِّي لَا أَقْصِدُ تَنْقُصَ بَنَاتِهِمْ، وَإِنَّمَا قَصِدْتُ بَيَانَ السُّنَّةِ فِي الْمَهْرِ الَّتِي أَمَرَ بِهَا النَّبِيُّ ﷺ وَطَبَّقَهَا فِي حَيَاتِهِ.

مواقف عارضة:



قد تحدث مشكلة يسيرة في طرف القاعة، أو صوت، أو شخصير نائم، أو حديث جانبي بين شخصين، أو غير ذلك.

فما التصرف الصحيح هنا؟



هذه الأمور في القاعات الكبرى - في الغالب - لا يكاد يلاحظها إلا القليل من الحاضرين، وقد لا يلاحظها الملقى أحياناً.

والتصرف الحكيم ألا تلتفت إليهم أبداً؛ إذ من غير المعقول - بل ومن العبث الصريح - أن تلتفت إليهم، وأن تجعل من تلك الحركة العابثة سبباً لتشتيت الذهن وإفساد نتائج الإلقاء.



نعم..

إذا فعلت ذلك أفسدت على نفسك ميزة متابعتهم لك، وإنصاتهم إليك. والصواب هنا أن تتجاهله: لأن الذين التفتوا إلى الموقف الجانبي من هذا الجمع ربما عشرة أو عشرون ممن حوله، أما بقية الجمع فهم لا يزالون معك. فكن ذكياً، ولا تفسد على نفسك إنصاتهم لك.

إشكال:



قد تقول: ومن أين آتت بسرعة البدنية، وضبط النفس، وحسن التصرف؟

فأقول: إن الرفق ما كان في شيء إلا زانه، وما نزع من شيء إلا شانه؛ كما أخبر قُدوتنا رسول الله ﷺ (١).

وهذه الأمور تأتي بالمران، وكثرة الإلقاء والمواجهة؛ فلا داعي للقلق.



(١) أخرجه مسلم (٢٥٩٤) من حديث عائشة ؓ.

الابتداع



المُبدِعون من الناس قليل، والذين يُجدِّدون في طرَّحهم وطريقتهم لقائهم أقلُّ من القليل؛ إذ أكثر الناس مُقلِّدون لغيرهم، وقد يُغيِّر أحدهم تغييراً يسيراً؛ لكنه لا يبدو أنه جاء بشيء جديد.

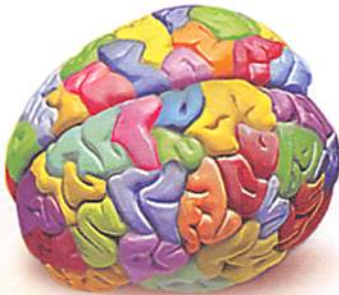
سؤال:



ما دام أنَّ المبدعين قليل، فكيف يُمكن أن أكون مُبدِعاً؟

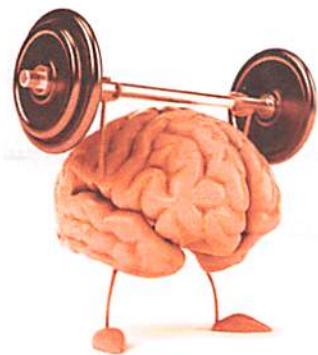
الجواب: لتكوِّن مبدِعاً في الإلقاء حاول:

- أن تجمَع بين القراءة الكثيرة واضطِّيد الأفكار، وتدرب نفسك.
- أن تُطوِّر ذاكرتك؛ لتكوِّن قدرة على استِخْصار التجارب والموضوعات من مُشاهداتك وقرائاتك.



حقيقة:

الذاكرة تقوى بالتدريب، فبمقدار ما تُعوّد نَفْسك على الحفظ والإلقاء وتَرديد ما حَفِظْتَه تَثَبَّتْ المعلومة في ذاكرتك.



والدراسات تقول: إن ٩٠% من الناس لديهم ذاكرة قوية، لكن ٥% منهم فقط هو من يُنمِّيها ويستفيد منها، أمَّا الباقي فليقلَّته استعمله لذاكرته تضعف.

• أن تبديع في الإعداد والتحضير؛ حتى تصل إلى مرحلة يتحير معها المستمع؛ فيستمع إليك وهو يحدث نفسه قائلاً:

ما أجمل هذه القصة!! ما أعجب هذه الإحصائية!! يا للروعة! من أين أتى بهذا الأقباس الرائع!!

نعم، عليك أن تجتهد في التحضير؛ حتى لا تكرر ما يعرفه المستمع؛ فتكون كالذي ينشر ثياباً جافة، أو يطحن طحيناً!!

• أن تكون مجدداً؛ فتخرج عن المألوف قليلاً، وتكسر القيود المعتادة.

مشاعبة:

حضرت مؤتمراً إعلامياً في إحدى السنوات، وكان الحضور عبارة عن مجموعة من أساتذة الجامعات ومدراء القنوات، ومشايخ وكبار المذيعين.



طال الجلوس وهَجَمَ المَلَلُ، والمُشْكِلَةُ أَنَّها أربَعُ سَاعَاتٍ صَبَاحًا ومِثْلها مَسَاءً، ولا بُدَّ مِنَ إِتْمَامِها، ولا بُدَّ مِنَ الاسْتِمَاعِ لِمُقَدِّمِي البُحُوثِ، وتَحْمُلُ ثِقَلِ إلقاء بعضهم وَضَعْفِ أُسْلُوبِهِ.

وفي الساعَةِ الأَخيرة مِنَ اليَوْمِ الأوَّلِ تَقَدَّمَ إلى المِنصَّةِ د. نَبِيلُ.

فلَمَّا جَلَسَ بدأ بِحَمْدِ اللهِ والصلاة والسلام على رسول الله ﷺ، ثم وَقَفَ وقال:

عذراً أنتم ذكّاترة ومشايع ومُذيعون كبار، لكن: قيام.

فتعجّب الناس: قيام!! يعني نَقَف؟ ولماذا نَقَف؟!

صَحِحَك وقال: **أقول لكم: قيام، أفمن أجل كَوْنِي مِسْكِينًا فقيرًا لا تُطِيعُونِي، أقول لكم: قيام.**

فَتَبَسَّمْنَا وَقَمْنَا.

فلَمَّا وَقَفْتَ بعد أن كُنْتَ جالِسًا لمدة أربع ساعاتٍ شَعَرْتَ أَنَّ رِجْلِي عَادَتْ إلى الحِياة.

فلَمَّا وَقَفْنَا ونحن يَلْتَفِتُ بعضنا إلى بعضٍ وَيَتَبَسَّم.

قال لنا: **ارفعوا أيديكم لأعلى.**

فرفعناها.

فقال: **أكثر وأكثر.**

ونحن نَرَفَعُ أَكْثَرَ طائِعِينَ مُذْعِنِينَ، وظَلَّتْ أَيْدِينَا مرفوعة، وكاننا طلاب مدرسة ابتدائية أمام مدرّس الرياضة البدنية!!

حتى قال: كَفَى، اشْكركم، اسْتَرِيحُوا.

فجلّسنا وقد نَشِطْنَا، وكأثما هي أوّل مُحاضَرة.

فأعجَبَنِي إبداعه، فَعَمِلَت هذه الطريقة مِرارًا في عِدَّة لِقَاءات فرَأَيْت لها تأثيرًا،
خاصّة في اللِّقاءات الشَّبَابِيَّة.



لَسُّوْهُ مُبْدِرِحًا

أَكْثَرِ مِنَ الْقِرَاءَةِ .. تَصَيِّدِ الْأَفْكَارِ ..
طَوِّرْ ذَاكَرَتَكَ .. مَرِّنْ نَفْسَكَ ..

الجاذبيّة والمظهر المناسب



الجاذبيّة هي مُميّزات تتّضح في أسلوب الشخص ومظهره. قد تُكون فطريّة في الإنسان، وقد يكتسبها من خلال التعلّم والتدريب وتعامله مع الآخرين.

فالقامة التامة، واللباس الحَسَن، والقوة الجِسميّة، وتناسق أعضاء الجسم، وجمال الصوت، وحُسن الهندام؛ كلّها أمور فطريّة، وقد يكتسبها الشخص، أو يكتسب أكثرها؛ فيحسّن مظهره، ويغتني برائحته، ويحافظ على تناسق جسمه.

فهذه عوامل تجذب الناس للشخص من أوّل نظرة، وتجعل له في نفس المشاهد هيبّة واحترامًا، وتزيد من تأثيره على غيره، وإقناعه لهم.

وقد كانت العرب قديمًا إذا أراد أحدهم أن يخطب شدّ عمامته، ولبس رداءه، وأحسن هندامه؛ حتى يخرج على الجمهور بهيئة يشعروا معها بالإجلال والبهاء للمُلقي؛ فيكون ذلك مُعينًا له على حُسن الإنصات والانتباه إليه.

رُوي أنّ:

إياس بن معاوية المزني أتى حلقةً لقريش في مسجد دمشق، فجلس في صدر المجلس، فرأوه أحمر الوجه دميماً، رث الثياب والهيئة؛ فاستهانوا به، فلمّا تكلم عرفوه؛ فاغتمذروا إليه، وقالوا: الخطأ مقسومٌ بيننا وبينك؛ أتيتنا بزبي مسكين، تكلمنا بكلام الملوك!!



تنبية:



المقصود بالمظهر المناسب: أن لكل مجالٍ من مجالات الإلقاء ثيابه التي تعارف عليها المجتمع، ولكل منبر إلقاء مظهر خاص؛ فالمنبر له هيئة ولباس، ودُرس المسجد له هيئة ولباس، واللقاء التلّفيوني له مظهرٌ خاص، والمحاضرات في القاعات والمؤتمرات لها لباس مُتعارف عليه؛ فلا تُخالِف الألبسة التي تعارف الناس عليها.

فمثلاً:



في السُّعوديّة اعتاد الناس أن يروا خطيب الجمعة يلبس الرداء المعروف المُسمّى «البِشْت»، وبالتالي فمن الضروري أن تلبس ذلك أثناء خطبة الجمعة؛ وإلا انشغل الناس عنك بالتفكير في هيئتك ومظهرك.



وفي مِصر لهم لباس خاص، وفي الشّام كذلك، واليمن، والعراق، وغيرها...



ومن المعلوم أن الهيئة الحسنة المناسبة لحال المجتمع الذي تلقى فيه تجذب إليك الجمهور؛ فقد جُبل الناس على احترام ذوي الهيئات.



وبالتالي لا ينبغي أن تلبس لباساً ظاهرة عليه البذاءة، أو يُثير تساؤلات الجمهور.



لَطِيفَةٌ:



المُظْهِرُ لَهُ تَأْثِيرٌ كَبِيرٌ، حَدَّثَنِي عَمِّي وَهُوَ شَيْخٌ كَبِيرٌ، أَنَّهُ ذَهَبَ مَرَّةً إِلَى دَائِرَةِ حُكُومِيَّةٍ؛ لِيَتَابَعَ مُعَامِلَتَهُ لَهُ، دَخَلَ قَبِيلَ الصَّلَاةِ، لَمْ يَأْبَهُ بِهِ أَحَدٌ، حَاوَلَ أَنْ يَطْلُبَ الْمُسَاعَدَةَ، لَكِنَّهُمْ كَانُوا مَشْغُولِينَ عَنْهُ.

أُذِنَ لصلَاةِ الظُّهْرِ، فَخَرَجَ وَصَلَّى بِالمَسْجِدِ الجَامِعِ، وَبَعْدَ الصَّلَاةِ رَأَى رَجُلًا يَبِيعُ بِشُوتَ، وَهِيَ أَرْدِيَّةٌ يَلْبَسُهَا عَادَةُ المُلُوكِ وَالأُمَرَاءِ وَشُيُوخِ القَبَائِلِ وَكِبَارِ الوُزَرَاءِ، وَيَلْبَسُهَا الخَطِيبُ عَلَى المُنْبَرِ عَادَةً، فَاشْتَرَى أَحَدَهَا، وَلَبِسَهُ وَجَاءَ دَاخِلًا المَبْنَى.

فَلَمَّا مَرَّ بِالبُوابَيْنِ، قَالَ: **السَّلَامُ عَلَيْكُمْ**. فَتَسَابَقُوا بِكُلِّ حِمَاسٍ يَرُدُّونَ التَّحِيَّةَ بِأَحْسَنِ مَنَاهَا، وَلَمْ يَكْتَفُوا بِذَلِكَ، بَلْ لَحِقَهُ أَحَدُهُمْ وَقَالَ: **هَلْ أَسَاعِدُكَ بِشَيْءٍ؟** قَالَ: **نَعَمْ**، أُرِيدُ مَكْتَبَ الشُّنُونِ القَانُونِيَّةِ. قَالَ: **تَفَضَّلْ مَعِي**. قَالَ: **لَا تُكَلِّفْ نَفْسَكَ أَخْبِرْنِي بِالطَّرِيقِ فَقَطْ**. فَقَالَ المَوْظِفُ: **لَا.. بَلْ تَفَضَّلْ أَخْدَمُكَ**.

وَمَشَى مَعَهُ حَتَّى أَدخَلَهُ الإِدَارَةَ، فَانْتَدَرَهُ المَوْظِفُونَ مُرْحَبِينَ، حَتَّى أَنْهَى مَا يُرِيدُ!!

فَانظُرْ كَيْفَ أَثَرَ مَظْهِرِهِ!!



اللنزاهة والرزانة

أعطاني أحدهم مُحاضرةً مُسجَلةً فيديُو لأحد المُلقين، يَسْتَشِيرُنِي فِي تَوْزِيعِ نُسْخٍ مِنْهَا عَلَى مَجْمُوعَاتٍ مِنْ طُلَّابِ المرحلة الثانوية، كان الحديث عن بَرِّ الوالدين، لكنَّ الرَّجُلَ كان يُبَالِغُ فِي التَّعَامُلِ مع القِصصِ حتَّى يَخَيَّلُ إِلَيْكَ أَنَّكَ أَمَامَ مُمَثِّلٍ، كان إذا ذَكَرَ قِصَّةَ طِفْلِ مع أبِيهِ قَلَّدَ صوتَ الطِفْلِ، ثم قَلَّدَ بُكَاءَهُ، ثم قَلَّدَ صوتَ السَّيَّارةِ وهي تَمْشِي، ثم... حتَّى صارَ المُشَاهِدُ يَنْشَغِلُ بالنظرِ للحركاتِ وَسَمَاعِ الأصواتِ الغريبةِ عن الاتِّعَاطِ بالكلامِ والتَّأثُّرِ بِهِ، بَلْ زِدْ عَلَى ذَلِكَ أَنَّ نَظْرَةَ المُشَاهِدِ لِلْمُلْقِي قد تَنزِلُ عَنِ المَسْتَوَى المَطْلُوبِ مِنَ الاحْتِرامِ والتَّقْدِيرِ.



نعم..

بعض المُلقين يَخْرُجُ عَنِ رِزَانَتِهِ أثناءَ إلقاءهِ: فَرُبَّمَا رَفَعَ يَدَيْهِ وخَفَضَهُمَا مِرارًا بِصُورَةٍ غيرَ عاديةٍ، أو رَبَّمَا أَكْثَرَ العَبَثَ بأنْفِهِ، أو وَضَعَ يَدَهُ فِي فَمِهِ لِيُخْرِجَ شَيْئًا مِنْ بَيْنِ أَسْنَانِهِ. وأحيانًا قد يُبَالِغُ فِي الشرحِ والتصويرِ وتقليدِ الأصواتِ أو التَّفَاعُلِ بالجَسَدِ.

فَتَجِدُهُ يَتَحَدَّثُ -مثلاً- عَنِ الاخْتِيَالِ: فيُورِدُ قِصَّةَ الثعلبِ لما رأى غُرَابًا فوقَ الشجرةِ يُمَسِّكُ قِطْعَةً لَحْمٍ بِمِنْقَارِهِ، فجعلَ الثعلبُ يَهْزُ رأسَهُ ويرقصُ ويقولُ للغرابِ: **يا صاحبِ الصوتِ الجميلِ عَنَّا لَنَا.** والثعلبُ إنَّما يَقْصِدُ أَنْ يَفْتَحَ الغرابِ فَمَهُ فيَسْقُطَ اللَّحْمُ. فابْتَلَعَ الغرابِ قِطْعَةَ اللّحمِ، ثم قال: **صوتي يَكُونُ أجْمَلُ وأنا شَبْعانُ، ماذا تُريدُ أَنْ أَغْنِي؟**



فِيخْكِيهَا صَاحِبُنَا فَيَقُولُ: وَجَعَلَ الثَّعْلَبُ يَهْزُرُ رَأْسَهُ. ثُمَّ يَبْدَأُ بِهَزِّ رَأْسِهِ هَزًّا شَدِيدًا، ثُمَّ يَقُولُ: وَقَالَ الثَّعْلَبُ: أُوُوو أُوُوو يَا غَرَابُ. فَيَقْلُدُ صَوْتَ الثَّعْلَبِ، أَوْ رَبَّمَا حَكَى كَلَامَ الثَّعْلَبِ بِصَوْتٍ آخَرَ كَأَن كَانَ يَسُدُّ أَنْفَهُ وَيَتَكَلَّمُ، وَهَكَذَا.

انضباط:



تَفَاعُلُ الْمُلقِي مع مَا يُلقِيه أمرٌ حَسَنٌ، لَكِن يَجِبُ أَلَّا يُبَالِغَ فِي ذَلِكَ، فَيَصِلُ إِلَى دَرَجَةٍ يَمْجُهَا السَّامِعُ وَالْمُشَاهِدُ، وَيَشْعُرُ أَنَّ هَذَا الْمُلقِي كَأَنَّمَا يُقَدِّمُ بَرَنَامَجًا لِقِصَصِ الْأَطْفَالِ.

تَابَعَتْ يَوْمًا:



حَلَقَةً فِي إِخْدَى الْقَنَوَاتِ يُقَدِّمُهَا شَخْصٌ بَدِينٌ، كَانَ يَتَكَلَّمُ عَنِ الصَّلَاةِ، لَكِنِ الْمَسْكِينِ كَادَ يَقَعُ مِنْ عَلَى كُرْسِيِّهِ مِرَارًا؛ كَانَ يَهْتَزُّ يَمِينًا وَيَسَارًا وَهُوَ يَقُولُ:

وَبَعْضُ النَّاسِ يُرَاحُ بَيْنَ قَدَمَيْهِ وَهُوَ يُصَلِّي.

ثُمَّ تَابَعَ قَائِلًا: وَبَعْضُهُمْ يَتَقَدَّمُ لِلْأَمَامِ وَهُوَ يُصَلِّي.

ثُمَّ تَقَدَّمَ هَذَا الْمُلقِي إِلَى الْأَمَامِ حَتَّى ظَنَنْتُ رَأْسَهُ سَيَضْرِبُ الْكَامِيرَ!! وَكَانَ أَثْنَاءَ ذَلِكَ يُشِيرُ بِيَدَيْهِ وَيَنْفُضُهُمَا بِحَمَاسٍ.

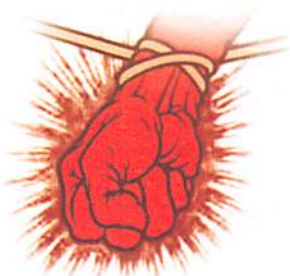
حَتَّى إِنَّ الْمُشَاهِدَ يَكَادُ أَنْ يَصْرُخَ فِيهِ قَائِلًا: هُدُوو... لَا تَطْلُعْ عَلَيَّ

مِنَ الشَّاشَةِ!!

ولا أقصد هنا أن يكون المُلقي تَمَثالًا لا يكاد يتحرَّك منه إلا لسانه، كلاً فهذا أثقل على جمهوره من الجبال الرَّاسيات، إنَّما قُصدي أن يكون رزينا مُترنًا؛ فيظهر المُلقي انفعاله بقدر يتناسب مع الموقف الذي يحكيه، ويتحكَّم في انفعالاته.



ولو استتارك أحد الجمهور بسؤالٍ أو اعتراضٍ أو اتهام -سواء أكان الجمهور أمامك أو وراء الشاشة- غير اتصالٍ هاتفي- فعليك أن تحافظ على رزانتك وهذوتك.



قال ﷺ: «ليس الشديد بالصرعة، وإنما الشديد الذي يملك نفسه عند الغضب»^(١).

أذكر أنه:

بعد أحداث ١١ سبتمبر المشهورة التي ضرب فيها بُرجا مركز التجارة العالمي في منهاتن بأمريكا ظهر ضيف مثقف في برنامج مباشر، وقال أثناء حديثه: إنَّ الذين دَمَرُوا البُرجين مُخطئون، وقتلوا أنفسهم بريئة.. إلخ.



وكان متحمسًا كثيرًا.

(١) مُتَّفَق عليه: أخرجه البخاري (٦١١٤)، ومُسلم (٢٦٠٩) من حديث أبي هريرة ؓ.

فَاتَّصَلَتِ امْرَأَةٌ وَقَالَتْ بَتَأْتُرُ وَحُزْنُ: هَا هُمْ الْأَمْرِيكَايَاتُ يَقْتُلُونَ الْمُسْلِمِينَ فِي بَعْضِ الْبِلَادَانِ، وَصَوَارِيخُهُمْ ضَرَبَتْ مُسْتَشْفَى الشِّفَاءِ فِي السُّودَانِ، وَضَرَبَتْ مَسَاجِدَ الْمُسْلِمِينَ فِي أَفْغَانِسْتَانَ، وَصَوَارِيخُ إِسْرَائِيلِ هِيَ أَمْرِيكِيَّةٌ أَصْلًا، فَلِمَاذَا لَا تُدَافِعُ عَنِ أَنْفُسِ الْمُسْلِمِينَ الْبَرِيئَةِ بِنَفْسِ الْحَمَاسِ؟!

كُنْتُ أَرَى وَجْهَهُ يَتَغَيَّرُ حَنْقًا، وَأَشْعُرُ أَنَّهُ يَكَادُ يَنْفَجِرُ، وَأَقُولُ فِي نَفْسِي: اسْتُرْ يَا سَتِيرُ.

فَإِذَا بِهِ لَا يُخَيِّبُ تَوْقَعِي؛ فَيُقَاطِعُهَا قَائِلًا: هَذِهِ أَنْفُسُ بَرِيئَةٍ. قَالَتْ: وَأَنْفُسُنَا أَلَيْسَتْ بَرِيئَةً؟ فَنَارُ ثَوْرَتِهِ، وَقَالَ: إِذَنْ يَا لَيْتَكَ كُنْتَ مَعَهُمْ فِي الْبُرْجَيْنِ؛ فَتَهْلِكِينَ كَهَلَاكِهِمْ!! فَجَعَلَ الْمَقْدَمُ يَقُولُ: اسْتَغْفِرِ اللَّهَ، اسْتَغْفِرِ اللَّهَ. فَالْتَفَتَتْ إِلَيْهِ الضَّيْفُ وَقَالَ: بَلْ هِيَ تَسْتَحِقُّ؛ فَلِمَاذَا تَقُولُ: إِنَّهُمْ يَسْتَحِقُّونَ الْمَوْتَ؟! ثُمَّ جَعَلَ يَدُمُّ السُّؤَالَ بِكُلِّ حَمَاسٍ!!

كُنْتُ أَتَمَنَّى أَنَّهُ كَانَ أَكْثَرَ رَزَانَةً وَأَتْرَانًا. وَأَنَّهُ أَجَابَ بِهُدُوءٍ مُدْعَمًا كَلَامَهُ بِأَدَلَّةٍ شَرْعِيَّةٍ مِنَ الْقُرْآنِ وَالسُّنَنِ، يَسْتَطِيعُ بِهَا أَنْ يُؤَثِّرَ فِي الْمُشَاهِدِينَ بِهُدُوءٍ.

لِذَا أَقُولُ لَكَ: لَا يَسْتَحْقِقُكَ النَّاسُ.

هَمْسَةٌ:

نَحْنُ الْيَوْمَ فِي عَصْرِ الْإِنْتَرْنِتِ، وَهَذِهِ الْمَوَاقِفُ لَا تَنْسَى، بَلْ تُسَجَّلُ وَيَتَنَاقَلُهَا النَّاسُ عَبْرَ مَوَاقِعِ الْإِنْتَرْنِتِ وَغَيْرِهَا، بَلْ اسْتَطِيعُ أَنْ أَقُولَ: إِنَّ النَّاسَ الْيَوْمَ أَصْبَحُوا كَلَّهْمَ مُرَاسِلِينَ صَحْفِيِّينَ، فَكُنْ حَذِرًا.



المهارات الاتصالية

سَأَلْتُ أَحَدَ النَّاسِ يَوْمًا: هَلْ تُتَابِعُ بَرْنَامَجَ فُلَانٍ؟

قال: لا.

قلت: لماذا؛ فَمَعْلُومَاتُهُ وَاسِعَةٌ، وَأَسْلُوبُ إِقْنَانِهِ مُفْتَعٌ، ...؟

فَقاطَعَنِي قَائِلًا: يَا أَخِي لَا أُدْرِي لِمَ، وَلَكِنِّي أَشْعُرُ أَنِّي لَا أَفْهَمُ
مَا يَقُولُ!!

أذْرَكْتُ بَعْدَهَا أَنَّ بَعْضَ النَّاسِ لَدَيْهِ الْعِلْمُ وَالرَّسَالَةُ؛ لَكِنَّهُ
لَا يُرَاعِي مَهَارَاتِ الْإِتِّصَالِ.

مَهَارَاتِ الْإِتِّصَالِ: هِيَ قُدْرَةُ الْمُلقِي عَلَى تَوْصِيلِ الْمَعْلُومَاتِ
وَالْأفْكَارِ إِلَى الْمُتَلَقِّي بِصُورَةٍ مَقْرُوءَةٍ أَوْ مَسْمُوعَةٍ أَوْ مَرْتَبِيَّةٍ؛
لِتَحْقِيقِ هَدَفٍ مُعَيَّنٍ.

- فَمَا هِيَ أَهَمُّ مَهَارَاتِ الْإِتِّصَالِ؟
- وَكَيْفَ نَكْتَسِبُهَا؟
- وَكَيْفَ نَطَوِّرُهَا إِنْ كَانَتْ لَدَيْنَا؟

- الفصاحة والمهارة اللغوية... ١٥١
- طرق تطوير المهارة اللغوية ١٦٠
- ١- الحفظ ١٦٠
- ٢- تجويد النطق ١٦٠
- ٣- تصوير النطق للمعاني ١٦١
- ٤- التمهّل في الإلقاء ١٦١
- أخطاء لغوية يجب تجنبها ١٦٢
- التقعر في اللغة ١٦٢
- استخدام الألفاظ الغريبة ١٦٣
- استخدام المفردات الأعجمية ١٦٥
- الاستيشهاد بما يصعب فهمه ١٦٦
- الترجمة ١٦٧
- الإيجاز غير المحل ١٧١
- التكرار غير الممل ١٧٥
- تقوية الكلام بالأدلة والشواهد ١٧٨
- تقريب الصور الذهنية ١٨٤
- الاستفادة مما حولك ١٨٧
- استخدام الوسائل التوضيحية ١٩١
- ضرب الأمثلة ١٩١
- ترتيب الأفكار وترابطها ١٩٦
- تحديد الهدف ١٩٦
- وحدّة الفكرة ١٩٧
- مراعاة نوعيّة الجمهور ٢٠٠
- اختيار الموضوع ٢٠١
- انتقاء المادّة ٢٠٧
- مراعاة طبيعّة اللّقاء ٢١٠
- اختيار الموضوع ٢١١
- الموازنة بين التّرييب والتّرهيب ٢١٣
- التّفاعّل مع الجمهور ٢١٥
- استخدام كلمات مشهورة عندهم ٢١٦
- النّناء على عاداتهم. وحسن ضيافتهم ٢١٦
- الاستيشهاد بأقوال علمائهم ٢١٧
- تقبّل تعليقات الجمهور ٢١٨
- الاعتناء بأسئلة الجمهور ٢١٩
- مراعاة نظرة الجمهور إليك ٢٢١
- التّفاعّل مع الجوّ المحييط ٢٢٤
- مراعاة أحوال المخاطبين
- ووقت الإلقاء ٢٢٦
- التّخلّص من الأشياء المزعجة ٢٢٨
- جذب الانتباه وإثارة الأهتمام ٢٣١
- مهارات الإلقاء ٢٣٥

الفصاحة والمهارة اللغوية



اللُّغَةُ هي وسيلة التَّوَاصل بين الناس. فَمَنْ
أَثَقَنَ لُغَةً قَوْمَ اسْتِطَاعَ التَّأثيرَ فِيهِمْ، أَوْ
التَّأثيرَ بِهِمْ؛ لذلك أَرسلَ اللهُ رِسلَهُ بِألسِنَةٍ
أَقوامِهِمْ؛ لِيُفهِمُوهُمْ، وَيُبَيِّنُوا لَهُمُ الحَقَّ،
فَقَالَ اللهُ ﷻ:

﴿ وَمَا أَرْسَلْنَا مِنْ رَّسُولٍ إِلَّا بِلِسَانٍ قَوْمِهِ، لِيُبَيِّنَ لَهُمْ ﴾ [إبراهيم: ٤]

نَعَمْ صدقَ اللهُ: ﴿لِيُبَيِّنَ لَهُمْ﴾؛ إذ لو كَلَّمَهُم بِغيرِ لُغَتِهِمْ لما فهِمُوهُ؛ وبالتالي فما
بَلَّغَهُم الدِّينَ، وما قَامَتِ عَلَيْهِمُ الحُجَّةُ.

والفصاحة اللغوية، والبلاغة البيانية تزيد الكلام وضوحًا وحلاوةً.

وتتدرج أهمية هذه المهارة اللغوية حسب طبيعة الإنشاء:

- فالداعية على المنبر لا بد أن يكون كلامه بالعربية الفصحى؛ دون لحن أو خطأ.
- وفي الدرس المسجدي؛ إما أن يتكلم بالعربية الخالصة، أو باللُهجَة العاميَّة التي يفهمها الجمهور.
- أمَّا المحاضر في كُليَّة شرعيَّة؛ فينبغي أن ترتقي لغته إلى اللغة الفصحى الرَّائِضَة قَدْرَ المُسْتَطاع.

• وأما في الفضائيات؛ فالأولى أن يُحافظ الداعية على الفصحى؛ فالجمهور هنا مُتنوعٌ بتنوع البلاد والمدن التي يصلها البث، وبالتالي فإن استخدام الداعية هنا للهجته العامية يضرّ بقدراته الاتصالية مع قطاع كبيرٍ من المُتلقيين؛ لصعوبة فهمها بالنسبة لهم.

وتستطيع أن تُدرّب نفسك على ذلك.

وليس شرطاً أن تُتقنها إلى درجة الامتياز؛ بل -على الأقل- تُتقن أكثرها.

لَطِيفَةٌ:



من أكبر آفات استعمال العامية: أنك قد تُفاجأ بأن معاني المُصطلحات تختلف ما بين بلدك والبلد الذي تُلقني فيه.



أذكر أنني وَقعت في ذلك في أحد البلدان؛ مع كلامي بالفُضحى، فما بالك بالهجة العامية؟!؟

فقد ألقيت محاضرةً عن «الدعوة وآثارها»، وقلت أثناء ذلك كلمة:

«فيأتي التيس، ويأكل العُشب

و...».



وأنا أعني بالتَّيس: ذلك الحيوان المعروف،
وهو ذَكَر الماعِز.

فلَمَّا انتهيت من محاضرتي، قال لي الأخ
المُرَاقِق -وهو من أهل البلد-:

يا شيخ! لقد قلت كلمة أخرجت الناس.

قلت: وما هي؟

قال: لا أريد أن الفِظها بلساني؛ لِسُوئها وفضاعتها.

وأخذ صاحبي يُعظِّم الكلمة؛ حتى ظننت كأنني خَرَجت من المِلَّة!! خِفتُ وأخَذت
أغصِر ذهني، وأتذكَّر ماذا قلت؟!!

فقُلت: ما هي الكلمة؟

قال: تَيس!!

قلت: طيب! هذه كلمة عادية؛ ذكرها العلماء والشُعراء والفقهاء، فما معناها عندكم؟

قال: «تَيس» في اصطلاح بلدتنا هو: «الدُّيُوث» الذي يدعو الناس للوقوع بالفاحشة بأهله!!

فعجبت من ذلك؛ مع أنني لم أخطئ في كلمتي؛ فإنها لَفظة عربية معروفة
المعنى، ولا ذنب لي أن فريقيًا من الناس اتخذ لها معنى سيئًا تعارَفوا عليه.

لكن الذي أغنيه:

أن يحذَر المُلقِي بالعاميَّة في غير بلده من استعمال ألفاظٍ يُشكُّ في وجود معنى
آخر لها في ذلك البلد.



في أولى رحلاتي:



لإلقاء محاضرات في الأردن
قابلت أحد الإخوة الدعاة

وأنا على باب إحدى الجامعات، فقال:

يا شيخ! هؤلاء شباب وفتيات ثقافتهم
اللغوية ضعيفة؛ فحاول أن تتحدث بلغتي بسيطة، كما فعل الشيخ المصري
فلان، فقد كان هنا قبل شهر.

قلت: اطمئن؛ فأنا في اللقاءات الشبابية غير المصورة أتكلم بلهجتي العامية.

قال: ماذا؟! لهجتك العامية! لا، لا، لن يفهموا شيئاً.

قلت: لماذا؟ هاهم المشايخ المصريون يتكلمون باللهجة المصرية ونفهمها.

فتبسّم وقال: صدقت؛ لأننا منذ أن كنا صغاراً تزدجم الأفلام والمسلسلات
المصرية أمامنا في الشاشات؛ فصرنا أكثر فهمًا لها من أهلها، أمّا لهجتك
السعودية بل النجدية فلا اظنهم يستوعبونها سريعاً.

تبسّمت، وشكرت ملاحظته، ودخلت القاعة.

ألقيت المحاضرة، وكان تفاعل الطلاب رائعاً.

وأذكر أنه فلتت مني كلمة عامية أثناء المحاضرة أدركت من وجوههم أنهم لم
يفهموها؛ حيث تحدثت عن التدخين والتحذير منه، وذكزت أن بعض الشباب
يخرج صباحاً إلى الجامعة فبدل أن يسمع تلاوة للقرآن ويفرك فمه وأسنانه
بالسواك، فإنه يُشعل سيجارة!!

ثم قلت مازحاً: «الله يُحَوِّم كَبِدَه».

وهي جملة نقولها عادةً عند التَّقَرُّز والاشمِزاز من الشيء، ولا تَخْلُو من طَرِافَةٍ. أذْرَكْتُ أن الجمهور لم يفهموها، فأعدت معناها بالفُضْحَى.

والأولى أن تتحدَّثَ بِلِغَةٍ عَرَبِيَّةٍ فُصْحَى؛ إن كان مَنْ أَمَامَكَ عَرَبِيًّا، فَإِنَّ تَكَلَّمْتَ بِلِهْجَةٍ عَامِيَّةٍ فابْتَعِدْ عَنِ الْعِبَارَاتِ وَالْكَلِمَاتِ الَّتِي قَدْ يَضْغُبُ فَهْمُهَا عَلَى السَّامِعِينَ.



والمقصود أنه لا بد أن تكون لدى المُلقِي قُدْرَةٌ كَلَامِيَّةٌ؛ حَتَّى يَسْتَطِيعَ أَنْ يُؤَدِّيَ دَوْرَهُ بِصُورَةٍ جَيِّدَةٍ، وَأَنْ يَكُونَ حَرِيصًا عَلَى آدَاءِ اللُّغَةِ سَلِيمَةً بِقَدْرِ الإِمْكَانِ.

وهذا لا يعني أن من ليس عنده قُدْرَةٌ عَلَى الإِنْتِطَاقِ بِسَلَاسَةٍ لَا يَسْتَحِقُّ النِّجَاحَ فِي الحَيَاةِ، أَوْ لَا يُمْكِنُ أَنْ يَكُونَ لَهُ دَوْرٌ فِيهَا. كَلَا؛ إِنَّمَا أَعْنِي هُنَا نِجَاحًا مُحَدَّدًا، وَهُوَ النِّجَاحُ فِي مَجَالِ الإِلْقَاءِ.

أذْكَرُ أُنِّي:



كنت في اجتماعٍ لِلجَنَةِ اسْتِشَارِيَّةٍ لِإِحْدَى القَنَوَاتِ الفِضَائِيَّةِ، وَكَانَ الحِوَارُ حَوْلَ اخْتِيَارِ خَمْسَةِ مُذِيعِينَ مِنْ بَيْنِ عَشْرِينَ مُذِيعًا تَقَدَّمُوا لِلْعَمَلِ فِي القَنَاةِ، وَكَنتُ شَارَكْتُ فِي اخْتِبَارِهِمْ قَبْلَ أَيَّامٍ.

فَجَعَلْنَا نَسْتَعْرِضُ الأَسْمَاءَ، وَأَصْرًا أَحَدَ الجَالِسِينَ عَلَى قَبُولِ أَحَدِ المذيعِينَ، وَظَلُّ يُنَافِحُ وَيُكَافِحُ فِي سَبِيلِ ذَلِكَ. فَقُلْتُ لَهُ:



لكنَّ هذا الشَّخص لديه ثِقَلٌ في
اللِّسان، ولثَغَةٌ واضحة؛ يَقْلِبُ
بها ثلاثة أحرفٍ إلى أحرفٍ
أخرى.

فبدلاً من أن يقول: السلام
عليكم، فإنه يقول: التلام عليكم.



وهكذا في حرفين آخرين غير حرف السَّين؛ فهذا
لا يَصْلُح مذيَعاً.

فقال: لكنه إنسانٌ طيِّب، وأخلاقه حَسَنَةٌ، وذَكِي.

فقلت: إذن نجعله إدارياً، أو مُدَقِّقاً للبرامج، أو
مُعدِّداً، لكنه لا يَصِحُّ أن نجعله مذيَعاً.

فقال: حرامٌ عليك!! هذا ابتلاءٌ من الله أن جعل لسانه ثَقِيلاً، فلا تحرمه من حُلْمِ
حياته بسبب بلائه.

فَعَجِبْتُ والله من هذا الفَهم؛ إذ لَعَلَّ ثِقَلَ لسانه يكون رحمةً من الله وليس بلاءً؛
فإنَّ أكثر ما يُدخِلُ الناس النار اللِّسان والفرج!! وأكثر ذنوب المرء من كثرة
كلامه، ولعلَّ الله أعطاه من الصِّفات الأخرى ما لم يُعْطِ الفُصحاء البُلغاء.

فالمتصوِّد أنَّ سلامة التُّطق، ووضوح الكلمات، وسلامة مَخارج الحروف، من أهمِّ
القُدرات الواجب توافرها عند الملقى.

إشارة:



بعض أنواع الثقل أو اللثغة في اللسان إذا كانت خفيفة لا تُغيّر المعنى، فربما أعطت مُتعةً لأذن السامع، وتميُزاً في الملقى، خاصةً إذا كان هذا الملقى يُمارس فنون الإلقاء الأخرى من رفع الصوت وخفضه، وتعبيرات الوجه ولغة البدن؛ كما في اللثغة الخفيفة في حرف الرّاء مثلاً، فهذه لا تُؤثّر كثيراً.

قُدرة:



واصل بن عطاء كان مُبتدِعاً في الدين، لكنّه كان خطيباً أدنياً لا يُشَقُّ له عُبار، وكان به لثغة ثقيلة في حرف الرّاء، يَقلب الرّاء عَيناً.

فإذا أراد أن يقول: ذهب **مرّة** إلى السوق.

قال: ذهب **مَعْت** إلى السوق!!

وكان يأنف من ذلك، ويراه نقصاً في نفسه، وهو عَيّب خَلقي في لسانه لا يستطيع علاجه، فكان يُلقي الخطبة الكاملة مع تَجَنُّب الكلمات التي تحتوي على حرف الرّاء.

ومن ذلك ما أورده أهل الأدب من خطبة له قال فيها:

أحمد الله القدير بلا غاية، والباقي بلا نهاية، الذي علا في ذنوبه، ورتا في غلوه،
 ولا يؤوده حفظ ما خلق، ولم يتلّفه على مثال سبق، بل أنشأه ابتداءً، وعمله
 اضطراراً، فأحسن كل شيء، خلقه، وتمّ تمثيلته، وأوضح حكيمته، فدل على
 ألوهيته، فسبحانه لا معقب محكيه، ولا دافع^(١) لقضائه، تواضع كل شيء
 لعظمته، وذل كل شيء، لسلطانه، ووسع كل شيء، فضله، لا يعزب عنه مثقال
 حبة^(٢)، وهو الشيع العليم، وأشهد ألا إله إلا الله وحده لا شريك له، الها
 تقدّست أسماؤه، وعظمت آلاؤه، علا عن صفات كل مخلوق، وتنزه عن
 شبه كلّ مصنوع، يعصى فيعلم، ويدعى فيستجيب، ويقبل التوبة عن عباده ويعفو
 عن السيئات ويعلم ما يفعلون.

وأشهد شهادة حقّ وقول صدق، بإخلاص ونية وصدق طويّة، أنّ محمّداً بن عبد الله
 عبده ونبيه، وخالصته وصفيه، ابتعثه إلى خلقه بالبينات والهدى ودين الحقّ،
 قبل ما ملكته^(٣)، ونصح لأئمة، وجاهد في سبيله.

(١) كان الأصل أن يقول: ولا رادّ لقضائه. لكنه هرباً من حرف الراء قال: لا دافع لقضائه.

(٢) كان الأصل أن يقول: مثقال ذرّة. فاستبدلها ب: حبة.

(٣) استبدل هنا: لا شريك له، فقال: لا مثيل له.

(٤) مالكته يعني: رسالته.

فصلّى الله على محمد، وعلى آل محمد أفضل وأكلى صلاة إنه حميد مجيد.

أوصيكم عبادة الله - مع نفسي - بتقوى الله والعقل بطاعته والمجاهبة لمحبيته،
فاخضعوا على ما يزينكم^(١) منه، ولا تلهيتمكم أحياء الدنيا بزينةها وخرمها،
فكم عاتيتم من أعاجيبها.

أين الملوك الذين بنوا المدائن، وشيّدوا المصانع، وأوتقوا الأبواب، وكشّفوا الحجاب،
فتروّدوا عافاكم الله^(٢)، فإن أفضل الرزاد التقوى، جعلنا الله وإياكم ممن ينتفع
بمواظبه؛ أولئك الذين هداهم الله وأولئك هم أولو الألباب، أعوذ بالله القوي
من الشيطان القوي، بسم الله الفتح المتان^(٣) ﴿قُلْ هُوَ اللَّهُ أَحَدٌ﴾^(٤) اللهُ
أَلْضَمُّدُ^(٥) لَمْ يَكِلِدْ وَلَمْ يُولَدْ^(٦) وَلَمْ يَكُنْ لَهُ كُفُوًا أَحَدٌ^(٧) ﴿٤﴾
نفعتنا الله وإياكم بالكتاب الحكيم، وبالآيات والوحي المبين، أقول ما به أعظكم،
وأستعيب^(٨) الله لي ولكم.

(١) لم يقل: يُقرّبكم منه. إنما قال: يُدينكم منه.

(٢) قال: عافاكم الله. ولم يقل: رحمكم الله؛ هرباً من حرف الرّاء.

(٣) قال ذلك هرباً من قول: أعوذ بالله الكريم من الشيطان الرحيم بسم الله الرحمن الرحيم.

(٤) لم يقل: وأستغفر الله. إنما قال: وأستعيب الله، والعُتْبَى هي طلب المغفرة.

❁ طرق تطوير المهارة اللغوية:

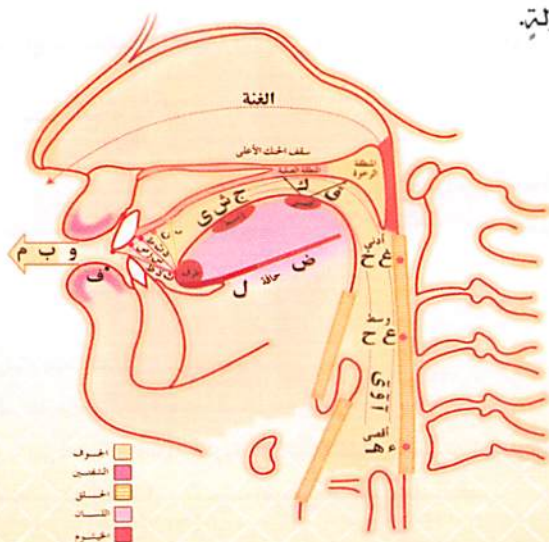
١- الحفظ:

المقصود بالحفظ هنا هو حفظ الشواهد العربية، والآيات القرآنية؛ فهما يُقويان الحسَّ اللغوي، والنطق الصحيح. لذلك ينبغي على المُلقّي أن يحفظ من القرآن، ومن أشعار العرب؛ فإن دام على ذلك تولدت لديه ثروة لغوية، وحصيلَّة علميَّة، تنفعه في إلقائه في أيِّ زمان ومكان.



٢- تجويد النطق:

بأن يُخرِج الحروف من مَخارجها الصحيحة، فلا يَنْطق النَّاء سِينًا، ولا الذَّال زَايًا.. وهكذا، يُراعي إخراج كل حرف من مَخْرَجِه الصادر منه من غير تَكْلُفٍ؛ بل في يُسرٍ وسهولَةٍ.



٣- تصوير النطق للمعاني تصويراً صادقاً:

وذلك بأن يُعطي كل كلمةً وعبارةً حقها، ويُظهرها بشكل تميّز به طبيعتها؛ فالجُملة المؤكّدة يَنطِقها بشكلٍ يدل على التوكيد، والجُملة الاستفهامية يَنطِقها بشكلٍ يَتَبَيّن منه الاستفهام.

٤- التَّمَهُّل في الإلقاء:



لأن الإسراع في الإلقاء عيبٌ يجب التخلّي عنه؛ وذلك لأمرٍ:

- النطق السريع يَنْتِج عنه تشويه المخارج، وخالط الحروف بعضها ببعض.
- الإسراع المُفْرِط يجعل الملقى يُهْمِل الوقوف عند المقاطع الحَسَنَة.
- الإسراع لا يُعطي المستمع الفرصة الكافية لَهْم ما يَسْمَع، وتَدْوُق اللفظ، وجَوْدَة المعنى، فيَنصَرِف عن الإضغاء.
- الإسراع يجعل الكلمات تحتاج إلى مجهودٍ صوتيٍّ أكبر؛ ليَصِل الكلام إلى الأذان.

أما التَّمَهُّل فيجعل الصوت يَسْرِي إلى السامعين بأيسر مجهودٍ.

❁ أخطاء لغوية يجب تجنبها:



التعثر في اللغة:

يتفاوت الناس في أفهامهم، وقدراتهم اللغوية؛ لذا فإن من الأمور الخاطئة التي يقع فيها بعض الملقين: أن يُحلق بعيداً عالياً في أسلوبه عن فهم جمهوره، فيتحدث بمصطلحاتٍ صعبةٍ دقيقةٍ يعجز المستمع عن استيعابها. فينبغي عليك أن تبتعد عن التكلف في الألفاظ، والتشدد في استعمال الغريب من اللغة، وقد قال النبي ﷺ: «إِنَّ أَبْغَضَكُمْ إِلَيَّ، وَأَبْغَضَكُمْ مِنِّي مَجْلِسًا: التَّرْتَاوُنُ، الْمُتَفَنِّهُوْنَ، الْمُتَشَدِّقُونَ»^(١).

أحد زملائي:



تم تعيينه خطيباً في مسجد في قرية، وأكثر من يصلون معه عوام وكبار في السن غير متعلمين، فتحدثت معه يوماً عن الخطابة، فقال لي:

كنت في البداية أقرأ من حُطَبِ الحَرَمَيْنِ الشريفين، فاكْتَشَفْتُ أَنَّ عِدداً من الألفاظ لا يفهمونها، فصرت أكتبها من جديد وأسهلها، فأغير: «أَقْبَلْ بَعْتَةَ»، إلى: «جاء فجأة»، وأغير: «فَيَقْرَعُ أَبْوَابَ السَّمَاءِ بالدُّعَاءِ»، إلى: «يرفعون أيديهم يَدْعُونَ الله»، وذلك مراعاة لقدرات المستمعين ومستواهم.

(١) رواه الترمذي في سننه (٢٠١٨)، وقال: «حديث حسن غريب من هذا الوجه». وصححه الألباني في «السلسلة الصحيحة» (٧٩١). وقال الترمذي عقب رواية الحديث: «والمتشدق: الذي يتطاول على الناس في الكلام».

وَقْفَةٌ:



لست أغني أن على الخطيب أن ينزل كثيراً إلى مستوى قدرات جمهوره؛ بل أرى أن يعلو بهم إلى مستواه، وأن يرفع من قدراتهم.



فإن كانت لغتهم في المستوى ٣٠ في الفهم وهو يتكلم بمستوى ٩٠، فلا ينبغي أن ينزل إلى مستواهم بالضبط؛ بل يقطع نصف المسافة بينه وبينهم؛ فيتحدث بمستوى ٥٠ أو ٦٠؛ حتى يصلوا إلى فهمه تدريجياً؛ لأن دوام النزول الشديد إليهم ربّما زادهم جهلاً، وأضعف مستواهم أكثر.

استخدام الألفاظ الغريبة:

لا بد أن يتعد الملقى عن وخشي اللغمة، ويفر من الكلام الذي لا يفهمه الناس.

ذِكْرُ أَنْ:



أبا عَلمَمَةَ النَّحوي كان دائماً يُخاطب غُلامه بغريب اللُّغمة، والغلام يَحْتار، وَيَشُقُّ عليه الفهم والجواب، وذات يوم استيقظ، وقال لغلامه:

يا غُلام.. أَصَقَّ العُشْرُفان؟

فَتَحَيَّرَ الغُلامُ بماذا يُجيب!



فقال له: يا سيدي.. زَقْفَيْلِم!

فقال للغلام: ما معنى زَقْفَيْلِم؟

قال الغلام: وما معنى اصْقَع

العُتْرُفان؟

قال: يعني هل صاح الديك؟

فقال الغلام: زَقْفَيْلِم تعني لم يصخ!!

وذكر أيضا:



أن أبا عَلْقَمَةَ دَخَلَ عَلَى الطَّبِيبِ، فَقَالَ لَهُ:

إِنِّي أَكَلْتُ مِنْ لَحُومِ هَذِهِ الْجُوزَالِ، فَطَسَيْتُ طَسَاءً، فَأَصَابَنِي
وَجَعٌ بَيْنَ الْوَابِلَتَيْنِ إِلَى ذَايَةِ الْعُنُقِ، فَلَمْ يَزَلْ يَنْمُو وَيَرْبُو حَتَّى خَالَطَ
الْخُلْبَ، فَأَلَمْتُ لَهُ الشَّرَاسِفُ. فَهَلْ عِنْدَكَ دَوَاءٌ؟

فَقَالَ لَهُ الطَّبِيبُ: خُذْ خَرِبْقًا، وَشَلْفَقًا، وَشَبْرَقًا، فَزَهْرِقَهُ،
وَزَقْرِقَهُ، وَاغْسِلْهُ بِمَاءِ رَوْثٍ، وَاشْرِبْهُ بِمَاءِ الْمَاءِ.

فَقَالَ أَبُو عَلْقَمَةَ: أَعِدْ عَلَيَّ وَيْحَكَ! فَإِنِّي لَمْ أَفْهَمْكَ.

فَقَالَ الطَّبِيبُ: قَاتِلِ اللَّهَ أَقَلَّنَا إِفْهَامًا لِصَاحِبِهِ!!

يَغْنِي الطَّبِيبُ أَنَّهُ لَمْ يَفْهَمْ الْمَرَضَ أَصْلًا؛ فَكَيْفَ يَصِفُ الْعِلَاجَ!!

فينبغي للمُلقي أن يكون صريحاً وواضحاً في مُفرداته وألفاظه؛ فالكلمات الصريحة الواضحة تدخل إلى القلب بيسر وسهولة؛ لأن المُستمع لا يَشغَل عن الملقي بالتفكير في معناها ومرماها؛ وبالتالي سيظل مشغولاً لحديث الملقي، متواصلاً معه بعقله وقلبه.

حَقِيقَةٌ:



الكلمات السهلة الواضحة تجعل المُتلقي يشعر أنك تخاطبه هو، أما الكلمات الخاصة بطبقة معينة، أو المُفردات المُتخصّصة؛ فإنها تُرهق ذهن المُتلقي، وتجعله يشعر أنه غير مُغنيّ بهذا الحديث، فيُعتريه فتور، ويشغل ذهنه عنك، وينقطع التواصل بينكم.

استخدام المُفردات الأَعْجَمِيَّة:

أ
ت
ب
M

وهذا ظهر حديثاً مع تداخل الثقافات، وانتشار الأفلام بعدة لغات، وتواصل الناس بلغاتٍ مُتعدّدة، فأصبحت تسمع كثيراً في كلام المُلقين العرب ألفاظاً أعجميةً يَرمونها في أذهان السامعين؛ كَمَنْ يُرَدّد كلمة (ok)، أو ما شابهها مما انتشر على ألسنة الناس.

فإفحام المُفردات الأجنبية أو المُصطلحات الفُلسَفيَّة التي لا يستطيع فك رموزها إلا المُتخصّصون؛ مع إمكان إعطاء المُفردة ترجمة مباشرة بالُغة التي يحكيها أيّاً كانت؛ هو نُقصٌ في المُلقي؛ بل أحياناً تكون المسألة «عُقْدة نقص ثقافية» لدى بعض المُتحدّثين، فهو يرى أن كلامه لا يصل إلى درجة القوة والتميّز إلا بهذا النوع من الألفاظ.

ملاحظة:



بعض الألفاظ والمصطلحات الأجنبية التي تعارف الناس على استعمالها اليوم، مثل: الشَّات، والماسينجر، والفيس بوك، وتويتر، والفوتوشوب.. وغير ذلك، لا بأس بإيرادها؛ مع إيراد مُرادفها من اللغة العربية إن أمكن.

الاستشهاد بما يصعب فهمه:

عند استشهادك - أثناء الإلقاء - بشعرٍ أو نثرٍ؛ فإنه لا بد أن يكون استشهادك متوافقاً مع قدرات المتلقي الذهنية واللغوية.



فإن كان من الضروري الاستشهاد بكلام أعلى من قدراتهم اللغوية والذهنية، أو به بعض الكلمات الصعبة أو الغريبة على أسماعهم؛ فيجب عليك حينئذ أن تبينه لهم إما بمثال، أو بشرح، ولا تتركهم خياراً فيما قلت.

من أجمل ذكريات حياتي:



أني التقيت في أوائل أيام طلبي للعلم، بالشيخ المحدث العلامة/

محمد ناصر الدين الألباني، كان ذلك عام ١٤٠٥هـ - ١٩٨٥م، كنت في الخامسة عشرة من



عمري، زارنا الشيخ في مدينة الدمام، بالمنطقة الشرقية، وعقد عدداً من مجالس العلم، أذكر أنني تشرفت بحضور أكثرها، وقد أورد يوماً بيت شعر حفظته منه، قال:

وَأَبْنُ اللَّبُونِ إِذَا مَا لَزِي فِي قَرْنٍ لَمْ يَسْتَطِعْ صَوْلَةَ الْبُرْلِ الْقَنَاعِيْسِ

أورد الشيخ البيت، ثم أخذ يتأمل وجوهنا، فشعر بأننا لم نفهم، فشرحه بأوضح بيان، وهو أن الجمل الصغير إذا ربط مع الجمال الكبار لم يستطع أن يجاريها في مشيها. وهو مثال يضرب لطالب العلم الصغير الذي يقارع كبار العلماء.

✿ التَّرْجُمَةُ:

قد يُضطرّ الملقى إلى التحدث في مؤتمرات، أو ندوات، أو قنوات فضائية جمهورها غير عربي؛ وهنا يحتاج إلى شخص يُترجم ما يقول، وفي هذا الصدد ينبغي الانتباه لأمرٍ من أهمّها:



- حُسن اختيار الموضوع المناسب لجمهور السامعين.
- عدم الاستعجال في الحديث، بل عليه التأني، وتقسيم الجمل تقسيماً مناسباً؛ لإعطاء فرصة للمترجم ليترجم كلامه دون التباس بعضه ببعض.
- الابتعاد عن الكلمات العربية التي قد يَضُعب فهمها على المترجم، أو التي قد يُترجمها بمعانٍ خاطئة.

ومن أعجب ما رأيت:



كنت عام ١٤١٦هـ/١٩٩٦م في

زيارة إلى السويد، في مدينة

مالوجنوب السويد. دخلت المسجد الرئيس

فيها؛ لمقابلة عدد من المسلمين، قرأيت

شاباً سويدياً من أصل صومالي، مُعاقاً

على كرسيٍّ متحرك، يده ورجلاه

مربوطتان في الكرسي؛ لشدة اهتزازهما بسبب

مرض في الأعصاب.

كان شاباً في الخامسة عشرة من عمره،

لا يمشي، ولا يتكلم، فقط يسمع ويرى.

أقبلت عليه وقبّلت رأسه واختفيت به. قالوا لي:

إنه لا يفهم إلا اللغة الصومالية والسويدية.

فوقفت بين يديه مُتَلَطِّفاً وأشرت لأحد المرافقين لي ليترجم بيننا، وكان المترجم

شاباً عراقياً الأصل سويدياً الجنسية، اسمه أحمد.

قلت للمترجم: قل له: أنت مأجورٌ على مرضك. فترجمها أحمد له بالسويدي.

ثم قلت: قال النبي ﷺ: «ما يُصيب المؤمن من نَصَبٍ ولا وَصْبٍ...».

فالتفت أحمد إليّ، وقال: شنو؟ وهي لفظة عراقية تعني: ماذا؟

قلت: «من نصب ولا وصب».

قال أحمد: يا شيخ، هذه الكلمات أنا لم أفهمها بالعربي، وتريدني أن أترجمها بالسويدي!!



ثُمَّ تَبَسَّم، وَوَلَّانِي ظَهْرَهُ وَابْتَعَد.

فَأَقْبَلَ أَحَدَ الشَّبَابِ لِيُكْمِلَ التَّرْجَمَةَ، فَسَهَّاتِ الْكَلِمَاتِ وَقَلَّتْ: **معنى: «نَصَّبَ وَوَصَّبَ» أي: مرض أو همَّ أو غمَّ.**



وَأَدْرَكْتُ بَعْدَهَا أَنَّهُ لَا يَنْبَغِي أَنْ نَفْتَرِضَ فِي الْمُرْجِمِ أَنَّهُ طَالِبٌ عِلْمٍ يَفْهَمُ الْأَحَادِيثَ، وَيُدْرِكُ مَعَانِيَ اللُّغَةِ الْعَرَبِيَّةِ.

كَلَّا، بَلْ قَدْ يَفْهَمُ الْكَلِمَةَ عَلَى غَيْرِ مَا تُرِيدُ؛ فَيُتْرَجَمُ بِمَعْنَى آخَرَ يُضِيدُ عَلَيْكَ لِقَاءَكَ.

- ومن الأمور التي ينبغي الانتباه لها عند الترجمة: أن يكون المترجم موثوقاً.

مِنَ اعْجَابِ مَا سَمِعْتُ:

مَوْقِفَ سَمِعْتَهُ مِنَ الشَّيْخِ الْعَلَامَةِ مُحَمَّدِ بْنِ عُنَيْمِينَ -رَحِمَهُ اللَّهُ- لَمَّا تَكَلَّمَ يَوْمًا أَنَّهُ كَانَ يَتَمَنَّى لَوْ تَعَلَّمَ لُغَاتٍ غَيْرَ الْعَرَبِيَّةِ، ثُمَّ ذَكَرَ مَوْقِفًا فَقَالَ:



كُنْتُ يَوْمًا فِي مُحَاضَرَةٍ بِمَسْجِدِ الْمَطَارِ فِي جَدَّةَ، وَكُنْتُ أَتَكَلَّمُ عَنِ الْعَقِيدَةِ وَأَهْمِّيَّتِهَا، وَالتَّحْذِيرِ مِنَ الْبِدْعِ، وَالحُضُورِ فِيهِمْ عَرَبٌ وَأَعَاجِمُ، وَكَانَتْ مُكْبَّرَاتِ الصَّوْتِ الْخَارِجِيَّةُ تَعْمَلُ لِيَسْمَعَ الْمُحَاضِرَةُ مِنْ كَانُوا خَارِجَ الْمَسْجِدِ.

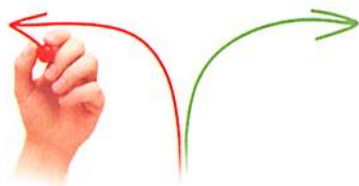


فأقبل إليَّ شخصٌ أعجميٌّ، وقال: يا شيخ، الجمهور أكثرهم عمالٌ لا يفهمون لغتك، فما رأيك أن أجلس بجانبك وأترجم لغتهم.

ففرخت به، وأجلسته بجانبني، وصرت أتكلّم قليلاً وأسكت ليترجم.

وبعد دقائق دخل المسجد رجلٌ غاضبٌ، وأقبل إلى المنصة لينظر من المحاضر!! فلما رأني عرفني؛ فهذا وقال: يا شيخ، ما هذا الكلام الذي تقوله؟ كلامك يخالف ما تعلمناه منك!! أو هذا المترجم خائن!

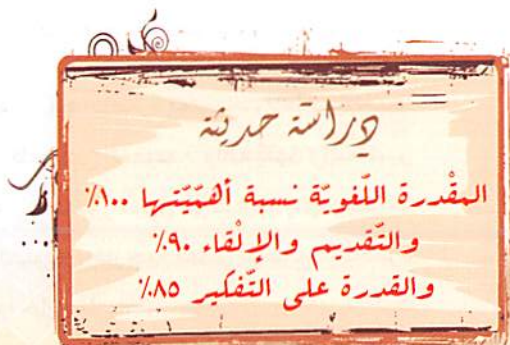
قلت: كيف!! لماذا؟



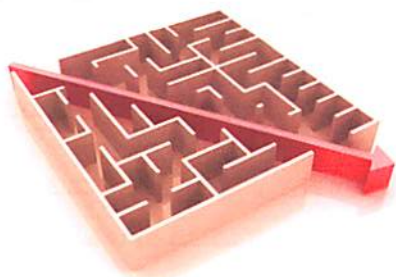
قال: هذا المترجم يمدح البدع ويثني عليها، ويدعوهم إلى المداومة عليها والازدياد منها!!

ثم التفت هذا الرجل إلى المترجم وتكلّم معه بلُغته، وأخبره بما حدثني به. فرأيت المترجم اضطرب، وظهر على وجهه الخيانة والكذب، ثم فرّ هارباً.

فصرت بعدها أسأل عن المترجم قبل أن أذن له بالترجمة.



الإيجاز خير المخل



إن طُويل صلاة الرجل وقصر
خطبته مَبْنِيَّةٌ مِنْ فَهْمِهِ، هكذا قال لنا
رسول الله ﷺ، فكثرة الكلام لا تدلُّ
على العلم الواسع، بل قد تدلُّ على
ضعف قدرة الملقى على التعبير،
وبالتالي يكثر كلامه لاجتهاده في
إيصال المعلومة للناس.

نعم..

الإيجاز وعدم التطويل فنُّ من الفنون، ومهارةٌ من المهارات؛ لذا فإن النبي ﷺ قد
أوتي جوامع الكلم، واختصر له الكلام اختصاراً؛ فكان يتكلم بالكلام القليل الذي
يستخرج منه السامع معلوماتٍ كثيرة.

فالتطويل المملُّ وكثرة الكلام تُثبَّتْ أذهان الجمهور، وتُصيبه بالملل. فابتعد قدر
المستطاع عن التطويل، واحرص على الاختصار والإيجاز.

مع العلم أنه ينبغي مراعاة الحال؛ سواء بالنسبة لنوعية الإلقاء، أو نوعية المكان،
أو نوعية المستمعين.

وعلى كل حال؛ فإن الأصل هو عدم الإطالة، والالتزام بوقتٍ محدّد؛ مما يضمن
عدم تسرُّب الملل إلى المستمعين.

تجربة



في بعض اللقاءات يكون الملقى والجمهور يعلمون متى ينتهي اللقاء، مثل من يُلقى محاضرة بعد المغرب، فإن الجمهور يعلم أنه سينتهي مع أذان العشاء، لكن لو بدأت المحاضرة أو اللقاء بعد العشاء، أو الضُحى، فإن الجمهور إذا لم يكن مُطلِّعاً على برنامج مُحدَّد بالساعات، فإنه سيبقى مُنشغلاً يفكر متى سينتهي اللقاء.

لذا فأقترح على الملقى أن يبدأ اللقاء بالترحيب بهم ثم يقول: **وسوف أتحدث إليكم لمدة ٥٥ دقيقة، ثم أترك ربع ساعة لأسئلتكم، ثم نختم اللقاء بإذن الله.**

من أكثر ما أتعبني:



هو أحد أصحابي؛ فقد كان إذا طلب منه إلقاء محاضرة في مسجد أو مُلتقى ثقافياً أو مؤتمر اشترط على المُنسِّقين للبرنامج ألا تقل مدة محاضرتة عن ثلاث ساعات!!

فكان السامعون ينصرفون بين يديه وهو لا يكل ولا يمل!!

ولم أره يوماً استعمل شيئاً يُجدد به على الجمهور أو يُنشطهم؛ كأن يستعين بصور، أو كمبيوتر، أو عرض بُروجيكتُر، أو يطلب من أحد الجمهور المشاركة.. أو غير ذلك، وإنما يستمر في الإلقاء فيتكلم ويتكلم، ويتكلم، ويكثر من المترادفات؛ فيقول مثلاً:

خرج إلى بُستانه، إلى مزرعته، إلى المكان الذي يستريح فيه، إلى المكان الذي يخلو فيه بنفسه؛ يستجِم ويرتاح، خرج إلى هذا المكان فاجتمع إليه أصحابه..

يُكثِر من المترادفات، وكأنِّي بالجمهور يَهُمُّ أن يصرخ به قائلاً: **حَلَا حَلَا ص فَهَمْنَا حَلَا**
 ذهب إلى بستانه.. ثمَّ ماذا بعد؟!

وَقْفَةٌ:



تَكَرَّر بعض المعلومات، أو الكلمات، أو الجمل المهمة؛
 يزيد تأثيرها في السامعين؛ ولكن بشرط أن يكون التكرار
 بأسلوب مناسب.

قُدْوَةٌ:



قد كان النبي ﷺ يُكْرِر بعض العبارات والجمل؛ لبيان أهميتها.
 ومن ذلك أنه جلس مع أصحابه يوماً فقال:

«أَلَا أَنْبئُكُمْ بِأَكْبَرِ الْكِبَائِرِ؟ أَلَا أَنْبئُكُمْ بِأَكْبَرِ الْكِبَائِرِ؟ أَلَا أَنْبئُكُمْ بِأَكْبَرِ الْكِبَائِرِ؟»

قالوا: بَلَى يَا رَسُولَ اللَّهِ.

قال: الإِشْرَاكُ بِاللَّهِ، وَعُقُوقُ الْوَالِدَيْنِ.

وجلس - وكان مُتَكِنًا - فقال: **أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ، أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ، أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ.**

فما زال يُكْرِرُها حتى قلنا: لَيْتَهُ سَكَتَ.^(١)

يعني ما زال يُكْرِرُ جملة: «**أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ**» حتى أشفق الصَّحَابَةُ عليه من التعب؛
 فكان الواحد منهم يقول في نفسه: لَيْتَهُ سَكَتَ. يعني: لَيْتَهُ ﷺ يُرِيحُ نفسه من التَّكْرَارِ.

(١) متفق عليه؛ أخرجه البخاريُّ في صحيحه (٦٦٥٤، ٦٢٧٣، ٦٩١٩)، ومسلم (٨٧) من حديث أبي بكره ؓ.

وقال النبي ﷺ: «وَيْلٌ لِلأَعْقَابِ مِنَ النَّارِ»
مرتين أو ثلاثاً^(١).



قالها ﷺ مُحَدِّثًا مِنْ تَزَكٍ ظَهْرِ الْقَدَمِ دُونَ
غُسْلِ عِنْدِ الْوُضُوءِ.

وعن أنس بن مالك ﷺ قال: «كَانَ رَسُولُ
اللَّهِ ﷺ يُعِيدُ الْكَلِمَةَ ثَلَاثًا لَتَتَعَقَّلَ عَنْهُ»^(٢).

قال المباركفوري:

«والمراد: أنه كان ﷺ يُكْرِّرُ الْكَلَامَ ثَلَاثًا إِذَا افْتَضَى الْمَقَامَ ذَلِكَ؛ لضعوبة المعنى،
أو غرابته، أو كثرة السامعين، لا دائماً؛ فإن تكرير الكلام من غير حاجة ليس
من البلاغة».



(١) أخرجه البخاري في صحيحه (٩٦،٦٠)، ومسلم (٢٤١،٢٧) من حديث عبد الله بن عمرو -رضي الله عنهما-.

(٢) أخرجه الترمذي في سننه (٣٦٤٠)، وحسنه الألباني رحمه الله.

التكرار خير المبدأ

الأصل هو التجديد في اختيار الموضوع، فينبغي للمُلقي أن يكون مُبتكراً في اختيار موضوعاته، مُبتعداً - قدر الإمكان - عما هو مُكرَّر لدى الدُّعاة، وعمَّا اعتاد الناس سماعه في أغلب المناسبات؛ لأن ذلك يؤدي إلى الملل، والضَّجْر، وعدم الاهتمام.

لكن هناك موضوعات مهمة ومؤثرة؛ لكنها ليست بجديدة في طَرزها.

- فهل نَتَغافل عن الإلقاء فيها؛ بناءً على أنها طرحت مراراً؟
- أم كيف نتعامل معها؟

الكلام في الموضوعات المكررة ليس خطأ دائماً؛ فالمُلقي الناجح يستطيع أن يمارس أساليب يُجدد بها طَرزحه للناس.

لذلك كان التجديد هو روح الإلقاء الذي يسري في عدة نَواحٍ منه: في الموضوع، والمضمون، والأسلوب، والأداء، والدليل، والمثال.. وغير ذلك مما يدخل في «الإلقاء».



وَصِيَّة:



المُلقي الناجح هو الذي يسأل نفسه
قبل كل موضوع يتحدث عنه:



- ما الذي أقوله في هذا الموضوع؟
- وما الجديد فيه؟
- وكيف أتميّز عن غيري فيه؟

إن الموضوع المهم لا يفقد أهميته بكثرة التّكرار؛ بل قد يزداد أهميته بتفاعلك معه، وتأثيره في الناس. ولو ترك الدّعاة والخطباء الموضوعات المكرّرة؛ خوفاً من أن يقال: فلان يُكرّر؛ نسِيَ الناس الدّين.

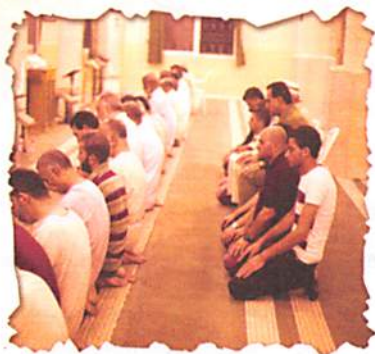
بل لا يستطيع أحدٌ -مهما أوتي من العلم- أن يجد جديداً خالصاً كلما قابل الجمهور؛ ولذلك شرع الإلقاء لتعليم الناس شيئاً جديداً من ناحية، ولتذكيرهم بما يعرفونه من ناحيةٍ أخرى^(١).

أذْكَرُ أَنْ:



أحد الخطباء خطب عن «خطورة ترك صلاة الجماعة»، وأفاد وأجاد في الاستشهاد بالآيات، والأحاديث، وطريقة إلقاءه، وتفاعله مع الموضوع. وبعد انتهاء الخطبة، جاءه أحد الناس، وقال:

(١) بل حتّى في وسائل الإعلام يُعرض الإعلان الواحد للسلعة التجارية صباح مساء، ويُكرّر ويُعاد؛ ومع ذلك إذا كان الإعلان ممتعاً لا يسأم الناس منه.



متى تكفون عن الحديث في هذه
الموضوعات المكررة؟

فقال الخطيب: إذا رأيتمكم تملؤون
المسجد في صلاة الفجر كما تملؤونه
في صلاة الجمعة؛ توقفت عن الخطبة
عن هذا الموضوع.

بصراحة: جوابٌ سديد؛ لأن هناك مواضيع وأحداثاً تفرّض نفسها على الساحة؛
سواء الدينية، أو السياسية، أو الاجتماعية، ولا بد من بيانها، ومناقشتها،
وتوضيحها للجمهور.

والملقي المتميز يكون ذكياً، ملأحاً، يستشعر القضايا المهمة التي تهّم المتلقي
ويطرحها عليه.

خبرة

ليست المشكلة في تكرار الموضوعات،
بل في طريقة الإلقاء، واختيار المعلومات.

تَقْوِيَةُ الدَّلِيلِ بِاللَّوْنَةِ وَالسَّوَاهِدِ



الأدلة والشواهد تزيد الموضوع قوة، وتُعطي السامعين ثقةً فيما تُطرحه من أفكار، وما تُلقيه عليهم من معلومات؛ فتزداد رسالتك وضوحًا وقبولًا، ويطمئن لها قلب السامع، ويَرَسَخُ الدليل في نفسه.

والدليل قد يكون نقلياً أو عقلياً، وقد استعمل النبي ﷺ كلا الأسلوبين.

قُدْوَةٌ:

«جَلَسَ النَّبِيُّ ﷺ مَعَ أَصْحَابِهِ يَوْمًا، فَأَرَادَ أَنْ يَحْضُرَهُمْ عَلَى الْإِخْتِسَابِ فِي كُلِّ عَمَلٍ؛ فَقَالَ: وَيْ بَعْضِ أَعْدَائِكُمْ صِدْقَةً.

قالوا: يَا رَسُولَ اللَّهِ، أَيَّاتِي أَحَدُنَا شَهَوْتَهُ وَيَكُونُ لَهُ فِيهَا أَجْرٌ؟!

قال: أَرَأَيْتُمْ لَوْ وُضِعَ فِي حَرَامٍ أَكَانَ عَلَيْهِ وَزْرٌ؟

قالوا: بَلَى.

قال: فَكَذَلِكَ إِذَا وُضِعَ فِي الْحَلَالِ كَانَ لَهُ أَجْرٌ»^(١).



فَالصَّحَابَةُ ﷺ تَعَجَّبُوا مِنَ الْمَعْلُومَةِ: إِذْ كَيْفَ يَسْتَمْتِعُ الرَّجُلُ بِأَمْرَاتِهِ وَيُؤَجِّرُ؟
فِإِذْ بِالنَّبِيِّ ﷺ يُقْنِعُهُمْ بِذَلِكَ بِدَلِيلٍ عَقْلِيٍّ؛ فَيُخْبِرُهُمْ أَنَّهُ كَمَا يَأْتُمْ لَوْ وُضِعَ
شَهْوَتُهُ فِي الْحَرَامِ، فَكَذَلِكَ يُؤَجِّرُ إِذَا اتَّقَى اللَّهَ وَوَضَعَهَا فِي الْحَلَالِ. فَصَارَتِ الْمَعْلُومَةُ
أَقْوَى وَأَطْيَبَ عِنْدَ الْمُتَلَقِّيِّ وَأَدْعَى لِقَبُولِهِ.

قُوَّة:

المُلقِي في عصرنا يواجه مَذَاهِبَ شَتَّى، وَتَحْدِيَّاتٍ خَطِيرَةً،
وَأَفْكَارًا مُخْتَلِفَةً؛ وَعَلَيْهِ فَكَلَّمَا أَوْزَدَ أَدَلَّةً أَكْثَرَ صَارَ طَرْحَهُ
أَقْوَى، وَحَارَ الْمُتَصَيِّدُونَ عَلَيْهِ وَلَمْ يَسْتَطِيعُوا أَنْ يُسْقِطُوا
كَلَامَهُ أَوْ يُشَكِّكُوا فِي مَعْلُومَاتِهِ.



فَاجْمَعَ قَدْرًا كَافِيًّا مِنَ الشُّوَاهِدِ وَالْأَدَلَّةِ مِنَ الْقُرْآنِ، وَالسُّنَنِ، وَكَلَامِ الْعُلَمَاءِ،
وَأَشْعَارِ الْعَرَبِ، وَأَرَآءِ الْبَاحِثِينَ وَالْخُبْرَاءِ؛ لِتُبْرَهِنَ عَلَى صِحَّةِ مَا تَقُولُ، وَتَجْعَلَ
الْمُتَلَقِّيَّ يَقْتَنِعَ بِمَا تُلْقِي عَلَيْهِ.

فضي الإلقاء الديني:

عِنْدَمَا يَسْمَعُ مِنْكَ الْجُمْهُورُ: **قَالَ اللَّهُ تَعَالَى..** ثُمَّ تَوْرِدُ
آيَةً تُعَضِّدُ مَا تَقُولُ.

أَوْ يَسْمَعُ: **قَالَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ..** وَتَذَكَّرُ حَدِيثًا عَنْهُ ﷺ.

أَوْ تَسُوقُ أَثْرًا صَحِيحًا مِنْ أَقْوَالِ الصَّحَابَةِ وَالتَّابِعِينَ ﷺ.



أو تُورد شيئاً من الأمثال المُعبِّرة، أو الأبيات الشعريّة الرّائقة.
فإن هذا يُعطي الموضوع قوّةً، ويجعل المُتلقي واثقاً أنّك لم تبتدع شيئاً من نفسك.

أذكرني:



ألقيت خطبةً حول الفلّك، والاحتجاج به في رؤية هلال رمضان،
أو رؤية هلال شوال الذي يدلّ على خروج شهر رمضان، فقلت
أثناء الخطبة:

وعلم الفلّك، ومعرفة وقت ميلاد الهلال، وحساب الدّرجات الفلّكيّة، وأنعكاس
ضوء الشّمس على القمر. هذا العلم معروف منذ أكثر من ألف سنة.
رأيت بعض الناس مُستغرباً وكأنّه يقول:

يا شيخ!! كيف يعرفونه من غير استعمال المينكرؤوسكؤوب، والمنظار الليلي،
والكمبيوترات!!؟

وقد كنت مُستعدّاً لذلك: فقلت:

قال الإمام أحمد: ... وذكرت كلاماً دقيقاً له في كتبه عن الفلك.

وقال ابن تيمية: ... وذكرت كلاماً له لو سمعته لقلت: هذا من خبراء وكالة
ناسا للفضاء!!

فرأيت الرّضا في وجوه الناس. فالاستشهاد يُعطي كلامك قوة.

وَقْفَةٌ:

لا تجعل خطبتك، أو محاضرتك، أو كلمتك بترًا، أو جَذْمًا، أو شَوْهًا.

فالبتر: هي التي لم يبدأ فيها بـ «بسم الله الرحمن الرحيم».

والجذم: التي لم تفتتح بالحمد والثناء على الله ﷻ، والصلاة والسلام على نبيه محمد ﷺ.

والشَّوهاء: التي تخلو من الاستشهاد بالقرآن الكريم؛ ولو بآية، أو بحديث من أحاديث النبي ﷺ. قال الله ﷻ: ﴿قُلْ إِنَّمَا أُنذِرُكُمْ بِالْوَحْيِ﴾ (الأنبياء: ٥٤)، ومادة الوحي والإنذار: الكتاب، والسُنَّة.

إن الحديث الديني الخالي من النصوص الشرعية يُصبح كلامًا عقلائيًا جامدًا جافًا، لا أثر للشرع فيه؛ فلا يتحرك معه القلب، ولا تدمع له العين، ولا يفتنح به العقل؛ فيرى المُتلقِّي أن ما يسمعه هو مُجرَّد أفكار وآراء من المُلقِّي؛ مما يُؤدِّي إلى ضعف تأثره به.

وفي الإلقاء الاجتماعيِّ:

استشهد بالإحصاءات، والقصص، والأنظمة، والمراجع، وكلام المُختصين؛ إضافةً لما يتيسَّر لك من النصوص الشرعية التي تُخدِّم موضوعك.



وفي الإلقاء السياسي:

استشهد بالحوادث، والوقائع، والمواقف.. وما شابه ذلك؛ لإقناع السامعين وإرشادهم.

وقل مثل هذا في نواحي فنون الإلقاء.

تنبيه:



اعلم أن الأدلة والشواهد لها أثر كبير على الجمهور؛ ولكي يتحقق هذا الأثر لا بد أن يكون الشاهد أو الدليل مناسباً للموضوع؛ حتى لا يحدث تشتت ذهني للمتلقى، وينشغل بالبحث عن موطن التشابه بين القضية والدليل أو الشاهد؛ فتضيع عليه الفائدة المرجوة من الدرس.

موقف:



لا أنسى ذلك الملقى الذي كان يتكلم عن الصلاة، فقال في أثناء حديثه:

والصلاة شأنها عظيم، وأمرها جسيم، وهي آخر ما تَلَفَّظَ به النبي ﷺ من كلامه، وهي المنجية يوم القيامة.

كنت أستمع باستمع، وأقول في نفسي: ما أجمل أسلوبه!

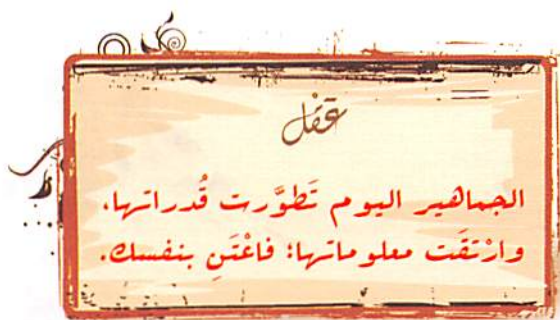
لكنه قال فجأة:



ومما يدل على أهميتها قوله ﷺ: ﴿وَسَعَلُونَكَ
عَنِ الْمَحِيضِ قُلْ هُوَ أَذَىٰ فَأَعْرِضُوا لِلنِّسَاءِ فِي الْمَحِيضِ﴾
[البقرة: ٢٢٢]!!

ثم حاول جاهداً أن يربط بين الموضوع والآية،
فقال: فهذا دليل على أن المرأة الحائض لا تُصلي.

ويا لئنته سَكَت!!



تَقْرِيبُ الصُّورِ الزَّهْنِيَّةِ

«وبالمثال يتضح المقال»، كان يُكرِّرها كثيراً، إنه الأستاذ/ أحمد، مُعلِّم مادة الفيزياء، دَرَسَني في الثانويّة، كان يُورِد هذه العبارة، عندما يشعر أن المعادلات والقواعد الفيزيائية يصعب على الطلاب استيعابها، فكان يقول: نَفْرِض أن فلاناً هو القوة الضاغطة، وفلان هو القوة المضغوطة، وهذا أقوى وهذا أضعف.. ويُورِد أمثلةً وصوراً تجعلنا نَسْتوعِب الفكرة، وهكذا.



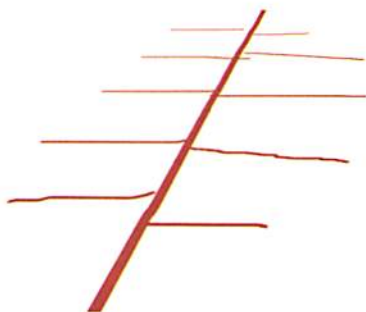
يحتاج الملقى إلى تقريب الصور لأذهان الناس؛ حتى تكون كأنها مُشاهدة أمامهم؛ وذلك لتثبيتها في أذهان المشاهدين أو السامعين، أو لتبسيط فهمها، وإقناعهم بها.

قُدوة:



مَنْ نَظَرَ فِي سِيرَةِ النَّبِيِّ ﷺ وَأَحَادِيثِهِ رَأَى ذَلِكَ وَاضِحًا. فَاَنْظُرْ إِلَيْهِ ﷺ لِمَا أَرَادَ أَنْ يُحَدِّثَ أَصْحَابَهُ عَنِ طُرُقِ الشَّيْطَانِ فِي إِضْلَالِ ابْنِ آدَمَ.

فماذا فعل؟



خَطَّ ﷺ عَلَى الْأَرْضِ خَطًّا بِيَدِهِ - وَالصَّحَابَةُ يَنْظُرُونَ إِلَى الْخَطِّ، وَيَتَرَقَّبُونَ مَاذَا سَيَقُولُ - ثُمَّ رَكَّزَ بَصَرَهُ ﷺ إِلَى هَذَا الْخَطِّ، وَقَالَ: «هَذَا سَبِيلُ اللَّهِ مُسْتَقِيمًا».

ثُمَّ خَطَّ ﷺ عَنِ يَمِينِ هَذَا الْخَطِّ الْمُسْتَقِيمِ وَعَنِ شِمَالِهِ خُطُوطًا، وَقَالَ: «هَذِهِ السُّبُلُ، لَيْسَ مِنْهَا سَبِيلٌ إِلَّا عَلَيْهِ شَيْطَانٌ يَدْعُو إِلَيْهِ»

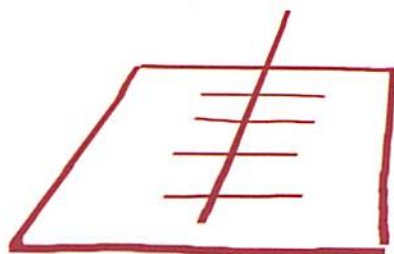
ثُمَّ قَرَأَ: ﴿وَأَنَّ هَذَا صِرَاطِي مُسْتَقِيمًا فَاتَّبِعُوهُ وَلَا تَتَّبِعُوا السُّبُلَ فَتَفَرَّقَ بِكُمْ عَن سَبِيلِهِ﴾ (١).

فَهِنَا قَرَّبَ النَّبِيُّ ﷺ الصُّورَ الْغَائِبَةَ حَتَّى صَارَتْ مُشَاهِدَةً بَوَاضِحٍ عِنْدَ الْمَشَاهِدِينَ.

(١) أخرجه أحمد في مسنده (٤٣٦/٧) (٤٤٣٧) من حديث ابن مسعود ﷺ، وحسنه الألباني في ظلال السنة (١٦).

وفي موقفٍ آخر:

خَطَّ النبي ﷺ خطًّا مُرَبَّعًا، ثم خَطَّ خطًّا في الوَسَطِ خَارِجًا مِنْهُ، وَأَصْحَابُهُ يَنْظُرُونَ إِلَى ذَلِكَ، وَيَتَرَقَّبُونَ أَنْ يُخْبِرَهُمْ مَا هَذَا الرَّسْمُ.



فَخَطَّ خَطُّوْطًا صِغَارًا إِلَى هَذَا الَّذِي فِي الْوَسَطِ مِنْ جَانِبِهِ الَّذِي فِي الْوَسَطِ، ثُمَّ بَدَأَ يَشْرَحُ لَهُمْ.

فَجَعَلَ يُشِيرُ إِلَى هَذِهِ الْخَطُّوْطِ، وَيَقُولُ: «هَذَا الْإِنْسَانُ، وَهَذَا أَجَلُهُ مُحِيطٌ بِهِ، وَهَذَا الَّذِي هُوَ خَارِجٌ أَمْلُهُ، وَهَذِهِ الْخَطُّوْطُ الصِّغَارُ الْأَغْرَاضُ».

يَعْنِي أَنَّ الْإِنْسَانَ يُؤْمَلُ أَشْيَاءٌ كَثِيرَةٌ مِنْ بِنَاءِ بَيْتٍ، وَزَوْاجٍ، وَتِجَارَةٍ، وَأَرْبَاحٍ، وَقُصُورٍ.. ثُمَّ يَنْقَطِعُ عُمرُهُ فَجَاءَ بَعْرَضٌ مِنَ الْأَغْرَاضِ: مَوْتٌ، أَوْ مَرَضٌ، أَوْ سَجْنٌ.. أَوْ غَيْرَ ذَلِكَ؛ فَيَنْقَطِعُ عَلَيْهِ أَمْلُهُ.

ثُمَّ قَالَ ﷺ: «فَإِنْ أَخْطَأَ هَذَا نَهَشَهُ هَذَا، وَإِنْ أَخْطَأَ هَذَا نَهَشَهُ هَذَا»^(١).

فَهَذَا الشَّرْحُ مِنْهُ ﷺ بِهَذِهِ الطَّرِيقَةِ الْمُصَوِّرَةِ يُثَبِّتُ الْمَفْهُومَ فِي أَدْهَانِهِمْ.

(١) أَخْرَجَهُ الْبُخَارِيُّ (٦٠٥٤) مِنْ حَدِيثِ ابْنِ مَسْعُودٍ ؓ.

❁ الاستفادة مما حولك:

استفيد من الأشياء التي حولك، ووظفها معك؛ فكثير من الأشياء المحيطة بك تستطيع أن توظفها في شرح ما تريد.



أذكرني:



تكلّمت في إحدى المرات عن قصة استيْهاد أمير المؤمنين عُمر بن الخطّاب رضي الله عنه، فلمّا وصلت إلى بيان خطّة ابي لؤلؤة المِجُوسِيّ لازتِكاب جريمته بقتل الفاروق عمر رضي الله عنه قلت:

فَمَضَى أَبُو لَوْلُؤَةَ الْمِجُوسِيّ، وَصَنَعَ خَنْجَرًا لَهُ حَدَّانِ، وَمِقْبَضُهُ فِي وَسْطِهِ، وَجَعَلَ يَطْلِيهِ بِالسُّمِّ شَهْرًا كَامِلًا؛ لِيَقْتَلَ بِهِ الْفَارُوقَ عَمْرَ.

وأردت أن أقرب الصورة للمُشاهِدِين؛ فتناولت قلمي من جيبي، وأمسكته من وسطه وأنا أقول:



صنع خنجراً له حدان، مقبضه من وسطه.

وجعلت أشير إلى طريفة القلم من
يمين يدي ويسارها.

ولما قلت: **جَعَلَ يَطْلِيهِ بِالسُّمِّ.**

جعلت أمر يدي الأخرى على
الطرفين كأنني أطلبيهما بشيء.

وهذا التقريب والتمثيل بالصور يحدث تأثيراً وجذباً للمُشاهد.^(١)

(١) عمر بن الخطاب رضي الله عنه الخليفة الراشد الذي نصر الدين وجاهد لرب العالمين، وأطفا نيران دولة الجوس.

خقد عليه الكافرون، وكان من أكثرهم جعداً أبو لؤلؤة الجوسي، وكان عبداً نجاراً حداداً في المدينة، وكان يصنع الرحاء - جمع رخي - وهي آلة لطحن الشعير، وهي حجران مصفحان يوضع أحدهما فوق الآخر ويُطرح الحَبُّ بينهما، وتدار باليد فيطحن.

أخذ هذا العبد يتحين الفرص للانتقام من عمر، فلقيه عمر يوماً في طريق فسأله وقال:

حدثت أنك تقول: لو أشاء لصنعت رخي تطحن بالريح!

فالتفت العبد عابساً إلى عمر، وقال: بلى لأضعن لك رخي يتحدث بها أهل المشرق والمغرب.

فالتفت عمر إلى من معه، وقال: توعدني العبد.

ثم مضى العبد وصنع خنجراً له رأسان، مقبضه في وسطه، فهو إن طعن به من هذه الجهة قتل، وإن طعن به من الجهة الأخرى قتل. وأخذ يطلبه بالسُّمِّ، حتى إذا طعن به يقتل إما بقوة الطعن أو السُّمِّ.

ثم جاء في ظلمة الليل فاخْتَبَأَ لعمر في زاوية من زوايا المسجد، فلم يزل هناك حتى دخل عمر إلى المسجد يُنبئُ الناسَ لصلاة الفجر.

ثم أقيمت الصلاة، وتقدم بهم عمر، فكبر، فلما ابتدأ القراءة خرج عليه الجوسي، وفي طرفة عين عاجله بثلاث طعنات؛ وقعت الأولى في صدره، والثانية في جنبه، والثالثة تحت سُرْتِه، فصاح عمر ووقع على الأرض، وهو يردد قوله يَا أَيُّهَا اللَّهُ قَدَرًا مَقْدُورًا [الأحزاب: ٨٣].

وتقدم عبد الرحمن بن عوف وأكمل الصلاة بالناس.

أمّا العبد فقد طار بسكّينه نَشَقُّ صفوف المُصلِّين ويطعن المسلمين يميناً وشمالاً؛ حتّى طعن ثلاثاً عشر رجلاً؛ مات منهم سبعة، ثمّ وقف شاهراً سِكِّينه ما يقترّب منه أحدٌ إلّا طعنه، فاقترّب منه رجل وألقى عليه رداءً غليظاً؛ فاضطرب المجوسيّ وعلم أنّهم قدّروا عليه فطعن نفسه. وحمل عمر مَغشياً عليه إلى بيته، وانطلق الناس معه يَبْكون، وظلّ مُغشى عليه حتّى كادت أن تطلع الشمس.

فلمّا أفاق نظر في وجوده من حوله، ثمّ كان أوّل سؤالٍ سألَه أن قال:

أصلّى الناس؟

قالوا: نعم.

فقال: الحمد لله؛ لا إسلام لمن ترك الصلاة.

ثمّ دعا بماءٍ فتوضّأ؛ وأراد أن يقوم ليصليّ فلم يقدر، فأخذ بيد ابنه عبد الله فأجلسه خلفه، وتساند إليه ليجلس، فجعلت جراحه تنزف دماً.

قال عبد الله بن عمر: والله إنّي لأضع أصابعي فما تسدُّ الجرح، فربطنا جرحه بالعمائم، فصلّى الصُّبح، ثمّ قال:

يا ابن عباس انظر من قتلني.

فقال: طعنك الغلام المجوسيّ، ثمّ طعن معك زهطاً، ثمّ قتل نفسه.

فقال عمر: الحمد لله الذي لم يجعل قاتلي يُحاجني عند الله بسجدة سجدها له قط.

ثمّ دخل الطبيب على عمر لينظر إلى جرحه، فسقاه ماءً مخلوطاً بتمر، فخرج الماء من جروحه، فظنَّ الطبيب أن الذي خرج دَمٌ وصدیدٌ، فسقاه لبناً، فخرج اللبّن من جرحه الذي تحت سرّته؛ فعلم الطبيب أن الطعنات قد مرّقت جسده.

فقال: يا أمير المؤمنين أوص؛ فما أظنّك إلّا ميئاً اليوم أو غداً.

فقال عمر: صدقتني، ولو قلت غير ذلك لكذبتك.

ثمّ قال: والله لو أنّ لي الدنيا كلها لافتديت به من هؤل المطع -يعني: الوقوف بين يدي الله ﷻ.

فقال ابن عباس: وإن قلت ذلك فجَزاك الله خيراً! أليس قد دعا رسولُ الله ﷺ أن يعزَّ الله بك الدّين والمسلمين؛ إذ يخافون بمكّة؟ فلما أسلمت كان إسلامك عزّاً وظهر بك الإسلام، وهاجزت فكانت هجرتك فتحاً، ثمّ لم تغب عن مشهدٍ شهده رسولُ الله ﷺ من قتال المشركين؟ ثمّ قُبض وهو عنك راضٍ، ووارزت الخليفة بعده وقُبض وهو عنك راضٍ، ثمّ وُكبت بخير ما وُلي الناس، مضّر الله بك الأمصار، وجبا بك الأموال، ونفى بك العدو، ثمّ ختم لك بالشهادة؛ فهنيئاً لك.

فقال عمر: اجلسوني.

فلما جلس قال لابن عباس: أعد علي كلامك.

فلما أعاد عليه قال: والله إن المغرور من تعرفونه: أتشهد لي بذلك عند الله يوم تلقاه؟

فقال ابن عباس: نعم.

ففرح عمر، وقال: اللهم لك الحمد.

ثم جاء الناس فجلسوا يثنون عليه ويودعون، وجاء شاب فقال:

أبشر يا أمير المؤمنين: صحبت رسول الله ﷺ، ثم وليت فعدلت، ثم شهادة.

فقال عمر: وددت أني خرجت منها كفافاً لا علي ولا لي.

فلما أذبر الشاب فإذا إزاره يمس الأرض، فقال عمر: زدوا علي الغلام.

قال: يا ابن أخي ارفع ثوبك، فإنه أنقى لثوبك وأتقى لربك.

ثم اشتد الألم على عمر وجعل يتعشاه الكرب ويغمى عليه.

قال عبد الله بن عمر: عُشي على أبي فأخذت رأسه فوضعت في حجري، فافاق فقال:

ضع رأسي في الأرض.

ثم عُشي عليه فافاق وزأسه في حجري، فقال:

ضع رأسي على الأرض.

فقلت: وهل حجري والأرض إلا سواء يا أبتاه؟

فقال: اطرح وجهي على التراب؛ لعل الله تعالى أن يرحمني، فإذا قبضت فاسرعوا بي إلى

حضرتي؛ فإنما هو خير تقدموني إليه أو شرت تضعونه عن رقابكم.

ثم قال: ويل لعمر وويل لأمه إن لم يغفر له.

ثم ضاق به النفس، واشتدت عليه السكرات، ثم مات ﷺ ودفنوه بجانب صاحبيه.

نعم مات عمر بن الخطاب، لكن مثله في الحقيقة لم يمُت؛ قديم على أعمال صالحات ودرجات

رفيعة، صاحبه في قبره قرأته للقرآن وكاؤه من خشية الرحمن، تؤنسه صلواته في وخشيته،

ويرفع جهاده من درجته، تعب في دنياه قليلاً لكنه استراح في آخرته طويلاً.

بل قد عدّه النبي ﷺ من العشرة المبشرين بالجنة، بل قد قال ﷺ يوماً: «بيننا أنا نائم رأيتني في

الجنة، فإذا امرأة تتوضأ إلى جانب قُضِر، فقلت: لمن هذا القُضِر؟ قالوا: لعمر، فدُكرت غيرته

فوليت مذبراً. فبكى عمر وقال: أعليك أغارُ يا رسول الله! متفق عليه.

❁ استخدام الوسائل التوضيحية:



تطوّرت اليوم الوسائل المساعدة لإيضاح المفاهيم التي يطرحها المُلقّي؛ كعزّض صور الأشياء أمام الجمهور، سواء أكانت صورًا ثابتة أو مُتحرّكة (فيديو)، واستعمال أجهزة الكمبيوتر والبُرُوجِكْتَر، وبرامج الصور، وغير ذلك.

فحريّ بالمُلقّي أن يستعمل ما يَتيَسَّر من وسائل مُتطوّرة لإيصال الدّعوة إلى الناس.

فكلّما استعملت أساليب توضيحية ومواد للعرض؛ كانت الفكرة التي تطرحها أقرب إلى فهم المُشاهد وأكثر رُسوخًا.

❁ ضرب الأمثلة:

فبالمثال يتّضح المقال.



فالأمثلة أحد أهمّ وسائل تقريب المعلومات للسامعين، وقد ضرب الله ﷻ في كتابه عددًا كبيرًا من الأمثال:

• قال الله ﷻ: ﴿ أَلَمْ تَرَ كَيْفَ ضَرَبَ اللَّهُ مَثَلًا كَلِمَةً طَيِّبَةً كَشَجَرَةٍ طَيِّبَةٍ أَصْلُهَا ثَابِتٌ وَفَرْعُهَا فِي السَّمَاءِ ﴿٢١﴾ تُوَفَّى أَكْلُهَا كُلِّ حِينٍ بِإِذْنِ رَبِّهَا وَيَضْرِبُ اللَّهُ الْأَمْثَالَ لِلنَّاسِ لَعَلَّهُمْ يَتَذَكَّرُونَ ﴿٢٢﴾ وَمَثَلُ كَلِمَةٍ خَبِيثَةٍ كَشَجَرَةٍ خَبِيثَةٍ اجْتُثَّتْ مِنْ فَوْقِ الْأَرْضِ مَا لَهَا مِنْ قَرَارٍ ﴿٢٣﴾ ﴾ (إبراهيم: ٢٤-٢٦).

• وقال ﷻ: ﴿ أَنْزَلَ مِنَ السَّمَاءِ مَاءً فَسَالَتْ أَوْدِيَهُمْ بِقَدَرِهَا فَاحْتَمَلَ السَّيْلُ زَبَدًا رَابِيًا وَمِمَّا يُوقِدُونَ عَلَيْهِ فِي النَّارِ ابْتِغَاءَ جَلِيَّةٍ أَوْ مَتَاعٍ زَبَدٌ مِثْلُهٗ كَذَلِكَ يَضْرِبُ اللَّهُ الْحَقَّ وَالْبَاطِلَ فَأَمَّا الزَّبَدُ فَيَذْهَبُ جُفَاءً وَأَمَّا مَا يَنْفَعُ النَّاسَ فَيَمْكُتُ فِي الْأَرْضِ كَذَلِكَ يَضْرِبُ اللَّهُ الْأَمْثَالَ ﴿١٧﴾ ﴾ (الرعد: ١٧).

• وقال ﷻ: ﴿ اللَّهُ نُورُ السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضِ مِثْلُ نُورِهِ كَمِشْكُوتٍ فِيهَا مِصْبَاحٌ الْمِصْبَاحُ فِي زُجَاجٍ الزُّجَاجِ الرَّجَاجِيُّ كَأَنَّهَا كَوْكَبٌ دُرِّيٌّ يُوقَدُ مِنْ شَجَرَةٍ مُبْرَكَةٍ زَيْتُونَةٍ لَا شَرْقِيَّةٍ وَلَا غَرْبِيَّةٍ يَكَادُ زَيْتُهَا يُضِيءُ وَلَوْ لَمْ تَمْسَسْهُ نَارٌ نُورٌ عَلَى نُورٍ يَهْدِي اللَّهُ لِنُورِهِ مَنْ يَشَاءُ وَيَضْرِبُ اللَّهُ الْأَمْثَالَ لِلنَّاسِ وَاللَّهُ بِكُلِّ شَيْءٍ عَلِيمٌ ﴿٣٥﴾ ﴾ (النور: ٣٥).

• وقال ﷻ: ﴿ وَمَثَلُ الَّذِينَ يُنْفِقُونَ أَمْوَالَهُمْ ابْتِغَاءَ مَرْضَاتِ اللَّهِ وَقَلِيلًا مِمَّا أَنْفَسِهِمْ كَمَثَلِ جَنَّتٍ بِرَبْوَةٍ أَصَابَهَا وَابِلٌ فَانْتَأَتْ أَكْطُلُهَا ضَعْفَتِ فَإِنْ لَمْ يُصِبْهَا وَابِلٌ فَطُلَّتْ وَاللَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ بَصِيرٌ ﴾ (البقرة: ٢٦٥).



كما استخدمها النبي ﷺ مع أصحابه؛ لتوضيح المعاني لهم، وتشبيها في نفوسهم.

ومن ذلك: قوله ﷺ:

- «مَثَلُ مَا بَعَثَنِي اللَّهُ بِهِ مِنَ الْهُدَى وَالْعِلْمِ؛ كَمَثَلِ الْغَيْثِ الْكَثِيرِ، أَصَابَ أَرْضًا، فَكَانَ مِنْهَا نَقِيَّةٌ

قَبِلَتِ الْمَاءَ؛ فَأَنْبَتَتِ الْكَلَأَ وَالْعُشْبَ الْكَثِيرَ، وَكَانَتْ مِنْهَا أَجَادِبٌ أَمْسَكَتِ الْمَاءَ؛ فَنَفَعَ اللَّهُ بِهَا النَّاسَ، فَشَرِبُوا، وَسَقَوْا، وَزَرَعُوا، وَرَعَوْا، وَأَصَابَتْ مِنْهَا طَائِفَةٌ أُخْرَى؛ إِنَّمَا هِيَ قَيْعَانٌ، لَا تَمْسِكُ مَاءً، وَلَا تَنْبِتُ كَلَأً؛ فَذَلِكَ مَثَلٌ مِنْ فَحْهِ فِي دِينِ اللَّهِ، وَنَفَعَهُ مَا بَعَثَنِي اللَّهُ بِهِ، فَعَلِمَ وَعَلَّمَ، وَمَثَلٌ مَنْ لَمْ يَزِفَعْ بِذَلِكَ رَأْسًا، وَلَمْ يَقْبَلْ هُدَى اللَّهِ الَّذِي أُرْسِلْتُ بِهِ»^(١).

- وقوله ﷺ لصحابته:

«هَلْ مِنْكُمْ الرَّجُلُ إِذَا آتَى أَهْلَهُ، فَأَغْلَقَ عَلَيْهِ بَابَهُ، وَأَلْفَى عَلَيْهِ سِتْرَهُ، وَأَسْتَتَرَ بِسِتْرِ اللَّهِ؟

قالوا: نعم.

قَالَ ﷺ: ثُمَّ يَجْلِسُ بَعْدَ ذَلِكَ، فَيَقُولُ: فَعَلْتُ كَذَا، فَعَلْتُ كَذَا، فَسَكَتُوا.

فَأَقْبَلَ ﷺ عَلَى النِّسَاءِ، فَقَالَ: هَلْ مِنْكُنَّ مَنْ تَحَدَّثَتْ؟

فَسَكَتْنَ.

فَجَثَّتْ فَتَاةٌ عَلَى إِحْدَى رُكْبَتَيْهَا، وَتَطَاوَلَتْ لِرَسُولِ اللَّهِ ﷺ لِيَرَاهَا، وَيَسْمَعَ كَلَامَهَا.

فَقَالَتْ: يَا رَسُولَ اللَّهِ إِنَّهُمْ لَيَتَحَدَّثُونَ، وَإِنَّهُنَّ لَيَتَحَدَّثْنَ.

فَقَالَ ﷺ: هَلْ تَدْرُونَ مَا مَثَلُ ذَلِكَ؟ إِنَّمَا مَثَلُ ذَلِكَ مَثَلُ شَيْطَانَةٍ لَقِيَتْ شَيْطَانًا فِي السُّكَّةِ^(١)، فَقَضَى مِنْهَا حَاجَتَهُ^(٢)، وَالنَّاسُ يَنْظُرُونَ إِلَيْهِ. أَلَا وَإِنَّ طَيْبَ الرَّجَالِ مَا ظَهَرَ رِيحُهُ وَلَمْ يَظْهَرِ لَوْنُهُ. أَلَا إِنَّ طَيْبَ النِّسَاءِ مَا ظَهَرَ لَوْنُهُ وَلَمْ يَظْهَرِ رِيحُهُ^(٣)»^(٤).

فهذا المثل له دورٌ في تفتيح تلك الفِغلة الشَّبيعة؛ حيث شبَّه النبي ﷺ صاحبها بالشیطان الذي يتسافد في الطريق على مَرَأَى وَمَسْمَعٍ مِنَ النَّاسِ.

فأُيِّسَ شِمْنَزَاذٌ يَحْضُلُ عِنْدَ الْمُتَلَقِّيِّ عِنْدَمَا يَهُمُّ أَنْ يُخَيَّرَ بِمَا يَكُونُ بَيْنَهُ وَبَيْنَ زَوْجَتِهِ مِنْ أُمُورٍ خَاصَّةٍ فِي الْفِرَاشِ؛ فَيَتَذَكَّرُ أَنَّهُ لَوْ فَعَلَ ذَلِكَ لَكَانَ شَبِيهَاً بِالشَّيْطَانِ جِينْتِيذٍ.

(١) السُّكَّةُ: الطَّرِيقُ.

(٢) أي جامعها، والنَّاسُ يَنْظُرُونَ إِلَيْهِ دُونَ حَيَاءٍ أَوْ سِتْرٍ.

(٣) أي: أن طيب الرجال ليس له لون، لكن رائحته تنتشر بقوة؛ فَيَشْمُهَا مَنْ يَمُرُّ بِهِ، أما طيب النساء، فله لون أصفر أو أحمر.. ورائحته لا تنتشر؛ إنما يشمه من اقترب منها كزواج أو امرأة.

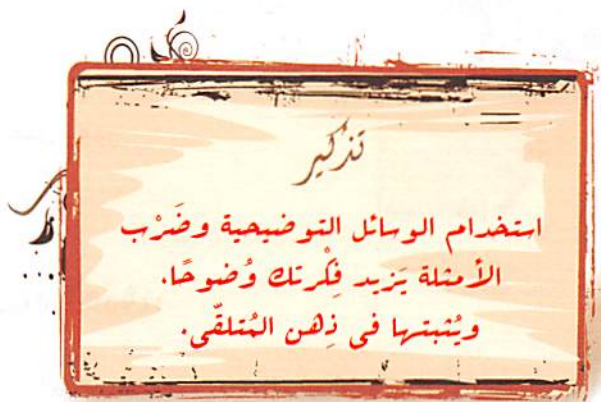
(٤) أخرجه أبو داود في سننه (٢١٧٤)، وصحَّحه الألباني في «صحيح الجامع» (٧٠٣٧).

تنبية:



كما هو الحال بالنسبة للشواهد والأدلة، يجب أن يكون المثال مناسباً للموضوع، مُعبِّراً عن الفكرة، شارحاً لها؛ وإلا كانت النتيجة هي: التَشْوِيش على ذهن المُتلقِّي، وأنشغاله بالبحث عن وجه التشابه بين كلام المُلقِّي وبين المثال المُضروب.

ومن فوائدها: أنها تُلطِّف الجوَّ أثناء الإلقاء، وتُحرِّك جُمُود المحاضرة أو الخطبة، وتُعطي مُرونةً أدبيةً؛ بالإضافة إلى أنَّها شقيقة الأدلة والبراهين.



ترتيب الأفكار وترابطها

في كل لقاءاته، وخطبه، ومحاضراته، بل وأحاديثه العادية في المجالس، يبدأ الكلام عن برّ الوالدين - مثلاً - وينتهي بحرب أمريكا لليابان في الحرب العالمية، كان الرجل مؤسوعياً، لكن كثرة المعلومات سببت له مشاكل، فأفكاره غير مرتّبة ولا مترابطة، ولذلك:



احرص على العناية بترتيب الأفكار؛
كي تحافظ على قدرتك الاتصالية
مع جمهورك، وقدرتك على إيصال
رسالتك لهم بالشكل المطلوب.

وهذا يحصل بأمور:

تحدد الهدف: ❁

نعم، تحديد الهدف من الموضوع يجعلك تركز حديثك تجاهه، وتجمع المعلومات حوله، وتختار الأدلة النقلية والعقلية المناسبة له، وتنتقي الكلمات التي توضح مقصودك من أقرب طريق؛ بالإضافة إلى أن هذا لا يشتت ذهن المستمع في الإضغاء إليك.

فمثلاً: لو كنت ستلقي محاضرة عن «مهور الزواج»، فاسأل نفسك قبلها:

ما هو هدي؟ وماذا أريد من الجمهور؟

فلو قلت: إنَّ الجمهور مجموعة من التُّجار والمُحسِنين؛ فأريد أن أُثير حَماسَهُم لمساعدة الشباب على الزواج.

أو هم مجموعة من الآباء؛ فأنصحهم بتخفيف مُهور زواج بناتهم.

أو هم مسئولون رسميون؛ فأريد أن أقنعهم بسنِّ قوانين تحدُّ من غلاء المهور.

فهذه أهدافٌ جيِّدة، ركَّز كلامك حولها، واجمع ما يؤيِّدها من أدلَّة وشواهد، وقصص وإحصاءات؛ لتقوِّي كلامك، وتُفنع جمهورك، واختر لكلِّ فئة ما يناسبها من أسلوب ومعلومات.

❁ وحدة الفكرة:

من أكبر وأشهر أخطاء المُلقين: عدم وحدة الفكرة؛ فتجد المُلقى يتحدث في عدَّة أفكار لا تُرابط بينها.

ومعلومٌ أنَّ الفكرة الواحدة التي تنال حظَّها من التوضيح والتقرير أبقى في ذهن المُستمع، وأكثر إقناعاً له من الخليط الذي يُنسي آخره أوَّله؛ فقد تتحدَّث بحديثٍ قصيرٍ مُركَّزٍ مُوحَّد، وتُمرُّ الأعوام وهو ثابتٌ في الأذهان.

شاهد:

سافرت يوماً إلى إحدى المدن،
فجلست مع بعض الدعاة النشطاء،
فكان مما سألتهم عنه:



مَنْ أَحْسَنَ وَأَبْرَزَ خُطْبَاءَ الْجُمُعَةِ عِنْدَكُمْ؟

وكنت أظنُّ أنَّ الدكتور أحمد هو أقواهم، فهو مُتحدِّثٌ جيّد، وأذكرُ أنَّ ثقافته واسعةٌ جداً في كلِّ شيء؛ حتى في غير تخصصه، وهو لا يقرأ الكتب؛ بل يلتهمها التِّهَامًا.



فقالوا: أشهرهم خالد ال...، فهو مؤثّرٌ جداً، والناس يزدحمون في مسجده، ... و ... و...

فقلت: والدكتور أحمد؟!!

فقالوا: يعني.. جيّد..

ثمّ قال أحدهم: بصراحة يا شيخ الدكتور أحمد مُتَنَفِّفٌ، وواسع الأطلاع، وله أسلوبٌ موفّقٌ في الإلقاء؛ لكنّه لا يُؤثّر في الجمهور، ولا يجتمعون له!

قلت: لماذا؟

قال: يصعد المنبر، ويلقي الخطبة كاملةً، وينزل من منبره، والناس لا يعلمون عن ماذا تحدّث!! لأنّه يبدأ خطبته بالكلام عن أهمية الصلاة، وينتهي بالكلام عن سُقوط الاتِّحاد السُوفيّتي!!

تصدّق يا شيخ! حضّرت عنده مرّة، فابتدأ الكلام عن «برِّ الوالدين»، فقال مُرتجلاً:

وبرِّ الوالدين -أيّها الإخوة- من أهمّ العبادات، وقد انتشر التّفريط فيه عند شبابنا، والشباب مرحلةٌ مهمّة، فالإنسان يَمُرُّ بعدة مراحل في حياته قبل أن يموت، والموت أمرٌ واقعٌ على الجميع: ﴿كُلُّ مَنْ عَلَيْهَا فَانٍ﴾، ويجب الإيمان بالموت وما بعده، وهي عقيدة المؤمنین، أمّا الملاحدة فلا يؤمنون بما بعد الموت، والإلحاد خطرُه عظيم، وقد



بدأ اليوم بالانتشار من خلال وسائل
متعددة؛ من أهمها الإنترنت الذي
اخترع قبل سنوات قليلة، وفيه مصالح
ومفاسد، وكثير من الناس -مع
الأسف- يفسد من خلاله ولا يصلح،
وهذا نشر للإثم والعدوان...

كان صاحبي يصف لي الخطبة وأنا في غاية التعجب.

ثم واصل صاحبي قائلاً: ويستمر -يا شيخ- في هذه «السؤال»؛ حتى يختم
الخطبة متحدثاً عن أسباب ارتفاع الأسهم وانخفاضها!!

فيخرج الجمهور وهم لم يفهموا، ولم يستوعبوا؛ وبالتالي لم يستفيدوا.

أدركت عندها أن الدكتور أحمد مع قدراته الخطابية، وسعة ثقافته؛ إلا أن
عدم وحدة الأفكار والموضوع أدّى إلى قتل الفائدة من خطبته. فقلت في نفسي:
إذن كيف حاله مع طلابه في الجامعة، وفي المحاضرات العامة؟!

فإذا لم تستطع -أيها الملقى- أن توحد أفكارك، وتضبطها في نسق واحد؛ فاكثب محاضرتك
في ورقة، أو اكتب أهم النقاط في ورقة، واجعلها بين يديك، والتزم بها طوال حديثك.

تحفة

الفكرة الواحدة التي تنال حظها من التوضيح؛
أبقى في الذهن من الصليط الذي ينسى آخره أوله.

مُرَاحاة نَوْحِيَّة الْجُمْهُور

كَانَ يَتَدَرَّبُ عَلَى الْإِنْقَاءِ، فَحَفِظَ مَوْعِظَةً حَوْلَ آدَابِ قِيَادَةِ السَّيَّارَةِ، وَخَطَرَ السُّرْعَةِ، وَصَارَ يُلْقِي فِي الْمَسَاجِدِ، وَغَيْرِهَا، لَكِنَّ الْمُحْرَجَ أَنَّهُ دُعِيَ يَوْمًا لِلِقَاءِ فِي دَارِ الْعَجْزَةِ، فَكَانَ الْمُنْتَظَرُ أَنْ يَتَحَدَّثَ عَنِ فَضْلِ ذِكْرِ اللَّهِ، أَوْ نَوَافِلِ الصَّلَوَاتِ، فَإِذَا بِهِ يَرَى شَيْوْحًا جَاوَزُوا التَّسْعِينَ عَامًا، فَيَبْدَأُ حَدِيثَهُ بِالْحَمْدِ لِلَّهِ، وَالصَّلَاةِ وَالسَّلَامِ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ، ثُمَّ شَرَعَ فِي شَرْحِ أَخْطَاءِ قِيَادَةِ السَّيَّارَةِ، وَخَطَرَ ذَلِكَ، وَحِزْصِ الْإِسْلَامِ عَلَى الْأَزْوَاجِ!!

فِعْلًا خَطَأً فَادِحٌ..

يَتَفَاوَتُ النَّاسُ فِي عُقُولِهِمْ، وَأَعْمَارِهِمْ، وَطَبَائِعِهِمْ، وَخِبْرَاتِهِمْ، وَحَالَاتِهِمْ
الاجْتِمَاعِيَّةِ، وَمَذَاهِبِهِمْ، وَأَدْيَانِهِمْ... الخ.



فعليكُ مراعاة ذلك كله؛ باختيار ما يُناسبهم، فلكلِّ جمهورٍ موضوعاته التي تُناسبه، وكلِّما كان الموضوع الذي تختاره مناسباً للجمهور، كان ذلك أفضل وأنجح. فإن كنتُ تلقِي أمام جمهورٍ مُتنوعٍ؛ فاختر موضوعاً عاماً، مثل: أن تتحدَّث عن أهميَّة القراءة، أو حُسن الخلق.

وإن كنتُ تلقِي على مجموعةٍ محدَّدةٍ يجمع بينهم شيءٌ مُشترك؛ كأن يكونوا طُلاباً، أو تجاراً، أو أصحابَ مذهبٍ مُعيَّن؛ فهنا اختر موضوعاً مناسباً لهم.

• فكيف أختار الموضوع؟

• وما علاقته بالجمهور؟

✿ اختيار الموضوع:

• لو طُلب منك كلمةٌ تلقِيها على الطُلاب الصغار.

فما هو الموضوع المناسب للحدِيثِ حوله؟

هل تتحدَّث عن غلاء المهور؟ فهو موضوع مهمٌّ، أو عن الرِّبا وأحكامه؟ أو تعدُّد الزوجات؟

إنَّ هذه الموضوعات -على أهميَّتها- هي أكبر من سنِّهم.

والمُناسب أن تتحدَّث عن برِّ الوالدين، أو الصدق والأمانة، أو احترام المُعلِّم، ونحو ذلك.





• ولو طلب منك إعطاء مُحاضرة لمجموعةٍ من الطُّلابِ في المرحلةِ الثَّانويّةِ فمَنْ المُناسبُ أن تَرجعَ بشَريطِ حياتك للوِراءِ؛ وتَتذكَّر ما كان يدورُ في عَقْلِكَ وَقَتِّهَا، عِنْدَها سَتُدرِك أَيّ المَوْضوعاتِ يَحْتَاجُها الطُّلابُ.

• وَكَذَلِكَ لو أَلقيتَ مُحاضرةً للنِّساءِ، أو الأَطفالِ، أو المُرَضَى، فاخْتَرِ المُناسبَ لَهم.



• كَذَلِكَ في أسلوبِ الإلقاءِ ونوعيّةِ القصصِ والشواهدِ يَجِبُ مُراعاةُ مَنهَبِ المِتلَقِّ وعَقِيدَتِه؛ فالمُحاضرةُ لجمهورٍ له مَنهَبٌ اعتقادي مُعيَّن؛ يَجِبُ مُراعاةُ مَنهَبِهِم للتأثيرِ فيهِم بِطريقةٍ مناسبةٍ رَفيقَةٍ.

أذْكرُ أُنِّي:



دُعيتَ يَوْمًا لِإلقاءِ مُحاضرةٍ لِنِزلاءِ أَحَدِ السُّجونِ، وَقَد جَرَتِ عَادَتِي أن أَتحدَّثَ في السُّجونِ عن حُسنِ الخُلُقِ بَين السُّجَناءِ، الدُّعاءِ، حِفْظِ القُرآنِ.



تَوَجَّهتُ إلى العَنبرِ المُختارِ من إدارَةِ السَّجَنِ لِإلقاءِ المُحاضرةِ فِيهِ، فَلَمَّا دَخَلتُ على السُّجَناءِ هَمَسَ مُوظَّفُ السَّجَنِ في أذُنِي قائلاً:

يا شيخ هذا العنبر كلهم نزلأ من مذهب الشيعة.

كنت أود أن يخبرني قبلها بوقت كافٍ؛ لأجهز مُحاضرةً تناسبهم؛ لكنه فاجأني، ووَضَعني أمام الأمر الواقع.

وأنا أفرح بلقياهم، وأتمنى لهم الخير، وأبذل لهم النصح دائماً، ولا بد من اختيار موضوع يناسبهم، ويُفيدهم أكثر من غيره من المواضيع العامّة.

تقدّمت إلى كُرسى المحاضر مُبتسماً بشوشاً، ثمّ بدأت مُحاضرتي بالترحيب بهم والدعاء لهم بالتوفيق إلى الخير والهداية.

ثمّ عرضت قصّة إسلام الإمام المُجاهد البطل أمير المؤمنين علي بن أبي طالب عليه السلام، وكيف أنّه لما تبين له الحقُّ والهدى ترك دين آباءه وأجداده وأتبع الحقَّ.

ومضيت أخكي لهم حياة الصّحابي الجليل علي عليه السلام وبطولاته، ورَكَزْتُ على صِحّة عقيدته وسلامته من الغلوّ والبدعة.

وكان مما قلت لهم:

إنّ سيّدنا علياً عليه السلام هو أوّل من أسلم من العِلّمان، أسلم وهو صَغِيرٌ؛ مع أنّ آباءه ظلُّوا على كُفره؛ حتّى مات كافرًا.

إذن فسَيّدنا علي عليه السلام كانت لديه القُدرة على اتّخاذ القرار الشّجاع باتّباع الحقِّ؛ حتّى لو خالف آباءه وأجداده؛ وهذا يدلُّ على قوّة علي عليه السلام في الحقِّ، ورَجاحة عقله.

لذلك فإنه يجب على كل من عرف الحق أن يتبعه؛ دون أن يقول: إن أبي لا يُرضيه ذلك، أو أمي، أو أخي، بل إذا عرفت الحق فآزره؛ ولو خالفت أقرب الناس إليك.

ولاحظت أن الحاضرين تأثروا؛ لأنني أحسنت المدخل المناسب للحديث إليهم.

والسؤال هنا: لماذا اخترت هذا الموضوع؟



والجواب: مراعاة لمذهب المستمعين، ومحاولةً للقرب أكثر إلى قلوبهم، من خلال موضوع مُشترك بيني وبينهم للحديث عنه^(١).

وذلك أنني مُطالب -أولاً وأخيراً- ببذل النصح إليهم، ومحبة الخير لهم، واستعمال كافة الأساليب اللينة لإقناعهم بالخير، وتحبيبه إلى قلوبهم.

وكذلك الأمر لو ألقيت محاضرةً على نصاري؛ فإنني سأختار موضوعاً مناسباً لهم، مُشتركا بيني وبينهم؛ سأتكلم عن نبي الله عيسى عليه السلام وبيان تعظيمه، ومحبته، ومكانته، وعن أمه الطاهرة الصديقة منزلتها، وما في قلوب المسلمين من إيمان عظيم بنبي الله عيسى عليه السلام وأنه كلمة الله التي أنقأها إلى مريم، جاء بالمعجزات الباهرة، والأمور الخارقة التي أيده الله بها، وأنه بشر برسول يأتي من بعده هو نبينا محمد ﷺ.

(١) فكلنا نحب سيدنا علياً، ونعتره قدوة لنا، وهو صهر رسول الله ﷺ، إلا أن الشيعة لديهم غلو شديد في سيدنا علي عليه السلام؛ فبعضهم ينسب إليه بعض صفات الله تعالى؛ مثل: علم الغيب، وإجابته دعاء من يدعوهُ ويستغيث به... وما شابه ذلك.

تجربة:



جرت العادة أن يكون تعاوننا كدعاة مع القنوات المحافظة، أمّا القنوات التي تنشر الفساد، أو القنوات النصرانية وما شابهها فلا يتصلون بنا ولا يطلبون التعاون أصلاً.

لكنني فوجئت قبل سنوات باتصال من إحدى القنوات غير المحافظة، وطلبوا مني المشاركة ببرنامج ديني مكون من ثلاثين حلقة.

وأياً كان قصدهم فهذا لا يشغلني كثيراً؛ لأنه يمكنني معالجته من خلال نوعية المواضيع التي أتحدث حولها.

فاشترطت عليهم أن أختار المواضيع بنفسني، وأن لا يتخلل برنامجي إعلانات سيئة... وغيرها من الشروط. فوافقوا.

بدأت في اختيار المواضيع، فجعلت أمام عيني نوعية الجمهور المتابعين:

ما دينهم؟

ما مفاهيمهم؟

ما ثقافتهم؟

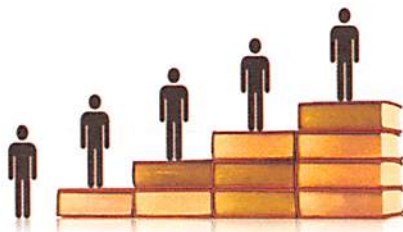


ثم اخترت المواضيع بناءً على ذلك، فتحدثت عن محاسن الدين، والرد على الشبهات المثارة حول تعاليم الإسلام؛ فتكلمت عن الحكمة من الحدود الشرعية، وموقف الإسلام من الأديان الأخرى...



لم أكن أخطب الجُمهورَ المسلمَ الملتزمَ
الَّذي أخطبُه في القنَوَاتِ المُحَافِظَةِ، بل
كُنْتُ أَدْعُو غَيْرَهُ إِلَى الإِسْلَامِ.

وَبِحَمْدِ اللَّهِ وَمَنْتَهُ احْتَلَّ البَرنامِجُ
المُرَكَّزَ الأوَّلَ على بَرامِجِ تِلْكَ القَنَاةِ
في تِلْكَ الدَّوْرَةِ التِّلْفِزيونِيَّةِ، واستَمَرَّ
بعدها سَنَوِيًّا حَتَّى اشْتَهَرَ، وَلَا يَزَالُ
يُعْرَضُ إلى اليَوْمِ في عامِهِ السَّابِعِ؛ إِنَّهُ
بَرنامِجٌ: «مُساْفِرُونَ».



• كَذَلِكَ يَجِبُ مُراعَاةُ المُستوى
الثَّقائِيِّ لِلْمُتَلَقِّي؛ فحِطابُ
العَامَّةِ غَيْرُ حِطابِ الخَاصَّةِ،
وَلَيْسَ مِنْ حِكْمَةِ المُتَحَدِّثِ أَنْ
يُخاطَبَ كُلَّ إنسانٍ في كُلِّ
شَيْءٍ؛ بل لا بدَّ مِنْ مُراعَاةِ قُدْرَاتِهِ وَمُسْتَوَاهِ العِلْمِيِّ.

قال عليٌّ عليه السلام: «أَيُّهَا النَّاسُ أَتْرِيدُونَ أَنْ يُكَذِّبَ اللَّهُ وَرَسُولُهُ؟ حَدِّثُوا النَّاسَ بِمَا
يَعْرِفُونَ، وَدَعُوا مَا يُنْكِرُونَ»^(١).

وقال عبد الله بن مسعود رضي الله عنه: «إِنَّكَ لَمْ تَكْ مُحَدِّثًا قَوْمًا بِحَدِيثٍ لَا تَبْلُغُهُ
عُقُولُهُمْ؛ إِلاَّ كَانَ فِتْنَةً لِبَعْضِهِمْ»^(٢).

(١) أَخْرَجَهُ البُخَارِيُّ في صَحِيحِهِ (١٢٧).

(٢) أَخْرَجَهُ مُسْلِمٌ في صَحِيحِهِ (١٤).

فمثلاً:

لو دُعيتَ لِإلقاءِ مُحاضرةٍ أو خُطبةٍ في قَرْيَةٍ نَائِيَةٍ، أَهلُها بَعِيدُونَ عَنِ الْجَامِعَاتِ وَمَرَاكِزِ التَّعْلِيمِ، فَإِنَّهُ لَيْسَ مِنَ اللَّائِقِ أَنْ تُحَدِّثَهُمْ عَنِ «صُوابِطِ الإِعْجَازِ العِلْمِيِّ فِي القُرْآنِ الكَرِيمِ»، وَلَا عَنِ شَرْحِ قَاعِدَةٍ: «المَشَقَّةُ تُجَلِّبُ التَّيسِيرَ» مِثْلًا، بَلْ عَلَيْكَ مُرَاعَاةُ حَالِهِمْ، وَمُخاطَبَةُ مُسْتَوَاهُمْ.

فإن كانوا أَهْلَ زِراَعَةٍ؛ فَتَكَلَّمْ إِلَيْهِمْ عَنِ الزِّراَعَةِ وَعَنِ الأَجْرِ الَّذِي يَحْصُلُ عَلَيْهِ الزَّارِعُ عِنْدَما يَأْكُلُ مِنْ زَرْعِهِ طَيْرٌ أو حَيوانٌ أو إنسانٌ... كما قال ﷺ: «مَا مِنْ مُسْلِمٍ يَغْرِسُ غَرْسًا، أو يَزْرَعُ زَرْعًا؛ فَيَأْكُلُ مِنْهُ طَيْرٌ، أو إنسانٌ، أو بَهِيمَةٌ؛ إِلاَّ كانَ لَهُ بِهِ صَدَقَةٌ»^(١)، أو عَنِ فَضْلِ الدُّكْرِ وَقِراءَةِ القُرْآنِ.

وَمَا شَابَهُ ذَلِكَ.

❁ انقياء المادّة:

الأمرُ لا يَتَوَقَّفُ عِنْدَ اخْتِيارِ المَوْضُوعِ المُناسِبِ؛ بل يَتَعَدَّاهُ إِلى اخْتِيارِ نَوْعِيَّةِ المادَّةِ المُناسِبَةِ لِنَوْعِيَّةِ الجُمهُورِ.

فالمُجْتَمَعاتُ تَخْتَلِفُ ثِقافاتها، وظُرُوفُها؛ وبالتالي تَخْتَلِفُ نَوْعِيَّةُ الأُمثَلِ، والشُّواهِدِ، والطَّرائِفِ، والأُدلَّةِ التي في المُحاضراتِ واللِّقاءاتِ.

فالمُحاضِرةُ أو الخُطبةُ التي تُلقَى عَلى المُتَقَفِّينَ أو أَساتِذَةِ الجَامِعَاتِ، هذِهِ تَخْتَلِفُ عَنِ المُحاضِراتِ أو الخُطبِ التي تُلقَى عَلى جُمهُورٍ بَسيطٍ في الفَهِمِ والثِّقافَةِ، فالجُمهُورُ الأوَّلُ يَهْتَمُّ بِالمَعلومَةِ الموثَّقَةِ، والإِحصاءاتِ الدَّقِيقَةِ أَكثَرَ مِنْ غَيرِهِ.

(١) أَخْرَجَهُ البِخارِيُّ فِي صَحِيحِهِ (٢١٩٥).

قاعدة:



اخِرِصْ عِنْدَ إِعْدَادِكَ لِلْمَادَّةِ أَنْ تَنْتَقِيَ الْقَصَصَ، وَالطَّرَائِفَ،
وَالشَّوَاهِدَ... الْمُنَاسِبَةَ لِنَوْعِيَّةِ الْجُمْهُورِ.

من اللطائف:



أَنَّ أَحَدَ الْمُدْرَسِينَ شَارَكَ فِي التَّدْرِيسِ فِي مُحَيِّمٍ لِلنَّازِحِينَ يَأْخُذِي
الدُّوْلَ الْفَقِيرَةَ جَدًّا، وَكَانَ يَشْرَحُ لَطُلَّابٍ صِغَارٍ مَادَّةَ الْعُلُومِ.



وهنا قاطعه أحد الطلاب سائلًا: يا أستاذ.. التَّفَاحَةُ تَلِدُ أُمَّ قَبِيضٍ؟

فقال الأستاذ: يا بُنَيَّ التَّفَاحُ يُؤْكَلُ.

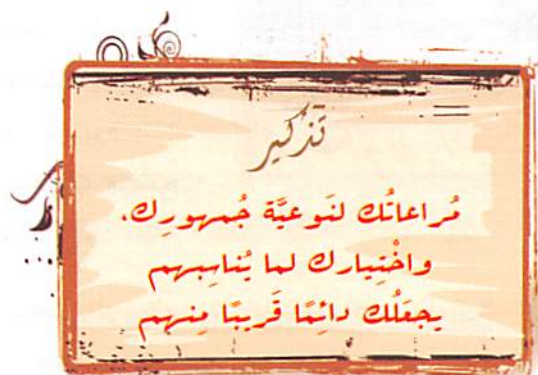
قال: أَذْرِي أَنَّهُ يُؤْكَلُ؛ فَنَحْنُ نَأْكُلُ الْبَقْرَ أَيْضًا، فَهَلْ هُوَ

مِثْلُ الْبَقْرِ؟

قال المعلمُ: يا بُني هذا ثمر ينبت في الأشجارِ مثل الكُمثري.

قال الطالبُ: كُمثري، ما معنى كُمثري؟

أيقن المدرّس أنه اختار المثالَ الخطأ، وأنه لم يُراعِ حال السامعين، ولا نوعيّة وطبيعة الجمهور.



مُراعاة طبيعَةِ اللِّقاءِ



طَلَبُوا مِنْهُ أَنْ يُلْقِيَ عَلَيْهِمْ
كَلِمَةً مُخْتَصِرَةً فِي حَفَلِ
زَوْاجٍ، فَتَفَاجَأَ الْمَسْكِينُ،
وَلَمْ يَكُنْ جَاهِزًا فِي ذَهْنِهِ
إِلَّا مَوْعِظَةً قَصِيرَةً عَنِ
الِاسْتِعْدَادِ لِلْمَوْتِ، فَافْتَتَحَ
كَلَامَهُ قَائِلًا:

الحمد لله... كسر بالموت ظهور الأكاسرة، وقصر به آمال القياصرة، فنقلهم من
القصور إلى القبور...

وراح يعظ ويتحدث.. هذا غير مناسب أبدا..

لكل مقام مقال، ولكل مجلس ما يناسبه، ولكل مناسبة طبيعتها.

والملقى لابد أن يكون فطنًا لذلك، فما يناسب هذا الاجتماع قد لا يناسب الآخر،
وما يناسب هذه المحاضرة لا يناسب غيرها... وهكذا.

- فما أنواع اللقاءات؟
- وما طبيعتها؟
- وكيف أختار الموضوع لكل منها؟

✿ اختيار الموضوع:

لو طَلَبْتَ إدارةَ المدرِسةِ أنْ تحضِرَ اجْتِماعَ مجلسِ الآباءِ لابْنِكَ الصَّغيرِ في المرحِلةِ الابتدائيةِ، وطلَبوا مِنكَ إلقاءَ كَلِمَةٍ لأولياءِ أُمُورِ الطُّلَّابِ:



فما الموضوعُ المناسبُ إلقاءه في هذا الاجتماعِ؟

هل تتحدَّثُ عن التَّعامُلِ بين الرُّوَجِّينِ، أو الالتزامِ بأنظِمةِ المُرورِ، أو الاهتمامِ بالنظافةِ؟

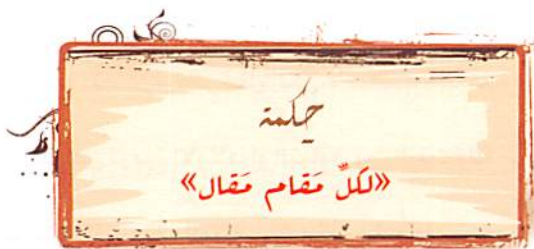
نعم، هَذِهِ مَوَاضِعٌ تُناسِبُهُم كِرْجالٍ؛ لكن لا تُناسِبُ طَبِيعَةَ الاجتماعِ. والأنسُبُ أنْ تتكلَّمْ عن تربيَةِ الأولادِ، أو التَّعاونِ بين البيتِ والمدرِسةِ... وما شابهَ ذلكَ. كَذلكَ عِندما يُطلَبُ مِنكَ أنْ تُلقيَ في مَكانٍ ما: حُطْبَةً جُمُعَةٍ، أو مُحاضرةً، أو كَلِمَةً في مُنتدى ثقافيٍّ، فاختَرِ ما يُناسِبُ المَجْلِسَ.

والسؤال الكبير: كيف أنتقي المادة المناسبة؟

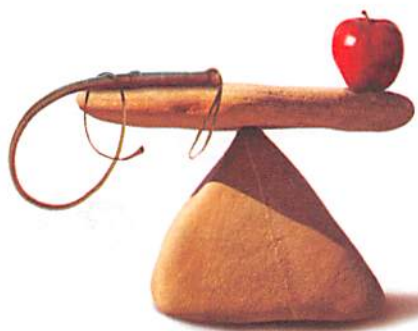
الجواب: كما سبق في التعامل مع نوعيّة الجمهور، واختيار الموضوع المناسب لهم وللمجلس، فكذلك اختيار نوعيّة المادّة المناسبة لهذا المجلس؛ من أدلته، وشواهد، وقصص، وأمثلة، وأخبار، وطرائف... فقد يُوفّق الملقى في اختيار الموضوع المناسب؛ ولكن قد لا يُوفّق في انتقاء المادّة المناسبة.

فمثلاً:

لا يصح في خطبة الجمعة أن تستشهد بأقوال مايك، أو جون مايكل... حتى ولو كان في كلامهم ما يؤيد فكرتك؛ لأنّ المسجد والخطبة لا يناسبه ذلك؛ إلا عند الحاجة الشديدة الداعية إلى ذلك، وفي أضيق نطاق. كما لا يناسب أيضاً إيراد طرائف ونكات في خطبة وعظية؛ فهذا ليس مجالها؛ إنّما مكانها في مُنتدى شبابي، أو محاضرة ثقافية، لجذب الجمهور، وتلطيف جو المحاضرة، أمّا خطبة الجمعة وما شابهها فالجدية لازمة لها.



الموازنة بين الترهيب والترغيب



قَابَلَنِي يَوْمًا شَابٌ وَأَنَا خَارِجٌ
مِنْ بِقَالَةٍ، فَأَقْبَلَ إِلَيَّ مُسَلِّمًا
وَمَشَى مَعِيَ إِلَى سَيَّارَتِي، ثُمَّ
قَالَ: يَا شَيْخُ هَلْ مَعَكَ شَيْءٌ مِنْ
أَشْرَطَتِكَ أَسْمَعُهُ فِي سَيَّارَتِي؟

فَكَانَ مَعِيَ شَرِيطٌ كَاسَيْتٍ لِأَحَدِ
الدُّعَاةِ، فَأَخَذْتَهُ وَنَاوَلْتَهُ إِيَّاهُ

هَدِيَّةً، فَشَكَرَنِي، لَكِنَّهُ لَمَّا قَرَأَ اسْمَ الدَّاعِيَةِ قَالَ: لَا يَا شَيْخُ، أُرِيدُ شَرِيطًا لَكَ أَنْتَ.

قُلْتُ: لَيْسَ مَعِيَ شَرِيطٌ لِي، لَكِنْ هَذَا شَرِيطٌ نَافِعٌ.

قَالَ: لَا أَحِبُّ أَنْ أَسْمَعَ لِهَذَا الشَّيْخِ: كَلَامُهُ يُخَوِّفُ!!

فَأَثْنَيْتُ عَلَى الشَّيْخِ وَقُلْتُ: هَذَا الشَّرِيطُ لَا يُخَوِّفُ، سَتَسْمَعُ مَا يَسْرُكُ. ثُمَّ غَادَزْتَهُ.

لَكِنِّي جَعَلْتُ أَفْكَرَ فِي كَلَامِهِ وَأَسْتَعْرِضُ فِي مُخَيَّلَتِي مَا سَمِعْتَهُ مِنْ مُحَاضِرَاتِ
هَذَا الدَّاعِيَةِ؛ فَإِذَا هُوَ فِعْلًا يَغْلِبُ عَلَيْهِ الْوَصْفُ الَّذِي ذَكَرَهُ هَذَا الشَّابُّ؛ يُكْثِرُ فِي
مُحَاضِرَاتِهِ مِنَ التَّرْهِيْبِ وَالتَّخْوِيفِ؛ حَتَّى كَأَنَّ رَبَّنَا جَلَّ وَعَلَا تَسْبِقُ عُقُوبَتُهُ
عَفْوَهُ وَيَغْلِبُ غَضَبُهُ رَحْمَتَهُ، وَرَبَّنَا تَعَالَى أَرْحَمُ مِنْ ذَلِكَ وَأَجْلُّ.

فَلَا بَدَّ لِلْمُلْقِي أَنْ يُوَاظِنَ مَا بَيْنَ التَّرْغِيبِ وَالتَّرْهِيْبِ؛ كَمَا قَالَ تَعَالَى:

﴿اعْلَمُوا أَنَّ اللَّهَ شَدِيدُ الْعِقَابِ وَأَنَّ اللَّهَ عَفُورٌ رَحِيمٌ﴾ [المائدة: ١٩٨]

وقال تعالى: ﴿بِئْسَ عِبَادٌ أَنَّى أَنَا الْغَفُورُ الرَّحِيمُ ﴿١١﴾ وَأَنَّ عَذَابِي هُوَ الْعَذَابُ الْأَلِيمُ ﴿٥٠﴾﴾

الحجر: ٤٩، ٥٠.

بل حتَّى في عَنَوايِنِ المُحَاضِرَاتِ وَاللِّقَاءَاتِ لَا بَدَّ مِنَ الْجَمْعِ بَيْنِ التَّرْغِيبِ وَالتَّرْهِيْبِ، وَكَذَلِكَ عَنَوايِنِ الْبِرَامِجِ وَالْحَلَقَاتِ.

قِصَّة:



أذْكَرُ أَنَّ أَحَدَ أَصْحَابِي أَعَدَّ مَوْضُوعًا بِعُنْوَانٍ: «وَصَفِ النَّارَ» وَنَشَرَ إِعْلَانَاتِ الْمَحَاضِرَةِ وَأَلْقَاهَا بِمَسْجِدِ كَبِيرٍ، فَجَابَلَتْهُ بَعْدَهَا، فَقُلْتُ لَهُ:

لَوْ عَلِمْتُ بِعُنْوَانِ مَحَاضِرَتِكَ قَبْلُهَا لَأَقْتَرَحْتُ عَلَيْكَ أَنْ تَجْعَلَهَا: «وَصَفِ الدَّارَ الْآخِرَةَ»، أَوْ: «وَصَفِ الْجَنَّةَ وَالنَّارَ»، أَوْ مَا شَابَهَ ذَلِكَ مِنَ الْعُنَاوَيْنِ الْمُتَوَازِنَتِ الْمُتَفَانِلَتِ.

فَقَالَ: كَلَّا.. بَلْ وَصَفِ النَّارَ لِيَتَّعِظَ الْعُصَاةَ.

فَقُلْتُ: (إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ) وَهَؤُلَاءِ الْعُصَاةُ إِنْ حَضَرُوا مُحَاضِرَتِكَ، فَمَغْنَاهُ أَنَّهُمْ مُحِبُّونَ لِلْخَيْرِ، رَاغِبُونَ فِي الْجَنَّةِ، فَكُنْ عَادِلًا مَعَهُمْ.



التفاعل مع الجمهور

حَضَرْتُ لَهُ عِدَّةَ مُحَاضِرَاتٍ أَيَّامَ شَبَابِي (وَأظنُّ أَنِّي لَا أَزَالُ شَابًا) كَانَ أُسْلُوبُهُ لَطِيفًا إِلَى حَدِّ مَا: يَعْتَنِي بَرَفْعِ الصَّوْتِ وَخَفْضِهِ، وَالبَشَاشَةِ، وَالأَدْلَةِ، لِكِنَّةِ لَا يَتَفَاعَلُ مَعَ جُمهُورِهِ أَبَدًا، لَا يَمْدُحُهُمْ، وَلَا يَذْكَرُ بِلَدَّهُمْ، وَلَا يَشْكُرُهُمْ، وَلَا يَدْعُ لَهُمْ فُرْصَةً لِلضَّحِكِ لَوْ أَلْقَى طُرْفَةً.. فَكَانَ يُفْسِدُ أُسْلُوبَهُ بِذَلِكَ.

من الأمور المهمّة أن يكون الداعية أو الملقى متفاعلاً مع الجمهور الذي سيُلقي عليه؛ أيًا كانت هذه المادّة -شَرعِيَّة، عِلْمِيَّة، ثَقَافِيَّة، تَدْرِيبيَّة- حَتَّى يَشْعُرَ الجُمهُورُ بِقُرْبِهِ مِنْهُ، وَحُبَّهُ لَهُ؛ مِمَّا يُقَوِّي مِنْ قُدْرَتِهِ الأَتِّصَالِيَّةِ مَعَهُمْ.



- فكيف يُكون التفاعل مع الجمهور؟
- وما أساليبه؟
- وما الأخطاء في ذلك؟

من التفاعل مع الجمهور:

❁ استخدام كلمات مشهورة عندهم:

تشتهر في كل بلد ألفاظ، أو أمثلة، أو طبخات، أو ألعاب خاصة بهم، فمغربتك بها قبل زيارتهم، وإيرادها في المحاضرة، يُدخل إلى قلوبهم وُدًا ومحبةً وقبولاً.

مثال:

أذكر أن صديقاً مصرياً -من أعزّ أصدقائي- كان قاموساً للأمثال المصريّة، فإذا رأى من يشتكي من زوجته قال له: «أقلب القدرّة على فمّها تطلع البنت لأُمّها!!» واشتكى له صاحب لنا من ولده، فقال له: «قلبي على ولدي انفطر، وقلب ولدي عليّ حجر!!»

فكنت أخطئ من هذه الأمثال، وأوردها على من أقابل أحياناً من المصريين، فأجد لها تأثيراً في القرب من نفوسهم.

ومن التفاعل مع الجمهور:

❁ التناء على عاداتهم، وحسن ضيافتهم:

فشعور الشخص بإعجابك به يزيده قبولاً ومحبةً لك:

ولا أزال أذكر أهل اليمن، وقد كانت أول محاضرة ألقيتها في ذلك البلد الطيب

عام ١٤٢٣هـ/٢٠٠٣م.



وَقُورٌ وَصُولِي إِلَى الْبَلَدِ تَوَجَّهْتَ
مُبَاشَرَةً إِلَى الْمَسْجِدِ، فَإِذَا النَّاسُ
قَدْ اجْتَمَعُوا وَتَرَاخَمُوا، فَبَدَأَتْ
الْمُحَاضِرَةُ، وَقُلْتُ:

السَّلَامُ عَلَيْكُمْ يَا أَهْلَ الْيَمَنِ، السَّلَامُ
عَلَيْكُمْ يَا أَهْلَ الْإِيمَانِ، السَّلَامُ
عَلَيْكُمْ يَا أَوْلَ مَنْ جَاءَ بِالْمُصَافِحَةِ،
يَا أَهْلَ الْكَرَمِ وَالشُّجَاعَةِ...

وَمَضَيْتُ فِي هَذَا الثَّنَاءِ فِي أَوَّلِ مُحَاضِرَتِي؛ حَتَّى رَأَيْتُ الْبَشَرَ يَغْلُو الْوُجُوهَ، فَأَنَا
ضَيْفٌ عَلَيْهِمْ، وَلَا بَدَّ مِنْ شُكْرِ الْمُسْتَضِيفِ.

ومن التفاعل مع الجمهور:

❁ الاستشهاد بأقوال علمائهم:

فلو ألقى في مصر مُحاضرة فآخر ص أن تُضمَّنَ كلامك استشهادًا بكلام أحد
علماء مصر، وأورد أيضًا أبياتًا لبعض شعرائهم؛ فهذا يُقرِّبك لجمهورك المصريِّين.

وليس هذا خاصًا بمن يُلقى في دولةٍ أُخرى، بل حتى لو ألقى في مدينةٍ غير
مدينتك، فلو كنت من أهل الرياض وألقى مُحاضرةً في مكة فتفاعل مع
جمهورك المكِّيِّين؛ حتى يشعروا بنوع من انتمائك إليهم، والحب والتقدير لهم
ولعلمائهم؛ فتقترب بذلك إلى قلوبهم؛ ومن ثمَّ يَعْظُم تأثيرك عليهم.

تجربة:



في عام ١٤٣٣هـ - ٢٠١٣م دُعيتُ لإلقاء محاضراتٍ في مساجدٍ وجامعاتٍ
تونس، فاستبشرتُ بذلك؛ فأنا أحبُّ تونسَ وأهلها الكرام، وقبل
ذهابي قرأتُ تاريخَ تونسَ وسيرَ علمائها، وضمنتُ محاضراتي
كلامًا حسنًا لهم، فأثر ذلك كثيرًا.



ومن التفاعل مع الجمهور:

نَقْبَلُ نَعْلِيَقَاتِ الْجُمْهُورِ: ❁

إذا علقَ أحدُ الجمهورِ تعليقًا لطيفًا، أو أرادَ أن يُحرِّكَ المجلسَ بطرفَةٍ خفيفةٍ
متعلِّقَةٍ بالموضوعِ الذي تتحدَّثُ عنه؛ فكنَ واسعَ الصدرِ، لطيفَ التَّعاملِ، سهلَ
العريكةِ، وابتسمِ وتقبَّلِ هذا التَّعليقَ، ولا تتشدد.

قصة:



القيت محاضرة في الجامعة على طلابي، وكانت مدة المحاضرة ساعتين، وأحتاج معها إلى طالب خفيف الظل يحرك الجو، وينشط الأذهان، فتكلمت عن سُجود السُّهو، وأنَّ المصلي إذا قام ساهياً في صلاة الظهر إلى ركعة خامسة أو سادسة، فماذا يفعل؟

فقال أحد الطلاب المشاكسين: أووو يا دكتور!! الظهر ست ركعات!! هذا شكله عاشق ومضيق!! وضحك الطالب، وضجكت، وقلت: والله يُمكن!! ثم أكملت شرح الدرس، ولدي شعور بالامتنان لهذا الطالب أن حرك جو المحاضرة، ونشط زملاءه.

ومن التفاعل مع الجمهور:



❁ الاغنياء بأسئلة الجمهور:

تحدثت سابقاً عن التواضع كيف أن النبي ﷺ كان مُحترماً لجمهوره، مُعْتَنِيًا بأسئلتهم، وآرائهم، مُتفاعلاً معهم.

فيسر على نهج نبيك، اخترم جمهورك، واهتم بمداخلاته، وأسئلته، وأحسين الإنصات لهم؛ فإنَّ شعور السائل باخترامك لسؤاله وإنصاته له يزيد من حبه وإنصاته لك، والاستفادة منك.

قصة:



مَنْ اللهُ تَعَالَى عَلَيَّ بِطَلَبِ الْعِلْمِ عَلَى يَدِ عَدَدٍ مِنْ عُلَمَائِنَا؛ كَأَمْثَالِ
شَيْخِنَا ابْنِ بَازٍ وَشَيْخِنَا ابْنِ جَبْرِينَ... وَغَيْرِهِمْ، وَكَانَ لَدَيْهِمَا
عِنَايَةٌ بِالطَّلَابِ مَعَ اهْتِمَامٍ وَحُسْنِ خُلُقٍ.



الشيخ ابن جبرين



الشيخ ابن باز

ولكن كان أحدُ علمائنا الكبار مُبرِّزًا في الفنون، لكنَّ الطُّلابَ عنده قليل، اتَّفقت
مع عشرة من زملائي الأساتذة الجامعيين على حضورِ دَرسٍ عند هذا العالمِ،
فطلبنا منه مجلسًا خاصًّا، فوافق شيخنا مشكورًا وحضرنا مجلسَ العلمِ بكتبنا.

بدأنا القراءةَ في الكتبِ وشيخنا يشرح، ونحن في الدَّرسِ الأوَّلِ.

الشيخ - مع علمه وتواضعه الجَمِّ ورقَّة قلبه وعبادته وصلاح دينه - كنت أسمعُ أنه يهين
الجمهورَ الحاضرين أحيانًا بعباراتٍ تجرح وتُحرج؛ فكنا متأذنين، بل بصراحةٍ كنا خائفين!!

أشرت بيدي أثناء الدَّرسِ لأسأل، فالتفت إليَّ.

قلت: شيخنا، لا يتوافق ما ذكره المؤلف في هذه المسألة مع قول الشافعية مع أن
المؤلف حنبلي، فكيف يوافق الشافعية مع أن الدليل معه؟

سمع زملائي الدكاتره السؤال وترقبوا الإجابة.

كنتُ في ذلك الحين في الخامسة والعشرين من عمري تقريبًا، أحمل درجة الماجستير،
وأحضر للدكتوراه، وترقبتُ جوابًا يتضمَّن تشجيعًا من الشيخ، لكن ماذا حصل؟

تَفَاجَأْتُ بِالشَّيْخِ يُشِيحُ بِوَجْهِهِ عَنِّي وَيَلْتَمِثُ جَانِبًا وَيَقُولُ: **إِيه!! بَعْضُ النَّاسِ يَسْأَلُ لِيُظْهِرَ أَنَّ عِنْدَهُ مَعْلُومَاتٍ!!** ثُمَّ نَظَرَ إِلَى كِتَابِهِ وَأَكْمَلَ الْقِرَاءَةَ.

لَمْ يُجِبْ عَن سُؤَالِي!! وَكَأَنَّهُ يَقُولُ: لَا تَسْتَحِقُّ الإِجَابَةَ!! وَهُوَ يَغْلَمُ أَنِّي مُحَاضِرٌ بِالْجَامِعَةِ وَخَطِيبٌ جَامِعٍ، بَلْ لَدَيَّ دُرُوسٌ عِلْمِيَّةٌ وَمُحَاضِرَاتٌ وَطُلَّابٌ!!

خَفَضْتُ رَأْسِي لِكِتَابِي وَسَكَتُ، نَعَمْ سَكَتُ!! فَمَاذَا عَسَانِي أَنْ أَقُولَ!!

وَلَرَبَّمَا سَكَتَ الْحَلِيمُ عَنِ الْأَذَى وَفُوَّادَهُ مِنْ حَرَّةِ بَيَّأُوهُ

وَلَرَبَّمَا شَكَلَ الْحَلِيمُ لِسَانَهُ حَذَرَ الْكَلَامِ وَإِنَّهُ لَمُفْئُوهُ

تَبَسَّمَ بَعْضُ الطُّلَّابِ وَهَمَّ يَنْظُرُونَ إِلَيَّ، وَانْتَهَى الدَّرْسُ وَشَيْخُنَا لَمْ يُجِبِ السُّؤَالَ!!

حَضَرْتُ الدَّرْسَ الثَّانِي بَعْدَ أُسْبُوعٍ، فَإِذَا الْحُضُورُ أَرْبَعَةٌ فَقَطُّ، ثُمَّ تَوَقَّفَ الدَّرْسُ بَعْدَهَا بِأَيَّامٍ، وَلَمْ أَكْتُوْا أَنَا بِنَارِهِ فَقَطُّ، بَلْ تَعَرَّضَ اثْنَانِ غَيْرِي لِثَلِّ ذَلِكَ..

ومن التفاعل مع الجمهور:

❁ مُرَاعَاةُ نَظَرَةِ الْجُمْهُورِ إِلَيْكَ:

رَبَّمَا أَلْقَيْتَ عَلَى جُمْهُورٍ لَدَيْهِمْ نَظْرَةً سَابِقَةً عَنكَ، وَهَذَا النَّوْعُ مِنَ الْجُمْهُورِ عَادَةً يَكُونُونَ مُتَحَفِّزِينَ؛ فَإِذَا سَمِعُوا مِنْكَ عِبَارَةً مُبْهِمَةً وَقَعَ فِي نُفُوسِهِمْ أَنَّكَ تَعْنِي شَيْئًا مُحَدِّدًا، رَبَّمَا كَانَ سَيِّئًا مَعَ أَنَّكَ فِي الْحَقِيقَةِ لَا تَقْصِدُهُ وَلَمْ يَرِدْ عَلَى بَالِكَ



كَانَ يُشْتَهَرُ أَنَّكَ مُتَشَدِّدٌ فِي قَتَاوَاكَ، أَوْ مُتَسَاهِلٌ جَدًّا، أَوْ ضَعِيفُ الْعِلْمِ... أَوْ مَا شَابَهُ ذَلِكَ، وَالتَّصَرُّفُ الصَّحِيحُ هُنَا أَنْ تَكُونَ أَرْحِيًّا لَطِيفًا تَتَصَرَّفُ بِثِقَةٍ، وَتُحَضِّرُ جَيِّدًا، وَتَبْتَعِدُ عَنِ الْعِبَارَاتِ الْمُبْهَمَةِ الَّتِي لَا يَتَّبِعُ مَعْنَاهَا.

قِصَّة:



كُنْتُ فِي زِيَارَةٍ لِلبَلَدِ الزَّاهِرِ
الْأُرْدُنِ حَرَسَهَا اللَّهُ، تَمَّ

تَنْسِيقُ مُحَاضَرَةٍ لِي فِي الْجَامِعَةِ، تَوَجَّهْتُ
إِلَى هُنَاكَ وَأَنَا مُتَوَجِّسٌ؛ كَيْفَ سَأُلْقِي؟
وَعَنْ مَاذَا اتَّحَدَّثْتُ؟

دَخَلْتُ الْجَامِعَةَ وَهِيَ مُخْتَلِطَةٌ بَيْنَ الشَّبَابِ وَالْفَتَيَاتِ، وَلَمْ يَسْبِقْ لِي أَنْ دَخَلْتُ جَامِعَةً
مُخْتَلِطَةً؛ فَأَنَا أُدْرَسُ فِي جَامِعَةٍ بِالرِّيَاضِ مِنْذُ سَنَوَاتٍ، لَكِنِّي أُدْرَسُ الطُّلَابَ مُبَاشَرَةً،
وَأُدْرَسُ أحيانًا فِي قِسْمِ الطُّلَابَاتِ عِبْرَ شَبَكَةِ تَلْفِزِيوْنِيَّةٍ، تَرَانِي الطُّلَابَاتِ وَلَا أَرَاهُنَّ.

اكتَشَفْتُ مِنْ حَدِيثِ الطُّلَابِ الْمُنْسَقِّينَ أَنَّ الْقَاعَةَ الْكَبْرَى فِي الْجَامِعَةِ كَانَتْ
تَحْتَ الصِّيَانَةِ كَمَا قَالُوا! فَعَقَدَ الطُّلَابُ الْمُحَاضَرَةَ فِي مَطْعَمِ الْجَامِعَةِ!!

نَعَمْ فِي الْمَطْعَمِ! أَزِيحَتْ عِدَّةٌ مِنَ الطَّاولَاتِ وَصُفَّتْ كُرَاسِي، وَوُضِعَ لِي طَاوِلَةٌ
صَغِيرَةٌ وَكُرْسِيٌّ

أَمْسَكَنِي أَحَدُ الطُّلَابِ قَبْلَ بَدَايَةِ الْمُحَاضَرَةِ وَهَمَسَ فِي أذُنِي نَاصِحًا:

يا شيخ النظرة المُشْتَهَرَة عن بعض المشايخ أنهم مُتَسَدِّدون في فتاواهم وآرائهم؛
فكيف تُرَضَى أن تُلقِي بهذه الطريقة أتق الله يا شيخ واخرج!!

تَبَسَّمت وقلت: يا بُنَيَّ وَحَدَّ اللهُ!! حَقِيقَة التَّقْوَى خِدْمَة الدِّين وإعلاء ذِكْر الله
وهذا مِنْهَا..

دَخَلت المَطْعَم، كان المكان مُزْدَحِمًا جِدًّا بالطُّلاب؛ مِنْهُمْ جُلوس وواقفون، ومنهم
أَعْدَادٌ كَبِيرَةٌ تُطُلُّ عَلَيْنَا مِنَ النُّوَافِذِ.

اكتَشَفت مِنْ نَظراتِهِمْ أَنَّهُمْ مُتَعَجِّبون مِنْ حُضوري؛ فَكان لِزامًا عَلَيَّ أَنْ أُسْتَعْمَلَ
أُسلوبًا مُناسِبًا.

بَدَأتُ المَحاضِرَة بِحَمْدِ الله والصَّلَاةِ على نَبِيِّهِ ﷺ، وَرَحَّبت بِهِمْ وشَكَرتَهُمْ لِحُضورِهِمْ،
ثُمَّ قُلْتُ: هاه، تُريدون أَنْ أَتَكَلَّمَ عن ماذا؟ عَنِ الصَّلَاةِ؟ أَوْ بِرِّ الوالِدَيْنِ؟ أَوْ عَنِ الـ...
الحُبِّ؟! فَضَحِكُوا، وَجَعَلَ الطُّلابُ يَضْرُخون: نَعَمْ يا شَيْخَ عَنِ الحُبِّ، الحُبِّ.

شَعرتُ أَنِّي كَسَرتُ حاجِرًا، فَتَكَلَّمْتُ عَنِ مَعْنى الحُبِّ، وَأَنَّ أَعظَمَ مَحَبَّةِ الله
تَعَالى، وَمَضَيْتُ فِي مُحاضِرَتِي وَضَمَّنْتُها مَواقِفَ طَريفَة حَرَّكْتُ بِها المَجْلِسَ.

صِرْتُ بَعدها إِذا زُرْتُ هذه الجَامِعَة أَوْ غَيرها فِي الأُردنِ أَرى مِنَ الإقبالِ والازدحامِ
شَينًا كَثِيرًا.

أخلاق

تفاعلك مع جمهورك هو حسن خلق.
منك قبل أن يكون هافزا لنجاح محاضرتك.

التفاعل مع الجوّ المحيط

الأحداث والمشكلات العامّة، والنّوازل المُستجِدّة، والمناسبات والأعياد، لها دورٌ كبيرٌ في اختيار الموضوع.

فالاهتمامُ بمناقشةِ المواضيعِ الحيويّةِ التي يعيشها النّاسُ من عواملِ التّشويقِ وجذبِ المُشاهدين. لكنّ هناكَ مواضعَ مهمّةٌ تحتاجُ إلى إعادةٍ وتذكيرٍ للنّاسِ بها دائماً فيستطيعُ المُلقّي أن يطرحها مع تجديدٍ في طريقةِ الطّرح؛ وهذا عاملٌ تشويقيٌّ وحيويٌّ.

فعلى الدّاعيةِ أن يكونَ مُتصلاً ومُتفاعلاً مع واقعِهِ، وأن يهتمَّ بما يشغلُ النّاسَ، ولا يُغزِلُ نفسه عنهم؛ فيكونُ في وادٍ، وجمهوره في وادٍ آخر.

مثال:

لو انشغل النّاسُ أيّاماً بمشاكلِ الأَسهمِ أو غلاءِ الأَسعارِ، وتحدّثت عنها الصّحفُ والإذاعاتُ والأخبارُ، ثم طُلبَ منك المُشارَكةُ في برنامجٍ مباشرٍ على قنّاةٍ فضائيّةٍ، وتُركَ اختيارُ الموضوعِ إليك؛ فمنّ المناسبِ هنا أن تتحدّثَ عن هذا الموضوعِ من النّاحيةِ الشّرعيّةِ أو الاجتماعيّةِ، ولو تكلمت -مثلاً- في قنّاةٍ فضائيّةٍ مُوجّهةٍ للمُسلمين في الغُربِ، فمنّ المناسبِ أن تتحدّثَ عن مُشكلاتِ المُسلمين المُقيمين في غيرِ ديارِ الإسلامِ.

ولا يُناسبُ أبداً أن تشهّدَ الدُّنيا حدثاً كبيراً على المُسلمين في بلدٍ مُعيّنٍ، أو واقعةً سَمِعَ بها القاصي والدّاني، أو خلافاً في المجتمعِ لها مطالباتٌ محدّدةٌ، ثمّ يأتي المُلقّي ليتكلّمَ عن مواضعٍ بعيدةٍ ونادرةٍ، لأنّ أذهانَ النّاسِ مشغولةٌ بحدّثِ مُعيّنٍ، مُتَشوّقةٌ لسماعِ حُكمِ الشّرعيّةِ فيه.

موقف:



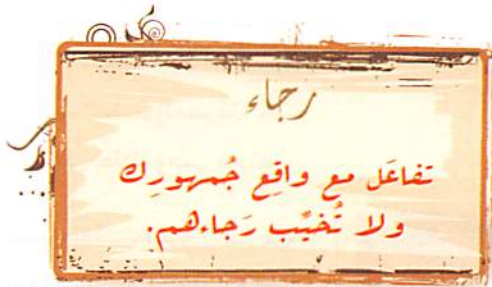
في أوائل العام الهجري ١٤٣٢هـ، ٢٠١١م ظهرت أحداث كبيرة في عدة دول. كانت الشوارع تغلي، والفضائيات تُصوّر وتُنشر، وتناقش وتُحلل.

وكان لأحد الدعاة الكبار برنامج أسبوعي مباشر له جمهور واسع يُعدُّ بالملايين، فظهر في برنامجه ذلك اليوم -والدنيا تغلي- فتكلم عن أهمية القراءة!!

نعم.. أهمية القراءة، وخيب آمال جمهوره الذين كانوا يترقبون منه توجيهاً دينياً، أو رأياً فقهياً، أو تحليلاً شرعياً. لكنه ضرب برغباتهم عرض الحائط، وتكلم عن أهمية القراءة!!

فهذا غير مناسب، بل ويُفِرِّق الجمهور عن الملقى، ويُسقط برنامجه من أعينهم.

وما أجمل لو أعد إعداداً جيداً حول الحكم الشرعي. معتمداً على أدلة الكتاب والسنة. وكلام أئمة السلف بدل أن يأخذوا التوجيه من هنا وهناك.



مراجعة الأحوال المخاطبين ووقت اللقاء

المسجد يقع على طريق سريع، أُصلي فيه المغرب عادةً عند ذهابي لبنيّ والدي، الزحام شديد، والسيارات تُغلق بغضها على بعض، والناس يتحملون ذلك؛ لأنّ صلاة الإمام سريعة، والجُمُوع يخرج سريعاً بعد الصلاة، إلاّ أنّه ذات يوم قام أحد الأفاضل ليُلقي موعظةً بعد الصلاة، فبدأ ب: **إنّ الحمد لله نحمده...**

وساق خطبة الحاجّة، ومضت أربع أو خمس دقائق، والناس مُستعجلون، وبغضهم أطفاله في سيارته، ثمّ ابتدأ موضوعه ببطء.. بصراحة لم يُراعِ ظروف السامعين.

وهذا من الأشياء المهمّة التي يغفل عنها بغض المتحدّثين؛ وبسببها يُنفر المستمعون منهم؛ فقد يكون الجمهور لا يشعر بالراحة لظرف ما؛ مثل بُرودة الجو، أو حرارته، أو إزهاق من العمل، أو ما شابه، فيجب على الملقى أن ينتبه لحالة المخاطبين النفسيّة، والبدنيّة، وكذلك الفئة العمرية؛ حتى يستطيع تحديد متى يُطيل ومتى يختصر.

وكذلك بالنسبة للتوقيت الذي يُلقى فيه، لا بدّ من وضعه في الاعتبار؛ فلقاء ما بعد العشاء -على سبيل المثال- يكون فيه من الأزيحيّة والراحة عند أغلب الناس أكثر من لقاء ما بعد الظهر، أو العصر.



وَاللِّقَاءُ الَّذِي يَكُونُ فِيهِ الْجُمْهُورُ فِي رَاحَةٍ وَاسْتِقْرَارٍ يَخْتَلِفُ عَنِ اللَّقَاءِ الَّذِي يُنْتَرَعُ فِيهِ وَقْتُ الْجُمْهُورِ انْتِزَاعًا... وَهَكَذَا.

قُدْوَةٌ:



ازْتَجَلْ مَعِيَ هُنَاكَ لِنَنْظُرَ إِلَى الْقُدْوَةِ: فَقَدْ كَانَ النَّبِيُّ ﷺ إِذَا وَجَدَ مِنَ النَّاسِ اسْتِمَاعًا وَازْتِيَاحًا أَطَالَ وَفَصَّلَ الْكَلَامَ.

وَكَانَ يُقَصِّرُ خُطْبَتَهُ وَيُطِيلُهَا أحيانًا بِحَسَبِ حَالِ النَّاسِ، وَكَانَتْ خُطْبَتُهُ الْعَارِضَةُ أَطْوَلَ مِنْ خُطْبَتِهِ الرَّاتِبَةِ.

وَذَلِكَ أَنَّ الْخُطْبَةَ الرَّاتِبَةَ - كَخُطْبَةِ الْجُمُعَةِ - يَجِبُ عَلَى الْحَاضِرِينَ الْبَقَاءَ فِي الْمَسْجِدِ وَسَمَاعَهَا حَتَّى تَنْتَهِيَ ثُمَّ آدَاءُ صَلَاةِ الْجُمُعَةِ بَعْدَهَا، أَمَّا الْخُطْبَةُ الْعَارِضَةُ الَّتِي يُنَبِّئُ بِهَا النَّبِيُّ ﷺ عَلَى أَمْرٍ أَوْ يُثْنِي عَلَى شَيْءٍ، فَهَذِهِ رَبَّمَا أَطَالَ فِيهَا أَكْثَرَ مِنْ غَيْرِهَا؛ لِأَنَّ الْإِنْصَاتَ إِلَيْهَا وَالْجُلُوسَ لِاسْتِمَاعِهَا لَيْسَ كَخُطْبَةِ الْجُمُعَةِ.

كَمَا جَاءَ عَنْ عَمْرٍو بْنِ أَخْطَبٍ قَالَ: «صَلَّى بِنَا رَسُولُ اللَّهِ ﷺ الْفَجْرَ وَصَعِدَ الْمِنْبَرَ، فَخُطِبْنَا حَتَّى حَضَرَتِ الظُّهْرُ، فَنَزَلَ فَصَلَّى، ثُمَّ صَعِدَ الْمِنْبَرَ فَخُطِبْنَا حَتَّى حَضَرَتِ الْعَصْرُ، ثُمَّ نَزَلَ فَصَلَّى، ثُمَّ صَعِدَ الْمِنْبَرَ فَخُطِبْنَا حَتَّى غَرَبَتِ الشَّمْسُ، فَأَخْبَرْنَا بِمَا كَانَ وَبِمَا هُوَ كَائِنٌ، فَأَعْلَمْنَا أَحْفَظْنَا».

فُرُوزَةٌ

كَانَ ﷺ يُقَصِّرُ خُطْبَتَهُ أَوْ يُطِيلُهَا بِحَسَبِ حَالِ النَّاسِ.

التخلص من الأشياء المزججة

قَبْلَ سَنَوَاتٍ فِي مُحَافَظَةِ دَوْمَةِ الجَنَدَلِ شَمَالِ المَمْلَكَةِ وَهِيَ بِلَدِ طَيِّبِ شامخِ
بِالرجالِ الكرماءِ والأخلاقِ الحسنة، كُنْتُ أَلْقِي مُحَاضِرَةً عَنِ إِبْرَاهِيمَ عليه السلام،
كَانَ حُضُورُ النَّاسِ وَتَفَاعُلُهُمْ كَبِيرًا، إِلَّا أَنَّ أَحَدَ النَّاسِ مِنْ شِدَّةِ جِرْصِهِ اجْتَهَدَ،
وَاحْضَرَ أَرْبَعَةً أَوْ خَمْسَةَ، كَرَاتِينَ مَاءٍ، وَأَعْطَاهَا لِأَطْفَالٍ، فَجَعَلُوا يَطُوفُونَ بِالماءِ
عَلَى النَّاسِ بَيْنَ الصُّفُوفِ بِالمَسْجِدِ، يُوزِّعُونَ المَاءَ.

كَانَ مَنْظَرُهُمْ مُلْفِتًا لِلنَّظَرِ، مُشْغِلًا لِلحَاضِرِينَ، وَتَوَزُّعِ المَاءِ فِي هَذِهِ الحَالِ لَيْسَ
ضُرُورِيًّا، حَاوَلْتُ التَّفَاعُلَ عَنِ ذَلِكَ، لَكِنَّ الأَطْفَالَ كُلَّمَا انْتَهَى كَزْتُونَ مَا مَعَ
أَحَدِهِمْ، مَضَى بِهِ رَاكِضًا فَرِحًا، وَاحْضَرَ كَزْتُونًا آخَرَ.

فِي الحَقِيقَةِ اشْغَلَنِي ذَلِكَ، وَكُنْتُ أَلْقِي المُحَاضِرَةَ مُزْتَجِلًا، فَاضْطَرَبَتِ الأَفْكَارُ
فِي ذِهْنِي فَانْتَفَتُّ إِلَى إِمَامِ المَسْجِدِ - وَكَانَ جَالِسًا بِجَانِبِي وَقُلْتُ: هَلْ عَادَتِكُمْ فِي
المُحَاضِرَاتِ هَكَذَا؟ قَالَ: لَا، لَكِنَّ يَبْدُو أَنَّ هَذَا الرَّجُلَ مِنْ مُحَبِّبِكَ، فَأَرَادَ إِكْرَامَ النَّاسِ.

عِنْدَهَا تَوَجَّهْتُ لِلنَّاسِ وَقُلْتُ: اشْكُرُ الأَخَ الكَرِيمَ الَّذِي أَحْضَرَ المَاءَ، لَكِنَّ أَرْجُو مِنْ ابْنَانِي
أَنْ يَتَوَقَّفُوا عَنِ تَوَزُّعِ المَاءِ، وَيَضَعُوا الكَرَاتِينَ عِنْدَ الأَبْوَابِ وَمِنْ اِحْتِاجِ فُلْيَاخَذَ مِنْهَا..



وَلَيْسَ انشِغَالُ المُلْقِي وَجُمهُورِهِ بِهَذَا
فَقَطَّ، بَلْ بِأَشْيَاءٍ أُخْرَى أَيْضًا..

فأحيانًا يكون حَولَ المُلْقِي أَشْيَاءٌ تُسَبِّبُ لَهُ
وَلِجُمهُورِهِ إِزْجَاجًا وَانشِغَالًا؛ مِمَّا يُؤَثِّرُ سَلْبًا عَلَى
تَرْكِيذِهِ أَوْ تَرْكِيذِ جُمهُورِهِ. مِثْلَ مَرْوَحَةِ تَحْدِيثِ
أثناء دَوْرانِهَا صَوْتًا مُزْعِجًا، أَوْ جِهَازِ تَكْيِيفِ
يُحْرِكُ ثِيَابَهُ فَيَشْغَلُهُ فَحَاوَلَ مُعَالَجَتَهُ ذَلِكَ.

وقد يُوجد أثناء المحاضرة أطفالٌ يلعبون في القاعة.

المهمُّ أن تقضي على أي شيء يُشغل الجمهورَ عن التركيز فيما تقول.

كما ينبغي أن تهتمَّ بالتهوية الجيدة للمكان الذي تلقى فيه، فإذا وجدت الجوّ حارًّا أو التهوية غير جيّدة فاطلب معالجة ذلك.

ويُفضل دائماً أن تتفقّد هذه الأمور قبل بدءِ إلقاءك؛ حتّى لا تشغل بعدها إلا بما تلقى.

تجارب:



أحياناً يحدث أن اصعد المنبر فألقى السّلام على الناس، فإذا بدأ المؤذّن يرفع الأذان ألاحظ أن الجوّ حارٌّ في المسجد، وأن الحرّ سيزعج الناس، فألتفت إلى أحد الإخوة تحت المنبر وأشير إليه أن يأتي إليّ، فإذا جاءني قلت له: إذا انتهى المؤذّن فأخبره أن الجوّ حارٌّ فليشغل بقيّة أجهزة التكييف.

وأحياناً أصلي المغرب في مسجدٍ لإلقاء محاضرة، فإذا بالجوّ حارٌّ، فأشير إلى إمام المسجد أو مؤذّنه بأن يزيدوا برودة المكيفات؛ مراعاةً لأحوال الناس، وأحياناً أطلب من الناس أوّل الخطبة أن يترأّصوا ويتقدّموا قليلاً ليُفسّحوا المجال لدخول الناس الواقفين خارج المسجد؛ نظراً لأزدحام المسجد.

بل وفي المحاضرات في الجامعات والقاعات العامّة أُقبل للمُحاضرة فأرى بعض الناس في الخارج لم يسعّهم المكان، فأطلب من القائمين على التنظيم الإذن لهم بالدخول حتّى لو جلسوا على الأرض؛ وذلك لسبب؛ وهو أن اخترامي للجماهير مخلّبةً لا احترامهم لي، وتوفير الجوّ المناسب لهم يزيد من تأثير الكلام وتقبّلهم له.

كذلك أيضاً لا يَكُن في لباسك ما يُشغل أعين المشاهدين ويلهيهم عن حديثك.

فمثلاً:

نفرض أن شخصاً أثناء إلقاءه خطبته أو حديثه مع أصحابه كان هناك خيطٌ مُتَدَلٌّ من طاقبيته على طرف وجهه، أو كان قلمه مائلاً في جيبه يكاد يسقط كلما تحرك، والمستمعون تارة ينظرون إلى الملقى ويركزون في كلامه، وتارة إلى هذا الخيط المتدلي، والقلم وكأنهم بنظراتهم يقولون لك: يا أخي أقطع الخيط، وعدّل قلمك.

نقص:

يُعاني بعضُ الملقين من «لَزْمَةٍ» في لفظه أو فعله تُثير انتباهَ المشاهِد؛ فيكرّر كلمةً معيّنَةً، مثل: **يعني، أيش...** أو غيرها من الألفاظ، وقد يُكرّر حركاتٍ أو إيماءاتٍ مُعيّنَةً؛ مثل أن يُكتر من حك أنفه أو الإشارة بعينه أو ما شابه ذلك.



فَيُنْبَغِي لَهُ أَنْ يُعَالَجَ ذَلِكَ وَلَا يُغْضَلَ عَنْهُ.



جذب النباه وإثارة اللفصام

أُسلوب جَدَّاب.. إلقاءه ساجر.. تسمع هذه الكلمات من بعض الجماهير عندما يصفون أسلوب إلقاء شخص معين..



قُدرة المُلقى على جَدْبِ الجُمهور بمُمارَسةِ أساليبِ الجَدْبِ - كبراعةِ الاستِهلالِ، والعِنايةِ بالقِصصِ، وإثارةِ التَّساؤلاتِ، وإتقانِ لُغةِ البدنِ - يَجْدِبُ انْتِباهَ المُتلقِي ويُثيرُ اهْتِمامَه.

قُدوة:

كان النَّبِيُّ ﷺ يَجْدِبُ السَّامِعِينَ وَيُشَوِّقُهُمْ لِحَدِيثِهِ، وَمِنْ ذَلِكَ أَنَّهُ لَمَّا أَرَادَ أَنْ يُعَلِّمَ مُعَاذَ بْنَ جَبَلٍ ﷺ أَصُولَ التَّوْحِيدِ وَالتَّحْذِيرِ مِنَ الشَّرْكِ هَيَّأَهُ لَذَلِكَ، وَأَثَارَ فُضُولَهُ، ثُمَّ أَعْطَاهُ الْفَائِدَةَ.



قال مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ رضي الله عنه: كُنْتُ رَدِيفَ النَّبِيِّ صلى الله عليه وسلم لَيْسَ بَيْنِي وَبَيْنَهُ إِلَّا آخِرَةُ الرَّخْلِ.
فَقَالَ صلى الله عليه وسلم: يَا مُعَاذُ، قُلْتُ: لَبَّيْكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ.

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً، فَقَالَ: يَا مُعَاذُ، قُلْتُ: لَبَّيْكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ.

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً، فَقَالَ: يَا مُعَاذُ، قُلْتُ: لَبَّيْكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ. قَالَ: هَلْ تَدْرِي مَا حَقُّ اللَّهِ عَلَى الْعِبَادِ؟ قُلْتُ: اللَّهُ وَرَسُولُهُ أَعْلَمُ. قَالَ: حَقُّ اللَّهِ عَلَى عِبَادِهِ أَنْ يَعْبُدُوهُ وَلَا يُشْرِكُوا بِهِ شَيْئًا.

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً، ثُمَّ قَالَ: يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ، قُلْتُ: لَبَّيْكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ. قَالَ: هَلْ تَدْرِي مَا حَقُّ الْعِبَادِ عَلَى اللَّهِ إِذَا فَعَلُوهُ؟ قُلْتُ: اللَّهُ وَرَسُولُهُ أَعْلَمُ. قَالَ: حَقُّ الْعِبَادِ عَلَى اللَّهِ إِلَّا يَعِدُّهُمْ^(١).

فَقَدْ مَارَسَ النَّبِيُّ صلى الله عليه وسلم مَعَ مُعَاذٍ أَنْوَاعًا مِنْ فُنُونِ الْإِلْقَاءِ:

- بدأ رسالته بأسلوب النداء: «يا مُعَاذُ»، فَيُجِيبُ مُعَاذٌ مُتْلَهِّفًا: لَبَّيْكَ وَسَعْدَيْكَ، وَيَنْتَظِرُ الْإِجَابَةَ بِشَغَفٍ، لَكِنَّ النَّبِيَّ صلى الله عليه وسلم يَسْكُتُ عَنِ الْإِجَابَةِ وَيُكْمِلُ الْمَسِيرَ، وَيَدْعُ ذَهْنَ مُعَاذٍ مُتْلَهِّفًا.
- ثم يُنَادِي النَّبِيُّ صلى الله عليه وسلم مُعَاذًا الْثَانِي: «يَا مُعَاذُ»، فَيُجِيبُ مُعَاذٌ بِشَوْقٍ وَشَغَفٍ: لَبَّيْكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ. وَلَكِنَّ الرَّسُولَ صلى الله عليه وسلم لَمْ يُجِبهْ أَيْضًا.
- وَيُكْمِلَانِ الْمَسِيرَ وَقَدْ أَصْبَحَ مُعَاذٌ كُلُّهُ آذَانًا صَاغِيَةً، وَقَلْبًا حَاضِرًا، وَهُنَا يَأْتِيهِ النَّدَاءُ يَخْتَلِفُ عَمَّا قَبْلَهُ: فَلَمْ يَقُلْ: يَا مُعَاذُ، وَإِنَّمَا قَالَ: «يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ»، ثُمَّ أَعْطَاهُ الرَّسَالَةَ: «هَلْ تَدْرِي مَا حَقُّ اللَّهِ عَلَى الْعِبَادِ؟».

فصلوات الله وسلامه على سيدنا ومعلمنا.

(١) أَخْرَجَهُ الْبُخَارِيُّ (١٢٨)، وَاحْمَدُ فِي مُسْنَدِهِ (٥/ ٢٢٨) (٢٢٠٤٤) وَاللَّفْظُ لَهُ مَوْسَسَةٌ قُرْطُوبِيَّةٌ الْقَاهِرَةَ.

أذكرني:



دُعيت يوماً في مدرسة ثانويةٍ لإلقاء محاضرة، ومعلوم أنَّ التَّحُكُّمَ في طُلَّابِ المرحَلَةِ الثَّانَوِيَّةِ أمرٌ صَعْبٌ؛ خاصَّةً إذا اجتمعَ في مكانٍ واحدٍ ألفٌ وخمسمائةٍ طالبٍ، أعمارُهُم تتراوح ما بين الخامسة عشرة إلى الثَّامِنَةِ عَشْرَةَ. جلست على الكرسيِّ أمامَ الطُّلابِ، والطُّلابُ بين يدي كأنَّهم نحلٌ في خليةٍ، لا تتوقَّف حركتُهُم، ولا يهدأ صوتُهُم، حاولَ المُدرِّسونَ تهدئةَ الطُّلابِ، لتبدأ المحاضرة؛ ولكن لا فائدة، كنتُ أسمعُ صياحَ المُدرِّسينَ: **يا طالبُ اسكُت. يا طالبُ اخترم الشيخَ... وهكذا، والطُّلابُ لا يهتمُّون!**

بدأ الوقتُ يُمضي، وأنا أنتظرُ مُقدِّمَ المحاضرة أن يفتتحَ اللقاءَ، ثم يُناولني الميكروفونَ لأبدأ الحديثَ - لكنَّ المسكينَ كان ينتظرُ أن يهدأ ألفٌ وخمسمائةٍ طالبٍ، كنتُ أعلمُ أنَّ الأمرَ صَعْبٌ، فالتفتُ إليه، وقلتُ له: **يا أستاذِ أعطني الميكروفونَ!** فقال: **يا شيخَ لحظةً؛ حتَّى أسكُتَهُم!** قلتُ: **أقولُ لك: أعطني الميكروفونَ!** قال: **يا شيخَ لحظةً؛ سأكلِّفُ طالباً حَسَنَ الصَّوتِ يقرأ القرآنَ لِيُنصِتوا، ثمَّ تبدأ بعدها.** قلتُ: **يا أستاذي هؤلاء طلبَةٌ صغارٌ في السنِّ، لن يُنصِتوا مهما قرأت، أعطني الميكروفونَ من فضلك!!**

فأخذته مِنه، وقلتُ:

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ، يا شبابُ كانَ هُناكَ شَخْصٌ يُريدُ أن يتزوَّجَ، فَبَحَثَ عن عروسٍ جَمِيلَةٍ، وتزوَّجها، فقالتُ له: **كُلُّ النَّاسِ إذا تزوَّجوا يذهبونَ للسَّياحَةِ، ويُسافرونَ إلَّا نحن!!** وكانَ الرَّجُلُ فقيراً، فاضطرَّ إلى أن يشتري



مهارات الإلقاء

النَّجَاحُ فِي التَّوَاصُلِ مَعَ الْجُمْهُورِ يَتَوَقَّفُ عَلَى مَهَارَاتِكَ فِي الإِلْقَاءِ؛ فَقَدْ يَكُونُ لَدَيْكَ مَادَّةٌ مُضِيدَةٌ، مُدْعَمَةٌ بِأَسْئَلَةٍ وَقِصَصٍ وَأَخْبَارٍ غَرِيبَةٍ، وَمُنَاسِبَةٌ لِلْجُمْهُورِ الَّذِي أَمَامَكَ، وَجَوُّ الإِلْقَاءِ مُنَاسِبٌ، وَالْعَوَامِلُ كُلُّهَا فِي صَالِحِكَ؛ إِلاَّ أَنْكَ قَدْ تَفَشَّلَ -مَعَ كُلِّ هَذَا- فِي إِزْسَالِ رِسَالَتِكَ لِلْمُتَلَقِّيِّ بِالشَّكْلِ الْمَطْلُوبِ؛ لِفُقْدَانِكَ التَّوَاصُلَ الْجَيِّدَ بِعَدَمِ اسْتِخْدَامِكَ لِمَهَارَاتِ الإِلْقَاءِ.

وهذا -كما ذكرنا سابقًا- ما يُمَيِّزُ خَطِيبًا عَنِ آخَرَ، فَقَدْ يُلْقِي خَطِيبَانِ الخُطْبَةَ نَفْسَهَا، فِي نَفْسِ الطَّرُوفِ، وَلَكِنَّ الأَوَّلَ يَتَفَاعَلُ النَّاسُ مَعَهُ، وَيُقْبَلُونَ عَلَيْهِ، وَيُنصِتُونَ، وَيَتَأَثَّرُونَ بِهِ، أَمَّا الثَّانِي فَيُنصِرِفُونَ عَنْهُ بِأَذْهَانِهِمْ، وَلَا يَهْتَمُّونَ بِهِ.

والسَّبَبُ فِي ذَلِكَ هُوَ مَهَارَاتُ الإِلْقَاءِ، وَالْقُدْرَةُ عَلَى التَّأْثِيرِ فِي الْجُمْهُورِ.

وَتَتَنَوَّعُ مَهَارَاتُ الإِلْقَاءِ مَا بَيْنَ: حَرَكَاتِ اليَدَيْنِ، وَنَظَرَاتِ العَيْنِ، وَابْدَاعِ فِي الصَّوْتِ، وَفَنِّ فِي رِوَايَةِ القِصَّةِ، وَالتَّفَاعُلِ مَعَهَا... الخ.



ونظراً لأهميَّة هذه المهارات، وحاجتها لتفصيل أكثر، وشرح أوفى، فقد خصَّصنا لها باباً مُستقلاً بعنوان «مهارات الإلقاء»^(١).



(١) انظر: ص ٣٧٥.

الإعداد

• مَدخَل ٢٣٩

• عناصرِ الموضوع ٢٤١

• أساليب التَّشويق ٢٧١

• مَراجِل الإغداد ٣٣٩

• طُرُق الاستعداد ٣٦١



عمل ناجح لا بد أن يسبقه دراسة، ثم إعداد؛ فلا بد للشخص أن يدرس في البداية طبيعة العمل وعناصره، ثم يبدأ مراحل إعداده، وهذا الإعداد له أصول وضوابط ينبغي مراعاتها، والملقي الجيد هو الذي يحترم جمهوره؛ فيستعد لهم قبل لقاءهم، ولا يعتمد على معلوماته الحاضرة في ذهنه فقط، ويتكلم بما يريد هو، لا بما كان ينتظره منه جمهوره، فيأتي كلامه متفرقا أو مكررا سَمِعوه مرارا؛ فيمل السامع، أو يتشتت ذهنه.

وعموما الناس ليسوا أغبياء، ولا يحترمون إلا من يحترمهم، ولا ينجسون إلا لمن يشعر بقيمتهم.

• فما هي عناصر أي موضوع؟

• وما هي مراحل إعداده؟

عناصر الموضوع

الإلقاء والتأثير، والتواصل فنُّ نمارسه عند الكلام عن أيِّ موضوع؛ سواء كان موضوعاً طويلاً أو قصيراً. وأيُّ موضوع نتحدث عنه ينقسم إلى عناصر رئيسية، وكلُّ عنصر من هذه العناصر له سماته التي تميّزه، من حيث: الترتيب، والحجم، والمضمون؛ بحيث تتكامل في النهاية لتحقيق الهدف العام من الإلقاء.

- فما هي هذه العناصر؟
- وما هي السمات المميزة لكلِّ عنصر؟
- وما هي ضوابط كلِّ عنصر؟

٢٤٣..... - المَقْدِّمة

٢٤٣..... أنواع المَقْدِّمات

٢٤٤..... المَقْدِّمة الجائِدة

٢٤٤..... المَقْدِّمة الباسِمة

٢٤٥..... المَقْدِّمة الوعْظِيَّة

٢٤٥..... المَقْدِّمة الغاضِبة

٢٤٧..... أمورٌ يَجِبُ مُراعَاتها في المَقْدِّمة

٢٤٧..... (١) افتِتاح المَقْدِّمة

٢٤٨..... (٢) اِرتِباطها بالمَوْضوع

٢٤٨..... (٣) التَّمهيد للمَوْضوع

٢٤٩..... (٤) مُراعاة الأشخاص المُهمِّين

٢٥٠..... (٥) قِصر المَقْدِّمة

٢٥١..... بَراعة الاستِهلال

٢٥٢..... الاستِهلال بأحد أساليب التَّشويق

٢٥٥..... اِمتِداح الجُمهور (مُغازلة الجُمهور)

٢٥٧..... التَّحَدُّث بِلَهْجَةٍ أو لُغَةٍ الجُمهور

٢٥٩..... البِدَاية المُناسِبة لِطَبِيقَةِ الجُمهور

٢٦١..... أخطاء المُلقِّين في المَقْدِّمة

٢٦١..... حَظِيم الدَّات

٢٦٢..... تَعْظِيم الدَّات

٢٦٣..... التَّقْليل مِن شَأْن الجُمهور

٢٦٤..... طُول المَقْدِّمة

٢٦٥..... - المَتن

٢٦١..... أمورٌ يَجِبُ مُراعَاتها في المَتن

٢٦٧..... - الخاتِمة

٢٦٨..... أمورٌ يَجِبُ مُراعَاتها في الخاتِمة

٢٦٨..... الخاتِمة تَلْخِيص

٢٦٩..... اِنتَبِه: لا تُضَف جَدِيدًا في الخاتِمة

٢٧٠..... الخاتِمة عاطِفيَّة جَدَّابة

المُقدِّمة

المُقدِّمة لا تحتاج إلى شرح معني، فهي واضحة الدلالة، هي ما يُبتدأ به الكلام، وأوّل ما تُواجه به الجمهور، والباب الذي تدخل من خلاله إلى الناس، وأوّل ما يجذب قلوب الجماهير وأذهانهم إليك، وهي التي تُحدّد الانطباع الأوّل الذي يُكوّنه الجمهور عنك.



❁ أنواع المُقدِّمات:

نوع المُقدِّمة يعتمد على نوع الموضوع، وعلى مجلس الإلقاء؛ فيجب عليك أن تُراعي ذلك في مُقدِّمتك.

وأنواع المُقدِّمات هي:



المقدمة الجادة:

وهي التي تُستفتَحُ بها اللقاءاتُ الجادة؛ مثل
خطبة الجمعة، والمؤتمراتِ الجادة.

وهذه المقدمة تستلزم أن يكون المُلقي جاداً في
إلقائها، مُبتعداً عن الهزل.



المقدمة الباسمة:

وهي التي يُستفتَحُ بها في المحاضراتِ الشَّبَابِيَّةِ؛
و بعض المؤتمرات؛ للتخفيفِ على الجمهورِ
من ضَغْطِ المؤتمر.

وفي هذه المقدمة يكون وجه المُلقي باسمًا مُتهللاً،
يبتدئ كلامه بطُرْفَةٍ، أو مَوْقِفٍ باسمٍ.

ومن أجمل الذكريات في ذلك:

في مؤتمرٍ لرابطة العالم الإسلامي، في جيبوتي بإفريقيا، عام
١٤٢٩هـ / ٢٠٠٩م، تحدت عدّة أشخاص، وكان أكثرهم لا يُراعي
أسلوب جذب السامعين أثناء كلامه؛ إلى أن قام أحد المحاضرين،
فافتتح حديثه قائلاً: **يُقولون: إن هذه هي قارّة السودان. وأنا أقول:**
بل هي قارّة الأسود. قالها وهو مُبتسمٌ ضاحكٌ؛ فضحك الناس،
وأخذ بعضهم يلتفت إلى بعضٍ ويُعلّق، ثم قال: **وهؤلاء الأسود**
لا بد أن يكونوا هم القادة في الدعوة والخير... إلى آخر محاضراته.





المقدمة الوعظية:

وهي التي يُستفتح بها الخطب الوعظية:
كَمَنْ ألقى مَوْعِظَةً عند قومٍ يَدْفِنُونَ
ميتًا، أو ما شابه ذلك.

وأذكر في ذلك:



مقدمة حفظتها في بدايات إلقاءي للمواعظ، حول «الاستعداد
للاخرة»، وفيها: الحمد لله الحي الذي لا يموت، توحد بالديمومة
والبقاء، وتفرد بالعرزة والكبرياء، وطوق عباده بطوق الفناء،
وفرقتهم بما كتب عليهم من السعادة أو الشقاء... إلخ.



المقدمة الغاضبة:

وهي التي يُستفتح بها عند إلقاء خطبة
غاضبة أو توجيه غاضب على أشخاص
وقعوا في أخطاء كبيرة، أو طلاب غير
منضبطين بالنظام، أو ما شابه ذلك.

ومن أشهر الأمثلة على ذلك: (خطبة الحجاج بن يوسف الثقفي):

حيث إن أهل العراق في عهد الخليفة عبد الملك بن مروان كانوا أهل اضطراب
وعُصيان، واستخفاف بالولاية والأمراء. فأرسل إليهم عبد الملك الحجاج أميراً

عليهم، فانطلق الحجاج إلى العراق، فكان أول ما قام به عندما دخل الكوفة أن صعد المنبر مُلثماً، وطفق ينتظر؛ حتى امتلأ المسجد بالناس، فلما نظروا إليه مُلثماً، قصيراً، بديناً؛ جعلوا يتضحكون، ويستخفون به.

فكشفت اللثام عن وجهه، وقال:

أنا ابن جلا وطلاع الثنايا متى أضع العمامة تعرفوني

ثم صرخ بهم قائلاً:

والله إنني لأرى رُعوساً قد أينعت^(١)، وحان قطفها؛ وإنني لصاحبها. وإنني لأرى الدماء ترفرق بين العمائم واللحى، إنني والله يا أهل العراق ما يضعق لي بالشنان^(٢)، ولا يغمز جانبي كغمز التين، ولقد فررت عن ذكاء، وفقتت عن تجربته.

وإن أمير المؤمنين أطال الله بقاءه نثر كنانته سهامه بين يديه فجعّم عيادتها^(٣)، فوجدني أمرها عوداً، وأصلبها مكسراً، فرماكم بي؛ لأنكم طالما أوضعتم^(٤) في الفتن، واضطجعتكم في مراقب الضلال. والله لأنكُن بكم في البلاد، ولأجعلنكم مثلاً في كل وادٍ، ولأخرمتكم حرم السلمة^(٥)، ولأضربنكم ضرب غرائب الإبل.

واني -يا أهل العراق- لا أعد إلا وفيت، ولا أعزم إلا أمضيت، فإياي وهذه الزرافات والجماعات، وقيل وقال، وكان ويكون.

(١) ينع الثمر، وأينع: أي أثمر ونضج.

(٢) وأجدها شئ، وهو الجلد اليابس، وكان البعض يضربه بعضاً فيصدر صوتاً قوياً..

(٣) أي: مضغها لينظر أيها أصلب، يقال: «عجمت العود» إذا مضغته.

(٤) الإيضاع: نوع من المشي.

(٥) السلمة: شجرة إذا أرادوا قطعها عصبوا أغصانها غضباً شديداً حتى يصلوا إليها وإلى أصلها فيقطعوه. يُضرب للبخيل يُستخرج منه الشيء على كره.

يا أهل العراق: إنما أنتم أهل قريةٍ كانت آمنَةً مطمئنَةً يأتيتها رزقها رعدًا من كل مكان، فكفرت بأنعم الله، فاتاها وعيد القرى من ربها، فاستوثقوا واستقيموا، واغملوا ولا تميلوا، وتابعوا وبايعوا، واجتمعوا واستمعوا، فليس مني الإهدار والإكثار؛ إنما هو هذا السيف، ثم لا ينسلخ الشتاء من الصيف؛ حتى يذل الله لأمير المؤمنين صغبكم، ويقيم له أودكم^(١).

ثم إنني وجدت الصدق مع البر، ووجدت البر في الجنة، ووجدت الكذب مع الفجور، ووجدت الفجور في النار.

وقد وجهني أمير المؤمنين إليكم، وأمرني أن أنفق فيكم، وأوجهكم لمحاربة عدوكم، وإنني - أقسم بالله - لا أجد رجلاً يتخلف إلا ضربت عنقه.

فهذه خطبة ذات مقدمة غاضبة؛ لأن المجال لا يحتمل الابتساماً ولا ترغيباً.

❁ أمور يجب مراعاتها في المقدمة:

(١) افتتاح المقدمة:

تبدأ المقدمات - عادةً - بالبسملة، والحمد لله، والصلاة والسلام على رسوله ﷺ، فلا ينبغي أن يخلو حديثك من هذه البداية المباركة.

ثم تبدأ بعدها في التمهيد لموضوعك.



(١) أقام أودّه: أزال اغوجاجه، وأصلح أمره.

٢) ازتباطها بالموضوع:

وهذا أمرٌ منطقيٌّ. فلا يُعقل أن تُقدِّمَ لموضوع، ثمَّ تتحدَّثَ عن موضوعٍ آخر؛ وكأنَّكَ تُراوِغُ جمهورَكَ. ولا تَسْتَغْرِبُ في هذه الحالِّ ما سَتَنالُه من تَغْلِيقاتٍ وانْتِقاداتٍ.

٣) التمهيد للموضوع:

فالمقدمةُ مُقدِّمةٌ لا تشرِّحُ الموضوع؛ وإنما تمهِّدُ له.

فبجانب ما قد يُوجَدُ فيها من شكرٍ وتَشويقٍ...
فقد تذكُرُ عنوانَ موضوعِكَ، وأهمِّيَّته،
وبغضِّ عناصرِهِ.

وفي بغضِّ الأحيانِ يُكونُ الموضوعُ غيرَ عاديٍّ عند السَّامِعِينَ؛
كَأن تتحدَّثَ مع شبابٍ في جامعَةٍ عن تعدُّدِ الرُّوجاتِ، فقبلَ أن
يَسْتَغْرَبُوا من اختياريكَ للموضوع؛ مهِّدْ له؛ بأن تقولَ مثلاً:

أما بعد: فإنَّ موضوعي قد يبدو غريباً لكنِّي اخترته؛ لأنَّه أُثيرتْ حوله شُبُهاتٌ على
شبكةِ الإنترنت، ورُبَّما دَخَلَ بعضُكم في حوارٍ حوله. موضوعنا: تعدُّدِ الرُّوجاتِ.

فهذا تمهيدٌ مناسبٌ للموضوع.

وقد تحتاجُ تمهيداً آخر إذا كانت تُحيطُ بك ظروفٌ غيرَ عاديَّة؛ كأن تتحدَّثَ
في مكانٍ غيرِ موثوقٍ أمنياً، أو لا تَسْتَطيعُ أن تُصرِّحَ ببعضِ الأمور؛ لما تجرُّه عليك
من مشاكلٍ، أو كان النَّاسُ يَتَوَقَّعونُ مِنكَ أن تُحدِّثَهم عن حدثٍ سياسيٍّ ساخِنٍ
في ذلك الوقتِ.. فقرَّرتِ الكلامَ في موضوعٍ عاديٍّ، مثل: «بر الوالدين» أو «فضل
الذكر» فأجلَّ أن لا يَسْتَغْرِبَ النَّاسُ ويُنْتَقِدوك؛ مهِّدْ قبلَ البَدْءِ في الموضوع؛
فقلْ مثلاً:

أما بعد: أيها الإخوة الكرام، اعلّم أنّ من القضايا الساخنة اليوم: قضية (...). لكن لكثرة ما تحدث عنه الإعلام، وأهل الاختصاص، دعونا نتعرّض لموضوع آخر لصيق بنا جميعاً، نعيشه في حياتنا، ونحياه في بيوتنا: إنه: «بر الوالدين».

٤) مُراعاة الأشخاص المهمّين:



إذا كنت ستلقّي على جمهورٍ يضمُّ أشخاصاً لهم مكانةٌ كبرى؛ كمفتي البلد، أو أميرها، أو مسنؤل كبير؛ فإنه من اللائق مُراعاتهم في المقدمّة فتقول مثلاً:

أما بعد: أشكر لكم حضوركم في هذا الجمع الكريم، كما أشكر

أيضاً لفضيلة الشيخ (فلان) حضوره، وتثريفه لنا.

أو تقول: أشكر لسماحة شيخنا المفتي (فلان) حضوره؛ فهو أهل أن يكون المتحدث في هذا المكان؛ لكنّه لتواضعه وكرمه جلس يستمع... إلخ.

وبالطبع تشكر أيضاً جمهورك؛ حتى لا يقع في نفوس بعضهم شيء.

نعم؛ مُراعاة مشاعر الحاضرين أمرٌ ضروريٌّ في عمليّة الإلقاء.

وأحياناً في بعض المحاضرات واللقاءات العامة تفاعلاً بوجود أشخاص مهمّين، لم يكن في حسابك حضورهم. هنا يجب أن تخرج من الموقف بأسلوب لطيف ومُناسب قدر إمكانك.

موقف:



فِي بَعْضِ اللَّقَاءَاتِ أَسْتَأْجِزُ أَنْ أُشِيرَ لِأَسْمَاءِ الشَّخْصِيَّاتِ الْمُهْمَّةِ
الْحَاضِرَةِ؛ لَكِنِّي أُخْرِجُ إِذَا كَثُرَتْ، وَلَا يَصِحُّ أَنْ أَشْكُرَ أَحَدًا دُونَ
أَحَدٍ؛ فَأَخْرُجُ مِنْ ذَلِكَ بِأَنَّ أَقُولُ:

أَشْكُرُكُمْ جَمِيعًا لِحُضُورِكُمْ، كَمَا أَشْكُرُ أَيْضًا الْمَشَايخَ، وَالْأَمْرَاءَ،
وَالْوُزَرَءَ، الْحَاضِرِينَ مَعَنَا، الَّذِينَ أَكْرَمُونِي بِحُضُورِهِمْ. وَأَسْأَلُ
اللَّهَ أَنْ يَنْفَعَ بِهَذَا اللَّقَاءِ.. الخ.

٥) قِصَرُ الْمَقْدِمَةِ:

فَلَا تَطُولِ عَنِ الْقَدْرِ الْمُعْتَادِ؛ حَتَّى لَا تَطْغَى عَلَى وَقْتِ الْمَوْضُوعِ الْأَصْلِيِّ.
فَيَنْبَغِي أَنْ لَا تَسْتَغْرِقَ الْمَقْدِمَةَ -بِمَا تَحْتَوِي مِنْ تَعْرِيفِ الْمَوْضُوعِ، وَتَمْهِيدِ لَهُ،
وَتَنَاءٍ وَشُكْرِ- أَكْثَرَ مِنْ ١٠٪ مِنْ وَقْتِ الْحَاضِرَةِ.
هَذَا بِيَجَازٍ أَهْمُ مَا يَخْتَصُّ بِالْمَقْدِمَةِ.



❁ بَرَاعَةُ الاسْتِهْلَالِ

من أهم ما يُمَيِّزُ المُقَدِّمَةَ، ويُمايزُ بين المُلقِّين: تَفَاوُثُهُمْ فِي بَرَاعَةِ الاسْتِهْلَالِ. وهذا له دَوْرٌ فِي جَذْبِ الْجُمْهُورِ لِلْمُتَحَدِّثِ؛ فَلَا يَنْصَرِفُونَ عَنْهُ.

وَبَرَاعَةُ الاسْتِهْلَالِ: هِيَ حُسْنُ الْاِبْتِدَاءِ؛ فَتَبْدَأُ بِبِدَايَةٍ جَمِيلَةٍ، أَوْ مُثِيرَةٍ، أَوْ غَرِيبَةٍ؛ لَجَذْبِ ائْتِبَاهِ الْجُمْهُورِ لَكَ.

قال ضياء الدين بن الأثير^(١):

«وَأَمَّا خُصَّتِ الْاِبْتِدَاءَاتُ بِالْاِخْتِيَارِ؛ لِأَنَّهَا أَوَّلُ مَا يَطْرُقُ السَّمْعَ مِنَ الْكَلَامِ.

فَإِذَا كَانَ الْاِبْتِدَاءُ لَانْتِقَا بِالْمَعْنَى الْوَارِدِ بَعْدَهُ؛ تَوَقَّرَتْ الدَّوَاعِي عَلَى اسْتِمَاعِهِ.

وَيَكْفِيكَ مِنْ هَذَا الْبَابِ: الْاِبْتِدَاءَاتُ الْوَارِدَةُ فِي الْقُرْآنِ؛ كَالْتَّخْمِيدَاتِ الْمَفْتَتَحِ بِهَا أَوَائِلَ السُّورِ، وَكَذَلِكَ الْاِبْتِدَاءَاتُ بِالنَّدَاءِ؛ كَقَوْلِ اللَّهِ تَعَالَى فِي مَفْتَتَحِ سُورَةِ النِّسَاءِ: ﴿يَأَيُّهَا النَّاسُ اتَّقُوا رَبَّكُمُ الَّذِي خَلَقَكُمْ مِنْ نَفْسٍ وَجِدَةٍ﴾ (النساء: الآية ١)، وَكَقَوْلِهِ تَعَالَى فِي أَوَّلِ سُورَةِ الْحَجِّ: ﴿يَأَيُّهَا النَّاسُ اتَّقُوا رَبَّكُمُ إِنَّكَ زَلْزَلَةُ السَّاعَةِ شَيْءٌ عَظِيمٌ﴾ (الحج: الآية ١)؛ فَإِنَّ هَذَا الْاِبْتِدَاءَ مِمَّا يُوقِظُ السَّامِعِينَ لِلْإِضْغَاءِ إِلَيْهِ.

وَكَذَلِكَ الْاِبْتِدَاءَاتُ بِالْحُرُوفِ، وَغَيْرِ ذَلِكَ؛ فَإِنَّ هَذَا أَيْضًا مِمَّا يَبْعَثُ عَلَى الْاِسْتِمَاعِ إِلَيْهِ؛ لِأَنَّهُ يَضْرَعُ السَّمْعَ شَيْءٌ غَرِيبٌ، لَيْسَ لَهُ بِمَثَلِهِ عَادَةٌ؛ فَيَكُونُ ذَلِكَ سَبَبًا لِلتَّطَلُّعِ نَحْوَهُ، وَالْإِضْغَاءِ إِلَيْهِ. اهـ.

(١) المثل السائر في أدب الكاتب والشاعر: ابن الأثير (٢/٢٢٤). تحقيق: محمد محيي الدين

عبد الحميد، المكتبة العصرية-بيروت ١٩٩٥م.

وبراعة الاستهلال أمرٌ مشهورٌ عند العرب في إلقاءهم، ومن أجمل ما ذكره التاريخ لنا، خبر الصحابي الشاعر كعب بن زهير، هرب من المسلمين، وأقبل إلى النبي ﷺ؛ ليدخل في الإسلام، فأراد أن يلقي قصيدةً يغتنر بها ويتقرب إلى رسول الله ﷺ، فلما وقف بين يدي النبي ﷺ بدأ قصيدته بمقدمة غزليّة، فقال:

بانتُ سعادُ فقلبي اليومُ مَبُولُ مَيِّمٌ إثرها لم يُفدَ مكْبُولُ
وما سعادُ غداةَ البينِ^(١) إذ رحلوا إلا أغنُ غُضيبُ الطرفِ مكحولُ

حتى إذا أنصتت له الأذان، وتسوّقت لسماع قصّته، أنشأ يقول:

بُنتُ أن رسولَ الله أوعَدني والعفو عند رسولِ الله مأمولُ
إن النبي لنورٌ يسْتضاءُ به مهنّدٌ من سُيوفِ الله مسلولُ

وبدأ يُثني على النبي ﷺ، ويمدح صحابته الكرام.

فحسن ابتدائه ﷺ جذب السامعين، وشوقهم للاستماع.

وبراعة الاستهلال تتنوع إلى أمورٍ من أجملها:

الاستهلال بأحد أساليب التشويق:

تقدّم معنا أن أساليب التشويق هي أداة لجذب الجمهور، وشدّ انتباهه، سواء بقصّة، أو خبر غريب، أو طرفة... وسيأتي الحديث عنها بالتفصيل

سأذكر هنا أمثلةً لاستعمالها في المقدمة:

(١) البين: الفراق.

ذِكْرِي:



من أجمل ذكريات حياتي؛ تلك السنوات التي قضيتها إماماً في جامع الكليّة الأمنيّة بالرياض؛ حيث كان يُصليّ معي أكثر من ألفي طالبٍ جامعيٍّ.

صليت بهم الظُّهرَ يوماً، وكانوا في نهايةِ سِتِّ حصصٍ دراسيّةٍ، فقمت لألقي موعظةً عن غُضِّ البصرِ، وكنت أعلمُ أنهم مُتعبون، وأن بقاءهم بين يدي يحتاج إلى قيدٍ أقيدهم به.

فابتدأت بأسلوبٍ استهلاكيٍّ أجدبهم به، فكيف بدأت؟

قُمت إلى المنيكرفون، وقلت:

السَّلَامُ عَلَيْكُمْ، هَلْ سَمِعْتُمْ بِخَبْرِ ذَلِكَ الشَّابِّ الَّذِي قَبِلَ لَهُ عِنْدَ اخْتِضَارِهِ قُلٌّ:
لَا إِلَهَ إِلَّا اللَّهُ. فَأَخَذَ يُنْشِدُ:

أَسْلَمُ يَا رَا حَةَ الْعَلِيلِ
وَيَا شِفَاءَ الْمُذْنِفِ^(١) النَّحِيلِ
حُبُّكَ أَشْهَى إِلَيَّ فُوَادِي
مِنْ رَحْمَةِ الْخَالِقِ الْجَلِيلِ

فسمعت أضواءاً من هنا وهناك تقول: لا حول ولا قوة إلا بالله!.. أعوذ بالله!.. ولم يتحرك أحدٌ من مكانه شوقاً لمُعرفَةِ القصّة.

(١) المُذْنِفُ: الذي لا زمه المرض.

ثُمَّ أَكْمَلَتِ الْقِصَّةَ لَهُمْ:

إِنَّهُ شَابٌّ كَانَ يُطْلِقُ بَصْرَهُ بِالنَّظَرِ إِلَى النِّسَاءِ وَالغُلَّامَانِ الحِسانِ، فَعَشِقُ غُلَامًا اسْمُهُ (أَسْلَمُ)، حَتَّى مَرِضَ مِنْ شِدَّةِ وَجْدِهِ عَلَيْهِ، وَأَوْشَكَ عَلَى الهَلَاكِ، وَالغُلَامُ مُتَمَنِّعٌ، يَنْتَعِدُ عَنْهُ وَلَا يُخَالِطُهُ. فَاشْتَدَّ مَرَضُ العَاشِقِ، وَبَدَتْ عَلَيْهِ عَلامَاتُ المَوْتِ، فَطَلَبَ مَمَّنْ حَوْلَهُ أَنْ يَأْتُوهُ بِالغُلَامِ؛ لِيَنْظُرَ إِلَيْهِ.

فَدَهَبُوا إِلَى الغُلَامِ، وَأَخْبَرُوهُ أَنَّ الرَّجُلَ يُرِيدُ أَنْ يَرَاهُ، وَأَنَّهُ قَدْ اشْتَدَّ مَرَضُهُ، وَحَانَ أَجْلُهُ. فَوَافَقَ الفَتَى، وَدَهَبَ مَعَهُمْ.

فَسَبَقَهُ بَعْضُهُمْ، وَأَخْبَرَ الرَّجُلَ أَنَّ (أَسْلَمَ) آتٍ إِلَيْهِ. فَنَشِطَ الرَّجُلُ، وَجَلَسَ، وَعِنْدَمَا وَصَلَ (أَسْلَمَ) إِلَى بابِ البَيْتِ كَرِهَ أَنْ يَفْتَحَ عَلَى نَفْسِهِ غَيْبَةَ النَّاسِ لَهُ، وَكَلَامَهُمْ فِي عِرْضِهِ، فَرَجَعَ عَنِ بابِ الرَّجُلِ، وَلَمْ يَدْخُلْ. وَصَاحِبُهُ قَدْ طَارَ قَلْبُهُ شَوْقًا، يَتَرَقَّبُ دُخُولَ (أَسْلَمَ) عَلَيْهِ.

فَدَخَلَ النَّاسُ وَلَيْسَ مَعَهُمْ (أَسْلَمَ)، فَسَأَلَهُمْ عَنْهُ فَأَخْبَرُوهُ أَنَّهُ رَجَعَ، وَلَمْ يَدْخُلْ؛ فَصَاحَ، وَأَخَذَ يُنَادِي: يَا أَسْلَمَ. فَلَمْ يُجِبْهُ، فَلَمَّا لَمْ يَسْمَعْ إِجابَةً أَخَذَ يَشْهَقُ، وَيَقُولُ:

أَسْلَمُ يَا رَاحَةَ العَلِيلِ يَا شِفَاءَ المُدْفِئِ النَّجِيلِ
حُبُّكَ أَشْهَى إِلَى فُؤادِي مِنْ رَحْمَةِ الخَالِقِ الجَلِيلِ

ثُمَّ مات. نَعُوذُ بِاللَّهِ مِنْ سُوءِ الخَاتِمَةِ.

فَلَمَّا فَرَّغَتْ مِنَ القِصَّةِ تَكَلَّمَتْ عَنْ غَضِّ البَصْرِ، وَسُقَّتِ الآيَاتِ والأَحاديثِ الوارِدَةَ فِي ذلك.

فهذا التَّشويقُ يجعلُ السَّامِعَ يُنصِتُ لمُعرفَةِ حَبَرِ هذا العَاشِقِ، وهذه الأساليبُ تَجذبُ النَّاسَ إِلَيْكَ فِي أوَّلِ إلقاءِكَ، وهي سَهْلَةٌ، يُتَقَنَّها المرءُ مع التَّدريبِ.

ومن براعة الاستهلال:

امْتِداحُ الْجُمْهُورِ (مُغَازَلَتَةُ الْجُمْهُورِ):

كُلُّ إِنْسَانٍ يُحِبُّ الْمَدْحَ وَالشَّانَاءَ، وَتَسَاوُكٌ عَلَى جُمْهُورِكَ وَشُكْرُهُمْ فِي الْبِدَايَةِ
يَجْذِبُهُمْ إِلَيْكَ، فَالْمَدْحُ مِفْتَاحُ الْقُلُوبِ.

فَإِذَا دُعِيَْتَ لِلْإِلْقَاءِ فِي حِفْظٍ أَوْ غَيْرِهِ؛ فَاتَّئِنِّي عَلَى الْقَائِمِينَ عَلَى التَّنْظِيمِ، وَقُلْ:
أَشْكُرُ لَكُمْ هَذَا التَّرْتِيبَ الرَّائِعَ، وَهَذِهِ الْقَاعَةُ الْجَمِيلَةُ الْمُنْظَّمَةُ.



وَمِنْ بَرَاعَةِ الْإِسْتِهْلَالِ: غَازَلُ الْجُمْهُورِ بِأَن تَقُولَ مِثْلًا فِي الْبِدَايَةِ: أَشْكُرُ لَكُمْ حُضُورَكُمْ مَعَ كَثْرَةِ
أَشْغَالِكُمْ، وَأَعْلَمُ أَنَّ بَيْنَكُمْ إِخْوَةً أَفْضَلَ، حُضُورَهُمْ بَيْنَ يَدَيِ هُوَ شَرَفٌ لِي، وَكَرَمٌ
مِنْهُمْ عَلَيَّ.

فهذا نوع من مُغازلة الجمهور، تُحرِّك به عواطفهم، وتفتح شهيتهم لسماع ما عندك، وقد جرّبت ذلك كثيراً! حتّى في القنوات الفضائية، وكان له أكبر الأثر في إيصال ما ذكرت من توجيهات ونصائح..

تجربة:

في عدد من المحاضرات أشكر الحاضرين، وأقول:

أشكر لكم حضوركم، وأعلم أنّكم جئتم لا لأجل طعام أو شراب أو مال؛ وإنما جئتم جزواً على الخير، ورغبةً في مجالس الذكر. أسأل الله أن لا يرُدكم خائبين.



بل في بعض برامجي أقول في بداية الحلقة:

أما بعد: أشكر لكم -أيها الإخوة والأخوات- متابعتنا، وهذا شرف لي أن تصرفوا من أوقاتكم ما تقضونه أمام هذا البرنامج، وأنا أعلم أنّ الفضاء مليء بالقنوات والبرامج، فاخياركم لهذا البرنامج دون غيره يُشعرني بالامتنان لكم، وهو دليل على محبتكم للخير. أسأل الله أن يجزيكم خير الجزاء.

فكان يصلني بعد بعض البرامج رسائل شكر على هذا الشأن، ويقولون:

بل نحن ممنونون لك لهذا البرنامج.

فانظر كيف يتأثر الناس بالتلطف معهم.

ومن براعة الاستهلال:

التَّحَدَّثْ بِلَهْجَةٍ أَوْ لُغَةٍ الْجُمْهُورِ:

وهذا يكون عندما تُلقِي مُحَاضَرَةً على أناس يَتَكَلَّمُونَ بِغَيْرِ لُغَتِكَ، أو بِغَيْرِ لَهْجَتِكَ؛ فَتُفَاجِئُهُمْ فِي مُقَدِّمَتِكَ بِكَلِمَاتٍ مِنْ كَلِمَاتِهِمُ الشَّائِعَةِ فَتُعْطِي بِهِجَةً وَبِشْرًا.

أذْكَرُ أُنِّي:



تَلَقَّيْتُ دَعْوَةً مِنْ وَزَارَةِ الْأَوْقَافِ السُّودَانِيَّةِ؛ لِإِلْقَاءِ دُورَةِ تَدْرِيْبِيَّةٍ فِي «فَنِّ الدَّعْوَةِ وَالْحَطَابَةِ»، فَاعْتَبَرْتُ هَذَا شَرَفًا لِي؛ فَأَنَا أُحِبُّ السُّودَانَ وَأَهْلَهَا.



فَلَمَّا حَضَرْتُ، وَوَقَفْتُ عَلَى الْمِنْبَرِ، فَإِذَا أَمَامِي أَكْثَرُ مِنْ ثَلَاثَةِ آلَافٍ، فِيهِمْ سَبْعُمِائَةِ خَطِيبٍ جُمُعَةٍ، وَالباقون من طَلَبَةِ الْعِلْمِ وَالمُهْتَمِّينَ بِهِ، فَبَدَأْتُ بِشُكْرِهِمْ، وَبَيَانَ الْامْتِنَانِ لَهُمْ، ثُمَّ قُلْتُ:

وعلاقتي بالسُودانِيَّين قَدِيمَةٌ: فأذْكرُ أنَّ صديقًا سُودانيًّا كان يَدْعونا لِلطَّعامِ، ويضعُ لنا «كَمُونِيَّةً»^(١)، فَكُنْتُ مِنْ رُوْعَةِ مَذاقِها أَشْفاقُ إليها، وكَلِّما رأيتُها أَقولُ له: «يا زُول! ما دايرِ تَعزِمنَّا»^(٢)؟



فَلِكُ أن تَتخَيَّلَ كَيْفَ انْبِساطِهمِ وأَنْتَ تَمْدَحُ كَرَمَهمِ، وتُثْنِي على طَعامِهمِ؛ بل وتَتكَلِّمُ بِلَهْجَتِهمِ؟!

ولا أَكْثَمُكَ أن هَذا النَّصْرَفُ مِنِّي لَم يَأْتِ مُصادِفَةً، ولا ابنَ لِحظَتِهِ؛ بل أَغْدَدْتَهُ مُنذُ أن كُنْتُ في الرِّياضِ، وأَشْرَفْتُ إِلَيْهِ في وَرَقَةِ المُقَدِّمَةِ أيضًا.

وهو أيضًا أَحَدُ أَساليِبِ التَّفاعُلِ مع الجُمهورِ السَّابِقِ ذِكرُها.

ومن بَراعةِ الاسْتِهلالِ:

(١) الكَمُونِيَّةُ: مِنَ الأكلاتِ السُّودانيَّةِ الشَّعبِيَّةِ.

(٢) هَذهِ الجُمْلَةُ: «يا زُول.. ما دايرِ تَعزِمنَّا؟» هِيَ بِاللَّهْجَةِ العَامِيَّةِ السُّودانيَّةِ، وَمَعناها: يا رَجُلَ الأ تُريدُ أن تَدْعونا إلى وِليْمَةٍ.

البداية المناسبة لطبيعة الجمهور:

تناولنا سابقاً «مُراعاة نوعيّة الجمهور»^(١) عند الحديث عن المهارات الاتصاليّة للدّاعيّة، وذكّرنا أنّه يجب اختيار الموضوع المناسب لنوعيّة الجمهور، وكذلك انتقاء المادّة المناسبة.

وهنا نتحدّث عن البداية المناسبة لهذا الجمهور، والتي تُمهّد لباقي الموضوع.

فقد تتحدّث -مثلاً- مع جمهور يغلب عليهم الغلوّ في سيّدنا رسول الله ﷺ بدعائه من دون الله تعالى، أو الاستغاثّة به؛ فهنا يكون من براعة الاستهلال أن تختار بدايةً مناسبة لموضوعك، تدخل من خلالها لقلوب جمهورك.

فمثلاً:

تتكلّم عن محبّة النبي ﷺ، وعلاقة الصحابة ﷺ به، وأنّه ﷺ أحبُّ إلينا من أنفسنا، وأولادنا، وأهلينا؛ ولكن لا يجوز أن نغلو فيه، ولا نرفعه فوق مقامه البشريّ، كما قال تعالى: ﴿قُلْ إِنَّمَا أَنَا بَشَرٌ مِّثْلُكُمْ يُوحَىٰ إِلَيَّ﴾ [الكهف: الآية ١١٠]، فهو بشرٌ، يأكل، ويشرب، ويتزوّج النساء، ويمشي في الأسواق، فلا يجوز أن ندعوه عند حاجتنا؛ لأنّه بشرٌ محتاجٌ مثلنا، ولا أن نستغيث به عند كُربتنا؛ بل الواجب أن ندعو الله وحده، وأن نستغيث به ﷻ. هذا مثال.

ومثال آخر:

لو كان جمهورك قوماً متعلّقين بدعاء الأموات، وربّما طافوا بالقبور، وتقربوا بأنواع البدع؛ ظلّنا منهم أنّ هذا من حقّ الصّالحين والأولياء. فهنا ينبغي أن تبدأ

ببدايةٍ مناسبةٍ، فتتكلّم متّلاً عن الأولياء، ومكانتهم عند الله ﷻ، فالله ﷻ يتخذ من شاء من عباده ولياً. وأعظم صفات أولياء الله تعالى هي: الخوف من الله وتقواه، قال تعالى:

﴿أَلَا إِنَّ أَوْلِيَاءَ اللَّهِ لَا خَوْفٌ عَلَيْهِمْ وَلَا هُمْ يَحْزَنُونَ ﴿١٢﴾ الَّذِينَ ءَامَنُوا وَكَانُوا يَتَّقُونَ ﴿١٣﴾﴾ (يونس: الآية ٦٢-٦٣)

فكل مؤمن تقى هو لله ولي، قال تعالى:

﴿إِن وَلِيَ اللَّهُ الَّذِي نَزَلَ الْكِتَابُ وَهُوَ تَوَلَّى الصَّالِحِينَ ﴿١٣٦﴾﴾ (الأعراف: الآية ١٩٦)

ولكن إذا مات الولي هل يجوز أن يُبنى على قبره مسجداً؟ أو يُدعى من دون الله؟ فهذا استهلالٌ مناسبٌ لموضوعك، تتزلف به إلى جمهورك، وتجذبهم إليك، فأنت لم تُصرّخ في البداية برفضك التأمّ لما يَصنعون؛ بل بدأت بالنقاط التي أنتم متفقون عليها.

فكن ذكياً، لمأخاً، تعرّف من أين تُؤكل الكتف؛ لتكسب جمهورك؛ حتى يستمعوا إليك.



✿ أخطاء المُلِقِينَ في المقدمة



أهمُّ لحظاتِ الإلقاء: هي الدَّقِيقَةُ الأولى. وإن شئتُ قل: هي التَّلَاثونُ ثَانِيَةَ الأولى: فِيهِ الَّتِي تَجْذِبُ الجُمُهورَ أو تُنْفِزَهُم، أو ترفَعَكَ في أعينِهِم أو تُضَعِّكَ، فانتَبِه لها في إلقاءك.

ولقد رأيتُ جَمْعًا من المُلِقِينَ يَقْعُونَ في أخطاءٍ في المقدمة، وكان بالإمكانِ تجنبُها. ومن أعظم الحَسَرَاتِ أن يُسيءَ المُلقي وهو يظُنُّ أنه يُحسِنُ صُنْعًا.

ومن هذه الأخطاء:

تَحْطِيمِ الذَّاتِ:

فلا تَبْدَأْ حَدِيثَكَ بِالاعْتِذارِ لَجُمُهورِكَ بالتَّقْصِيرِ وعدمِ التَّحْضِيرِ.

فلا تُقُل: أَيُّها الإخوة: عُدْرًا لم أحضِرَ الموضوعَ جَيِّدًا.

ولا تُقُل: الوقتُ المُخَصَّصُ لي ضَيِّقٌ جدًّا، ولن أستطيعُ أن أُوَيِّعَ الموضوعَ حقَّه، والمسألَةُ تحتاجُ إلى وقتٍ طَوِيلٍ.

ولا تُقُل: لقد أتيتكم وأنا في عَجَلَةٍ من أمري، فلم أستطِعْ جمعَ أوراقِي.

ولا تُقُل: خبرتي قليلةٌ في هذا المجال، وهو ليس من تخصصي العِلْمِيِّ؛ فعدُّوا إن لم أوفِّه حقَّه.



أو إذا كان قد تحدّث قبلك شخصٌ متمكّن، فلا تقل: بالطبع لن أكون مثل (فلان)؛ فهو أوسع منّي علماً، وأفضل أسلوباً.

لا تقل هذا أبداً؛ حتى لا تسقط من أعينهم، أو أن يقول أحدهم في نفسه: ما دُمت غير مُستعدّ فلماذا جئت إلينا؟

أو ما دُمت غير جدير بالإلقاء فلا ثقّ لنا بك؛ فمعلوماتك مشكوك في صحتها؛ لأنها عشوائية، تمّ إعادها على عجل.

فانتبه؛ لا تخلع ثوبك أمام الناس، وكن واثقاً بقدرتك على اجتياز الموقف، فمقدار ثقّتك في نفسك تزداد ثقّ الناس فيك.

يعني بكل صراحة:

لا تحطّم ذاتك؛ ولا تُخيّب رجاء الجمهور فيك، ولا تطفئ حماساتهم للاستماع إليك، فإن كنت لا بدّ مُعتذراً؛ فأجل الاعتذار حتى تنتهي من اللقاء، فإن أحسنت ووفقت؛ ففضل من الله وسر، وإن لم تُوفق في عرض موضوعك بالصورة التي ترضى عنها؛ فلا بأس أن تعتذر بلطف.

ومن الأخطاء في المقدمة:

تعظيم الذات:

بعض الملّقين يبدأ إلقاءه بمدح نفسه، وتعظيم شأنه، فيقول مثلاً: بسم الله الرحمن الرحيم. أنا - في الواقع - جئت إليكم، وتكبدت سفراً بعيداً من أجل هذا اللقاء، وتركت خلفي أموراً مهمّة يعلم الله مدى أهميّتها...



كان الأجدَر به أن يمدح جمهوره، ويشكره على تكبُّده مشقَّة الحضور؛ لسماعِ خطبته أو محاضرتِه، أو تخصيصِ جزءٍ من وقته لسماعِ حلقته.

تنبيه:



قد تحتاج أحياناً إلى أن تُعرِّف نفسك للجمهور الذي لا يعرفك؛ لا ثناءً على نفسك؛ وإنما لتجد منهم اهتماماً واستماعاً يليق بك؛ لكن عرِّف بنفسك قليلاً بالقدر الذي يكفي؛ دون تفصيل أو مبالغة.

ومن أخطاء المقدمة:

التقليل من شأن الجمهور:

قد يبدأ الملقى حديثه بالتقليل من قيمة الجمهور الذي يخاطبه؛ كأن يقول: كنت أظن أن عدد الجمهور أكثر من هذا!! مع أنني تكبَّدت مشاق الإتيان، وعناء الإعداد. ومحاضرتي في غاية الأهمية؛ لا تخلو من فوائد...

إنَّا لله.. ما أقبح هذا الأسلوب!!

ماذا يفهم الجمهور من هذا الكلام؟ سيقول: إن هذا الملقى يحقِّرنا، ولا نستحق الاهتمام.

ولا تقل أيضاً: أخشى أن يكون موضوع حديثي فوق مستوى ثقافتكم فهو موضوع دقيق وكبير.



لأنَّ الجمهورَ سَيَقولُ: **ماذا تقصِّد؟** **أنحن جهلةٌ لهذه الدَّرَجَةِ؟** في هذه الحالة لا تَسْتَبِعِد أن يَنصَرِفَ الجمهورُ عنك، أو يُسَمِعَكَ ما تَكَرَّهُ، وهم إن فَعَلوا لم يَظَلِّموك؛ بل أنت الذي جَنَيْتَ على نَفْسِكَ.

فالمطلوبُ أن تُثَنِّيَ على الجمهورِ، وتُظهِرَ السُّرورَ والبِشْرَ، حتَّى لو تَوَقَّعتَ حضورَ مائةٍ فلم تجِدْ إلاَّ عَشْرَةَ أشخاصٍ أو أقلَّ.. فأثْنِ واشكُرْ، فَعَلَيْكَ أن تحترَمَ جمهورَكَ، وتحفظَ كرامَتَهُم.

ومن الأخطاء..

طول المقدمة:



بعضُ المُلقِّين تكونُ المَدَّةُ المُقرَّرةُ لمُحاضرتِهِ ثلاثينَ دَقيقَةً، فيبدأ بِمُقدِّمَةٍ مَسْجُوعَةٍ طَوِيلَةٍ، يُثَنِّيَ على الله ﷻ ثناءً طَوِيلًا في خمسِ دَقائقٍ، ويُصَلِّيَ على الرِّسولِ ﷺ خمسًا أُخرى، ويشكُرُ الجمهورَ في خمسِ ثالِثَةٍ، ويتكلَّمُ بِتَمْهيدٍ طَوِيلٍ في خمسِ رابِعَةٍ؛ فماذا بَقِيَ من الوَقْتِ إذنٌ؟! ومَتَى سَيَبْدَأُ في المَوْضوعِ؟!

انفاق

نَتَّفِقُ جَمِيعًا أن: المُقدِّمَةُ تُعْطَى أَلَمَرَّ من (٧٠٪) من الانطباعِ عن مُحاضرتِكَ. فاهتَمِّ بِرَبِّهَا.

المس

هو بيتُ القصيدِ، ومزبُطُ
الفرس، وهو ما عنيتِ نفسك
لأجله، وظللتِ تقرأ وتُحضر
فيه، وتُجمَع الأفكار، لإعداده.

فبعد انتهائك من المقدمة يأتي
الأهم، وهو: مادة الموضوع،
وكمية المعلومات التي ستلقيها
على الجمهور.

وهذا المتن الذي تقوم بإعداده هو الذي يُقوي إلقاءك أو يُضعفه، وبه يعرف
الجمهور الناضج قدرة الملقى قوة وضعفاً.

وقد يتساوى المتحدثون في مستوى الأسلوب؛ لكنهم يتفاوتون في مستوى المعلومات
التي يطرحونها، فتستمع إلى بعضهم فتقول في نفسك:

هذا الملقى قد حضر تحضيراً جيداً! من الواضح أنه تعب في جمع المادة... إحصاءات،
أشعار، قصص...

وتستمع إلى آخر فتقول: هذا يُضيع أوقاتنا!!

إذن: الإعداد الجيد للمادة العلمية أمر مهم؛ فبقدر إتقانك جمع المادة تكون قوة
الموضوع، ويبقى بعد ذلك مهاراتك في إلقاءه؛ لتكتمل عناصر النجاح.

❁ أمور يجب مراعاتها في المتن:

من واقع التجربة هناك أمور يجب مراعاتها عند إعداد المتن، وقد تقدّم تفصيلها جميعاً، لكنني أشير إليها سريعاً، وهي:

- تحديد الهدف.
- وحدة الفكرة.
- الاهتمام بأساليب التشويق.
- الاهتمام بالأدلة والشواهد.
- الاهتمام بالأمثلة.
- مناسبة المادة لنوعية الجمهور.
- مناسبة المادة لطبيعة اللقاء.

قوة

المتن: هو جَوْلَر الموضوع، وقوّته
هي قوّة للموضوع. وهو المقياس
لمستوى إعداد الملقى لموضوعه.

الخاتمة



ما يتحدّث به الملقّي في آخر مُحاضَرتِه هو الَّذي يَستَقِرُّ في أذهانِ السّامِعين، فالخاتمةُ هي تلخيصٌ للمَتَنِ الَّذي أَلقَيْتَه، وتذكيرٌ بأهمِّ ما وردَ فيه من أفكارٍ ودروسٍ.

يعني باختصار.. إذا أردت أن تحدّثَ قوماً فأخبرهم أولاً: بما تنوي أن تحدّثهم عنه، ثم حدّثهم، ثم أخبرهم بما حدّثتهم به.

مثال:

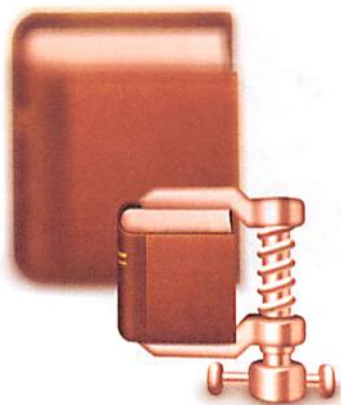
لنفرض أنّك ستحدّثهم عن «غَضُّ البصر»: فإنّه ينبغي عليك أولاً: أن تُخبرهم بما ستحدّثهم عنه. وهذه هي المُقدِّمة. ثمّ تبدأ - بعد ذلك - في الحديث عن غَضُّ البصر، بالأدلّة والشواهد وهذه هي المادّة العِلْمِيَّة. ثمّ تُنهي كَلِمَتَكَ بأن تُخبرهم بما حدّثتهم عنه، فتقول: **تعرّضنا في هذا اللقاء لقضيةٍ مهمّة، وبيننا خطورتها وأهمّ مظاهرها...**

وهذه هي الخاتمة، فالخاتمةُ مهمّة، وهي تُمثّل استعدادَ الطائفة للهبوط بعد إقلاعها زمنًا طالاً أو قصراً.

✽ أمورٌ يجب مراعاتها في الخاتمة:

الخاتمة تلخيص:

فهي إيجازٌ وتذكيرٌ بما سبق، لا تُعيد الموضوع من جديدٍ بحجة أنك تلخصه فتذكر العناصر بأدلتها التي قلتها حتى ولو سُقتَها بأسلوبٍ جديدٍ؛ فهو تكررٌ على كلِّ حالٍ. بل الخاتمةُ تلخيصٌ للعناصرِ السابقةِ في دقائقٍ معدودةٍ، وعباراتٍ خاطفةٍ.



أذكر أتي:



حضرت مرةً مؤتمراً فتحدت أحدهم عن الحضارة في الإسلام. وأصارحكم أن حديثه كان مُملاً جداً، فلا أسلوبَ جذاب، ولا إعدادَ مُتنوع؛ بل أوراقٌ بين يديه يقرأ منها. وكنا ننظر إلى أوراقه نغدها عدداً!! وكلمًا نقصت ورقته قلنا: الحمد لله! اقترَب الفرجُ.

فلما انتهت أوراقه بعد ساعةٍ ثقيلةٍ، رفع بصره إلينا، وقال: وختاماً أيها الإخوة الكرام. فقلت في نفسي: لن تتعدى خاتمته دقيقةً. فإذا بالأخ الكريم يقول: وختاماً -أيها الإخوة الكرام- عرفنا أن الإسلام هو دين الحضارة. وهذا ردٌّ على مَنْ اتهمه بالتخلف؛ مع العلم أن هؤلاء المتهمين له لم يغرّفوه، ولم يباحثوا فيه، ولو عرفوه، ونظروا في محاسنه لم يقولوا هذا الكلام؛ لكن ينبغي أن نأخذهم بالحسنى، ونبين لهم حقائق الدين، وشعائره الجميلة،... و... و...

ومضت نصف ساعة والأخ يتحدث عن الحضارة والمنكرين لها؛ ومع ذلك يُصرُّ على أن يُسمِّي كلمته الأخيرة «خاتمة»!!

انتبه: لا تُضِفَ جَدِيداً فِي الخَاتِمَةِ:



فهي - كما ذكرنا - اختصارٌ واختتامٌ للموضوع، وتوديعٌ للجُمهور، وإشارةٌ لهم بأنك انتهيت من حديثك، وشرحت لهم ما تُريدُ بيانه. وعليه: فلا تذكر في الخاتمة أيَّ مَعلُوماتٍ جَدِيدَةٍ، أو إضافاتٍ طارئة.

ومعنى ذلك: أنك قد تتذكَّرُ أثناء الختامِ مَعلُومةً لم تذكرها، أو قصَّةً لم تُوردها، فلا يصحُّ أن تبدأ في الختامِ وإيجازِ ما تقدَّم ثمَّ تُطيلُ بذكرِ قصَّةٍ أو مَعلُومةٍ تجعلُ خاتمتك متناً آخر.

مثال:

قد تقول بعد كلامك عن تربية الأولاد: **وفي الختامِ أيُّها الإخوة ينبغي لنا أن نهتمَّ بما ذكرنا من أهميَّةِ تربيةِ الأولاد، نسأل الله أن يحفظَ أولادنا ويرزقنا...**

ثمَّ فجأة هنا تذكرت قصَّةً لم تُوردها في المحاضرة ففزت إلى ذهنك في هذه اللَّحظة، فلا يصحُّ أن تُوردها. انتهى فات وقتها، ولا داعي أن تُعيدَ الموضوعَ وأنت تختيم.

يعني وبصراحة: أوفِ بوعدك: فإذا قلت لجُمهورك: **وفي الختامِ. فاختيم، ولا تُعذبهم بقولك: ونختيم أيُّها الإخوة بأمرٍ مهمٍّ وهو... ثمَّ تُسهب في الشرح من جديد، ثمَّ تقول: وختاماً... ثمَّ تستمرُّ دقائق... ثمَّ تقول: ونختيم بقولنا...**

فِيظُلُّ الْمُتَلَقِّي يَنْتَظِرُ مِنْكَ النَّهَائَةَ الَّتِي وَعَدْتَهُ بِهَا، وَكَلَّمَا اِزْدَدْتَ فِي الْمُدَّةِ كَانَ لِدَلِّكَ مَزْدُودُهُ السَّلْبِيُّ عَلَيْكَ وَعَلَيْهِ.

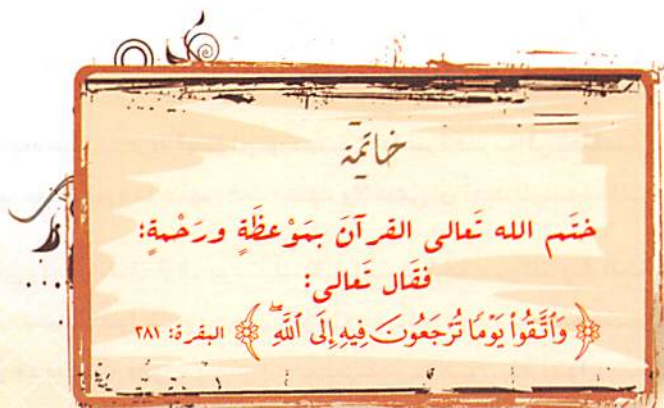
وأخيراً..

الخاتمة عاطفية جذابة:

فهي وداعٌ للجُمهورِ؛ فلا ينبغي أن تكونَ بَنبِرَةَ حَزِينَةٍ وَوَجْهٍ شَاجِبٍ ظَاهِرٍ عَلَيْهِ الْإِرْهَاقُ، بَلْ اجْعَلْهَا خَاتِمَةً حَيَّةً لَطِيفَةً مُشْرِقَةً، كَمَا كَانَتْ الْمُقَدِّمَةُ أَوْ أَكْثَرَ.

وَاعْلَمْ أَنَّ الْمَشَاعِرَ الَّتِي تَغْلُقُ بِأَذْهَانِ الْجُمُهورِ هِيَ الْمَشَاعِرُ الْأَخِيرَةُ؛ فَلَا تُكُنْ كَالَّتِي نَقَضَتْ غَزْلَهَا مِنْ بَعْدِ قُوَّةِ أَنْكَاشِهَا. فَاخْرِصْ أَنْ تُغَازِلَ الْجُمُهورَ فِي الْخِتَامِ كَمَا غَازَلْتَهُمْ فِي الْمُقَدِّمَةِ، وَتَشْكُرْهُمْ عَلَى حُضُورِهِمْ، وَتَمَدِّحْ إِنْصَاتَهُمْ، وَتُبْدِي إِعْجَابَكَ بِهِمْ، وَتَشْكُرْ مَنْ دَعَاكَ لِلْمُلَاقَاةِ وَنَسَّقَ لَهُ، وَوَزَّعَ إِعْلَانَاتِهِ.

وَإِنْ كُنْتَ تُلْقِي الْمُحَاضِرَةَ فِي بَلَدٍ غَيْرِ بِلَدِكَ، فَلَا بَأْسَ أَنْ تَشْكُرَ الْجِهَاتَ الْعُلْيَا؛ إِذْ أَدْنَتْ بِإِقَامَتِكَ هَذِهِ الْمُحَاضِرَاتِ وَشَجَّعَتْهَا.



أساليب التثوية

أحد ركائز نجاح العملية الدعوية، فاللقاءات التي هي تفتقر لهذا العنصر غالباً ما تكون مملّة، وتفشل في أداء مهمتها؛ بالرغم من المجهود الذي بذله الملقى في التحضير والإلقاء، ومستواه العلمي وبالرغم من مستوى مخاطبين وقدرتهم على استيعاب الخطاب.

- فما هي أساليب التثوية؟
- وكيف نستخدمها؟
- وما أثرها في الإلقاء؟

- القصة فارس الميدان..... ٢٧٣

لماذا القصة؟!..... ٢٧٤

(١) العبرة والعظة..... ٢٧٤

(٢) التوجيه والإرشاد..... ٢٧٥

(٣) جذب الجمهور لمدة طويلة..... ٢٧٧

(٤) استعادة الأذهان الشاردة..... ٢٧٨

(٥) تغيير المناخ الإقليمي..... ٢٨٣

(٦) إعطاء المتلقي فرصة

للراحة الذهنية..... ٢٨٦

ضوابط اختيار القصة..... ٢٨٨

(١) مناسبة القصة للموضوع..... ٢٨٨

(٢) مناسبة القصة للمتلقي..... ٢٨٨

(٣) مناسبتها لمجلس الإلقاء..... ٢٨٩

- الأسئلة..... ٢٩٠

(١) جذب انتباه الجمهور

في أول اللقاء..... ٢٩١

(٢) كسب الحاجز النفسي

بينك وبين الجمهور..... ٢٩٤

(٣) الأسئلة الخجلة..... ٢٩٦

(٤) تثبيت المعلومات في

نفوس المتلقين..... ٢٩٦

(٥) تنسيق الشماع..... ٢٩٨

(٦) استعادة التركيز والانتباه..... ٢٩٩

(٧) إخبار الجمهور بعناصر

موضوع اللقاء..... ٣٠٠

في طرح الأسئلة.. نماذج تبوية..... ٣٠٣

(١) أتدرون من المتليس؟..... ٣٠٣

(٢) أين تذهب الشمس؟..... ٣٠٤

(٣) ما حق الله على العباد؟..... ٣٠٦

(٤) جبريل يسأل. والرسول يجيب..... ٣٠٧

ضوابط اختيار الأسئلة..... ٣٠٩

- الأخبار الغربية..... ٣١١

الهدف من إيراد الأخبار الغربية... ٣١١

ضوابط اختيار الخبر الغريب..... ٣١٤

(١) أن يكون الخبر صحيحًا..... ٣١٤

(٢) أن يكون الخبر مؤثقا..... ٣١٥

(٣) مناسبة الخبر للموضوع..... ٣١٦

(٤) مناسبة الخبر لمجلس الإلقاء..... ٣١٨

(٥) مناسبة الخبر للجمهور..... ٣١٨

(٦) عدم الإكثار من الأخبار الغربية..... ٣٢٢

- الطرائف..... ٣٢٣

أمور يجب مراعاتها في الطرائف..... ٣٢٤

(١) مناسبة الطرفة للموضوع..... ٣٢٤

(٢) مناسبة الطرفة للجمهور..... ٣٢٧

(٣) مناسبة الطرفة لمجلس الإلقاء..... ٣٢٧

(٤) عدم الإسراف في الطرائف..... ٣٢٨

(٥) أن تكون الطرفة مفيدة..... ٣٢٩

(٦) تجنب الطرائف الجارحة..... ٣٣٢

(٧) اختصار الطرفة..... ٣٣٤

(٨) احترام نفسك..... ٣٣٤

(٩) جهز قبل أن تأتيهم..... ٣٣٥

(١٠) تفاعل مع طرفتك..... ٣٣٥

(١١) الطرائف والإعلام..... ٣٣٦

القصة

فارس الميدان



القصة هي فارس الميدان.

وعروس البيان.

وهي كثيرة في القرآن.

قال تعالى:

﴿ تَحْنُ نَقُصُّ عَلَيْكَ أَحْسَنَ الْقَصَصِ بِمَا

أَوْحَيْنَا إِلَيْكَ هَذَا الْقُرْآنَ وَإِنْ كُنْتَ مِنْ قَبْلِهِ لَمَنَّ الْعَاقِلِينَ ﴿٣﴾ [يوسف: الآية ٣].

وقال تعالى:

﴿كَذَلِكَ نَقُصُّ عَلَيْكَ مِنْ أَنْبَاءِ مَا قَدْ سَبَقَ وَقَدْ آتَيْنَاكَ مِنْ لَدُنَّا ذِكْرًا ﴿١١﴾﴾ [طه: الآية ٩٩].

بل إن الله ﷻ أمر نبيه ﷺ باستعمال القصص في الدعوة والإنذار؛ فقال تعالى:

﴿فَأَقْصِبْ قَصَصَ الْقَوْمِ لَعَلَّهُمْ يَتَفَكَّرُونَ ﴿١٧٦﴾﴾ [الأعراف: الآية ١٧٦].

وبين ﷻ إحدى الحكيم التي سيقف قصص الرسل في القرآن لأجلها، فقال عز من قائل:

﴿وَكُلًّا نَقُصُّ عَلَيْكَ مِنْ أَنْبَاءِ الرُّسُلِ مَا ثَبَّتْ بِهِ فُؤَادَكَ وَجَاءَكَ فِي هَذِهِ الْحَقِّ وَمَوْعِظَةٌ وَذِكْرَى

لِلْمُؤْمِنِينَ ﴿١٢٠﴾﴾ [هود: الآية ١٢٠].

وقد استخدم النبي ﷺ القصص في الدعوة والتوجيه؛ فقص على أصحابه:



- قصّة أصحاب الغار.
- وقصّة أصحاب الأخدود.
- وقصّة الغلام والسّاحر.
- وقصّة النّفر الثلاثة من بني إسرائيل:
- الأبرص، والأقرع، والأعمى.
- وقصّة جُريج العابد.
- وقصّة الرّجل الذي قتل مائة نفس.
- وقصّة موسى والخضر.
- وغيرها.

❁ لماذا القصة؟! ❁

النّاس يشتركون في محبّة الاستماع للقصص، ويأمنون لها، وكلّما كانت القصة جميلةً الأسلوب، شيقةً العزّض، كانت أجذب وأمتع.

بالإضافة إلى أنّ لها فوائد، منها:

(١) العبرة والعظة:

قال تعالى: ﴿لَقَدْ كُنَّا فِي قَصَصِهِمْ عِبْرَةً لِأُولِي الْأَلْبَابِ﴾ (يوسف: الآية ١١١).

فمثلاً:

إذا ألقى محاضرة عن المخدرات، وصحاها، فسألك شخص بعد المحاضرة: لماذا أوردت قصص هؤلاء؟ فإنك ستقول: من أجل العبرة والعظة، وبيان آثار المخدرات؛ وليحذر الناس من الوقوع في هذا الخطر.

كذلك لو ذكرت قصة رجل عاق لوالديه، فابتلاه الله بعقوق أولاده؟ وقيل لك: لم أوردتها؟ ستقول: ليعتبر الناس من عقوبة العقوق، ويحسنوا لوالديهم... وهكذا.

٢) التوجيه والإرشاد:



لو ألقى محاضرة عن «تربية الأولاد»، وأردت أن تُورد القصة التي حدثت في عهد عمر بن الخطاب رضي الله عنه بين أب وابنه؛ حيث جاء رجل إليه يشكو عقوق ولده؛ فغضب عمر وأمر أن يُؤتى بالولد إليه؛ ليسمع منه.

فلما وقف الغلام بين يدي أمير المؤمنين؛ لامه على عقوقه لأبيه، وذكره بجزائه في الآخرة.

فقال الغلام: يا أمير المؤمنين لا تغجل علي! أليس للولد حق على أبيه كما أن لأبيه حقاً عليه؟

قال عمر: بلى!

قال الغلام: فما حق الولد على أبيه؟

قال عمر: حقُّ الولدِ على أبيه ثلاثة: أن يُحسنَ اختيارَ أمِّه، وأن يُسمِّيَه اسمًا حسنًا، وأن يُعلِّمَه القرآنَ.

فقال الشابُّ: يا أميرَ المؤمنين إنَّ أبي لم يفعل شيئًا من ذلك.

قال عمر: كيف؟!؟

قال الشابُّ: أمَّا أمِّي فهي أُمَّةٌ حَزَقَاءُ - في عَقْلِها شيءٌ - اشْتَرَاها من السُّوقِ بِدِرْهَمَيْنِ، فَبَاتَ مَعَهَا لَيْلَةً فَحَمَلَتْ بِي، فَلَمَّا وَلَدَتْني كَرِهَ أَنِّي وُلِدْتُ مِنْهَا؛ فَسَمَّاني جُغَلًا^(١)، ولم يُعلِّمْنِي من القرآنِ آيةً!!

فالتفتَ عمر رضي الله عنه إلى الأبِ، وقال له: جئتُ إلى تَشكو عقوقَ ابنِكَ وقد عَقَقْتَهُ قَبْلَ أن يُعَقِّكَ، وَأَسَاتَ إِلَيْهِ قَبْلَ أن يُسِيءَ إِلَيْكَ.

فهذه القِصَّةُ بها دُرُوسٌ مُستَفَادَةٌ، مِنْهَا:

- أَهْمِيَّةُ الِاسْتِشَارَةِ فِي تَرْبِيَةِ الْأَبْنَاءِ.
- كَيْفِيَّةُ سُؤَالِ الْعُلَمَاءِ.
- فَضْلُ النَّصِيحَةِ.
- آدَبُ الْقَاضِي.
- تَرْبِيَةِ الْأَبْنَاءِ عَلَى الْخَوْفِ مِنَ اللَّهِ تَعَالَى.
- تَرْبِيَةِ الْأَبْنَاءِ عَلَى الْجَوَارِ وَالْجُرَاةِ فِي الْحَقِّ.
- حُقُوقِ الْأَبْنَاءِ عَلَى الْأَبَاءِ.
- عَاقِبَةُ التَّفْرِيطِ فِي حُقُوقِ الْأَبْنَاءِ.

(١) الجُغَلُ: خَشْرَةٌ سَوْدَاءٌ مُحْتَقَرَةٌ تُشَبِّهُ الْخُنْفِيسَاءَ، تَدْفَعُ الْغَائِطَ بِأَنْفِهَا.

فمن خلال هذه الدروس المستفادة من القصة تستطيع توجيه جمهورك وإرشادهم إلى ما فيه الخير والصلاح.

ومن فوائد القصة:

٣ جذب الجمهور لمدة طويلة:

الجمهور عادة يتفاعل مع أول القصة، ويظل مُجذباً لها؛ ليتعرف على نهايتها؛ لذا ينبغي على الملقى أن يحسن اختيار القصة المناسبة لموضوعه، وأن يعرضها على مُستمعيه بأسلوب مُشوق، وتصوير جذاب؛ بحيث يجعل ذهن المُستمع مُعلقاً بها، مُتجاوباً معه فيها؛ وكأنه يقول في نفسه: ماذا بعد؟ وما الذي حدث لهذا الرجل؟ أو لتلك المرأة... وهكذا.



موقف:



أعلن عن محاضرة لأحد الأساتذة الجامعيين في المسجد المجاور لبيتي، فضليت المغرب، وجلست لاستماع أولها؛ لأنني مُرتبط بصلاة العشاء في مسجد بعيد.

بدأ الشيخ محاضراته بقصة خادمته كتبت إلى أهلها رسالته، وجعل يقول: فماذا كتبت في هذه الرسالة؟ وكيف أرسلتها؟ لو علمتم ذلك لعجبتم أعظم العجب،

سأخبركم بذلك بعد قليل. أمّا مُحاضرتنا فهي حول «تربيّة الأَوْلادِ وأنواعِها». ثمّ ذهب في مُحاضرتِه.

وأنا كَلِّمًا هَمَمْتُ بِالانصِرافِ تذكّرتِ القِصَّةَ، فأقول: لعلّه يَكْمِلُها.

وفِغلاً بعدَ عَشْرِ دَقائِقَ قال: **أَمَّا رِسالَتُ تِلْكَ الخادِمَةِ فَقدَ كَتَبْتُ إلى أَهلِها بِأَسْماءِ أَهلِ البَيْتِ الَّذي تَعْمَلُ عِنْدَهُم، وَأَعْمارِهِم، وَوِظائِفِهِم، وَاتَّصَلْتُ بِأَخْدَى الخادِماتِ، وَطَلَبْتُ مِنْها أَنْ تَتَوَلَّى إِزْسالِها، وَمَضَتْ تِلْكَ الرِّسالَةُ بِالبريدِ إلى بِلَدِها، فَلِمَذا كَتَبْتُ الأَسْماءَ، والأَعْمارَ، وَالوِظائِفَ؟! سَأبَيِّنْ لَكُم ذَلِكَ بَعْدَ قَليلٍ.**

ثمّ أكْمَلَ الكَلامَ عَن تَربِيبَةِ الأَوْلادِ، وَكانَ قَيدَنا بِهذِهِ القِصَّةِ.

إلّا أَنّني لا أوافِقُه على هَذا الأَسلوبِ؛ لأنَّه مِنَ الواضِحِ أَنَّهُ أرادَ إمساكَ الجُمهورِ عَنِ الانصِرافِ؛ لَسَرِدهِ قِصَّةَ لا عَلاقَةَ لَها بِالمَوْضوعِ، وَتَعَمُّدَهُ أَيضاً أَنْ يَقطَعُها بِأَسلوبِ صَريحٍ؛ لَكَنَّهُ -في الحَقِيقَةِ- حَقَّقَ ما كانَ يُريدُ مِنَ جَذْبِ الجُمهورِ، وَلو أَنَّهُ أوردَ قِصَّةً عَن تَربِيبَةِ الأَبْنااءِ، ثُمَّ أَثناءَ القِصَّةِ سَرَدَ ما يُريدُ مِنَ التَّوجِياتِ؛ لَحَقَّقَ ما يُريدُ، وَحَفِظَ نَفْسَهُ مِنَ انْتِقادِ الجُمهورِ لِقِصَّةِ لا عَلاقَةَ لَها بِالمَوْضوعِ!!

٤) استعادة الأذهان الشاردة:

نعم؛ تُعيدُ إِلَيْكَ الشَّارِدِينَ، بِمَعْنى: إِذا طالَتْ مُحاضرتُكَ، وَطالَ جُلوسُ السَّامِعِينَ بَينَ يَدَيْكَ؛ فَقدَ يَشعُرُ بَعْضُهُم بِاللَّلَلِ أوِ الشُّرودِ الذَّهْنِيّ. وَهنا لا بَدَأَ أَنْ تُعيدَهُم إِلَيْكَ بِقِصَّةٍ تَسْتَعِيدُ بِها حَيوِيَّتَهُم وَتَركِيزَهُم إِلَيْكَ.



بل حتى في أثناء التدريس للطلاب يُمكن أن تذكر لهم قصة لجذب تركيزهم إلى ما تقول.

مثال:

لو تحدّثت إلى طلابك عن صفات الخطيب، وذكّرت لهم أهمّ تلك الصفات؛ كالصدق، والأمانة، والجزص على الخير، والنّيّة الصّالحة... وغير ذلك. ثمّ أخذت تسرد عليهم كلام الأدباء والحكماء؛ فأذكّ ستجد أثناء ذلك بغضهم سرد ذهنه، أو سها أو ربّما تنأب؛ هنا لا بدّ من قصة تنشطهم، فتقول لهم: **من أعجب ما سمعت من القصص: أن أحد الخطباء صعد المنبر ليلقي خطبة الجمعة، فقام أحد الناس وجعل يصرخ في المسجد... إلخ.**

حينئذ ستجد أن الذهن الشارد عاد إليك، والغافل أقبل عليك، والنّاعس استيقظ بين يديك.

فاستعمل القصة هنا أنفع من قولك لهم مراراً: كونوا معي.

تجربة:

أحياناً ألقى محاضرة فأحتاج في أثناءها إلى أن أنشط ذهن الحاضرين بقصة أو طرفة، فلا تُسغني الذّاكرة وقتها؛ لأنشغال الذهن بمعلومات المحاضرة. فصرت أجهز قبل المحاضرة ثلاث أو أربع قصص، ومثلها طرائف، وأوزعها على وقت المحاضرة؛ بحيث يكون في كل رُبع ساعة عرض لقصة أو طرفة.



حيلة حسنة:



أذكر أنني ألقى محاضرة عن «الهمة العالية»، وكانت القصص التي بين يدي قصصاً للسلف الصالح من أمثال الإمام أحمد والشافعي، فوجدت أنها لم تفلح في تنشيط الجمهور، فكان لا بد من قصة أو طرفة واقعية.

لكن ذهني لم يسعفني بشيء يتناسب مع الموضوع؛ فكل ما تذكرته إما قصة عن تربية الأولاد، وإما قصة عن برّ الوالدين، أو طرفة حول تعدد الزوجات، وكلها بعيدة عن موضوعنا، ولو سقتها لعجب الجمهور من ذكري لها؛ بل ربما سقطت من أعينهم.

في هذه الحالة استخدمت حيلة؛ حيث قلت:

والهمة العالية ليست فقط في أن ترفع همّك في طلب العلم، أو التفوق الدراسي، أو ذيل الشهادات العليا؛ بل هي أعم من ذلك كله.

هي أن ترفع همّك في الدعوة إلى الله، والنصح فيه؛ لكن على بينة، وليس على اجتهاد خاطئ؛ كما وقع لأحد الشباب الذين رأيتهم في ألمانيا...

فقد سافرت إلى ألمانيا قبل سنوات، فالتقيت بأحد الشباب، وهو ألماني من أصل مغربي، كان له همة عالية في دعوة الألمان إلى الإسلام، وهو شاب لم يتجاوز العشرين من عمره.

فقال لي: يا شيخ أنا -ولله الحمد- أسلك عدداً من الأساليب في دعوة الألمان.

قلت: كيف؟

قال: سأعطيك مثالا:



سألني أحد الألمان يوماً: لماذا
حرّم الإسلام الزنا؟

فجعلت أفكر في كيفية
الجواب، فقلت في نفسي: هذا
كافر، ولا يناسب أن أسوق
له الآيات والأحاديث لأقنعه؛
لكن دعني أخطبه بالعقل؛

كما فعل النبي ﷺ مع الشاب الذي جاء إليه وقال: يا رسول الله أذن لي بالزنا.
فجاوزه النبي ﷺ جواراً عقلياً. فقال له ﷺ: «أترضاه لأُمك؟»

فانتفض الشاب، وقال: لا لا يا رسول الله؛ لا أترضاه لأُمي، لا أترضاه!

فقال ﷺ: «كذلك الناس لا يرضونه لأُمهاتهم. أترضاه لأختك؟»

فانتفض الشاب انتفاضة الأسد، وقال: لا، لا يا رسول الله، لا أترضاه لأختي!

فقال ﷺ: «كذلك الناس لا يرضونه لأخواتهم. أترضاه لعمّتك؟ أترضاه لخالتيك؟»

والشاب يقول: لا لا يا رسول الله.

فختم النبي ﷺ الجوار معه بقوله: «فاجب للناس ما تجب لنفسك، واكره للناس
ما تكره لنفسك».

فاقتنع الشاب، وقال: يا رسول الله، ادع الله أن يطهر قلبي.

فدعا النبي ﷺ له، ووضع يده على صدره، وقال: «اللهم طهر قلبه، وحصن فرجه،
واغفر ذنبه».^(١)

(١) رواه أحمد في المسند (٢٢٢١١)، وصححه الألباني في السلسلة الصحيحة رقم (٣٧٠).

فَخَرَجَ الشَّابُّ وَهُوَ يَقُولُ: لَقَدْ دَخَلْتُ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ ﷺ وَمَا شَيْءٌ أَحَبُّ إِلَيَّ مِنْ الزُّنَا، وَخَرَجْتَ مِنْ عِنْدِهِ وَمَا شَيْءٌ أَبْغَضُ إِلَيَّ مِنَ الزُّنَا.

قِصَّةٌ جَمِيلَةٌ، وَأُسْلُوبٌ مُؤَثِّرٌ، جَاءَتْ نَتِيجَتُهُ سَرِيعَةً.

فَقُلْتُ لِهَذَا الْأَلْمَانِيِّ: فَضْلاً أَعِدْ سُؤَالَكَ.

فَقَالَ الْأَلْمَانِيُّ: لِمَاذَا حَرَّمَ الْإِسْلَامُ الزُّنَا؟

فَقُلْتُ لَهُ: أَتَرْضَاهُ لِأَمِّكَ؟ وَتَوَقَّعْتَ أَنْ يَقُولَ: لَا.

فَإِذَا بِهِ يَقُولُ: «Yes, why not» (نعم؛ لِمَ لَا؟).

فَتَفَاجَأْتُ بِجَوَابِهِ، فَقُلْتُ: أَتَرْضَاهُ لِأَخْتِكَ؟

فَقَالَ مُتَعَجِّباً: «Yes, why not» (نعم؛ لِمَ لَا؟).

فَإِذْ رَكَتْ عِنْدَهَا أَنْ سُؤَالِي الْأَصْلِيَّ لَمْ يَكُنْ مُنَاسِباً أَصْلاً.

عِنْدَ ذَلِكَ ضَحِكُ الْجُمْهُورِ، وَنَشِطُوا، فَتَبَسَّمْتُ وَقُلْتُ: فَلْيَكُنْ عِنْدَكَ هِمَّةٌ عَالِيَةٌ.

مِثْلَ هَذَا الشَّابِّ؛ لَكِنْ لَا تَسْأَلْ مِثْلَ سُؤَالِهِ.

وَلَمْ يَبْقَ عِنْدَ ذَلِكَ إِلَّا الرَّجُوعُ لِلْمَوْضُوعِ

الْأَصْلِيِّ: «الهِمَّةُ الْعَالِيَةُ».

فَهَذِهِ حِيلَةٌ حَسَنَةٌ تَلْوِي لِأَجْلِهَا عِنَقَ

الْمَوْضُوعِ؛ لِتَصِلَ إِلَى إِبْرَادِ قِصَّةٍ أَوْ طُرْفَةٍ

بَعِيدَةٍ عَنْهُ.

وَمِنْ فَوَائِدِ الْقِصَّةِ:



٥) تغيير المناخ الإلقائي:

بعض الملقين يكون إلقاءه رتيباً على مستوى واحد، وفي موضوع واحد؛ مما يؤدي إلى نوع من الملل عند الجمهور؛ فمثل هذا يحتاج لإيراد قصة تعبر بهم خارج الزمان والمكان؛ ليعيشوا في أحداثها ومع أبطالها.

بل أحياناً قد يكون المناخ مضطرباً؛ إما لحر شديد، أو برد قارس، وليس هناك أجهزة تكييف.

أو يكون الجمهور منزعجون من حدث معين؛ كتأخر في الوصول إلى المحاضرة... أو ما شابه ذلك.

فحينئذ يتطلب الأمر منك أن تخرجهم من جو إلى جو، ومن حالة إلى أخرى.

فتقول لهم مثلاً: أذكر ذات مرة أنني زرت إحدى المستشفيات، فدخلت على مريض، وكان مشلولاً شللاً رباعياً، وهو مضطجع على السرير، والفراش الذي تحته لونه أزرق مع أخضر محطط، وكان كبير الجسم، ربماً وصل وزنه إلى ١٧٠ كجم، لا يستطيع أن يتحرك، فأشار إليّ بيده اليمنى، فلم أفهم ماذا يريد! فأشار بإصبعه الإبهام... وهكذا.

تأخذ في تصوير القصة بحركاتك، وتتفاعل معها بإلقاءك، من رفع صوتك تارة، وخفضه تارة أخرى، وتشير بإصبعك كما كان يشير.

فإذا فعلت ذلك ونظرت إلى وجوه القوم فإنك ستجد أنهم قد نسوا ما هم فيه؛ لأنك نقلتهم إلى جو آخر تماماً غير الذي كانوا فيه، فهم يعيشون معك القصة، ويتخيلون شكل الرجل على فراشه، وكأنهم يرون لون الفرش وغير ذلك.

موقف:



ألقيت مُحاضرة يومًا في إحدى المُدن، وقضيت فيها ليلةً، ثم توجَّهت مع صاحبي قبيل الظُّهر للمطارِ راجعًا للرياض، ففوجئت أن الطائرة تأخرت ساعتين، فاقترح عليَّ صاحبي أن أُلقي مُحاضرةً خلال هذه السَّاعة، أفضل من الانتظار في المطار.



فاتَّصل صاحبي بأحد المرشدين في السَّجن العامِّ، وعرض عليه أن آتي لإلقاء مُحاضرةٍ للسُّجَّاء.

فوافق فورًا، وأصدر أمرًا بجمع السُّجَّاء في مسجد السَّجن لحضور المحاضرة.

دخلت المسجد فإذا السُّجَّاء بين يديَّ أكثر من خمسمائة سجين، جُمعوا رغما عنهم بعد صلاة الظُّهر، وقد تمَّ تأخير وقتِ غدائهم ساعةً ونصف لأجل المحاضرة!!

كلُّ هذا لم يكن لي به علمٌ؛ بل ظننت أن السُّجَّاء مُبتَهجون بحضوري، فرحون بمُحاضرتي! لكنَّ الواقع كان بخلاف ذلك تمامًا، فقد رأيت عددًا منهم غير راضٍ بالمُحاضرة، نافرًا منها، غاضبًا من الموقف.

بدأت مُحاضرتي عن «أفضل ذكر الله تعالى»، وعن «الدُّعاء». ولاحظت -أثناء المُقدِّمة- أن عددًا منهم شارَّد عني، غير مُلتفت إليَّ، فقلت لهم مُتلطفًا:

كانتكم لا تريدون مُحاضرةً؟

فسكتوا، إلا أن واحدًا منهم -وأظنه أجراهم، أو أعظمهم جُرمًا- صرخ قائلاً:

إيه ما نبغي محاضرة، جابونا غصبا عنا!!

في الحقيقة كان جوابه كالصاعقة!! فقلت له بلطف:

أنبشّر بما يسرك، خمس دقائق فقط وأختيم.

لكن جوابي لم يُعجبه، وظلّ ساخطاً يرفع صوته، يسبّ الجنود والسجن. فأقبل أحد الجنود على هذا السجن، وأخرجه من المسجد، وقد شعرت أنّ السجناء لا بدّ أن يخرجوا من هذا الجوّ الآن وفوراً.

فقلت: من أعجب ما رأيت في حياتي طفل قبل سنوات في أستراليا، كان عمره في ذلك الحين لم يتجاوز سبع سنين، ولا يعرف من اللّغة العربيّة حرفاً واحداً، رأيتّه في مركز إسلامي قديم بين مجموعة من كبار السنّ، وهو يحفظ القرآن بأرقام السور والآيات، فأقبلت عليه... إلخ.



وجعلت أسرد القصّة، وأنظر إلى وجوههم، فإذا هي قد أشرقت بعد ظلّمتها، وابتهجت بعد كآبتها، ونسيّت الموقف الذي عكّر علينا صفو محاضرتنا.

ومن فوائد القصّة:

٦) إعطاء المتلقي فرصة للراحة الذهنية:

بعض المحاضرات والخطب التي نلقيها، أو حتى نصائحنا للآخرين؛ قد تكون مُركزة جداً، فنحتاج أن نُخفِّفها بأملِّلةٍ وقِصصٍ وما شابهها.



وهذا واقع؛ فالكلام المُركز يحتاج لإنصاتٍ جيِّدٍ، وتركيزٍ عالٍ؛ كأن تذكر شروطاً كثيرة، أو تشرح مادةً علميةً طويلة، أو تفصل في أمرٍ معلوماته مُتداخلة، وتخشى أن يلتبس الأمر على السامعين، فتقول مثلاً:

شروط المسح على الخفين أربعة:

الأول: يُشترط أن يلبس الخفين على طهارة، والأ يمسهما في طهارة الجنابة. وفي هذا خلاف بين الفقهاء؛ فقال الشافعية... الخ.

الثاني: ألا تتعدى مدة المسح يوماً وليلة للمقيم، وثلاثة أيام للمسافر. قال أبو حنيفة... الخ.

الثالث: أن يثبت الخف بنفسه. وهو قول الحنابلة، وخالفهم في ذلك داود الظاهري فقال... الخ.

الرابع: أن يستترا محلَّ غسلِ الفرض؛ بحيث يكونا سائمين من الخروق، على تفصيل بين المذاهب في ذلك: قال الشافعية... وقال المالكية... وقال الحنفية... الخ.

هنا تشعُر أن ذهنَ المتلقِّي يُجهد مع تتابع هذا الكلام المركز؛ خاصة طلاب المدارس، فتحتاج أن تسوق خلال الدرس قصة تُروِّح عنهم بها، فتقول مثلاً:

كان أحد العلماء جالساً في المسجد يُدرِّس طلابه أحكام المسح على الخفين، وفي أثناء تدريسه لهم مرَّ بهم رجلٌ يدعي الثقافة والتطور، فوقف عليهم قليلاً، فلما سمع الشيخ يقول: ولا يجوز المسح على الخف بعد انتهاء مدة المسح، فإن مسح وجب عليه إعادة الوضوء... و...

فجعل هذا المثقف ينظر إليهم، ويهز رأسه، ثم عقَد حاجبيه، وقال: يا شيخ! الأمريكان وصلوا إلى القمر، وأنت جالسٌ تُدرِّس المسح على الخفين!! ما هذا التخلف؟!!

فالتفت الشيخ إليه، وقال له: نعم؛ نحن على الأقل جلسنا ندرِّس المسح على الخفين، أما أنت فلا درّست المسح على الخفين، ولا وصلت إلى القمر!!

تجد أن الجمهور عند سماعهم هذه القصة منهم من يضحك، ومنهم من يتبسّم؛ خاصة إذا عرضت القصة بأسلوب حسن، تُزيّنه ابتسامتك وبشاشتك، فتروِّح عن أذهانهم المتعبّة، وفي الوقت نفسه تبعث إليهم رسالته توضح لهم أهميّة طلب العلم الشرعيّ.

وبعد انتهاء القصة عدُ إلى درّسك.

وقبل أن أختِم الكلام عن القصة وفوائدها، أسوق نقاطاً مهمّة تتعلّق بصواب اختيار القصة؛ وذلك لأنّ بغض الملقين لا يُراعي ذلك، فيقع في حرج مع جمهوره.

❁ ضوابط اختيار القصة:



للقصة أمور ينبغي مراعاتها عند سردها، وهي:

(١) مناسبة القصة للموضوع:

وذلك: حتى لا يتشتت ذهن الملقى.

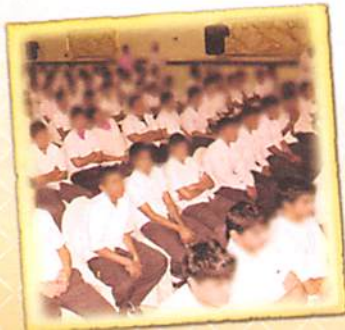
وهذا الأمر واضح فإن من العَبَث أن يتحدث الملقى عن أهميّة الصلاة، ثم يستبدل بقصة تتحدث عن علاء المهور!!، فيتعجب الجمهور ويختارون في الربط بينهما.

لكن لو أوردت قصة وفاة النبي ﷺ، ركزت على قوله عند اختصاره: «أصلى الناس، أصلى الناس؟». وتحدث عن الصلاة..

أو أوردت قصة استشهاد عمر رضي الله عنه، وقوله أيضا: «أصلى الناس؟». وما شابه ذلك من القصص؛ لكان ذلك أفضل وأليق؛ لأن الدليل مرتبط بالمدلول، والشاهد متعلق بالموضوع.

(٢) مناسبة القصة للمتلقى:

ذكرنا أثناء حديثنا عن «المهارات الاتصاليّة» للداعية عن «مراعاة نوعيّة الجمهور» سواء في اختيار الموضوع، أو نوعيّة المادّة؛ وذلك أن الناس يتفاوتون في الفهم والسّن، والثّقافة... وغير ذلك.



وهذا يستلزم أن تكون القصة مناسبة للمتلقين، فلا يليق أن تتحدث إلى شباب مراهقين في مدرسة ثانويّة، فتذكر لهم

قَصَصًا تَتَعَلَّقُ بِالْعَلَاقَةِ الْخَاصَّةِ بَيْنَ الرَّؤُوسَيْنِ؛ لِأَنَّ هَذَا يُشِيرُ غَرَائِزَهُمْ، وَقَدْ يُتِمَّتِمُونَ أَثْنَاءَ الْمَحَاضِرَةِ بِالْفَاضِلِ لَا تَلِيْق.

أَيْضًا لَا يَصِحُّ أَنْ تَحْكِيَ قِصَّةً تَحْتَوِي عَلَى شَرْحٍ مُفْصَّلٍ لَطَرِيقَةِ شَابٍّ فِي إِغْوَائِهِ فَتَاءً؛ لِأَنَّكَ بِذَلِكَ تُذَكِّرُ النَّاسِي، وَتُعَلِّمُ الْجَاهِلَ؛ فَتَكُونُ كَمَثَلِ الَّذِي أَرَادَ أَنْ يُكْحَلَ عَيْنِيهِ فَأَعْمَاهَا!!.

فَعَلَيْكَ أَنْ تَخْتَارَ الْقِصَّةَ الْمُنَاسِبَةَ، وَتُصَوِّرَهَا إِلَى جُمْهُورِكَ بِأَسْلُوبٍ جَمِيلٍ جَذَابٍ.

٣) مُنَاسِبَتِهَا لِمَجْلِسِ الْإِلْقَاءِ:

فَلِكُلِّ مَجْلِسٍ آدَابُهُ، وَسِمَاتُهُ، وَأُصُولُهُ، وَهَذَا بِطَبِيعَتِهِ يُحْتَمُّ عَلَيْكَ أَنْ تَخْتَارَ الْقِصَّةَ الَّتِي تَنْتَاسِبُ مَعَ مَجْلِسِ الْإِقَاءِ؛ فَإِنَّ لِكُلِّ مَقَامٍ مَقَالًا.

فَإِذَا طُلِبَ مِنْكَ مِثْلًا أَنْ تُلْقِيَ كَلِمَةً فِي حِفْلِ عُرْسٍ، فَلَا يَصِحُّ أَنْ تُورِدَ فِي كَلِمَتِكَ قِصَّةً كَثِيبَةً حَزِينَةً لِأَنَّكَ تُفْسِدُ عَلَى النَّاسِ فَرْحَتَهُمْ وَبَهْجَتَهُمْ.

كَذَلِكَ لَوْ طُلِبَ مِنْكَ أَنْ تُلْقِيَ مَوْعِظَةً فِي عَزَاءٍ، فَلَا يَنْسَبُ أَنْ تُورِدَ قِصَّةً مُضْحَكَةً؛ لِأَنَّكَ بِذَلِكَ لَمْ تُرَاعِ شُعُورَ أَهْلِ الْمُتَوَفَّى وَهَكَذَا..



الأسئلة



أخِرِصُ غَالِبًا عَلَى زِيَارَةِ الْجَامِعَاتِ
وَالثَّانَوِيَّاتِ لِإِنْقَاءِ مُحَاضِرَاتٍ، وَجَذِبُ
الشَّبَابِ فَنٌّ، وَمِنْ أَفْضَلِ مَا يُجَذَّبُونَ
بِهِ طَرَحُ الأَسْئَلَةِ أَثْنَاءَ اللِّقَاءِ؛ وَأَخْيَانًا
لَا يَتَجَاوَبُونَ إِلَّا بِجَوَابِزٍ.

لِذَا لَا أَكَادُ أَذْهَبُ لِمُحَاضِرَةٍ إِلَّا وَأَحْمَلُ
فِي جَيْبِي مُضْحَفًا أَكْتُبُ عَلَيْهِ دُعَاءً، أَوْ
قَلَمًا، أَوْ مَا شَابَهُ ذَلِكَ، فَإِذَا طَرَحْتُ سُؤْلًا
وَلَمْ يَتَجَاوَبُوا، أَخْرَجْتُ المُضْحَفَ وَقُلْتُ:

**هَاهُ يَا شَبَابٍ مَنْ يَجِبُ عَنِ السُّؤَالِ
وَأَعْطِيهِ مُضْحَفِي؟**

فَتَرْتَفِعُ الأَيْدِي، وَتَنْجَذِبُ الأَنْفُسُ إِلَيَّ..

نَعَمْ.. تَحْرِيكُ أَذْهَانِ الجَمْهُورِ فَنٌّ، تَارَةٌ
بِقِصَّةٍ، وَتَارَةٌ بِطُرُقَةٍ، وَتَارَةٌ بِسُؤَالٍ.

وَالأَسْئَلَةُ أَثْنَاءَ اللِّقَاءِ عُمُومًا، لَهَا
أَهْمِيَّتُهَا وَقَوَائِدُهَا.

وَمِنْ ذَلِكَ:



١) جَذِبْ انْتِبَاهَ الْجُمْهُورِ فِي أَوَّلِ اللَّقَاءِ:

فقد تدخل قاعةً مُزدحمةً بجمهُورٍ كبيرٍ؛ كمُحاضرةٍ في مدرستِ، أو جامعَةٍ، أو حفلٍ عُرْسٍ، فتريد أن تُفَرِّغَ الأذهانَ للإنصاتِ إليك.

فبعد البَسْمَلَةِ والْحَمْدِ لِتِ اطْرَحْ عليهم سؤالاً سهلَ الجوابِ؛ لكنَّهُ يحتاجُ إلى تَفْكيرٍ وتَرْكيزٍ.

كيف؟ وما نوع السؤال؟

بعد قولك: أمَّا بعد. قُلْ مثلاً: تتوقعون لو انطَفأتِ الميكر وفونات هل تسمعون صوتي أم لا؟

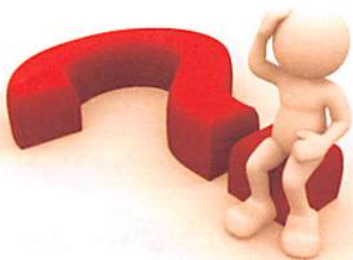
أو قُلْ: تتوقعون قبلة الصلاة من أيِّ جهة؟

تجد أنَّ الجُمهورَ هُنا يتفاعلَ معك، ويُحاولُ كُلُّ واحدٍ أن يُجيبَ بينه وبين نفسه، فمنهم من ينظرُ أنحاءَ القاعةِ ليحدِّدَ هل يُمكنُ أن يسمَعوا الصَّوتَ جميعاً أو يلتفتُ مُحاولاً معرفةَ اتِّجاهِ القبلةِ، وقد تسمعهم يُهمهمون: نعم، ممكن نسمع. والثاني يقول: لا لا أظنُّ.

أو يقول أحدهم: القبلة مائلة لليمين قليلاً. فيقول الآخرُ: لا بل هي للأمام تماماً.

وأنت تنظرُ إليهم وهم يختلِفون، فهل تدري ماذا فعلت بهم؟

في الواقع أنك بهذا السؤالِ صَفَّيتِ أذهانهم من الشواغلِ، وجذبتِ عقولهم إليك.



أذكرني:



قَبْلَ سَنَوَاتٍ ذَهَبْتُ لِإِلْقَاءِ مُحَاضِرَاتٍ فِي السُّودَانِ، دَخَلْتُ إِلَى قَاعَةٍ كَبِيرَةٍ، فِيهَا مَا لَا يُقَلُّ عَنْ ثَلَاثَةِ آلَافِ شَخْصٍ، وَإِذْ بِالْأَحَادِيثِ الْجَانِبِيَّةِ بَيْنَ الْجَالِسِينَ لَا تَكَادُ تَنْقَطِعُ، فَأَيَّقَنْتُ أَنَّهُ لَا بَدَّ مِنْ سُؤَالٍ يُصْرَعُ أَذْهَانَهُمْ.



فَبَدَاتِ مُحَاضِرَتِي بِالْحَمْدِ لِلَّهِ، وَالصَّلَاةِ وَالسَّلَامِ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ؛ فَهَذَا أَكْثَرُهُمْ؛ لَكِنَّ الْأَصْوَاتَ الْجَانِبِيَّةَ لَا تَزَالُ مُؤَثِّرَةً؛ فَقُلْتُ لَهُمْ:

يَقُولُ اللَّهُ تَعَالَى: ﴿وَدَخَلَ مَعَهُ السَّجْنَ فَتَيَانٌ قَالَ أَحَدُهُمَا إِنِّي أَرَانِي أَعْصِرُ خَمْرًا وَقَالَ الْآخَرُ إِنِّي أَرَانِي أَحْمِلُ فَوْقَ رَأْسِي خُبْرًا تَأْكُلُ الطَّيْرُ مِنْهُ نَبْتَنَا يَا وَيْلَةَ إِنَّا نَرْنَكَ مِنَ الْمُحْسِنِينَ ﴿٣٦﴾﴾

(يوسف: الآية ٣٦).

سؤال: مَنْ الَّذِي دَخَلَ السَّجْنَ قَبْلَ الْآخَرَ؟ فَتَيَانٌ دَخَلَ قَبْلَ يَوْسُفَ؟ أَوْ يَوْسُفٌ دَخَلَ قَبْلَهُمَا؟

هاه... مَا رَأَيْكُمْ؟!

فَرَفَعَ رَجُلٌ يَدَهُ وَقَالَ: **الْفَتَيَانِ**. وَرَفَعَ آخَرَ يَدَهُ مُعْتَرِضًا، وَقَالَ: **لَا لَا؛ بَلْ يَوْسُفَ**
دَخَلَ قَبْلَهُمَا. وَرَفَعَ ثَالِثٌ يَدَهُ: **لَا؛ بَلْ الْفَتَيَانِ قَبْلَ**. وَالْأَيْدِي مِنْ هُنَا وَهُنَا؛ حَتَّى إِنَّ
 بَعْضَهُمْ قَالَ: **دَخَلُوا مَعَ بَعْضٍ**.

وَأَنَا أَلْتَفِتُ يَمِينًا وَيَسَارًا بِكُلِّ هُدُوءٍ، وَكُلَّمَا تَكَلَّمْتُ أَحَدًا نَظَرْتُ إِلَيْهِ، وَابْتَسَمْتُ، وَأَنَا
 أَقُولُ فِي نَفْسِي: جَيِّدٌ. نَجَحَتِ الْخُطْبَةُ؛ أَشْغَلْتَهُمْ بِي عَنْهُمْ، وَقَطَعْتَ الْأَحَادِيثَ الْجَانِبِيَّةَ.
 وَاسْتَمَرُّوا يَقُولُونَ: **يَوْسُفَ، الْفَتَيَانِ؛ حَتَّى هَدَّوْا، وَرَكَّزُوا النَّظَرَ إِلَيَّ، وَكَانَهُمْ**
 يَقُولُونَ: **عَجَلٌ بِالْجَوَابِ**.



فَقُلْتُ لَهُمْ: مَا الْفَائِدَةُ مِنْ مَعْرِفَةِ الْجَوَابِ؟ يَوْسُفَ دَخَلَ قَبْلَهُمَا، أَوْ دَخَلَ قَبْلَهُ، أَيْشِ
 الْمُسْكِلَةِ؟ الْمَهْمُ الْعِبْرَةُ مِنْ سُؤَالِ الْفَتَيَانِ لِيَوْسُفَ **الطَّيِّبِ**!! فَضَحِكُوا وَأَذْرَكُوا مُرَادِي.
 ثُمَّ بَدَأْتُ الْحَدِيثَ عَنْ مُحَاضَرَتِي، وَكَانَتْ حَوْلَ: «الْخِلَافِ وَالتَّعَامُلِ مَعَ الْمُخَالِفِ،
 وَآدَابِ الْجَوَارِ».

وهذا نوعٌ من أنواعِ «المهارات الاتصالية» للداعية وهو «جذب الانتباه وإثارة الاهتمام».

٢) كَسْرُ الْحَاجِزِ النَّفْسِيِّ بَيْنَكَ وَبَيْنَ الْجُمْهُورِ:

أحياناً قد تُلقِي محاضرةً أو تتحدَّث في مجلسٍ مع جُمهورٍ يهابُكَ ولا يجرؤُ أن يُناقِشَكَ أو يَسأَلَكَ، أو ربَّما كان أكثرُ الحاضِرِينَ بين يَدَيْكَ يَغلبُهُم الخَجَلُ مِنَ السُّؤالِ. فهنا يَنْبَغِي أن يَكُونَ لَدَيْكَ مِنَ فَنِّ الإِلقاءِ ما تَكسِرُ بِهِ هذا الحَاجِزَ النَّفْسِيَّ؛ لِتَكْتَمِلَ اسْتِيفادَةُ الجُمهورِ، وتُحَقِّقَ الهَدَفَ مِنْ مَوْضوعِكَ الَّذِي تَتحدَّثُ فِيهِ.

نعم؛ اكسِرِ الحَاجِزَ حتَّى لا تَبْقَى الأَسئَلَةُ تَدورُ فِي أذهانِهِم والحِياءُ يَمْنَعُهُم أن يَسأَلَوكَ عَنها؛ فَيَتَفَرَّقُونَ والأُمورُ مُلْتَبِسَةٌ عَلَيهِم.

قُدوة:



حَضَرَت ذات مَرَّةً عِنْدَ شَیخِنَا العالِمِ الصَّالِحِ مُحَمَّدِ بْنِ صالِحِ



العُثَيمِينَ، إمامِ الدُّنْيا فِي عَصْرِهِ فِي

الفِقهِ رَحِمَهُ اللهُ تَعالَى، حَضَرَت

دُروسَهُ فِي الحَرَمِ المَكِّيِّ، فِي رَمَضانَ،

وَكانَ الجَمْعُ فِي دَرسِهِ كَثيراً لا مِثيلَ لَه، وَمَنْ

أرادَ أن يَسأَلَ فلا بَدَأَ أن يَكُونَ جَريئاً جَدًّا، يَرفَعُ

يَدَهُ، ثُمَّ يَقومُ، وَيَرفَعُ صَوْتَهُ بِسُؤالِهِ، وَربَّما كانَ

السُّؤالُ غَيرَ مُناسِبٍ فَيَضْحَكُ النَّاسُ مِنْهُ، أو كانَتِ لَهْجَتُهُ غَيرَ مَفهُومَةٍ، أو قد لا

يَسْمَعُ الشَّيخُ صَوْتَهُ لِكَثْرَةِ النَّاسِ وَالضُّوضاءِ.

فكانَ الشَّيخُ -رَحِمَهُ اللهُ- يَعرِضُ المُسأَلَةَ فِي الفِقهِ، ثُمَّ يُورِدُ ما يَتَوَقَّعُ أن يَسأَلَهِ

عَنهُ الطُّلابُ، فَيَقولُ:



فإن قال قائل: لماذا رجّحت هذا القول مع
صَغْفِ دَلِيلِهِ؟ فنقول جواباً عن ذلك...

وإن قال آخر: فإن فعل هذا الأمر ناسياً، هل
تلزّمه الكفارة؟ فنقول جواباً عن ذلك...

حتىّ إنّه يفتنر إلى ذهني السؤال أثناء الدّرس،
فأحمل همّه، فلا البتّ إلاّ وأسمّع الشّيخ
يورده على نفسه، ثمّ يجيب عنه.

فهذا النوع من الأسئلة يجرّئ السّامعين على السؤال، ويكسر الحاجز بين الملقّي والمتلقّي.

وأحياناً كان الشّيخ يكسر الحاجز بطريقةٍ أخرى؛ كان يطرح سؤالا طريفاً،
يقصد به مُمَارَحةَ الطُّلاب والتّسريّة عنهم، فيبدأ شرح قوله تعالى:

﴿فَأَنكِحُوا مَا طَابَ لَكُمْ مِنَ النِّسَاءِ مَتًى وَثَلَاثَ وَرُبْعَ﴾ النساء: الآية ١٣.

ثمّ يسألهم قائلًا: لو تزوّج واحدة، وأراد أن يتزوّج أخرى، فهل يجوز؟
فيصرخ الطُّلاب قائلين: نعم. فيقول الشّيخ: أكيد؟ فيزفّعون أصواتهم أكثر
قائلين: نعم يا شيخ. فيقول الشّيخ: طيب أخفضوا أصواتكم: حتى لا تسمعكم
النساء فيصنر بنكم.

يقولها الشّيخ وهو مبتسم، فتسمع عند ذلك ضحكات الطُّلاب من كلّ اتّجاه.

فاذا انتهى الدّرس، وجاء وقت الأسئلة، وجذت الأيدي مرفوعة من كلّ مكان،
بكلّ جزاة وإقبال.

وهذه إحدى «المهارات الاتّصاليّة» للدّاعية وهي «التّفاعل مع الجمهور».

٣) الأسئلة المُخجَلَة:

قد تتكلم في موضوع شرعي يتعلّق بأحكام الطّهارة، أو الغسل من الجنابة، أو أحكام الفراش بين الزوجين؛ فيطراً على أذهان السامعين أسئلة يتحرّجون من ذكرها تتعلّق -مثلاً- بأمراض سلس البول، وانفلات الرياح، والاستباحة عند النساء... وما شابه ذلك.

فينبغي أن يكون الملقّي يقظاً، فيطرح الأسئلة المهمّة قبل أن تطرح عليه؛ لأنها قد لا تطرح أصلاً.

٤) تثبيت المعلومات في نفوس المتلقّين:



نعم؛ إذا توقّف الملقّي عند معلومة معيّنة، وطرح سؤالاً، ثمّ أجاب عنه هو، أو طلب إجابته من الجمهور، فإن هذه المعلومة تثبت أكثر من غيرها؛ لأنّ الأسئلة تُثير الذهن في محاولة الإجابة عنها، فإذا عجز فإنه ينتظر الإجابة بشغف؛ حتى لو كان السؤال تفرّيقاً، أو استنكارياً لا يتطلّب الجواب عنه.

فإذا تحدّث -مثلاً- عن الالتزام بالسرّية في عقوبة المخطئين، وعدم الانجراف وراء العاطفة، ثمّ استشهدت بقصة الإفك، واتّهام المنافقين لأمتنا عائشة رضي الله عنها بما برّأها الله منه، وأنه صلى الله عليه وآله قد أنزل براءتها من فوق سبع سماوات، في عشر آيات، من أوائل سورة النور، وقلت:

فَلَمَّا نَزَلَتِ الْآيَاتُ بِبِرَاءَةِ آمَنَّا ﴿١٤﴾، وَدَحَرَ اللَّهُ الْمُنَافِقِينَ وَفَضَحَهُمْ؛ خَرَجَ النَّبِيُّ ﷺ لِعُقُوبَةِ الْمُفْتَرِينَ الَّذِينَ اتَّهَمُوا عِزَّضَهُ، وَافْتَرَوْا عَلَى زَوْجِهِ!



- كَيْفَ عَاقِبَهُمْ؟
- وَهَلْ خَرَجَ إِلَيْهِمْ غَاضِبًا ثَائِرًا وَأَمَرَ بِقَتْلِهِمْ؟
- أَوْ أَمَرَ بِقَطْعِ أَلْسِنَتِهِمُ الَّتِي رُوِّجَتِ الْكُذْبُ وَالِافْتِرَاءُ؟
- أَوْ أَمَرَ بِطَرْدِهِمْ مِنَ الْمَدِينَةِ، لِئَلَّا يَرَى وُجُوهَهُمْ مَرَّةً أُخْرَى!!؟

كلا؛ ولو أطاق عاطفته، وجرى وراء غضبه؛ لربما فعل ذلك أو أكثر؛ لكنّه ﷺ كان يلتزم بالشريعة وأحكامها فيما يفعل ويحكم.

- فَمَاذَا فَعَلَ؟

نَشَدَ قَوْلَ اللَّهِ تَعَالَى: ﴿وَالَّذِينَ يَزْمُونَ الْمُحْسَنَاتِ ثُمَّ لَازِمَاتُ أَرْبَعَةَ شَهْرَةٍ فَجَلَدُوهُنَّ ثَمَانِينَ جَلْدَةً وَلَا نَقَبُوا لَهُنَّ شَهْدَةً أَبَدًا وَأُولَئِكَ هُمُ الْفَاسِقُونَ ﴿٤﴾﴾ [النور: الآية ٤]. فَأَمَرَ ﷺ بِهِمْ، فَتَمَّ جَلْدُهُمْ بِالْحَدِّ الشَّرْعِيِّ لِلْقَذْفِ.

ثمَّ تَعُودُ لِمَوْضُوعِ مَحَاضِرَتِكَ.

فَالْأَسْئَلَةُ التَّقْرِيرِيَّةُ الَّتِي سَأَلْتَهَا فِي الْبِدَايَةِ: مَاذَا فَعَلَ بِهِمْ؟ هَلْ جَرَى وَرَاءَ عَاطِفَتِهِ؟... تَجَعَلَ الْمُتَلَقِّي يُرَدِّدُ بَيْنَهُ وَبَيْنَ نَفْسِهِ قَائِلًا: لَا وَاللَّهِ فَهُوَ ﷺ أَعْقَلُ وَأَحْكَمُ.

فَالسَّماعُ هُنَا يُفَكِّرُ فِي الْجَوَابِ بَيْنَهُ وَبَيْنَ نَفْسِهِ؛ دُونَ أَنْ يَرْفَعَ صَوْتَهُ بِالْجَوَابِ. بِمَعْنَى: أَنَّهُ لَنْ يَقُومَ أَحَدٌ مِنَ الْجُمْهُورِ لِيُجِيبَ؛ لِأَنَّ الْجَوَابَ مَعْرُوفَ بَدَاهَتِهِ.

ولو قلت وأنت تتكلم عن العقوق: هل هناك أحد يُبغض أمه؟

فإنَّ المُستمع سيُجيب في نفسه: لا طبعاً؛ ولن ترى أحداً يرفع يده ليجيب عن سؤالك، لأنَّ المُستمع يدرك أن الغرض من مثل هذه الأسئلة هو تقرير الحقيقتي في نفس المتلقي، فلا شك أنه سوف يُردّد الجواب الصحيح في نفسه، ويقول: لا. عندها تُجيب على سؤالك.



٥) تشويق السامع:

كان تقول أثناء حديثك عن صلّة الرّحم:

هل صلّة الرّحم لها أثر في الدنيا أم أثرها في الآخرة فقط؟

فإذا تشوّق السامع لمعرفة الجواب، وانتظر سماعه، تقول عند ذلك:

من محبّة الله تعالى لصلّة الرّحم أنّه يكافئ صاحبها في الدنيا والآخرة، قال ﷺ: «مَنْ سَرَهُ أَنْ يُبْسَطَ لَهُ فِي رِزْقِهِ، وَيُنْسَأَ لَهُ فِي أَثَرِهِ؛ فَلْيَصِلْ رَحِمَهُ»^(١).

وقال ﷺ: «قَالَ اللَّهُ تَبَارَكَ وَتَعَالَى: أَنَا الرَّحْمَنُ خَلَقْتُ الرَّحِمَ وَشَقَقْتُ لَهَا اسْمًا مِنْ اسْمِي، فَمَنْ وَصَلَهَا وَصَلَتْهُ وَمَنْ قَطَعَهَا بَتَّئَتْهُ»^(٢).

هنا ستقع الإجابة موقعا حسنا من المتلقين، وتثبت في قلوبهم، وتؤثر فيهم.

وهذا نوع من أنواع «المهارات الاتصاليّة» للدّاعية وهو «جذب الانتباه وإثارة الاهتمام».

(١) أخرجه البخاري في صحيحه (١٩٦١).

(٢) رواه ابن حبان في صحيحه (٤٤٤)، وصححه الألباني.

٦) استعادة التَّركيز والانتباه:

قد تشرَّد أذهانُ الجمهورِ عنك أثناء المحاضرة أو الخطبة؛ فتحتاج أن تجذبهم إليك ومن أفضل الطرقِ في ذلك: أن تُلقِي طُرْفَةً، أو قصَّةً، أو سؤال.

ففي السُّؤال مثلاً تقول: ولما خرَّجَ النبي ﷺ إلى مَغْرَكَةِ بدرٍ، كان معه ثلاثمائةٍ وثلاثة عشرَ رجلاً من المؤمنين، وكان أمامهم ألفُ مقاتلٍ من المشركين.



ثم تَفاجئهم بالسُّؤال التَّالِي: تُرى كم النسبة بين الفَرِيقين؟ كم تكون هذه النسبة؟

ثم اسكُت قليلاً، وتأمَّل وجوههم، وقل: يَعني: كلُّ رجلٍ من المسلمين كم يُقابله من المشركين؟

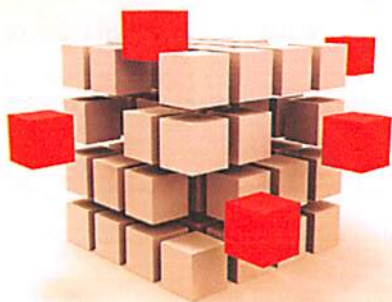
ثم اسكُت قليلاً، وأنت تتأمَّل وجوههم أيضاً، ثم قل: هل من الممكن أن تكون النسبة: كلُّ مسلمٍ واحدٍ يُواجه ثلاثة مشركين؟

ولو أجابَ أحدٌ من الجمهورِ فاقبلِ جوابه واشكره.

وبالطَّبع أنت هنا تعرِّف الجوابَ مُسبقاً، بِمعنى: أنكَ لا تحتاجُ إلى الجوابِ؛ لكنَّكَ طرَّحتِ السُّؤالَ لإعادةِ الأذهانِ الشَّارِدةِ، ثم تعودِ لمَوْضوعِكَ فتقول: النسبةُ مُتفاوتةٌ جداً؛ لكن الله تعالى مع المؤمنين... إلخ.

وهذا أيضاً نوعٌ من أنواعِ «المهاراتِ الاتِّصاليَّةِ» للدَّاعيةِ، وهو «جذبُ الانتباهِ وإثارةُ الاهتمامِ».

٧) إخبار الجمهور بعناصر موضوع اللقاء:



عندما يبدأ المحاضر أو المدرس أو الخطيب أو مُقدّم البرنامج التلفزيوني في استيفاح لقائه، وتزديد العبارات المعروفة:

الحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله، أشكركم على... وأسأل الله أن... إلخ.

يبقى الجمهور متشوقًا لمعرفة موضوع اللقاء، ثم معرفة العناصر التي ستناقشها؛ لذا عليك بعد هذه التقدمة أن تذكر عناصر الموضوع؛ لكن بطريقة غير تقليدية، فلا تقل مثلاً:

سنتكلم -أيها الإخوة- عن عقيدة النصارى في عيسى عليه السلام؛ ونحدث عن شبهاتهم، والرد عليها، وأقوال العلماء في ذلك... إلخ.

لأن هذا الأسلوب ليس جذابًا؛ حيث إنك تمارس فيه نوعًا من الأستاذية.

لكن سق أهم عناصر اللقاء على هيئة أسئلة، فقل مثلاً:

سنحدث -أيها الأفاضل- عن قضية من أهم القضايا التي يجري فيها النقاش دومًا على الفضائيات، والإنترنت، ووسائل الإعلام عمومًا، سنحدث عن عقيدة النصارى في المسيح عليه السلام.

- فمن هو عيسى؟ وما قصة مولده؟
- وهل مريم نبيّة أو امرأة صالحة فقط؟

- ولماذا يدعى النصارى أن المسيح صُلب؟ ولم يُعظَّمون الصليب بدلاً من أن يُبغضوه؟ فهو يُذكرهم بمأساة؟!
- ولماذا يُنكر القرآن صلب المسيح عليه السلام؟ مع أنه يُقرُّ بمقتل كثير من الأنبياء من قبل أقوامهم؟
- وهل نكر الإنجيل شيئاً عن صلب المسيح عليه السلام؟
- ولماذا ادعى النصارى أن عيسى ابن الله؟ وهل ادعى ذلك غيرهم في أحد من الأنبياء؟

وفي النهاية:

- ما أحسن الطُرقِ لحوارِ النصارى وهدايتهم؟
- هذا -أيها الإخوة الكرام- ما سنتحدّث عنه في هذه المحاضرة، أو في تلك الحلقة.

الأسئلة من هذا النوع مُفيدة للمُلقّي والمتلقّي.

فهي مُفيدة للمُلقّي؛ لأنها تُحدّد العناصر التي سيَتكلّم فيها بدقّة.

وهي مُفيدة للمتلقّي؛ لأنها تُثير اهتمامه، وتجعله يترقّب -بشوق- الإجابة على الأسئلة التي طرحت؛ ليسمع معلومة خافية عليه، فإذا سمعها حفظها؛ لشدة اهتمامه بها.

تجربة:



ألقيت محاضرة يوماً عن موضوع شائك، أظنّه عن «يأجوج ومأجوج». فسألت في البداية عدّة أسئلة؛ لإخبار الجمهور بالعناصر، وتشويقهم؛ فأصيد بذلك عُصفورين بحجر واحد، فقلت:

أما بعد: أيها الإخوة والأخوات؛ حديثنا اليوم عن علامة من علامات الساعة، وخبر من أخبار النبوة، موضوع كثير فيه اللغط، واغتراه الغموض. فتعالوا نكشف النقاب عنه، ونستوضح حقيقته. حديثنا اليوم عن «يأجوج ومأجوج».



- فمن هم يأجوج ومأجوج؟
- هل هم قبيلتان أم شخصان؟
- هل بلغتهم دعوة الإسلام أو لا؟
- وأين موقعهم اليوم؟
- هل فيهم مسلمون؟

هذه الأمور وأكثر سنناقشها في لقائنا اليوم.

ثم شرعت في المحاضرة وأنا ألحظ في أعين الناس الشوق والترقب لمعرفة بقيقة الإجابات.

وفي الحقيقة أن السؤال الرابع لم أكن أعرف إجابته، فتعمدت أن أتخالفه، وأنا أظن أن الناس لن ينتبهوا لذلك، فإني لم ألحظ أحدا يكتب الأسئلة ليرتقب إجاباتها؛ ومع ذلك انتهيت من المحاضرة، فإذا جفح غير قليل من الأسئلة يستفسر عن إجابة السؤال الرابع، ويقول: فضلا بين لنا الجواب؛ فإنك نسيت هذه النقطة!!

فايقنت أن تشويق الناس بهذه الأسئلة أمر نافع وجذاب.



❁ في طرز الأسئلة.. نماذج نبوية:

كَلَّمَا كُنْتَ أَبْرَعَ إِقْدَاءً.. كُنْتَ أَكْثَرَ تَأْثِيرًا، وَقَدْ كَانَ شَيْخَ الْخُطْبَاءِ.. وَإِمَامُ
الْأَنْبِيَاءِ مُؤَثَّرًا فِي تَشْوِيقِهِ وَإِقْدَائِهِ..

فَكَانَ النَّبِيُّ ﷺ يُكْثِرُ مِنْ اسْتِخْدَامِ الْأَسْئَلَةِ فِي حَدِيثِهِ؛ تَارَةً لِاسْتِثَارَةِ انْتِبَاهِهِمْ،
وَتَارَةً لِإِثَارَةِ تَنَافُسٍ بَيْنَهُمْ، أَوْ لِغَيْرِ ذَلِكَ.



وَمِنْ النَّمَاذِجِ لِذَلِكَ:

(١) أَتَدْرُونَ مِنَ الْمُفْلِسِ؟

جَلَسَ النَّبِيُّ ﷺ مَعَ أَصْحَابِهِ يَوْمًا، فَأَرَادَ أَنْ يُحَرِّكَ أَذْهَانَهُمْ لِطَلَبِ الْآخِرَةِ،
وَيُحَذِّرَهُمْ مِنَ الظُّلْمِ، أَوْ أَكْلِ حُقُوقِ الْآخَرِينَ؛ فَاسْتَعْمَلَ أُسْلُوبًا يَجْذِبُهُمْ فِي
بِدَايَةِ حَدِيثِهِ:

قَالَ ﷺ: «أَتَدْرُونَ مِنَ الْمُفْلِسِ؟».



فَتَعَجَّبَ الصَّحَابَةُ مِنَ السُّؤَالِ؛
لأنَّ جَوَابَهُ سَهْلٌ وَبَسِيطٌ، يَغْرِفُهُ
الصَّغِيرُ وَالْكَبِيرُ.

فَقَالُوا: **المُفْلِسُ فِينَا مَنْ لَا دَرَاهِمَ لَهُ،
وَلَا مَتَاعًا.**

فإِذَا بِهِ ﷺ يَلْفِتُ أَنْظَارَهُمْ إِلَى مَفْهُومٍ آخَرَ لَمْ يَنْتَبَهُوا إِلَيْهِ؛ وَيَقُولُ لَهُمْ:

«إِنَّ الْمُفْلِسَ مِنْ أُمَّتِي مَنْ يَأْتِي يَوْمَ الْقِيَامَةِ بِصَلَاةٍ، وَصِيَامٍ، وَزَكَاةٍ، وَيَأْتِي وَقَدْ
شَتَمَ هَذَا، وَقَذَفَ هَذَا، وَأَكَلَ مَالَ هَذَا، وَسَفَكَ دَمَ هَذَا، وَضَرَبَ هَذَا؛ فَيُعْطَى هَذَا
مِنْ حَسَنَاتِهِ، وَهَذَا مِنْ حَسَنَاتِهِ، فَإِنْ فَنِيَتْ حَسَنَاتُهُ قَبْلَ أَنْ يُقْضَى مَا عَلَيْهِ؛ أُخِذَ
مِنْ خَطَايَاهُمْ، فَطُرِحَتْ عَلَيْهِ، ثُمَّ طُرِحَ فِي النَّارِ»^(١).

فهذه رسالة جميلة، وعبرة مؤثرة، أوردتها النبي ﷺ بممارسة فن مؤثر في الإلقاء؛
وهو «إثارة الأذهان بسؤال»، وهذه براعة في الاستهلال والجذب، فقد كان من
الممكن أن يقول النبي ﷺ من البدايات: «المفلس من أمتي من يأتي يوم القيامة...»
لنخ؛ لكن هذا الأسلوب خبر مجرد، فأراد أن يستعمل أسلوباً استفهامياً ينفي به
المفاهيم القديمة أولاً، ثم يثبت مفهوماً جديداً بعدما هيأ النفوس لاستقباله.

٢) أين تذهب الشمس؟

وفي موقف آخر أراد النبي ﷺ أن يذكّرهم بعظمة الله تعالى، وقرب يوم القيامة،
فسلك أسلوباً جديداً جذاباً غير مباشر، فقد سألهم ﷺ، فقال:

«أتدرون أين تذهب الشمس؟»

(١) أخرجه مسلم في صحيحه (٢٥٨١).



قالوا: الله وزسولهُ أعلم!.

قال: «فإنها تجري حتى تنتهي إلى مستقرها تحت العرش، فتخرُّ ساجدةً، فلا تزال كذلك حتى يُقال لها: ارتفعي، ارجعي من حيث جئت. فترجع، فتطلع طالعةً من مطلعها، ثم تجيء حتى تنتهي إلى مستقرها تحت العرش، فتخرُّ ساجدةً، فلا تزال كذلك حتى يُقال لها: ارتفعي، ارجعي من حيث جئت. فترجع، فتطلع طالعةً من مطلعها، ثم تجري لا يستنكر الناس منها شيئاً حتى تنتهي إلى مستقرها تحت العرش، فيقال لها: ارتفعي، فاطلعي من مغربك. فتطلع من مغربها».

فقال رسول الله ﷺ: «أتدرون متى ذلك؟ حين لا ينفع نفساً إيمانها لم تكن آمنت من قبل أو كسبت في إيمانها خيراً»^(١).

(١) أخرجه مسلم في صحيحه (١٥٩).

فهذه مَوْعِظَةٌ مُؤَثِّرَةٌ، فِي أُسْلُوبِهَا، جَذَابِيَّةٌ فِي تَصْوِيرِهَا، مُشَوِّقَةٌ فِي طَرِيقَتِهَا، بِدَاهَا ﷺ بِسُؤَالٍ؛ مَعَ أَنَّهُ كَانَ قَادِرًا أَنْ يَسْتَغْنِيَ عَنِ السُّؤَالِ وَيَقُولُ مُبَاشَرَةً: «إِنَّ الشَّمْسَ تَذْهَبُ فَتَسْجُدُ تَحْتَ الْعَرْشِ...» إلخ؛ لَكِنَّهُ آثَارُ السُّؤَالِ لِلجَذْبِ وَالتَّشْوِيقِ.

فَمَا أُنْبِئُهُ وَأَبْلِغُهُ بِأَبِي هُوَ وَأُمِّي ﷺ!!

٣) مَا حَقُّ اللَّهِ عَلَى الْعِبَادِ؟



وَفِي مَوْطِنٍ ثَالِثٍ؛ أَرَادَ النَّبِيُّ ﷺ أَنْ يَعْظُمَ مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ ﷺ مَوْعِظَتَهُ فِي التَّوْحِيدِ وَالتَّحْذِيرِ مِنَ الشِّرْكِ، فَسَلَكَ مَسَلَكًا مُشَوِّقًا جَذَابًا.

قَالَ مُعَاذُ ﷺ: كُنْتُ رَدِيفَ النَّبِيِّ ﷺ، لَيْسَ بَيْنِي وَبَيْنَهُ إِلَّا مُؤَخَّرَةُ الرَّحْلِ.

فَقَالَ ﷺ: «يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ!»، قُلْتُ: لَبَّيْكَ رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ.

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً. ثُمَّ قَالَ: «يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ!»، قُلْتُ: لَبَّيْكَ رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ.

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً، ثُمَّ قَالَ: «يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ!»، قُلْتُ: لَبَّيْكَ رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ.

قَالَ: «هَلْ تَدْرِي مَا حَقُّ اللَّهِ عَلَى الْعِبَادِ؟». قُلْتُ: اللَّهُ وَرَسُولُهُ أَغْلَمُ. قَالَ: «فَإِنَّ حَقَّ اللَّهِ عَلَى الْعِبَادِ: أَنْ يَعْْبُدُوهُ، وَلَا يُشْرِكُوا بِهِ شَيْئًا».

ثُمَّ سَارَ سَاعَةً، ثُمَّ قَالَ: «يَا مُعَاذُ بْنُ جَبَلٍ!»، قُلْتُ: لَبَّيْكَ رَسُولَ اللَّهِ وَسَعْدَيْكَ. قَالَ: «هَلْ تَدْرِي مَا حَقُّ الْعِبَادِ عَلَى اللَّهِ إِذَا فَعَلُوا ذَلِكَ؟». قُلْتُ: اللَّهُ وَرَسُولُهُ أَغْلَمُ. قَالَ: «أَنْ لَا يُعَدِّبَهُمْ»^(١).

(١) أَخْرَجَهُ الْبُخَارِيُّ فِي صَحِيحِهِ (٦٩٣٨)، وَمُسْلِمٌ (٣٠).

فهذا أيضًا أسلوبٌ استِفهامي جذّاب، أنسب من أن يقول: «يا مُعَاذَ إِنَّ حَقَّ الله على العباد...» إلخ.

وقد ورد هذا الحديثُ في موضوع «جذب الانتباه وإثارة الاهتمام» كما خدَى «المهارات الاتصاليّة» للدّاعية.

٤) جبريل يسأل، والرّسول يجيب:

منهجُ طرحِ السُّؤالِ مع مَعْرِفَةِ الجوابِ مُسبقًا لِيَسْتَفِيدَ السّامِعُونَ هُوَ مِنْهَجُ عَمَلِهِ جبريل عليه السلام مع نبيّنا مُحَمَّدٍ صلى الله عليه وآله.

قال عُمر بن الخطّاب رضي الله عنه:

بَيْنَمَا نَحْنُ عِنْدَ رَسولِ اللهِ صلى الله عليه وآله ذَاتَ يَوْمٍ: إِذْ طَلَعَ عَلَيْنَا رَجُلٌ شَدِيدُ بَيَاضِ الثِّيَابِ، شَدِيدُ سَوَادِ الشَّعْرِ، لَا يُرَى عَلَيْهِ أَثَرُ السَّفَرِ، وَلَا يَعْرِفُهُ مَنَّا أَحَدٌ: حَتَّى جَلَسَ إِلَى النَّبِيِّ صلى الله عليه وآله، فَأَسْنَدَ رُكْبَتَيْهِ إِلَى رُكْبَتَيْهِ، وَوَضَعَ كَفَّيْهِ عَلَى فَخْذَيْهِ.

وقال: يا مُحَمَّدُ أَخْبِرْنِي عَنِ الْإِسْلَامِ؟

فَقَالَ صلى الله عليه وآله: «الْإِسْلَامُ أَنْ تَشْهَدَ أَنْ لَا إِلَهَ إِلَّا اللهُ، وَأَنَّ مُحَمَّدًا رَسولُ اللهِ صلى الله عليه وآله، وَتَقِيمَ الصَّلَاةَ، وَتُؤْتِيَ الزَّكَاةَ، وَتَصُومَ رَمَضَانَ، وَتُحَاجَّ الْبَيْتَ إِنْ اسْتَطَعْتَ إِلَيْهِ سَبِيلًا».

قال: صَدَقْتَ.

قال عُمر: فَعَجِبْنَا لَهُ يَسْأَلُهُ! وَيُصَدِّقُهُ!!؟

قال: فَأَخْبِرْنِي عَنِ الْإِيمَانِ؟

قال ﷺ: «الإيمان أن تؤمن بالله، وملائكته، وكتبه، ورسله، واليوم الآخر، وتؤمن بالقدر خيره وشره».

قال: صدقت. قال: فأخبرني عن الإحسان؟

قال ﷺ: «الإحسان أن تعبد الله كأنك تراه، فإن لم تكن تراه فإنه يراك».

قال: فأخبرني عن الساعة؟

قال ﷺ: «ما المسئول عنها بأعلم من السائل».

قال: فأخبرني عن أمارتها؟

قال: «أن تليد الأمم رببتها، وأن ترى الحفاة العراة العالة رعاء الشاء يتطاولون في البنيان».

قال عمر: ثم انطلق، فلبثت ملياً.

ثم قال النبي ﷺ: يا عمر أتدري من السائل؟

قلت: الله ورسوله أعلم!!

قال: «فإنه جبريل، أتاكم يعلمكم دينكم»^(١).

فهنا جاء جبريل عليه السلام يسأل النبي ﷺ ليسمع الصحابة معلومات مهمة تتعلق بأصول الإسلام.

(١) أخرجه البخاري (٥٠) ومسلم (١٠٤).

❁ ضوابط اختيار الأسئلة:



بالإضافة إلى الصوابط العامة التي وردت في موضوع «ضوابط اختيار القصّة»: من مناسبة المادة للموضوع والجمهور ومجلس الإلقاء؛ فإنه إذا أردت في أول محاضرتك أن تجذب الجمهور بسؤال؛ فيجب عليك أن تنتبه إلى أنه ليس كل سؤال يصلح للابتداء به؟

فلا تطرح مثلاً سؤالاً ثقافياً يحتاج إلى وجود معلومات علمية سابقة عند السامع. فلا يصح أن تقول مثلاً: **أما بعد: من هو أول من رمى بسهم في سبيل الله؟**

لا؛ لا يصلح مثل هذا النوع من الأسئلة؛ وذلك لأن السامع يئأس من معرفة الحل منذ البداية؛ فلا ينتبه لك، ولا يشغل عقله بسؤالك، ولا يفكر كثيراً. إنما اجعل أسئلتك تحرك ذهن أكثر من كونها ثقافية.

مثل: **كم تتوقعون عدد المواليد اليوم في الرياض؟** إذا كنت ستتكلم عن تربية الأولاد.

أو: **كم تظنون يتوفى يومياً في الرياض؟** إذا كنت ستتحدث عن الاستعداد للأخرة...

أو ما شابه ذلك.

استثناء:

يُمكن أن تطرح في ابتداء محاضرتك سؤالاً ثقافياً في حالة واحدة، وهي: إذا كنت تريد أن تجعل جواب السؤال محور حديثك.



مثل: مَنْ أَوَّلَ مَنْ أَسْلَمَ مِنَ النِّسَاءِ؟

ثُمَّ تَلْتَفِتُ إِلَى مَنْ يُجِيبُ، سَتَسْمَعُ مَنْ يَقُولُ: خَدِيجَةَ، عَائِشَةَ، حَفْصَةَ.

ثُمَّ بَعْدَ ذَلِكَ تَسُوقُ لَهُمُ الْجَوَابَ الصَّحِيحَ: خَدِيجَةَ.

ثُمَّ تَجْعَلُهُ مَدْخَلًا لِمَوْضُوعِكَ، فَتَقُولُ مِثْلًا: هَذِهِ الشَّخْصِيَّةُ سَنَعِيشُ مَعَهَا دَقَائِقَ إِيْمَانِيَّةٍ؛ لِنَتَعَرَّفَ عَلَى صَدَقِ جِهَادِهَا مَعَ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ.

قُرُوءة

جِبْرِيلُ الْكَاتِبُ يَسْأَلُ نَبِيَّنَا ﷺ:

أَخْبِرْنِي مَا الْإِسْلَامُ؟ مَا الْإِيْمَانُ؟ مَا الْإِحْسَانُ؟

الأخبار الغريبة



من أساليب التشويق، وجذب الجمهور: أن تبدأ بمعلومة غريبة، أو تُوردها أثناء إلقاءك؛ فالمعلومات الجديدة، والأخبار الغريبة تجذب الجمهور؛ لأنها تُشعره أن هذا المحاضر يُفيدهم بفوائد جديدة لم يكونوا يَعلَمونها.

ويمكن أن تذكر معلومة قد تكون مَغرَوفَةً لديهم؛ لكن تسوقها بأسلوب غريب مُبهم، فتقول مثلاً في استفتاح محاضرتك:

الحمد لله... أمّا بعد: نعلم -أيها الأفاضل- أن الصلاة لها شأن عظيم في الإسلام، وأفضل ما فيها السُّجود؛ فهو أقرب ما يكون فيه العبد من ربه؛ لكن ما رأيكم في صلاة أمرنا الله أن نُصلِّيها كاملةً؛ ومع ذلك نهانا أن نسجد فيها سجدة واحدة؛ بل لو سجدنا لبطلت الصلاة. ما هي هذه الصلاة؟ هاها! لها فضل عظيم، وأجر كبير، ونُصلِّيها جماعةً. هاها! ما هي؟

ثم تذكر لهم أنها «صلاة الجنّزة».

🌟 الهدف من إيراد الأخبار الغريبة:

إذا فعلت ذلك؛ فإنك تستطيع أن تُحقّق عدّة أهدافٍ منها: أنك أفدت معلومةً للمُتلقي، وقد أُنزت انتباهه، وجذبت تركيزه؛ ليُنصت إليك.

تجربة:

أحد أصحابي له أسلوبٌ مميّز في الإلقاء، دُعي ذات صباح لإلقاء مُحاضرةٍ عامّةٍ لمجموعَةٍ من الجنود في منطقتِ عسكريّةٍ، وكانت هذه المنطقَةُ تضمُّ خمسَةَ آلافِ عَسْكَرِيٍّ، نِصفهم يُرابطون في نوبةِ الحِراسَةِ ثمان ساعاتٍ من السّاعةِ الثّانيةِ عَشْرَةَ ليلًا إلى الثّامنةِ صباحًا، ثمَّ يأتي زملأؤهم من الثّامنةِ صباحًا إلى الرّابعةِ عصرًا.



قرّر الإخوةُ في لجنةِ المحاضرات أن يكونَ وقتُ المحاضرةِ في السّاعةِ الثّامنةِ صباحًا؛ لِيستفيدَ أكبرُ قدرٍ ممكنٍ من الجنودِ، أي: وقتِ الاستِلامِ والتّسلُّمِ؛ حتّى يسمَعُ المحاضرةَ خمسَةَ آلافِ جنديٍ دفعةً واحدةً.

طبعًا المجموعَةُ الجديدهُ لا مُشكلةَ لديهم في حضورهم المحاضرةَ؛ بل إنّها تَفوّت عليهم ساعةً من الحِراسَةِ يرتاحون خلالها في قاعةِ المحاضراتِ، أمّا المجموعَةُ الأولى الذين أنّهوا عملهم، واشتاقوا للرّاحةِ، والعودةِ لبيوتهم؛ فإنّ بقاءهم لحضور المحاضرةِ معناه: زيادةُ عملهم ساعةً تاسعةً! لكنّ النّظامَ العسْكَرِيَّ لا يُناقش فيه. أمرَ الجَمِيعُ بالتّوجُّه لِقاعةِ المحاضراتِ؛ بناءً على توجيهِ قائِدِ الكَتِيبَةِ.

اجتمعَ في القاعةِ خمسَةَ آلافِ جنديٍ، نِصفهم ساخطون، غاضبون، مُتعبون، لا يُريدون حضورَ المحاضرةِ، فكانتِ القاعةُ مليئةً بأصواتهم، وهَمهماتهم.

دخَلَ صاحبي (الشيخُ)، وجلسَ على كُرسيِ المحاضرِ، وبجانبه أحدُ الضُّباطِ.

بدأ الضابط يُقدِّم للمُحاضرة: بِسْمِ اللَّهِ، وَالْحَمْدُ لِلَّهِ، وَالصَّلَاةُ وَالسَّلَامُ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ، أَمَّا بَعْدُ: فَمَعَنَا فَضِيلَةُ الشَّيْخِ...

وَمَضَى يُقَدِّمُ، وَلَا يَكَادُ يَسْمَعُ صَوْتَ نَفْسِهِ مِنْ كَثْرَةِ اللَّغَطِ وَالْأَصْوَاتِ: فَغَضِبَ وَقَالَ: يَا عَسْكَرِي هُدُوءٌ. فَلَمْ يَهْدُءُوا، وَالكَثْرَةُ تَغْلِبُ الشَّجَاعَةَ، فَأَعَادَ: يَا جُنْدِي اسْكُتْ: احْتِرَامًا لِلْمُحَاضِرَةِ. فَلَمْ يَهْدَأْ أَحَدٌ: وَكَأَنَّهُمْ أَرَادُوا أَنْ يُلَقِّنُوهُ دَرَسًا؛ لِيُخْتَارَ وَقْتًا مُنَاسِبًا فِي الْمَرَاتِ الْقَادِمَةِ: غَضِبَ الضَّابِطُ، وَرَفَعَ صَوْتَهُ، وَبَدَأَ يُهَدِّدُ وَيَتَوَعَّدُ.

قَالَ صَاحِبِي: فَلَمَّا رَأَيْتَ هَذَا الْأُسْلُوبَ عَلِمْتَ أَنَّهُ إِنْ اسْتَمَرَّ فِيهِ سَيَقْفِلُ عُقُولَهُمْ عَنِ الْإِسْتِمَاعِ إِلَيَّ، أَوْ الْقَبُولِ مِنِّي؛ فَقُلْتُ لَهُ: أَعْطِنِي الْمَيْكَرْفُونَ!! قَالَ: انْتَظِرْ يَا شَيْخَ سَأَسْكُتُهُمْ. قُلْتُ: لَوْ كُنْتُ تَسْتَطِيعُ لَفَعَلْتَ مِنْ رُبْعِ سَاعَةٍ: هَاتِ الْمَيْكَرْفُونَ أَنَا أَعْرِفُ كَيْفَ أَسْكُتُهُمْ. قَالَ: لِحِظْتِهِ.. انْتَظِرْ..

فَقَبَضْتُ الْمَيْكَرْفُونَ بِيَدِي، وَجَذَبْتَهُ إِلَيَّ، وَقُلْتُ: بِسْمِ اللَّهِ، وَالْحَمْدُ لِلَّهِ، وَالصَّلَاةُ وَالسَّلَامُ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ، وَعَلَى آلِهِ وَصَحْبِهِ وَمَنْ وَالَاهُ، أَمَّا بَعْدُ:

وَهُمْ مَشْغُولُونَ عَنِّي.

فَقُلْتُ: هَلْ سَمِعْتُمْ بِالذَّنْبِ الَّذِي تَكَلَّمُ؟!

ثُمَّ سَكَتُ لِحِظْتِهِ.

ثُمَّ كَرَّرْتُ السُّؤَالَ ثَانِيَةً: هَلْ سَمِعْتُمْ بِالذَّنْبِ الَّذِي تَكَلَّمُ!!؟ نَعَمْ، وَاللَّهِ ذَنْبٌ يَتَكَلَّمُ.

وَكُنْتُ مُنْتَبِهًا، مُتَهَلِّلَ الْوَجْهِ، فَهَذَا الْمَكَانُ بِنِسْبَةِ ٧٠٪، نَعَمْ وَاللَّهِ: لَيْسَمَعُوا خَيْرَ الذَّنْبِ الَّذِي تَكَلَّمُ!

فَأَكْمَلْتُ الْقِصَّةَ، وَهِيَ:

ما رواه أبو هريرة رضي الله عنه قال: جاء ذئبٌ إلى راعي غنمٍ، فأخذ منها شاةً، فطلبه الراعي؛ حتى انتزعها منه. قال: فصعد الذئب على تلٍّ، فألقى واستذفر، وقال: عمدت إلى رزق رزقنيهِ الله ﷻ انتزعتهُ مني؟! فقال الرجلُ: تالله إن رأيتُ كالِيومِ! ذئبًا يتكلم! فقال الذئبُ: أعجبُ من هذا رجلٌ في النخلات بين الحرتين، يُخبرُكم بما مضى، وبما هو كائنٌ بعدكم. وكان الرجلُ يهوديًا. فجاء الرجلُ إلى النبي ﷺ فأسلم، وخبرهُ، وصدقه النبي ﷺ، ثم قال النبي ﷺ: «إنها أمانةٌ من أماراتِ بينِ يدي الساعةِ، قد أوشك الرجلُ أن يخرج فلا يرجع حتى تحدّثه نغلاه وسوطه ما أخذت أهله بعده»^(١).

فما كاد صاحبي يكمل القصة إلا وهم مُنصتون، ثم أكمل مُحاضرتَه في عشرين دقيقتَه وغادرهم. وتعمد أن يختصر؛ مراعاةً لظروف المُستمعين وأحوالهم.

❁ ضوابط اختيار الخبر الغريب:

(١) أن يكون الخبر صحيحًا:

يُبالغ بعضُ الملقين بذكرِ أشياء غريبةٍ؛ ليجذبَ جمهوره، فيذكر أخبارًا ومعلومات وهو غيرُ متأكدٍ منها، فيقول مثلًا:

الحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله،
أمّا بعد: أيُّها الإخوة الكرام في هذه اللحظة بلغ
عددُ سكان العالم سبعمئةً ولبيارات!!



(١) رواه أحمد في مسنده (٧٨٦٦) وصحّحه الألباني في مشكاة المصابيح (٥٩٢٧).

وإذا تأملت وجدت أن السبعة مليارات معلومة غير صحيحة!! لكنه ساقها دون التأكد منها. ومن كان هذا أوله فإنه يُشكُّ في آخره!!

فلا تذكر معلومة هي مجرد شائعة، أو اكتشاف علمي لم يثبت بعد على أنه حقيقة واقعة؛ فهذا كذب وتلبيس؛ يفسد عليك بقيّة المعلومات، ويشكك الجمهور في علمك.



٢) أن يكون الخبر موثقاً:

كلما ازداد الخبر غراباً جذب الجمهور أكثر، لكنك تحتاج إلى توثيق الخبر الغريب أكثر من غيره؛ وذلك بذكر مصادره.

فنتقول مثلاً:

أما بعد: قبل عدة سنين كان الأمير يتفقّد الرعيّة راكباً حماره، فحضره قضاء حاجته، فأوقف حماره، وربطه في شجرة، ونزل إلى جانب الطريق ليضحي حاجته، فلما رجع إذ بثلاثه رجال قد ذبحوا حماره، وأكلوا لحمه من شدّة الجوع!!، فغضب الأمير، وأمر بهم فقتلوا وضلبوا -أي: علّقوا- على شجرة، فلما جاء الصبح إذا بهم قد أكلوا!! أرايتم ما يفعل الجوع!؟

وهذه القصّة -أيها الإخوة- ذكرها الإمام ابن كثير -رحمه الله- في كتابه «البدائية والنهائية»، الجزء الرابع، صفحة مائة وستين، أثناء كلامه عن جوع نزل بالناس في الشام.

٣) مناسبة الخبر للموضوع:

لا يليق أن تبدأ بخبر يتعلق بالأمطار والسحاب، ثم تتحدث بعدها عن أحكام الطلاق!! ولو فعلت ذلك لشك الناس في حكمتك؛ بل وربما في عقلك!! وقد سبق وأشزنا إلى ذلك في عدة مواضع سابقة، وهذا أيضًا مرتبط بما ذكرناه سابقًا في موضوع: «ترتيب الأفكار وترابطها».

إشكال:



إذا لم تجد معلومةً غريبةً تناسب موضوعك فماذا تفعل؟

الجواب: هنا لا بأس عليك أن تحتال - كما سبق وأوضحنا في القصة - فتلوي عنق المعلومة؛ لتتناسب مع موضوعك.

مثال:

لنفرض أنك تحفظ معلومةً عن رجل قتلته الجن، وموضوع محاضرتك عن «الصلاة»، ولم تستطع أن تتذكر معلومةً مناسبةً تستفتح بها، فهنا لا بد لك أن تحتال. كيف؟ هكذا:

بسم الله، والحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله، وآله وصحبه أجمعين.
أما بعد: فيا أيها الإخوة والأخوات أشكر لكم حضوركم.

ليس كل الصحابة ماتوا على فرشهم، ولئسوا كلهم ماتوا في الجهاد؛ بل منهم من قتلته الجن، نعم قتلته الجن، وترجو أن يكون شهيدًا.

ثم اسكت لحظة؛ لتتيح للجمهور أن يتعجبوا، ثم أورد بقبية المعلومة، فقل:

سعد بن عبادة رضي الله عنه قضى حاجته يوماً في جحر، فرمى بسهم فمات رضي الله عنه، ولا يذرون من قتله؛ لكنهم سمعوا صوتاً يقول:

نحن قتلنا سيد الخزرج سعد بن عبادة ورميناه بسهمين فلم نخطئ فؤاده^(١)

والسؤال هنا: كيف تدخل إلى موضوعك عن الصلاة من خلال هذا الخبر الغريب؟



تلوي عُتق الخبر؛ ليتوافق مع موضوعك، فتقول بعد انتهائك من القصة: وبعد وفاته رضي الله عنه؛ قدمه الصحابة للصلاة عليه صلاة الجنازة؛ كما يصلون على غيره من الأموات. وهذه الصلاة نافعة للميت؛ لأن المصلين يدعون له، ويسألون الله له المغفرة.

وصلاة الجنازة هي نوع من الصلوات التي فرضها الله تعالى على عباده، وقد كان النبي صلى الله عليه وسلم معظماً للصلاة؛ حتى إنه عند موته كان يردد: «الصلاة الصلاة وما ملكت أيمانكم»، ولم يحرص النبي صلى الله عليه وسلم عليها إلا لأنه يعلم أنها تنفع العبد في الدنيا والآخرة... الخ.

ثم استمر في الكلام عن الصلاة، ومواقف السلف الصالح معها؛ لكن لا تلجأ إلى هذه الجيلة إلا إذا لم تجد حلاً آخر.

(١) القصة ذكرها أكثر المؤرخين، منهم: الذهبي في «سير أعلام النبلاء» (٢٧٨/١)، وساقها شيخ الإسلام ابن تيمية في «مناهج السنة النبوية» (٥٨١/٨) بصيغة التضعيف، فنكر سعد بن عبادة، ثم قال: «وقد روي أن الجن قتلته».

وقال الألباني عن إسناده قصة موت سعد بن عبادة: «لا يصح. على أنه مشهور عند المؤرخين؛ حتى قال ابن عبد البر في «الاستيعاب» (٥٩٩/٢): «ولم يختلفوا أنه وجد ميتاً في مغتسله، وقد أخضر جسده؛ ولكنني لم أجد له إسناداً صحيحاً على طريقته المحدثين؛ فقد أخرجه ابن عساكر عن ابن سيرين مرسلًا، ورجاله ثقات، وعن محمد بن عائذ؛ ثنا عبد الأعلى به. وهذا مع إغضاله؛ فعبد الأعلى لم أعرفه» [انظر: إرواء الغليل (١/٩٤)، (٥٦)].

٤) مناسبة الخبر لمجلس الإلقاء:

فعليك أن تنتبه لطبيعة المجلس الذي ستلقي فيه، وأن تختار الخبر المناسب له؛ فلكل مقام مقال؛ فما يصلح في محاضرة عامة قد لا يصلح في خطبة جمعة، ففى خطبة الجمعة لا يصلح أن تُورد معلومة غريبة مُضحكة؛ فهذا لا يليق بخطبة الجمعة، فهي للجديّة والخشوع، والموعظة.

٥) مناسبة الخبر للجُمهور:

فليس كل خبر غريب يصلح لكل مُتلّق.



• فإذا أردت أن تستفتح إلقاءك بخبر غريب، وكان جمهورك من الشباب، وموضوع القائك عن «غصّ البصر»؛ فيصح أن تستفتح بـ:

أما بعد: فأشكركم -يا شباب-

على حضوركم، وأنا مسرور جداً بلقاؤكم.

ثم اضمت قليلاً، ثم قل:

مؤذّن ظلّ سنين يُنادي عشر مرّات في اليوم: أشهد أن لا إله إلا الله، أشهد أنّ محمداً رسول الله، ثمّ بسبب نظرة حرام مات مُشركاً، نعم؛ نظر فكفر.

تجد أنّ الجمهور هنا يضمت، ويحدّ النظر إليك متعجباً.

ثمّ تكمل ما بدّاته، فتقول:

ذَكَرَ الْقُرْطُبِيُّ^(١)؛ أَنَّهُ كَانَ بِمِصْرَ رَجُلٌ مُؤَدِّنٌ فِي مَسْجِدٍ، عَلَيْهِ بَهَاءُ الْعِبَادَةِ، فَصَعِدَ يَوْمًا الْمَنَارَةَ -عَلَى عَادَتِهِ- لِأَذَانٍ، وَكَانَ تَحْتَ الْمَنَارَةِ دَارٌ لِرَجُلٍ نَصْرَانِيٍّ، لَدَيْهِ بِنْتُ جَمِيلَةٍ، فَالْتَفَتَ الْمُؤَدِّنُ يَقُولُ: حَيٌّ عَلَى الصَّلَاةِ. فَإِذَا عَيْنَاهُ تَفَعَّانَ عَلَى تِلْكَ الْفَتَاةِ، فَأَحَدًا النَّظَرَ إِلَيْهَا، وَتَحَرَّكَ قَلْبُهُ لَهَا، وَتَابَعَ النَّظْرَاتِ يَتَأَمَّلُهَا، وَلَمْ يَضْرِفْ بِصَرِّهِ عَنْهَا: فَافْتَتَنَ بِهَا وَقَطَعَ الْأَذَانَ، وَنَزَلَ إِلَيْهَا، وَدَخَلَ الدَّارَ فَطَرَقَ الْبَابَ عَلَيْهَا، فَفَتَحَتْ لَهُ وَقَالَتْ: مَاذَا تُرِيدُ؟ فَقَالَ: أُرِيدُكَ أَنْتِ؛ أَتَزَوِّجُكَ. قَالَتْ: لَا سَبِيلَ إِلَى هَذَا؛ أَنْتَ مُسْلِمٌ، وَأَنَا نَصْرَانِيَّةٌ، وَأَبِي لَا يُزَوِّجُنِي مِنْكَ. فَقَالَ لَهَا: إِذَا أَتَنَصَّرَ. قَالَتْ: إِنْ فَعَلْتَ زَوَّجْتُكَ أَبِي. فَتَنَصَّرَ لِيَتَزَوَّجَهَا، وَأَقَامَ مَعَهَا ذَلِكَ الْيَوْمَ فِي الدَّارِ، وَصَعِدَ إِلَى سَطْحِ الدَّارِ؛ فَسَقَطَ مِنْهُ فَمَاتَ، وَهُوَ لَمْ يَلْمِسْهَا؛ فَخَسِرَ دُنْيَاهُ وَأُخْرَاهُ.

ثم تعلق بعد ذلك على أهميَّة غضِّ البصر، وأن إطلاق البصر قد يجرُّ إلى الفاحشة.



- ولو كان جُمهُورُكَ من كبارِ السنِّ، وموضوع الإلقاء عن «تربية الأولاد»، فيمكن أن تَسْتَفْتِحَ بِ: **أَمَّا بَعْدُ: فِفي المَحَاكِمِ اليَوْمِ أَكْثَرُ من خَمْسَمِائَةِ قِصِيَّةٍ لِأَبْنَاءٍ مَعَ آبَائِهِم، فِي الأَمْوَالِ، وَخِلافاَتِ فِي الأُسْرَةِ... وَغَيْرِ ذَلِكَ.**



- والاسْتِفْتِاحُ لِطُلَّابِ فِي مَدْرَسَةِ ابْتِدَائِيَّةٍ، يَخْتَلِفُ عَنِ الاسْتِفْتِاحِ لِطُلَّابِ جامِعِيَّينَ، فَيُنَاسِبُ الطُّلَّابِ الصِّغارِ أَنْ تَسْتَفْتِحَ بِ: **أَمَّا بَعْدُ: كان عِنْدَ النَّاسِ وَلدانِ: أَحَدُهُما ذَكِّي، والأَخرُ... إلخ. وَتَتَحَدَّثُ عَنِ بَرِّ الوالِدَيْنِ، أو الصَّلَاةِ.**

فإذا اسْتَفْتِحْتَ لِلجُمهُورِ بما لا يَناسِبُهُم تَحَوَّلَ مَجْلِسُكَ إِلى بَرنامِجِ غرائبِ وطرائِفِ.

(١) التذكرة في أحوال الموتى وأمور الآخرة: (١٩٣-١٩٤).

إشكال:

أحياناً يكون الجمهور متنوعاً، مُتفاوتاً في ثقافته؛

فكيف تختار المعلومة الغريبة التي تبدأ بها؟



الجواب: أن تبدأ بمعلومة عامة؛ مثل أن تقول أثناء كلامك عن الحث على العمل الصالح: الحمد لله، والصلاة والسلام على رسول الله. أما بعد: فأرحب بكم وأشكر لكم حضوركم.

ثم تستفتح بقولك: يجب علينا جميعاً أن نكون كالعجوز اليهودية. نعم؛ كعجوز بني إسرائيل، فقد كان النبي ﷺ مُعجَباً بعجوز بني إسرائيل؛ بل قال لأحد أصحابه: «أعجبت أن تكون كعجوز بني إسرائيل!».

ثم أضمت قليلاً، وتاملت وجوه الجمهور؛ لتترك للجمهور فرصة يتساءل في نفسه: عجوز بني إسرائيل! من يقصد بعجوز بني إسرائيل! من تكون هذه العجوز؟

ثم بعد ذلك تقول: «خَرَجَ النَّبِيُّ ﷺ إِلَى ضَوَاحِي الْمَدِينَةِ يَوْمًا، فَنَزَلَ فِي بَيْتِ أَعْرَابِيٍّ، فَأَكْرَمَهُ الْأَعْرَابِيُّ، وَكَانَ النَّبِيُّ ﷺ يُكَافِي مَنْ أَحْسَنَ إِلَيْهِ، فَقَالَ لَهُ ﷺ: «أَتَبْنَا، أَي: زُرْنَا فِي الْمَدِينَةِ لِنُكْرِمَكَ كَمَا أَكْرَمْتَنَا.

فَلَمَّا مَضَتْ أَيَّامُ أَقْبَلِ الْأَعْرَابِيُّ إِلَى الْمَدِينَةِ، وَجَاءَ إِلَى النَّبِيِّ ﷺ، فَأَكْرَمَهُ ﷺ، ثُمَّ قَالَ لَهُ: سَلْ حَاجَتَكَ.

وقولُ النَّبِيِّ ﷺ له: «سَلْ حَاجَتَكَ» هو فُرْصَةٌ عَظِيمَةٌ لِهَذَا الْأَعْرَابِيِّ بِأَنْ يَطْلُبَ مِنَ النَّبِيِّ ﷺ أَنْ يَدْعُوَ لَهُ بِالْمَغْفِرَةِ، أَوْ دُخُولِ الْجَنَّةِ، أَوْ حِفْظِ الْقُرْآنِ... أَوْ مَا شَابَهُ ذَلِكَ؛ لَكِنَّ هَذَا الْأَعْرَابِيَّ سَأَلَ حَاجَاتٍ مِنَ الدُّنْيَا.

قال الأعرابي: ناقة نركبها، وأغزى يخلبها أهلي.

فَعَجِبَ النَّبِيُّ ﷺ مِنْ هَذَا الطَّلَبِ، وَقَالَ: أَعَجَزْتُمْ أَنْ تَكُونُوا مِثْلَ عَجُوزِ بَنِي إِسْرَائِيلَ؟

فَعَجِبَ الصَّحَابَةُ، وَقَالُوا: يَا رَسُولَ اللَّهِ وَمَا عَجُوزُ بَنِي إِسْرَائِيلَ؟

قال ﷺ: إِنَّ مُوسَى عَلَيْهِ السَّلَامُ لَمَّا سَارَ بِبَنِي إِسْرَائِيلَ مِنْ مِصْرَ ضَلُّوا الطَّرِيقَ، فَقَالَ: مَا هَذَا؟ فَقَالَ عُلَمَاؤُهُمْ: إِنَّ يَوْسُفَ عَلَيْهِ السَّلَامُ لَمَّا حَضَرَهُ الْمَوْتُ أَخَذَ عَلَيْنَا مَوْثِقًا مِنَ اللَّهِ أَلَّا نَخْرُجَ مِنْ مِصْرَ حَتَّى تَنْتَقِلَ عِظَامُهُ مَعَنَا. قَالَ: فَمَنْ يَعْلَمُ مَوْضِعَ قَبْرِهِ؟ قَالَ: عَجُوزٌ مِنْ بَنِي إِسْرَائِيلَ. فَبَعَثَ إِلَيْهَا فَاتَتْهُ، فَقَالَ: دَلِّبِي عَلَى قَبْرِ يَوْسُفَ. قَالَتْ: حَتَّى تُعْطِيَنِي حُكْمِي. قَالَ: وَمَا حُكْمُكَ؟ قَالَتْ: أَكُونُ مَعَكَ فِي الْجَنَّةِ! فَكَّرَهُ أَنْ يُعْطِيَهَا ذَلِكَ. فَأَوْحَى اللَّهُ إِلَيْهِ: أَنْ أَعْطَاهَا حُكْمَهَا. فَاذْهَبْتِ بِهِمْ إِلَى بَحِيرَةٍ -مَوْضِعٍ مُسْتَنْقَعٍ مَاءٍ- فَقَالَتْ: أَنْضِبُوا هَذَا الْمَاءَ، فَأَنْضِبُوهُ. فَقَالَتْ: اخْتَفِرُوا، فَاحْتَفِرُوا، فَاسْتَخْرِجُوا عِظَامَ يَوْسُفَ عَلَيْهِ السَّلَامُ، فَلَمَّا أَقْلَوْهَا إِلَى الْأَرْضِ، وَإِذَا الطَّرِيقُ مِثْلَ ضَوْءِ النَّهَارِ»^(١).

(١) رواد ابن حبان في صحيحه (٧٤٢)، والحاكم في المستدرک (٣٥٢٣)، وقال الذهبي: «صحيح على شرط الشيخين، وصححه الألباني في السلسلة الصحيحة (٣١٣)».

ثم تَعَلَّقَ بعد ذلك على هَذِهِ القِصَّةِ بقَوْلِكَ: هَذِهِ المِراةُ تَعَلَّقُ قَلْبُهَا بِالآخِرَةِ، فَنَظَرْتُ نَظْرَةً أَبْعَدَ مِنْ هَذِهِ الحَيَاةِ الدُّنْيَا، نَظَرْتُ إِلَى الجَنَّةِ؛ بَلْ إِلَى أَعْلَى دَرَجَاتِ الجَنَّةِ، وَهِيَ أَنْ تَكُونَ مَعَ النَّبِيِّينَ وَالصَّادِقِينَ وَالشُّهَدَاءِ وَالصَّالِحِينَ، لَا كَمَا فَعَلَ هَذَا الأَعْرَابِيُّ الَّذِي سَأَلَ دَابَّةً وَعَنَرًا!!

فَأَنْتَ بِاسْتِفْتَاكِ بِهَذِهِ المَعْلُومَةِ الغَرِيبَةِ؛ جَذَبْتَ الجُمُهورَ وَأَفَدْتَهُمَ.

٦) عَدَمُ الإِكْتَارِ مِنَ الأَخْبَارِ الغَرِيبَةِ:

قَدِيمًا قَالَ الإِمَامُ الشَّافِعِيُّ: مَنْ طَلَبَ غَرِيبَ الحَدِيثِ كَذَبًا!!

وَكَذَلِكَ مَنْ طَلَبَ أَنْ يُورِدَ الغَرَائِبَ الكَثِيرَةَ فِي مُحَاضَرَتِهِ أَوْ حُطْبَتِهِ، وَرَأَى أَنَّهُ سَيَأْتِي بِمَا لَمْ يَأْتِ بِهِ الأَوَائِلُ؛ فَإِنَّهُ سَيُضْطَرُّ لِإِيرَادِ مَعْلُومَاتٍ هِيَ غَيْرُ مُتَأَكِّدٍ مِنْ صِحَّتِهَا.

فَلَا تَكْثِرْ مِنَ الغَرَائِبِ؛ إِلا إِذَا كُنْتَ مُتَيَقِّنًا مِنْ صِحَّتِهَا، وَوَاقِفًا عَلَى مَصْدَرِهَا.



الطرائف

تَمِيلُ النُّفُوسُ كَثِيرًا إِلَى الْإِنْسِاطِ وَالضَّحِكِ؛ خَاصَّةً إِذَا طَالَ الْجُلُوسُ
وَالْإِنْجِبَاسُ فِي مَكَانٍ وَاحِدٍ.

الطَّرَائِفُ وَالنُّكَاتُ لَهَا دَوْرٌ وَاضِحٌ فِي التَّشْوِيقِ، وَجَذَبِ الْجُمْهُورِ، وَتَفَاعُلِهِمْ مَعَ
الْمَلْقَى؛ لَكِنْ بَشَرَطٌ أَنْ تُحَسِّنَ اسْتِخْدَامَهَا، أَمَا إِنْ أَوْرَدْتَهَا وَهِيَ غَيْرُ مُنَاسِبَةٍ لِمَجْلِسِ
الْإِلْقَاءِ، أَوْ الْقِيَّتِهَا بِأَسْلُوبٍ غَيْرٍ مُنَاسِبٍ، أَوْ لَوَيْتَ عُنُقَ الْقِصَّةِ لِتُحَوِّلَهَا إِلَى طَّرْفَةٍ
وَهِيَ لَيْسَتْ كَذَلِكَ، أَوْ رُبَّمَا أَلْقَيْتَ الطَّرْفَةَ الْبَارِدَةَ فَصِرَتْ تَضْحَكَ وَخَدَكَ... أَوْ غَيْرَ
ذَلِكَ مِنَ الْأَخْطَاءِ فَفِي هَذِهِ الْحَالِ تَحْمَلُ نَتِيجَةً خَطَنَكَ، وَلَا تَلُومَنَّ إِلَّا نَفْسَكَ.

نَعَمْ؛ لَا تَلُمِ إِلَّا نَفْسَكَ؛ لِأَنَّكَ قَدْ تَتَعَرَّضُ لِاسْتِهْزَاءِ أَحَدٍ مِنَ الْجُمْهُورِ، أَوْ تَسْمَعُ
كَلِمَةً يُطَلِّقُهَا شَخْصٌ جَرِيءٌ تَضْحَكَ النَّاسُ عَلَيْكَ؛ فَتَهْتَرُ صُورَتُكَ أَمَامَهُمْ.

لِذَلِكَ لَا بَدَّ مِنَ التَّنْبِيهِ إِلَى:



✿ أمورٌ يجب مراعاتها في الطرائف:

(١) مناسبة الطرفة للموضوع:

ما ينطبق على القصص، والأخبار الغريبة، والأمثلة والشواهد ينطبق على الطرائف والنكات؛ فربما ألقى الملقى محاضرتَه، وقفزت إلى ذهنه طرفة تتعلق بموضوعه، فألقاها، فتفاعل معه الناس، فإذا به يتحمس، ويبحث في ذهنه عن طرائف مشابهة، فلا يجد، فيقول في نفسه: **(فلم تجدوا ماءً فتيماًوا)!!**، فيورد عند ذلك طرائف لا علاقة لها بموضوعه!!

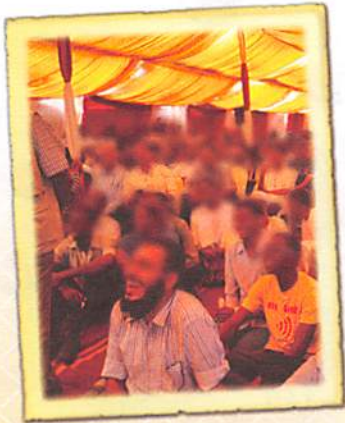
فلو تحدث هذا الملقى -مثلاً- عن غلاء الأسعار، ودور الحكام في دعم السلع الأساسية؛ مُساعدةً للشعب، فأورد موقفاً مضحكاً ملكية سابقة لفرنسا:

لما ثار شعبها بسبب غلاء الخبز؛ حتى مسهم الجوع، وأقبلوا إلى قصرها متزاحمين بالألاف يتظاهرون، مُحتجين على الغلاء. فلما أطلت عليهم من شرفة قصرها، ورات زحامهم، وسمعت ضجيجهم وصراخهم، التفتت إلى وزيرها، وسألته: لماذا اجتمع هؤلاء؟ ما الذي يُغضبهم؟ فقال: يريدون خبزاً! قالت: ما عندهم خبز؟ قال: لا! فقالت -بكل برود: طيب يأكلوا كغكاً!!

عندها سيضحك الجمهور من سفاهة هذه الملكة، وغفلتها عن حاجات شعبها، وعدم شعورها أبداً بحياة الفقراء!!.

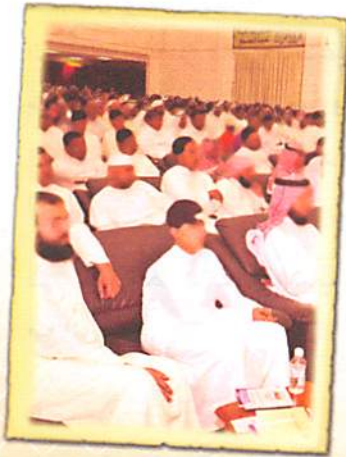
نعم، ضحك الناس، ونشط الجو.

عندها فرح هذا الملقى، وأخذ يعصر ذهنه ليُلقي طرفةً أخرى، فقال:



وذكروا قديماً؛ أن رجلاً في إحدى القرى هم بأن يتزوج زوجةً أخرى؛ إضافةً إلى زوجته الأولى، فخطب فتاةً جميلةً، وعقد العقد الشرعي عليها، ثم أخذ يتزيّن يوم عرسه ليخضر حفل زواجه، ويضطّح الزوجة الجديدة إلى بيته، وكاد قلب الزوجة الأولى أن ينفطر غيراً وغيظاً، فلما توجه الزوج العريس ليركب سيارته، أصرت عليه الزوجة الأولى أن ترافقه لحفل عرسه، فاضطّحها معه؛ فما الحبُّ إلا للحبيب الأول!! فلما انتهى حفل العرس، وركب الزوج مع زوجته الجديدة سيارته، وكانت سيارةً قديمةً من نوع تويوتا، فيها مكان واحد فقط يسع السائق ومُرافقه، ولها صندوق خلفها لحمل البضائع، ركب الزوج مكان السائق، وأزكّب زوجته الجديدة بجانبه، فتفاجأ بالزوجة الأولى تُقبل إليه، تغدو وهي تصرخ: سأذهب معكم، أوصلني إلى البيت!!

فقال: يا أمّ فلان اذهبي مع أحد الأبناء. لكنّها أصرت، ولما لم يكن هناك مُنسع لها معهما؛ ركبت في الصندوق الخلفي، فلما مشّت السيارة رفعت المسكينته يدها إلى السماء، وأخذت تدعو من شدة الغيرة، وتقول: يا رب تقع السيارة في حفرة!! مع أنّ السيارة لو وقعت في حفرة لكانت هي أول المتضررين!!



هنا سيتفاعل معك الجمهور، وينشط جوُّ المحاضرة أيضاً؛ لكنهم سينقون متعجبين؛ ما علاقة هذه الطرفة بحديثك الأصلي عن غلاء الأسعار!!

وقد تهتّر نظرتهم المُشرقة إليك، ويزول بعض إعجابهم بسبب عدم تناسق حديثك، وقد يقول بعضهم في نفسه: هذا الملقى همّه الأول أن يضحكنا، لا أن يُفيدنا.

حيلة:



أحياناً يلحظ الملقى أن جمهوره تسأل إليهم المثل، أو أن الجمهور شباب يحتاج لتحيكه بطرفة؛ لكنه لا تسعفه ذاكرته بطرفة متوافقة مع الموضوع الذي تحدث فيه، وقد يكون قصر في البحث عن طرفة مناسبة أثناء إعداده للمحاضرة. فما الحل؟

هنا لا بد من الاختيال، وهو ما أوضحناه سابقاً في «القصة» و «الأخبار الغريبة».

فلو تحدثت في محاضرة جامعية عن «النجاح في الحياة، وأهمية التخطيط والتطوير»، وأردت أن تحرك المجلس بطرفة؛ لكن لم يحضرك إلا طرفة تتعلق بالحبج!! فما دخل هذا بذلك؟!

عندها قم بحيلة، فقل مثلاً: وليس فقط الدراسة تحتاج إلى تخطيط؛ بل كل شيء يحتاج إلى تخطيط: الدراسة، الزواج، التجارة، الحج، العمرة... وغير ذلك.

ثم قل: وعلى ذكر الحج؛ أذكر أن أحد زملائي من أهل مكة، حدثني أن أحد الحجاج جاء من مكان بعيد غير متطور، لا كهرباء فيه، ولا مكيفات، ولا أبراج سكانية؛ لكنه جاء يريد الحج والجنة، فلما رأى مكة، وطاق بالحرم أغمي عليه، وافاق في المستشفى، فرأى الفراش أبيض، والغرفة بيضاء، فظن نفسه في الجنة... إلخ^(١).

فهنا ليس للطرفة علاقة مباشرة بالموضوع؛ لكنك لويت عنق الطرفة حتى توافقت مع الموضوع.

(١) سيأتي ذكر الطرفة كاملة (ص ٣٣٧).

٢) مناسبة الطرفة للجمهور:



فلو ألقىت محاضرةً على طلاب في الثانوية فمن غير المناسب أن تُورد طرفة تتعلق بأمر خاص بين الزوجين !!

لكن لو ألقىت المحاضرة على كبار متزوجين؛ فلا بأس أن تذكر شيئاً حول الأزواج، بشرط أن تذكرها بأدب وذوق... وهكذا.

وتذكر دائماً أن الناس متفاوتون فيما بينهم تبعاً لتنوع ثقافتهم، وتعدد عاداتهم، وتقاليدهم، وتباين أذواقهم.

وأكثر الطرائف تعتمد كثيراً على ثقافات المجتمع، فإذا ألقىت محاضرة في غير مجتمعك الذي نشأت فيه، وعرفت ثقافته؛ فاحرص أن تراعي ثقافة من تحدثهم؛ لأنك قد تلقي طرفة تظن أنها تحرك جمهورك وتبهجه؛ فإذا بهم يبقون جامدين، فيصيبك الحرج؛ لأن طرفتك ستبدو لك ولهم أنها فاشلة باردة؛ لم تؤت أكلها؛ بل قد يُصيبهم الحرج منك لأنهم لم يتفاعلوا معك^(١).

٣) مناسبة الطرفة لمجلس الإلقاء:

فليس في كل موطن يصح أن تلقي طرفة؛ فلو ألقىت خطبة جمعة؛ فلا يناسب تضمينها طرائف، فلا يصح أن تبدأ خطبة عن البخل بقولك:

(١) انظر: «مراعاة نوعيّة الجمهور» (ص ٢٠٠).

أماً بعد: فيا أيُّها الإخوة الكرام طَبِّخْ جُحَا طَعَامًا، وجلس والقدر بين يديه لياكل، فأقبلت زوجته تأكل معه، فقال: ما أطيب هذا الطعام لولا الزحام! فقالت زوجته: أيُّ زحام! إنما هو أنا وانت؟ فقال: كنت أتمنى أن أكون أنا والقدر وخذنا!

وكذا الحال عند الإقائك موعظةً في عزاء، أو عند دفن ميت: فلا يناسب تضمينها طرائف!! فلو ألقى طرفة في هذه المواطن لسقطت من أعين الناس^(١).

٤) عَدَمُ الإسْرَافِ فِي الطَّرَائِفِ:

بعض الملقين - مع الأسف - يتحوّل إلى مهرج؛ همّه إضحاك الجمهور، أو ممثّل يُريد جذبهم لمسرّحيّته، ويظنّ أنّه كلّما أضحكهم زادت جودة محاضرتهم وتأثيرها!!

فيتحدّث - مثلاً - عن «بر الوالدين»، وهو موضوع يحتاج إلى وعظ وتخويف من العقوق؛ من خلال الآيات، والأحاديث، وأخبار السلف الصالح؛ لكنّه بدل أن يفعل ذلك يُورد عليهم كلّ خمس دقائق طرفة تُضحكهم، فينتهي اللقاء، ويتفرّق الناس وهم لم يتأثروا بكلمته. وهذا فعل غير حكيم.

حدّد الهدف من الإقائك منذ البداية، واجعله أمام ناظريك، ولا تختم محاضرتك إلا وقد حققتّه، ولا بأس من إيراد الطرائف؛ لكن انتبه من أن تطفئ على هدفاك الأساسي من اللقاء فتفسده.

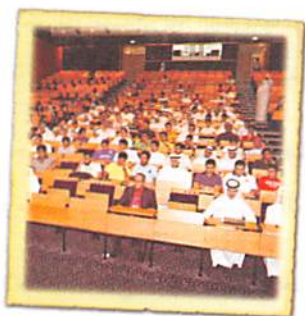
(١) انظر: «مراعاة طبيعَةِ اللّقاء» (ص ٢١٠).

سؤال:



كَم يَنْبَغِي أَنْ تَكُونَ نِسْبَةُ الطَّرَائِفِ إِلَى نِسْبَةِ الْكَلَامِ الْجَادِّ فِي الْمَحَاضِرَةِ؟

الجواب: هَذَا يَخْتَلِفُ بِاخْتِلَافِ نَوْعِ الْجُمْهُورِ، وَطَبِيعَةِ اللَّقَاءِ، وَمَوْضُوعِ الْكَلِمَةِ، وَالْجَوِّ الْمَحِيطِ، وَمُدَّةِ اللَّقَاءِ... وَغَيْرِ ذَلِكَ.



فَلَوْ كَانَ الْجُمْهُورُ شَبَابًا، وَاللِّقَاءُ فِي مَدْرَسَةٍ أَوْ جَامِعَةٍ أَوْ مُلْتَقَى دَعْوِيٍّ فِي سُوقٍ؛ فَلَا بَأْسَ إِذَا كَانَتْ مَدَّةُ الْمَحَاضِرَةِ سَاعَةً أَنْ تَجْعَلَ سَبْعَ إِلَى عَشْرِ دَقَائِقَ عِبَارَةً عَنِ طَّرَائِفِ مُوزَّعَةٍ عَلَى وَقْتِ الْمَحَاضِرَةِ.

وَإِذَا كَانَ الْجُمْهُورُ مُتَنَوِّعًا؛ كَمَا فِي الْمَسَاجِدِ وَالْمَحَاضِرَاتِ الْعَامَّةِ، وَطَرَحَتْ مَوْضُوعًا يَتَحَدَّثُ عَنِ الْعِشْقِ أَوْ الْحُبِّ الْعَاطِفِيِّ مَثَلًا؛ فَلَا بَأْسَ أَنْ تَكُونَ النِّسْبَةُ أَيْضًا سَبْعَ إِلَى عَشْرِ دَقَائِقَ فِي السَّاعَةِ.

وَإِنَّمَا تَكُونُ مَدَّةُ اللَّقَاءِ طَوِيلَةً نِسْبِيًّا؛ فَتَصِلُ إِلَى سَاعَةٍ وَنِصْفٍ أَوْ سَاعَتَيْنِ؛ فَلَا بُدَّ -لِكَيْلَا يَمَلَّ الْجُمْهُورُ- أَنْ تَكُونَ الطَّرَائِفُ ١٠٪ إِلَى ١٥٪، أَيْ: مَا بَيْنَ عَشْرِ دَقَائِقَ إِلَى خَمْسِ عَشْرَةِ دَقِيقَةٍ.

هـ) أَنْ تَكُونَ الطَّرِيفَةُ مُفِيدَةً:

قَدْ يَكُونُ الْمَقْصُودُ مِنْ إِيرَادِ الطَّرِيفَةِ: إِضْحَاكُ الْجُمْهُورِ، وَتَنْشِيطُهُمْ، وَهَذَا قَصْدٌ حَسَنٌ، فَإِنْ أَضْفَتْ إِلَيْهِ أَنْ تَكُونَ الطَّرِيفَةُ مُفِيدَةً، وَتَحْمِلُ رِسَالَةَ تَرْبِوِيَّةٍ. فَهَذَا أَحْسَنُ.

أذكر أنني:



القيت مُحاضرة قبل سنين في جامعةٍ ياحدى الدول العربيّة، وأنا مُنذ أن دخلت الجامعة اكتشفت انتشار العلاقات العاطفيّة بين الطلّبة والطّالبات، ورأيت حرّكات وأفعالاً لا تليق بالجوّ الجامعيّ.

لكنّي لم أستغرب؛ فهم شبابٌ وفتيات في كاملٍ شبابهم وقوّتهم، وقد مكّنوا من الالتقاء والتعارُف بغير رقيب ولا حسيب.

اجتمعوا للمُحاضرة وهم ما بين الثلاثة آلاف إلى أربعة آلاف طالبٍ وطالبيّة، وحضّر أيضاً بعض أساتذة الجامعة.

تحدّثت عن «الجديّة في الحياة» في الدّين، والدراسته، والعمل، ثمّ تحدّثت عن معوّقات الجديّة، مثل: الانشغال بالأموال التّفاهيّة، أو تضييع الوقت بغير فائدة.

كانوا مُنصّتين مُتفاعلين بشكلٍ رائع، أرذت أن أحرّكهم بطرفتي؛ فاخترت طرفتي مُتناسيبة مع الموضوع الذي أتحدّث عنه، فقلت:

ومنّ الجديّة أيضاً: طرح الأسئلة، والأطروحات الفكريّة المُفيدة، والأ يكون همّك إحراج الدّكتور الذي يُدرّسك.

وأنا أتذكّر هنا أحد الدّكاترة البارِعين في تخصّص الفيزياء، تخرّج من أغرق الجامعات، ورجع بشهادة الدّكتوراه إلى بلده، دخل على الطّلاب في أوّل لقاء، فأخذ يتحدّث عن نفسه، ومغلوّماته في الفيزياء، وأطال عليهم؛ حتّى ملّوا. بصراحة زوّدها حَبّتين في مدح نفسه!!

لاحظ الطلاب أنه مُعْتَرَّ كَثِيرًا بِمَعْلُومَاتِهِ إِلَى دَرَجَةِ الْغُرُورِ...

فقال أحدهم: يا أستاذ عندي سؤال.

قال: لو سمحت قل: يا دكتور!

قال الطالب: يا دكتور.

قال: تفضل.

قال: يا دكتور الهواء الذي يخرج من الضم، هل هو هواء حار أم بارد؟

قال الدكتور: طبعًا هواء بارد.

قال الطالب: إذا كان باردًا فلماذا نحن في البرد الشديد نجمع اليدين عند الضم وننفخ فيها فتدفا؟!!

سكت الدكتور قليلاً، ثم قال: عفوًا عفوًا، بل الذي يخرج من الضم هواء حار!!.

قال الطالب: إذا كان حارًا فلماذا إذا كان الشاي ساخنًا ننفخ فيه فيبرد؟!

سكت الدكتور قليلاً، ثم قال: هذا ما تجيدون، أسئلة لا أذري من أين تأتون بها، وخرج.

فضح طلاب القاعة وكانهم يقولون: واحد/ صفر على الدكاترة.

ورأيت أكثر الدكاترة الحاضرين غارقين في الضحك وكانهم يقولون:

صدقت، هذا والله حال الطلاب؛ كلام كثير وفائدة قليلة!!

٦) تَجَنَّبُ الطَّرَائِفَ الْجَارِحَةَ:

يَشْتَهَرُ فِي كُلِّ مَجْتَمَعٍ عَدَدٌ مِنَ الطَّرَائِفِ الْمَصْنُوعَةِ عَلَى قَبِيلَةٍ مُعَيَّنَةٍ، أَوْ بَلَدٍ، أَوْ لَهْجَةٍ.



فَاعْلَمْ أَنَّ النَّاسَ عَادَةً فِي مِثْلِ هَذِهِ اللَّقَاءَاتِ يَكُونُونَ خَلِيطًا مِنْ قَبَائِلٍ وَمُدنٍ مُتَنَوِّعَةٍ؛ فَلَا يُنَاسِبُ أَنْ تُلْقِيَ طَرْفَةً فِيهَا نَوْعٌ اسْتِهْزَاءٍ بِلِئْلِ أَوْ جِكَايَةٍ طَرِيقَتَهُ لَهْجَةٍ لِقَبِيلَةٍ مُحَدَّدَةٍ... أَوْ مَا شَابَهُ ذَلِكَ؛ لِأَنَّ هَؤُلَاءِ الَّذِينَ تُضْحِكُ النَّاسَ مِنْهُمْ قَدْ يَكُونُونَ حَاضِرِينَ بَيْنَ يَدَيْكَ، وَلَا يَلِيقُ إِهَانَتُهُمْ، بَلْ حَتَّىٰ لَوْ لَمْ يَكُونُوا حَاضِرِينَ أَمَامَكَ فَلَا تَفْعَلْ ذَلِكَ؛ فَإِنَّهُ لَا يَجُوزُ الْاسْتِهْزَاءُ بِأَحَدٍ أَوْ إِضْحَاكُ النَّاسِ مِنْهُ، وَاللَّهُ تَعَالَىٰ يَقُولُ:

﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا يَسْخَرُ قَوْمٌ مِنْ قَوْمٍ عَسَىٰ أَنْ يَكُونُوا خَيْرًا مِنْهُمْ وَلَا نِسَاءٌ مِنْ نِسَاءٍ عَسَىٰ أَنْ يَكُنَّ خَيْرًا مِنْهُنَّ ﴿١١﴾﴾ [الحجرات: الآية ١١]

وَكَذَلِكَ تَجَنَّبُ الطَّرَائِفَ الَّتِي فِيهَا اسْتِهْزَاءٌ بِالْعُمِيَانِ أَوْ الْعُرْجَانِ أَوْ الْعُورَانِ... أَوْ غَيْرِهِمْ مِنْ أَصْحَابِ الْعَاهَاتِ، أَوْ إِثَارَةِ الضَّحْكِ عَلَى الْفُقَرَاءِ... وَمَا شَابَهُ ذَلِكَ.

أَذْكَرُ أَنَّ:



أَحَدُ زَمَلَانِنَا فِي الْجَامِعَةِ دُكْتُورٌ فَاضِلٌ، طُلِبَ مِنْهُ الْمُشَارَكَةُ فِي مُؤْتَمَرٍ طَبِّئِيٍّ بِمُسْتَشْفَى كَبِيرٍ. أَشْهَدُ أَنَّ الرَّجُلَ حَضَرَ جَيِّدًا، لَكِنَّهُ أَوَّلَ مَرَّةٍ يُلْقَى عَلَى أَطْبَاءٍ وَطَبِيبَاتٍ؛ فَقَدْ تَعَوَّدَ أَنْ يُلْقَى عَلَى عَامَّةِ النَّاسِ.

ورُبما ألقى طُرْفَةً على المُسْتَمْعِين يُحَرِّكُ بِهَا الجَوُّ، وهم يضحكون عادةً؛ إمَّا صدقًا أو مُجَامَلَةً، المهم أَنَّهُم ضَحِكُوا.

ألقى المحاضرة عن أخلاقِ الطَّبِيبِ: الصدق، الإخلاص، حفظ الأسرار...

الله: كَلَامٌ جَمِيلٌ.

وَصَلِه سَوْأَلٌ مِنْ طَبِيبَةٍ:

أنا طَبِيبَةٌ عَاقِلَةٌ وَجَمِيلَةٌ وَمُتَقَفَّةٌ وَمُخْلِصَةٌ فِي عَمَلِي، وَمَعَ ذَلِكَ لَمْ أَتَزَوَّجْ إِلَى الْآنِ.

فَمَا الْحَلُّ؟

صَاحِبِي ظَنَّ نَفْسَهُ عِنْدَ عَوَامٍ يَضَاحِكُهُمْ وَيُعَلِّقُ عَلَى أَسْئَلَتِهِمْ: فَقَالَ:

هَههه، يَعْنِي وَش تَبْغِينِي أَقُولُ لَكَ!! أَتَزَوَّجُكَ مِثْلًا!! هههه

بِصَرَاحَةٍ كَانَتْ إِهَانَةً لِلطَّبِيبَةِ، بَلْ وَلغَيْرِهَا مِنَ الْحَاضِرَاتِ.

لَمْ يَضْحَكِ الجُمهُورُ كَمَا كَانَ يَتَوَقَّعُ؛
فَامْتَقَ لَوْنُهُ.

حَدَّثَنِي بَعْدَهَا بِمَا حَصَلَ، فَقُلْتُ لَهُ:
يَا دُكْتُورُ لَا بَدَّ مِنْ مُرَاعَاةِ مُسْتَوَى
ثِقَافَةِ المُسْتَمْعِينِ إِلَيْكَ عِنْدَ اخْتِيَارِ
الطَّرْفَةِ الَّتِي تُورِدُهَا.



٧) اختصر الطرفة:



جمال الطرائف وحلاوتها هو كونها خفيفة سريعة؛ فلا يصلح أن يزيد وقت اللقاء الطرفة عن ستين ثانية أو أكثر بقليل، أمّا الطرائف الطويلة التي فيها تفصيلات وشرح فهذه تفقد حلاوتها وتتحول إلى قصة.

٨) اخترم نفسك:

بعض من يلقون محاضرات شبابية يحرص على جذب الجمهور بأساليب متعددة، ومن ذلك أنه يُورد بعض الطرائف التي يجذبهم بها، لكنه في الحقيقة يُسقط نفسه من أعينهم بسبب طريقتة في عرض الطرفة؛ فتحده يتكلم عن صلاة الفجر وأهميتها ثم يقول:

شخص كان عنده ديك، وفي كل يوم يسمع هذا الديك يقول: بق بق بقوووووق...
ويقلد صوت الديك. وفي يوم من الأيام سمع الديك يقول: بك بك بكوووووك.
فخرج وسأل الديك لماذا غيرت النعمة؟! قال: يا عم أنا اليوم مزكووووم!!

وربما قلد صوت قط أو حصان!! وكأنه في برنامج مسابقات للأطفال!!

وربما زاد الطين بلّة عندما يسوق طرفة تتعلق بشاب له علاقة بفتاة فيقلد صوت الفتاة ويتغنج ويتدلّل؛ ليضحك الجمهور، وهذا لا يليق أن يفعله المرء في محاضرة توجيهية، حتى لو لم تكن في مسجد^(١).

(١) انظر: «الأثران والرزانة» (ص ١٤٥).

٩) تجهز قبل أن تأتيهم:

حتى لا تضطر أثناء المحاضرة لعصر ذهنك والأنشغال بتذكر طرفة مناسبة لجمهورك؛ فكن كئيباً فطناً، وأعد طرائفك مبكراً أثناء إعدادك لمادة محاضرتك، وحدد موقع الطرفة بالتحديد في محاضرتك، فإذا وصلت هذا الموضع فأورد طرفتك.

١٠) تفاعل مع طرفتك:



كثير من الطرائف التي نحفظها ونوردها في مجالسنا تتكرر على ألسنتنا وتتعود عليها آذاننا؛ وبالتالي قد نسمعها ولا نضحك منها لأنها ليست جديدة علينا؛ ولهذا قد نوردتها في المحاضرة بأسلوب يشبه إلى حد كبير الأشعار التي كان

مدرس مادة الأدب يحفظنا إياها ونحن في المدرسة الابتدائية، ثم يأمرنا بتسميعها، فنلقبها غالباً دون تدقيق أدبي؛ كأنما نُؤدي واجباً نخرج به من عهد العقاب عليه.

ومقدار كبير من استلطاف الجمهور للطرفة وتفاعلهم معها هو بقدر تفاعلك أنت معها وطريقة حكايتك لها؛ لذا:

مارس فنون الإلقاء أثناء سزد الطرفة، واضحك معهم^(١).

(١) انظر: «مهارات الإلقاء» (ص ٣٧٥).

أذكر أن:



أحد أصدقائي كان يُحاول أن يُضحكنا إذا جلسنا معه، لكن
المسكين لم يُؤت أسلوباً ممتعاً في سرد الطرائف، فكان يحكي
الطرفة كأنه يحكي قصة وفاة والده!!

ومن الطريف أنه كان ينتهي من الطرفة ولم نعلم أنه انتهى؛ لأنه لا يُمارس أي
أسلوب تستطيع أن تفهم منه أن الطرفة انتهت. فكنت أجامله فأضحك متفاعلاً
مع طرفته، فيلنضت إليّ غاضباً ويقول: **ما بعد خلصت نكتتي!! باقي شوي!!**
فأسكت وأترقب النهاية لأضحك، لكنني أبقى مترهباً من غضبه، فكان إذا انتهى
ولم نضحك قال: **ههه هاه؟ حلوة النكتة؟!**

١١) الطرائف والإعلام:

أحياناً تلقي محاضرة وتخاطب جمهوراً من الشباب بين يديك، وتلقي بعض
الطرائف والنكات لتحرك الجو وتجذب
الشباب، وتراعي أن يكون الأسلوب بسيطاً
بشوشاً لتؤثر فيهم، لكنك تنسى أن
تراعي الكاميرات المنصوبة أمامك التي
تحفظ محاضرتك صوتاً وصورة، ثم
تنقلها من خلال شاشة فضائية أو شاشة
إنترنت ليشاها بعد ذلك جمهور متنوع
قد لا يعذرك.



في إحدى السنين..



وبالتحديد في عام ١٤٢٣هـ/٢٠٠٣م كنت في زيارة إلى اليمن السعيد، أسعد الله أهله؛ فهم أهل الإيمان، وأول من جاء بالمصافحة، ألقى محاضرات في المساجد والجامعات، وعدد من القنوات تتبع المحاضرات لتصويرها، فلا أكاد أقف في مسجد أو قاعة إلا شاهدت الكاميرات أمامي.

دعيت للقاء مع طلاب في إحدى الجامعات في صنعاء، فلمّا رأيت ازدحام الطلاب قمت واقفاً وأخذت ألقى محاضرتي عن النجاح، فأزدت أثناء ذلك أن أحرك الجو بنكتة، فقلت:



بعض الناس يظن نفسه ناجحاً وهو ليس كذلك لكنه يتصور الأمر على غير حقيقته، فكانما هو في أحلام اليقظة، وأذكر بمُناسبة الكلام عن أحلام اليقظة أنّي جلست يوماً مع أحد أصدقائي من أهل مكة فجرى الحديث حول الحجاج وقصصهم وأخبارهم، فسألته: ما أعجب ما رأيت من أخبار الحجاج؟

فقال: جاءنا مرة حاجٌ من إحدى الدول البعيدة، رجل أعجمي يبدو أنه لم يكن ينعم في بلده بشيء من التطور؛ لا كهرباء، لا إنترنت، ولا هواتف محمولة... جمع ما استطاع من مالٍ وأقبل حاجاً يرجو أن يُغفر له ما تقدم من ذنبه وأن يدخل الجنة. ركب الطائرة فامتلات عينه عجباً، وصل إلى مطار جدة وجعل يتلفت في أرضه وسقفه. ثم يسر الله تعالى له الوصول إلى الحرم، وجعل يطوف حول الكعبة ويردد: "اللهم تقبل حَجْنَا، اللهم اغفر لنا، اللهم تجاوز عنا".

كان الرجل شيخاً كبيراً مُتعباً من الطريق ووعثاء السفر، فأصابته ضربته شمس ووقع مُغمى عليه.

حُمِلَ إلى مُسْتَشْفَى «أجیاد» المُقابِلِ لِلحَرَمِ، وَوُضِعَ عَلى سَرِيرِ أبيضٍ في عُرْفَةٍ بَیضاء فَوَقَهُ لِحَافٍ أبيض، وَقامُوا بِإِسعافِهِ. فَلَم تَمضِ ساعَةٌ حَتَّى أَفاقَ وَالتَفَتَ حَولَهُ؛ فَإِذا العُرْفَةُ بَیضاء، وَإِذا السَّرِيرُ أبيضُ وَاللِّحافُ أبيضُ، وَالرَّائِحَةُ جَميلَةٌ؛ فَظَنَّ نَفسَهُ في الجَنَّةِ!! فَصاحَ بِأَعلى صَوتِهِ: "اللهُ أَكَبَرُ، أَشَهدُ أَن وَعَدَ اللهُ حَقًّا: الجَنَّةُ، الجَنَّةُ". وَفي هَذِهِ الأَثَناةِ دَخَلَتْ عَليه مُمَرِّضَتانِ تَلْبَسانِ ثِيابًا بَیضاء وَعَليهما حِجابٌ أبيضُ، فَلَمَّا رَأَهما صَرَخَ: اللهُ أَكَبَرُ؛ الحُورُ العَينُ، الحُورُ العَينُ.

وَصَلَّتْ في القِصَّةِ إلى هَذِهِ المَرحَلَةِ فَازتَجَّتِ القاعَةَ بِضَحيكاتِ الشَّبَابِ.

كانت نُكْتةً لَطيفَةً أَثَرَتِ كَثيرًا في جَوا القاعَةَ، وَحرَّكَتِ المَحاظِرَةَ. ثَم مَرَّتِ الأَيامُ، بَل مَرَّتِ ثلاثُ أو أربَعُ سَنَواتٍ وَعُرِضَتِ تلكِ المَحاظِرَةُ في إِحدى القَنَواتِ غَيرِ المَشهُورَةِ، وَكانتِ مَحاظِرَةُ مُفيدَةٍ عَموماً، وَالنُّكْتَةُ أَيضًا كانَتِ جَميلَةً، وَلَم أَعَلِمَ بِعَرَضِ المَحاظِرَةِ إِلا مِن جِلالِ رِسائِلِ وَصَلَّتَنِي بَعْضُها يُثَنِّي عَلى المَحاظِرَةِ وَمُغجِبٍ بِالنُّكْتَةِ، وَبَعْضُها يَنقُذُ النُّكْتَةَ وَيَراها اسْتِهزاءً بِرِجْلِ حَاجٍّ!!

وَمَعَ شُكُري لِلجَميعِ، إِلا أَنها لَيسَتِ اسْتِهزاءً بِقَدَرِ ما هي جِكايةٌ حَالٌ، لَكنِّي انْتَبَهتُ إِلى أَنَّ المُلَقى لا بَدَأَ أَن يَسْتَحضِرَ في بَالِهِ أنواعَ السَّامِعِينَ، وَلا يَغفُلُ عَنِ الكاميراتِ التي تُصوِّرُ وَكَثَرَتِها اليَومُ وَتَنوُّعِها وَسُهولَتِ نَشرِ الصُّورِ، سَواءَ كانَتِ ثابِتَةً أو فيديوً مِن جِلالِ الإِنترنتِ وَغَيرِهِ.

توازن

إيراد الطرائف أمرٌ جميل.

لكن لا تُبالغ في ذلك:

حتى لا تسقط من أعين جمهورك.

الإعداد

مراحل الإعداد

الإعداد
يكبر ويصغر بحسب حجم المشاركة،
وحجم الجمهور، ونوعيّة الموضوع؛
لذا فهو يمرّ بمراحل، وليس شرطاً أن يمرّ كلُّ إلقاء
بهذه المراحل، فالإلقاء الخفيف القصير المختصر قد
لا يحتاج إلى تكلف كبير في إعداده.
لكن لا بُدَّ من الإعداد في كلّ الأحوال.

- فما هي مراحل الإعداد؟
- وما الذي يجب مُراعته في كلّ مرحلة.

- اِخْتِيَارِ الْمَوْضُوعِ ٣٤١

(١) طَبِيعَةُ الْإِقْدَاءِ ٣٤٢

(٢) نَوْعِيَّةُ الْجُمْهُورِ ٣٤٢

(٣) التَّجْدِيدُ ٣٤٢

(٤) التَّفَاوُلُ ٣٤٣

(٥) مَدَّةُ الْمَوْضُوعِ ٣٤٣

(٦) الْجَوُّ الْمُحِيطُ ٣٤٦

- الْعُنْوَانُ ٣٤٩

(١) الْجَائِزِيَّةُ ٣٤٩

(٢) خَدِيدُ أَصُولِ الْمَوْضُوعِ دُونِ الْفُرْعِيَّاتِ ٣٥٠

(٣) الْبُعْدُ عَنِ التَّكْرَارِ ٣٥١

(٤) اسْتِخْدَامُ الْآيَاتِ وَالْأَحَادِيثِ ٣٥١

(٥) اسْتِعْمَالُ لُغَةِ الْأَرْقَامِ ٣٥١

(٦) قِصْرُ الْعُنْوَانِ ٣٥٢

- وَضْعُ عِنَاصِرِ الْمَوْضُوعِ ٣٥٣

(١) خَدَائِثُ الْمَعْلُومَاتِ ٣٥٤

(٢) الْأَسْبِيقُضَاءُ وَالْوَفْرَةُ ٣٥٥

(٣) التَّرْتِيبُ وَالْإِتْقَاءُ ٣٥٦

- عَرَضُ الْمَوْضُوعِ عَلَى أَهْلِ الْخِبْرَةِ ٣٥٧

اختيار الموضوع



الموضوع هو عمود المحاضرة، وصميم قلبها، وغاية لقائها، ولكل ملقٍ موضوعاته التي يتفاعل معها تفاعلاً صادقاً أكثر من غيرها، ولا عجب في أن يرغب الملقى أن يتحدث في موضوع أكثر من غيره، فهو بشر له ميوله واتجاهاته؛ ولكن رغبة الملقى ليست كل شيء.

والملقون يتفاوتون في قدراتهم وذكايتهم وتميزهم في اختيار المواضيع المناسبة.

والملقى الذكي يحسن اختيار الموضوع المناسب، فإذا نجح يكون قد اجتاز أكثر من ربع مرحلة الإعداد^(١).

والملقى الذكي يسأل نفسه قبل اختيار الموضوع:

- من جمهور المستمعين؟
- وما طبيعة البلد؟
- وما طبيعة الناس؛ والجو المحيط؟
- وكم مدة اللقاء؟

وغير ذلك..

لذلك هناك أمور يجب مراعاتها عند اختيار الموضوع، منها:

(١) هذا إذا لم تكن مدرّساً أو محاضراً جامعياً والمادة العلمية التي ستلقونها محددة سلفاً.

(١) طَبِيعَةُ اللَّقَاءِ:

تَتَنَوَّعُ اللَّقَاءَاتُ بَيْنَ لِقَاءَاتٍ جَادَّةٍ؛ كَحُطْبِ الْجُمُعَةِ وَالْمُؤْتَمَرَاتِ، وَلِقَاءَاتٍ يَغْلُبُ عَلَيْهَا الْحُزْنُ؛ كَمَنْ حَضَرَ جَنَازَةً أَوْ عَزَاءً وَطُلِبَ مِنْهُ إلقاءُ كَلِمَةٍ أَوْ مَوْعِظَةٍ، وَلِقَاءَاتٍ يَغْلُبُ عَلَيْهَا الْبَسَاطَةُ وَالْبَشَاشَةُ كَالْأَعْرَاسِ وَاللِقَاءَاتِ الشَّبَابِيَّةِ... وَغَيْرِ ذَلِكَ؛ وَبِالتَّالِي يَخْتَلِفُ الْمَوْضُوعُ بِاخْتِلَافِ طَبِيعَةِ اللَّقَاءِ، وَقَدْ سَبَقَ تَفْصِيلُ ذَلِكَ فِي بَابِ «صِفَاتِ وَمَهَارَاتِ الدَّاعِيَةِ»^(١)، فِي مَوْضُوعِ «مُرَاعَاةِ طَبِيعَةِ اللَّقَاءِ»^(٢).

(٢) نَوْعِيَّةُ الْجُمْهُورِ:

تَتَفَاوَتُ نَوْعِيَّةُ الْجُمْهُورِ الَّذِي يَسْتَمِعُ إِلَيْكَ؛ فَمِنْهُمْ الصِّغَارُ وَالشَّبَابُ وَالْكَبِيرُ، وَمِنْهُمْ الْمُتَزَوِّجُونَ وَالْعُرَّابُ، وَمِنْهُمْ الْمُتَقَفُونَ وَالْبُسْطَاءُ... الخ؛ فَهُنَا لِأَبَدٍ مِنْ مُرَاعَاةِ نَوْعِيَّةِ الْجُمْهُورِ لِاخْتِيَارِ الْمَوْضُوعِ الَّذِي يُنَاسِبُهُمْ، وَقَدْ سَبَقَ أَيْضًا تَفْصِيلُ ذَلِكَ فِي بَابِ «صِفَاتِ وَمَهَارَاتِ الدَّاعِيَةِ» فِي مَوْضُوعِ «مُرَاعَاةِ نَوْعِيَّةِ الْجُمْهُورِ»^(٣).

(٣) التَّجْدِيدُ:

النَّاسُ بِطَبِيعَتِهِمْ لَا يُحِبُّونَ التَّكْرَارَ؛ لِذَلِكَ اخْرِصْ عَلَى اخْتِيَارِ الْمَوْضُوعَاتِ الْجَدِيدَةِ، وَلَكِنْ هَذَا لَا يَعْنِي إِهْمَالَ الْمَوْضُوعَاتِ الْهَامَةِ لِأَنَّهَا مُكْرَرَةٌ، فَغَالِبًا مَا سَتَجِدُ نَفْسَكَ مُضْطَّرًّا لِاخْتِيَارِهَا مِرَارًا لِحَاجَةِ النَّاسِ إِلَيْهَا، هُنَا لِأَبَدٍ مِنَ التَّجْدِيدِ فِي أَسْلُوبِ عَرْضِهَا عَلَى الْجُمْهُورِ، وَالتَّجْدِيدِ فِي الشُّوَاهِدِ وَالْإِحْصَاءَاتِ وَغَيْرِهَا، وَقَدْ سَبَقَ تَفْصِيلُ ذَلِكَ فِي بَابِ «صِفَاتِ وَمَهَارَاتِ الدَّاعِيَةِ» فِي مَوْضُوعِ «التَّكْرَارُ غَيْرُ الْمَمْلُ»^(٤).

(١) انظر: (ص ٨٧)

(٢) انظر: (ص ٢١٠)

(٣) انظر: (ص ٢٠٠).

(٤) انظر: (ص ١٧٥).

٤) التَّفَاوُلُ:

ابتعد عن الحُزْنِ والكآبَةِ فِي مَوَاضِيْعِكَ الَّتِي تَطْرَحُهَا، وَاخْرِصْ عَلَى أَنْ يَكُونَ مَوْضُوعُكَ مُتَّفَائِلًا.

بِمَعْنَى: أَلَا تَكُونُ مَوْضُوعَاتُكَ مُتَشَائِمَةً؛ كَمَنْ يَتَحَدَّثُ دَائِمًا عَنْ هَزَائِمِ الْمُسْلِمِينَ أَوْ عَنِ الْمُنْكَرَاتِ وَالْأَخْطَاءِ الْوَاقِعَةِ مِنَ النَّاسِ، فَيُصْبِحُ النَّاسُ كُلَّمَا رَأَوْهُ تَذَكَّرُوا الْأَلَامَ؛ فَيَنْبَغِي أَنْ تَكُونَ ذَكِيًّا، وَتُدْخِلْ عَلَى مَوَاضِيْعِكَ نَظْرَةَ تَفَاوُلٍ وَأَمَلٍ؛ حَتَّى لَوْ أَرَدْتَ أَنْ تَتَكَلَّمَ عَنِ وَصْفِ النَّارِ وَعَذَابِهَا فِي الْآخِرَةِ أَغْطِهِمْ -بِجَانِبِ ذَلِكَ- شَيْئًا عَنِ وَصْفِ الْجَنَّةِ وَنَعِيمِهَا؛ حَتَّى يَخْرُجَ النَّاسُ مِنْ عِنْدِكَ مُسْتَبْشِرِينَ لَا قَانِطِينَ^(١).

٥) مُدَّةُ الْمَوْضُوعِ:

وَالْمَقْصُودُ هُنَا: هُوَ الْمُدَّةُ الْمُتَاخِرَةَ لِلِإِقَاءِ الْمَوْضُوعِ. فَهِيَ ذَاتُ تَأْثِيرٍ فِي اخْتِيَارِهِ.

فَالْمَوْضُوعُ الَّذِي يَسْهُلُ اخْتِصَارُهُ يُنَاسِبُ الْمُدَّةَ الْقَصِيرَةَ، أَمَّا الْمَوْضُوعُ الَّذِي يَحْتَاجُ لِتَفْصِيلٍ وَإِطَالَةٍ فَلَا يُنَاسِبُ؛ وَإِلَّا كَانَ هَذَا سَبَبًا فِي عَدَمِ تَحْقِيقِ الْهَدَفِ مِنَ الْإِقَاءِ.

وَإِذَا كَانَ الْوَقْتُ الْمُخَصَّصُ لِلِإِقَاءِ طَوِيلًا؛ فَيُفْضَلُ اخْتِيَارُ مَوْضُوعٍ دَسِمٍ تَمَلُّ بِهِ الْوَقْتُ، وَتُحَقِّقَ أَكْبَرَ فَائِدَةٍ مُمْكِنَةٍ، أَوْ تُثْرِي مَوْضُوعَكَ بِالْأَمْثَلَةِ وَالْقِصَصِ.



(١) انظر: «الموازنة بين التَّغْيِبِ والتَّرهيبِ» (ص ٢١٣).

ولا أنسى إلى هذه اللحظة:



نعم: لا أنسى زيارتي عام ٢٠١١/هـ/١٤٣٢م للبلد الطيب تنزانيا؛ حيث
توجّهنا في أحد الأيام إلى الغابة القريبة من مدينة «موروقورو»

وكان فيها قبائل «الماساي»، وهي قبائل وثنيّة، بدائيّة، يُربون البقر، ويعيشون في
الغابات، ولا يلبسون ثياباً؛ بل يضعون خرقاً على أجسادهم.

وهم قد اعتادوا أن يمرّ عليهم السّياح الأوربيّون وغيرهم، فيطلبون منهم أن
يرقصوا الرّقصة الإفريقيّة، ويُعطون ملكهم خمسين الف شلن، وهي تُعادل
تسعين ريالاً أي خمسة وعشرين دولاراً.



وقفنا عندهم - بعد جهدٍ وتعبٍ في الطريق الموصّل إليهم - فأقبلوا علينا راقصين،
تفاجأنا أنّهم لا يفهمون اللّغة السّواحليّة؛ لغة البلد الأصليّة، وأنّما لهم لغة
خاصّة بهم، فاخترت مترجمي وأنا!!

فخرج إلينا ملكهم وتكلّم معنا باللّغة السّواحليّة، ففرخنا، فقال لهم المترجم:

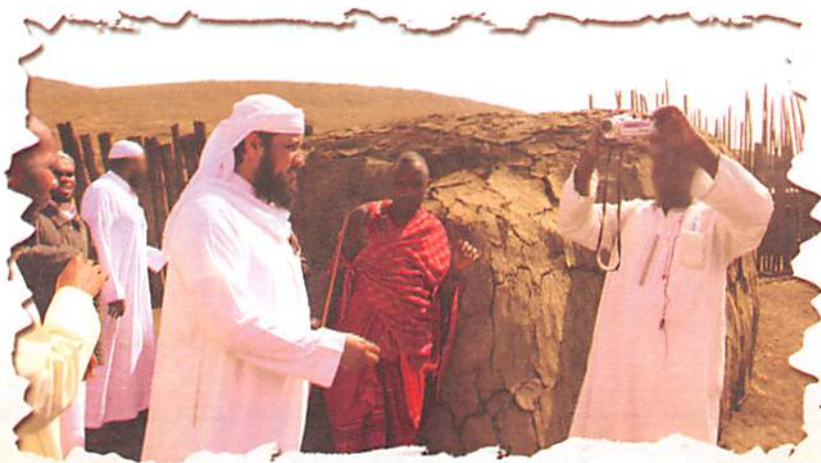
**لا تُريدكم أن ترقصوا؛ بل سنُغطّيكم الخمسين ألف شلن؛ بشرط أن تستمعوا
إلينا ربع ساعة.**

هزَّ الملك رأسه، ووافقوا.

فطلب مني المترجم أن أدعوهم إلى الإسلام، وكان الوقت المتاح لي لا يتجاوز
خمس عشرة دقيقة، مقسومة بين ثلاثة: أنا، ومترجمي الذي يُترجم للغتة
السواحليّة، والثالث للمكهم الذي يُترجم للغتهم الخاصّة!!

وبالتالي؛ فأنا مُطالب أن أتحدّث عن الإسلام كُله في خمس دقائق فقط.

بدأت الكلام وكان صعباً عليّ جداً؛ لأنني مُطالب بالاختصار، فنحن واقفون
تحت الشمس المحرّقة، ومعرّضون في آية لحظة أن يهجم علينا سيّاح أوريّون،
فيقطعون عنّا اللقاء، والوقت ضيق جداً، فكيف أجمع ما أريد في دقائق؟!



تكلّمت عن إجابة الأسئلة الثلاثة:

مَن الخالق؟ ولماذا خلّقنا؟ وأين نذهب بعد الموت؟

كان الأخ نُور الدين يُترجم للغمة السَّواحليَّة، وملِكُهم يُترجم لهم بلُغتهم الخاصَّة. وقد لاحظت أَنهم -أحياناً- يُصَفِّقون بعد كلام المترجم نور الدين مُباشرة قبل أن يُترجمَ لهم الملك، فيسكت ملكهم عن التَّرجمة، ويطلب مني المُواصلتة. فعَلِمْتُ بَعْدَهَا أَنَّهُمْ إِذَا فَهِمُوا مِنَ الْمُرْجِمِ مُبَاشَرَةً صَفَّقُوا؛ إِشَارَةً إِلَى عَدَمِ الْحَاجَةِ لِلتَّرْجِمَةِ مِنْ مَلِكِهِمْ. وبصراحة هذا وفَّر لنا وقتاً كُنَّا فِي حَاجَةٍ إِلَيْهِ.

بعدها تحدَّثت عن الأنبياء، وبغثتهم، وعن الإسلام وتعاليمه. وكان اللقاء مُمتعاً، وهم مُتأثرون به غاية التَّأثر، ثُمَّ تَلَوْتُ عَلَيْهِم الْقُرْآنَ مُرْتَلِّلاً، وَكَانُوا مُتَابِعِينَ بِحِرْصٍ.

بدأت سيارت السيَّاح تتوافد، ووقفوا قريباً منَّا، ثُمَّ نَزَلُوا، وبدءوا يقومون بتصويرنا، فجعل هؤلاء الوثنِيُّون يتلفَّتون، فرأيت أَنَّهُمْ يَرِغِبُونَ فِي الْاِخْتِصَارِ، فَطَلَبْتُ مِنْهُمْ مُبَاشَرَةَ الدُّخُولِ فِي الْإِسْلَامِ، وَنُطِقَ الشَّهَادَتَيْنِ. فوافقوا، وَرَفَعُوا أَيْدِيَهُمْ، وَنَطَقُوا الشَّهَادَتَيْنِ، وَتَمَّتْ تَرْجِمَةٌ مَعْنَاهَا لَهُمْ، وَهَمَّ أَكْثَرُ مِنْ ٤٠ شَخْصاً مِنَ الْقَبِيلَةِ.

أَعْلَمُ أَنَّهُمْ رَبِّمًا تَلَفَّظُوا بِالشَّهَادَتَيْنِ مُجَامِلَةً لَنَا؛ لِكِنِّي اتَّفَقْتُ مَعَ بَعْضِ الْإِخْوَةِ عَلَى التَّوَاصُلِ مَعَهُمْ، وَتَغْيِينِ دَاعِيَةِ لَهُمْ، وَتُتَابَعَتِهِمْ.

ثُمَّ تَوَجَّهَ أَفْرَادُ الْقَبِيلَةِ إِلَى السُّيَّاحِ وَبَدَّوْا فِي رَقْصَاتِهِمْ.

(٦) الجَوَّ الْمُحِيطُ:

فمثلاً: قد يُطلب منك إلقاء محاضرة، أو خُطبة، أو مُشاركتة في ندوة أو مؤتمر، ويكون حال تلك البلد التي ستلقي فيها مشحوناً بأحداثٍ مُعيَّنة؛ سواء كانت سياسيَّة، أو اقتصاديَّة، أو اجتماعيَّة، أو دينيَّة... أو غير ذلك.

ولا أكتُمك:

أني أكتب هذه الكلمات وأنا أعصر ذهني، وأستعرض السنين الماضية: مُحاولاً تذكر موقف وقع لي لأستشهد به هنا؛ لكنني لم أجد موقفاً لأورده، لا أدري! ربّما لأنني أوثر السّلامَة غالباً؛ فالسّلامَة لا يَعدِلها شيء! أو ربّما لأنني أتكلّم عادةً بناءً على تحضير سابق واختيار للموضوع، فلم يقع لي موقف غريب يعلّق بالذهن. لكنّ المقصود: أنّك إذا ألقيت في مَجْمَع مَشحون؛ فيلزَمك عند ذلك: أن تُراعي ألفاظك، وتُحكِم عباراتك.

آه؛ تذكرت موقفاً:



في عام ١٤٢٤هـ / ٢٠٠٤م، دُعيت لمحاضرات في دولتي مجاورة لما يُسمّى اليوم إسرائيل، وكانت هي المرّة الأولى لي في إلقاء محاضرات في بلد غير خليجي؛ وبالتالي فالظروف السياسيّة، والأمنيّة، والاجتماعيّة تختلف. بدأت أولى محاضراتي عن: «البشائر بمُستقبل الإسلام». وبدأت أسوق الأحاديث: «تَقَاتِلُونَ الْيَهُودَ؛ حَتَّى يَحْتَبِي أَحَدُهُمْ وَرَاءَ الْحَجَرِ، فَيَقُولُ: يَا عَبْدَ اللَّهِ الْمَسْلِمِ هَذَا يَهُودِيٌّ وَرَائِي فَأَقْتُلْهُ»^(١).

ثم قلت بحماس: نعم؛ سوف نقاتل اليهود، فنقتلهم، ونشأراً لأغراضنا، ونطلق أسراناً... نعم؛ نقاتل اليهود، وتسقط إسرائيل...

ورُحِت ألقى بهذا الحماس، وغفلت عن أنني في بلد ليس بينها وبين اليهود إلا أمتار، وأن الجهات الأمنيّة فيها والاستخبارات وغيرها لها ظروف وقوانين

(١) أخرجه البخاري في صحيحه (١٧١٠٩) ومسلم (٢٩٢١).

في التَّعامل مع قضيَّة فلسطين هي أشدُّ حَساسيةً من ظُروفنا في الخَلِيج، بِحُكم قُرْبها من فلسطين نُقطة الصِّراع، ولكلِّ بلدٍ أحكامه وظُروفه.

انتَبَهت لذلك في آخر المُحاضرة، وعَلِمَت أني لم أراعِ الجَوَّ المُحيط، فالجَوُّ المُحيط بالمُحاضرة جَوٌّ مَشْحون سياسيًّا، واجْتِماعِيًّا، وأمنيًّا. فالحُضور أَكثَرُهم مُتَحَمِّسون لتحرير فَلسطين وبعضهم ربَّما كان له أَصدقاء أو أَقارب هناك.

هنا ختَمَت المُحاضرة بقولي: **إلا أنَّ الإنسانَ يَنبغي أن يتعامل مع هذه البشائرِ بالعلمِ الشَّرعيِّ، والعقلِ الرَّاجِحِ، ويحرص على أَمْنِ بلده، ويحذَر من الاستِعجال؛ ويرجع إلى أهلِ العِلْمِ والفِقه.**

ثمَّ دَعوت لهذا البَلَدِ وأهلها بالخيرِ والأمنِ، وعَبَّرت عن مَشاعرِ الحُبِّ لهم، وبعد المُحاضرة مُباشرةً وصالَّتني رسائلٌ تشكُر وتَدعُو، فحمدت الله تعالى على ذلك.

لذا فإنَّ الانتِقاءَ والعنايةَ ومُراعاةَ الجَوِّ المُحيط يَضِبُطُ كلامَكَ أَكثَر.

أرجو أن تكونَ فِكرتي وصلَّت إليك.

إخلاءة

الموضوعُ هو العمود الفقري لعمليَّة الإلقاء.
وقدَّرتك على اختيار الموضوع المناسب
هو سرٌّ من أسرار النِّجاع.

العنوان

عنوان المحاضرة أو اللقاء له أهمية بارزة في جذب انتباه الجمهور لموضوع الخطبة، أو الدرس، أو المحاضرة، أو اللقاء، أو المؤتمر؛ لذلك تجد وسائل الإعلام تهتم بعناوين المقالات، وأسماء الحلقات، وتختارها بدقة، وتظهرها بصورة براقية، تجذب الجمهور لشراء الجريدة، أو متابعة الخبر، أو قراءة المقال.

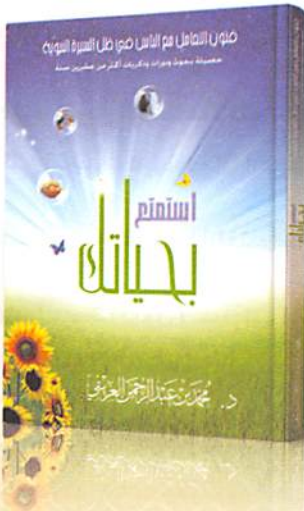
والداعية صاحب رسالة سامية فهو أولى بهذا الاهتمام.

وهنا بعض سمات العنوان المميز التي يجب مراعاتها:

(١) الجاذبية:

فلو كان موضوع لقائك عن الصلاة، وتكاسل البغض عن أداؤها. وهو موضوع مطروق بكثرة، فهل تضع إعلاناً للمحاضرة بعنوان: (أهمية الصلاة في الإسلام)؟ كلا؛ فهذا العنوان لا يصلح لمثل ذلك؛ إنما يصلح لكتاب تعليمي يُدرّس للطلاب. فينبغي أن تختار عنواناً جذاباً، كأن تقول مثلاً: (دمعة في الخراب)، أو (المساجد تنادي)...

أو نحو هذه العبارات الرنانة التي تجذب الناس إليها.



ولو كان موضوعُ مُحاضرتك عن الحبِّ، والعلاقات المحرَّمة بين الشباب والفتيات؛ فاجعل عنوان اللقاء: (قصة عاشق).

فمثل هذه العناوين تجذب مَنْ يقرؤها للحضور والاستماع إليك.

٢) تحديد أصول الموضوع دون الفرعيات:

لأنه بذلك يُدرك القارئ للعنوان ما هو موضوع إلقاءك؟ فيبقى متشوقاً لسماع محتواه.

فمثلاً: لا يصح أن يكون اسمُ محاضرة الصلاة: (الصلاة: أهميتها، وعقوبتها، تاريخها، والمتهاون فيها).

فهو عنوان طويل مُفصل غير جذاب.

ولا يصح أن يكون عنوان محاضرة الحبِّ: (الحبُّ بين الشباب والفتيات وحكمه في الشريعة - قصص ومواقف-).

فهو طويل أيضاً؛ بالإضافة إلى أنك أعطيت جمهورك فروع الموضوع، والنقاط التي تتحدث فيها. فماذا أبقى من التشويق عند المتلقي للاستماع إليك؟!

ولو أردت الكلام عن (الغناء) فلا تقل: (الغناء وبيان حُرْمته، والتحذير منه)

لأنك أيضاً تكون قد بيّنت للناس الحكمَ فيه من العنوان، فلماذا يُتعب المتلقي نفسه ويأتي لحضور محاضرتك؟!

لكن حاول أن يكون العنوان موجياً لا مُصرِّحاً؛ فقل مثلاً: (الحنان وأشجان)، أو (الغناء - ما له وما عليه)، فهي عناوين تُحدّد رأس الموضوع دون التفصيل.

٣) البُعد عن التكرار:

العناوين المكررة لا تجذب الجماهير؛ فابتعد عن مثل عنوان: (عَضُّ البَصْرِ)،
(فَضْلُ الصَّلَاةِ).

وإنما غيرَ (عَضُّ البَصْرِ) إلى: (السَّهْمُ الْمَسْمُومُ)، وغيرَ (فَضْلُ الصَّلَاةِ)
إلى: (الْوَصِيَّةُ الْأَخِيرَةُ)؛ فهي آخر ما وصَّى به النبي ﷺ قبل موته، وغيرَ (بر الوالدين)
إلى: (فَفِيهِمَا فَجَاهِدُ)... وهكذا.

٤) استخدام الآيات والأحاديث:

يُمْكِنُ جَعْلُ نُصُوصِ آيَاتِ الْقُرْآنِ الْكَرِيمِ، أَوْ أَحَادِيثِ النَّبِيِّ ﷺ عُنْوَانًا. فَلَوْ أُرِدَتْ
أَنْ تَتَحَدَّثَ عَنِ بَرِّ الْوَالِدَيْنِ؛ فَاجْعَلْ عُنْوَانَ مُحَاضَرَتِكَ: (فَلَا تَقُلْ لِهَمَا أَفٌ)^(١)،
أَوْ: (فَفِيهِمَا فَجَاهِدُ)^(٢).

٥) استعمال لغة الأرقام:

اسْتِعْمَالُ لُغَةِ الْأَرْقَامِ فِي الْعُنَاوِينَ أُسْلُوبٌ جَدَّابٌ أَيْضًا، فَلَوْ أُرِدَتْ الْكَلَامَ عَنِ
السَّعَادَةِ؛ فَاجْعَلِ الْعُنْوَانَ: (١٠ طَرِيقٌ لِلْسَّعَادَةِ).

وَلَوْ أُرِدَتْ الْحَدِيثَ عَنِ تَرْبِيَةِ الْأَوْلَادِ؛ فَاجْعَلِ الْعُنْوَانَ: (١٠٠ وَسِيلَةٌ لِلتَّرْبِيَةِ).

(١) جُزْءٌ مِنْ قَوْلِ اللَّهِ تَعَالَى فِي سُورَةِ الْإِنشَاءِ: ﴿وَقَمِّنْ رِيكَ أَلَّا تَعْبُدُوا إِلَّا إِنَاءً وَبِالْوَالِدَيْنِ إِحْسَانًا مِمَّا بَلَغَنَّ
عِنْدَكَ الْكِبَرَ أَحَدُهُمَا أَوْ كِلَاهُمَا فَلَا تَقُلْ لَهُمَا أَلْفٌ وَلَا نَنْهَرُهُمَا وَقُلْ لَهُمَا قَوْلًا كَرِيمًا﴾ [الآيَةُ: ٢٣].

(٢) جُزْءٌ مِنْ حَدِيثِ صَحِيحِ رِوَاةِ الْبُخَارِيِّ (٣٠٠٤) وَمُسْلِمٍ (٥٤٩) وَنُفُذِ الْحَدِيثِ: عَنْ عَبْدِ اللَّهِ بْنِ عَمْرٍو
بْنِ الْعَاصِ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ أَنَّهُ قَالَ: جَاءَ رَجُلٌ إِلَى نَبِيِّ اللَّهِ ﷺ فَاسْتَأْذَنَهُ فِي الْجِهَادِ فَقَالَ ﷺ: "أَحْيِ
وَالِدَاكَ؟" قَالَ: نَعَمْ. قَالَ: "فَفِيهِمَا فَجَاهِدُ".

٦) قِصْر العُنْوان:

نحن في عصرِ السُّرعة؛ وبالتالي أنت مُطالب أن تختصرَ في العُنْوان، فالعنوان الطَّويل يُثير المللَ عند السامِعين، فلو كان موضوعُ محاضراتك حولَ المُخدَّرات؛ فلا تجعلَ العُنْوان: (خطر المخدرات وأثارها وطرق مكافحتها-)، فهذا عُنْوان طَويل مُملٌ؛ بل اختصر، على الأَزيدَ عن ثلاثِ كَلِمات.

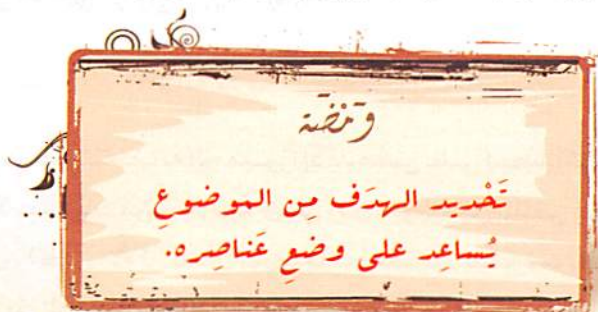


وَضْعُ عَنَاصِرِ الْمَوْضُوعِ

بعد اختيارك للموضوع المناسب يجب عليك -بدايةً- أن تُنظِّمَه، وتجعل عناصره مترابطةً لا تخرُج عن الموضوع، وأن تكون مُسلسلةً كحَبَّاتِ العِقْدِ، فتكوّن في مجموعها عِقْدًا مُتماسكًا، ثم تحدّد الهدف منه؛ لأنّ تحديد الهدف يُوحى إليك بمضمون الأفكار التي تصلح للموضوع^(١).

فمثلاً: إذا أردت أن تتكلّم عن موضوع «الاستقامة»: فلتكن عناصر هذا الموضوع على النحو التالي:

- استقامة الإنسان مع ربه.
- استقامة الإنسان مع نفسه.
- استقامة الإنسان مع أهله وأسرته.
- الاستقامة مع الناس.
- ثم تأتي النتيجة أو الهدف من الموضوع؛ وهو: «الاستقامة وأثرها على الفرد والمجتمع».



(١) انظر: «ترتيب الأفكار وترابطها» (ص ١٩٦).

جمع المأوّه

بعد الانتهاء من اختيار الموضوع، ووضع عناصره، تبدأ عملية جمع المعلومات المتعلقة بهذه العناصر؛ من خلال جمع المادة من ذهنك، ثم الرجوع إلى المراجع العلمية.

ومن الأمور التي يجب مراعاتها أثناء جمع المادة:

(١) حداثة المعلومات:

لا بد أن يبحث الملقى عن آخر المعلومات في الموضوع الذي يليه، وأحدث الإحصائيات الواردة فيه.

فمثلاً:

لو أردت أن تتكلم عن المخدرات، فلا تقل:

وفي إحصائية عام ١٩٧٠م إنه قد مات بسبب المخدرات كذا وكذا من البشر!!

فمثل هذا يستخف به الجمهور؛ إذ قد مضى على إحصائيتك أربعون عاماً، فأين الإحصائيات من سنة سبعين إلى الآن؟! وما دخل المتلقي بمن مات في سنة سبعين؟! كان الأولى بك أن تُورد أحدث إحصائية صادرة من الجهات المُعتبرة، عن طريق الصحف والمجلات المتخصصة، أو الإنترنت.

إشكال:



أحياناً لا يجد الملقى إحصائيةً حديثةً، أو يَضيق وقته عن البحث؛ لكنه يجد في كتابٍ قديمٍ إحصائيةً تخدم فكرته؛
فهل نمنعه من إيرادها؟

الجواب: إذا كان الحال كذلك فأوردَها دون ذكر تاريخها؛
بل قل: وقد أوردت بعض الإحصائيات الرسمية؛ أن عدد من
قتلوا بسبب تعاطي المخدرات بلغ كذا وكذا.

فهذا يُقنع السامع بخطر المخدرات، ويصون عِرضك من
لسان السامعين.

(٢) الاستقصاء والوفرة:



ينبغي أن تكون عملية الجمع استقصائيةً، واسعة
قدر الإمكان إذا كان الموضوع أو مستوى السامعين
يتطلب ذلك^(١)؛ وإلا فيكفي الوفرة الجيدة من
المعلومات الصحيحة.

وعملية الاستقصاء والوفرة تُسهّل عليك فيما
بعد الفرز وانتقاء المادة المناسبة.

(١) أحياناً يكون الموضوع أو مستوى السامعين لا يتطلب البحث الطويل أو الإعداد العميق، كما لو كنت ستلقي محاضرة قصيرة لطلاب في مدرسة، أو كان السامعون أطفالاً صغاراً لا يستوعبون المعلومات الكثيرة أو الإحصاءات. فهنا لا تُجهد نفسك كثيراً؛ وإن كان الأفضل دائماً أن تحضّر تحضيراً جيداً؛ لتستفيد أنت أولاً، ثم يستفيد السامعون.

فائدة:



لتكون مُلقياً ناجحاً: اجمع من المعلوماتِ أضعافَ ما تُريد أن تُلقِيه، فقد تنسى بعضَ المعلوماتِ، أو يرد عليك سؤالٌ تحتاج معه إلى مَعلومات لم تُوردها في محاضرتك.

٣) الترتيب والانتقاء:

أثناء جمع المادّة العلميّة سيَتكوّن بين يديك كمٌّ كبير من المعلومات والشواهد من الآيات، والأحاديث، والأشعار، والقصص... وغير ذلك.

لكن عليك أن تُدرك: أنه ليس كلُّ ما تجمعه يصلح لطرّجه أثناء الإلقاء؛ بل تأتي مَرحلة الترتيب والانتقاء؛ لأنَّ وقت الإلقاء لا يتسع لكلِّ ما تُريد قوله.

كما أن بعض ما جمَعته من المعلوماتِ والمعارف قد يكون غير مُناسب لإلقائه على الجمهور الذي بين يديك؛ وبالتالي فإنك تُفاضل بين المادّة بحسب الأهميّة العلميّة، وعلاقتها بالموضوع، ومُناسبتها للجمهور، وتُسلسل الأحداث، والمُدّة المسموح بها، والأسئلة المتوقّعة من الجمهور... وغير ذلك^(١).

مُعاوَلَة

مَوْضوع مُناسِب + إعدَادٌ جيّد + مَرمَزةٌ إلقاء = إلقاء ناجح

(١) انظر: «ترتيب الأفكار وترابطها» (ص ١٩٦)، و«مُراعاة نوعيّة الجمهور» (ص ٢٠٠)، و«مُراعاة طبيعّة اللقاء» (ص ٢١٠)، و«التفاعل مع الجوّ المحيط» (ص ٢٢٤).

عَرْضُ الْمَوْضُوعِ عَلَى أَهْلِ الْخَبْرَةِ

بعض المواضيع الخطيرة الحساسة قد تحتاج لعرضها على مَنْ هو أعلم منك، وأطول خبرة؛ خاصة إذا كنت ستعرض لأمرٍ صريحةٍ سياسيةٍ أو غيرها. ويتأكد ذلك إذا كنتَ جديداً على عالم الإلقاء^(١).

ولكن استشير أشخاصاً عذلاء، حكماً، أصحاب تجربة، أصحاب جُرأة ومبادئ.



أذكرني:



لما وقعت تفجيرات الرياض عام ١٤٢١هـ - ٢٠٠١م، دُعيت إلى لقاء تلفزيوني في القناة السعودية الأولى، كنت حينها في أواخر العشرينات من عمري.

(١) في عام ١٤٢٤هـ - ٢٠٠٤م كان لي مشاركات في قناة المُستقلَّة حول: «حياة الخليفة الراشد عمر بن الخطاب رضي الله عنه». وكان متوقفاً أن يتصل بعض المشاهدين من طائفة الشيعة، ويفترضون على بعض ما أوردته من صفاته ومناقبه، فلما جمعت المادة ذهبت في زيارة إلى أحد الدعاة كان له قدم سبق في المشاركة في القناة، وفي حوار هذه الطائفة أيضاً، فلما عرضت بين يديه ما سألقيه، استعرضه على عجل، ثم أفادني بملاحظات وتوجيهات تتضمن الأسئلة التي ينبغي الإجابة عنها بتفصيل، والأسئلة التي تختصر إجابتها، ونوعية المتصلين، وكيفية التعامل مع الاستفزاز، وما شابه ذلك، وقد استفدت منها كثيراً، وآتت نفعها؛ وذلك أن خبرته وما تحمّل من مواقف ومواجهات أعطته معرفة بما يناسب المشاهدين، وما يكون أكثر تأثيراً من غيره، وبالتالي أغنانني ذلك عن الوقوع في أخطاءٍ لا أعلم منها؛ بل نظرت في خبرةٍ غيري فاستفدت منها كثيراً.



أعددت مادة الموضوع جيداً عن: «أهميّة الأمان»، من خلال الآيات والأحاديث وعن مسؤوليتنا تجاه المجتمع، وتطرقت إلى الكلام عن الرفق، واللين، وتربية الشباب.. وكان لقاءي ضمن سلسلة لقاءات أقيمت في الموضوع نفسه.

حاولت أن آتي بنقاط جديدة لم يتحدّث عنها الصُيُوف الذين قبلي؛ لأنّ التلفزيون في ذلك الحين كان مزحوماً باللقاءات في هذا الموضوع، والكلُّ يُكرّر ويُعيد ما قاله الآخر.

تكلّمت عن النقاط التي أعددتها، ثمّ تحدّثت عن نقطةٍ أغفلها أكثر المتحدّثين؛ ألا وهي: أنّ المعاصي من أسباب نزع الأمان؛ لقول الله تعالى:

﴿الَّذِينَ آمَنُوا وَلَمْ يَلْبِسُوا إِيمَانَهُمْ بِظُلْمٍ أُولَئِكَ لَهُمُ الْأَمْنُ وَهُمْ مُهْتَدُونَ ﴿٨٢﴾﴾ [الأنعام: ٨٢]

وقوله تعالى: ﴿وَلَوْ أَنَّ أَهْلَ الْقُرَىٰ آمَنُوا وَأَتَقُوا لَفَنَحْنَا عَلَيْهِمْ بِبَرَكَاتٍ مِنَ السَّمَاءِ وَالْأَرْضِ وَلَكِن كَذَّبُوا فَأَخَذْنَاهُم بِمَا كَانُوا يَكْسِبُونَ ﴿٩٦﴾﴾ [الأعراف: ٩٦].

وجعلت أسوق الأمثلة والشواهد على ذلك.

وفي ذلك الحين كانت النفوس مشحونة، والإحساس الأمني عند الناس جميعاً عالياً، وكان الجمهور ينتظر أن يكون الكلام تشبيهاً على من قاموا بالعمل الإرهابي، خاصة أن الحلقات السابقة لي والمقابلات ومقالات الصحف وخطب الجمعة.. كلها كانت تُصعد ضدّ الفئة التي قامت بالتفجير.

وهذه الفئة الضالّة التي قامت بذلك العمل الشنيع هي بلا شك على خطأ وضلال كبير، وقد تحدّثت عن ذلك في أوّل اللقاء، وسُقت الأدلّة على

ذلك، لكن وقت الحَلَقَة كان طويلاً، فرأيت أن أزيد بمَوْعِظَة عن المعاصي وخطرها على أمن المُجْتَمَع، فذكرتُ أننا يجب أن نُصلح علاقتنا مع الله: ﴿وَمَا أَصْبَحُكُمْ مِنْ مُصِيبَةٍ فِيمَا كَسَبَتْ أَيْدِيكُمْ﴾ (الشورى: ١٣٠).

فَفَهِمَ بعض النَّاسِ أَنِّي أَعْتَذِرُ لِلْفَيْئَةِ الضَّالَّةِ التي صَنَعْتَ ما صَنَعْتَ، وَأَبْرَّرَ لها فِغْلها، فَاتَّصَلَ بعضهم بالقناة، وأرسل رسائل عبر الفاكس أثناء الحَلَقَة، وقد تَحَدَّثْتُ مع أصحابِ خِبرَة بعد ذلك فقالوا:

الكلام عن تأييد المعاصي في نزع الأمان، هو كلامٌ صحيح، لكن كان يُمكن تأجيله لحَلَقَة أُخرى حتى تتهياً النفوس له، ويخفُ ما فيها من فزع وترقب.

وكان الذي نصحني بذلك إخوة ثقات وإعلاميون خبراء، فوافقتهُم على ذلك، وقلت: لَيْتَ وهل تَنْفَعُ شيئاً لَيْتَ!

فالغاية من ذلك: أن تستشير أشخاصاً مُتَجَرِّدين، ليس لديهم أجندة، أو مصالح يجزؤون وراءها؛ بل ليكن هؤلاء المُسْتَشَارُونَ مُتَجَرِّدين، صادقين، مُخْلِصين.



الإعداد

طُرُقُ الاستعداد

بَعْدَ إعدادِ مادَّةِ الموضوعِ، وجمعِ المعلوماتِ، تأتي مَرحَلَةُ الاستعدادِ للإلقاءِ أمامَ الجمهورِ، وتختلفُ طُرُقُ الملقينِ في طَريقةِ الإعدادِ، وكذلك في طَريقةِ الاستعدادِ قبلِ الإلقاءِ، كما تختلفُ قوَّةُ الإلقاءِ وتأثيره باختلافِ هذه الطُّرُق، ويتفاوتُ تأثرُ النَّاسِ بالإلقاءِ حَسَبَ تفاوتِها.

- فما طُرُقُ الاستعدادِ؟
- وما الفرقُ بينها في التأثيرِ؟
- وكيفُ تَسْتَطِيعُ أن تُطوِّرَ طَريقَتَكَ؟

- طَرِيقَةُ كِتَابَةِ الْمَوْضُوعِ كَامِلًا..... ٣٦٢
- طَرِيقَةُ الْكِتَابَةِ الْجَزْئِيَّةِ..... ٣٦٧
- طَرِيقَةُ كِتَابَةِ الْعَنَاقِينِ فَقَط..... ٣٧٠
- طَرِيقَةُ الْحِفْظِ..... ٣٧٢

طريقة كتابة الموضوع كاملاً



وهي أقل مراتب الإلقاء، وأولى خطواتك على هذا الطريق.

ومعناها: أن يقوم الملقى بكتابة موضوعه الذي يُريد إلقاءه كاملاً، وهذا لا بأس به إذا كان الملقى في بداية ممارسة الإلقاء.

ولكن لا بدّ إذا كنت ستُمارس هذه الطريقة أن تهتمّ بأمر:

١. أن يكون حجم الأوراق صغيراً، وأن لا تستعجل بحفض عينك للنظر إلى أوراقك بمجرد أن تبدأ في الإلقاء؛ بل يجب في أول دقيقة -على الأقل- ألا تنظر إلى أوراقك؛ إنما اخفض ما تقوله في الدقيقة الأولى، ثم في بقية الوقت اخفض عينك لأوراقك -إن شئت- واقرا منها، فإن حفضت أكثر من دقيقة فأفضل.

والفائدة من هذه الوصية: أنك إذا تحررت من الورقة في الدقيقة الأولى زرعت الثقة عند المستمعين، وأشعرتهم باخترامك لهم. فانظر إليهم في البداية، وخطبهم بعينيك ووجهك بانتسامة مشرقة، وأشعرهم أنك معهم، ثم انظر لأوراقك إن كنت مضطراً إليها.

٢. ينبغي أن تقرأ الموضوع عدّة مرّات من أوراقك قبل أن تلقّيه على الجمهور؛ حتى إذا ألقيت المحاضرة، وقرأت من الأوراق، تعلم مواضع الكلمات، ويقع بصرك على ما تريد بسرعة.



فإنَّك أثناء الإلقاء قد تنفعل، وترفع بصرك إلى الجمهور، ثم تعود إلى أوراقك، فإذا كنت تحفظ مواضع الكلمات؛ فإنَّك ستواصل الإلقاء بكلِّ سلاسة، ولن تنشغل بالبحث عنها.



أما إن استعجلت وكتبت خطبتك أو محاضرتك ولم تقرأها مراراً، أو ربما تصفحتها على عجل؛ فإنَّك لورقت بصرك إلى جمهورك، ثم عدت إليها؛ فسوف تجول ببصرك فيها، وتبحث عن الموضوع الذي توقفت عنده، فتضطرب، وبالتالي يتقطع حديثك أثناء المحاضرة أو الخطبة، وينشغل الناس بانشغالك، ويذهب حماسهم عندما يشعروا بضغفك في التحضير.

٣. حاول أن تدرّب نفسك على عدم النظر كثيراً إلى أوراقك، وأن تجعلها عاملاً مساعداً للتذكّر فقط؛ حتى تتدرّب على الإلقاء الحرّ.

ففي محاضرتك الأولى يصبح نظرك للورقة ٩٥٪، و٥٪ للجمهور؛ لأنك في بداية الإلقاء، ثم بعدها تبدأ نسبة نظرك للجمهور تزداد، فتتطوّر للورقة ٨٠٪، ثم ٧٠٪... وهكذا؛ حتى تصل إلى مرحلة تصبح الورقة بين يديك للطوارئ فقط، أو للنصوص المهمة التي يصعب حفظها.

٤. عند قراءة من الورقة فلا تمسكها وتقرأ منها بلا رُوح؛ بل تفاعل مع حديثك، وارفع صوتك واخفضه، وعبر بوجهك؛ لتجذب جمهورك إليك، وسيأتي الحديث في الصفحات القادمة عن «مهارات الإلقاء»^(١).

تجربة:



كُنت في بدايات إلقائي للمُحاضرات أعتَمِد كثيراً على القراءة من الورقة، فُكُنت أكتب الموضوع كاملاً، وأضع خطأ تحت بعض الجمل، وأكتب فوقها: (رَفَع صَوْت). وجُملاً أخرى أكتب تحتها: (خَفَض صَوْت). وأخرى أكتب تحتها: (صَوْت حَزِين). وأخرى: (صَوْت غَاظِب)... وهكذا، ثم ألقى المُحاضرة وأمارس هذه المهارات.

وهذه الكِتابات مُهمّة في البداية؛ لأن الملقى في بداياته قد يكون مُضطرباً فيَغفل عن مواضع رفع الصّوت وخفضه؛ فيتحول إلقاؤه إلى كلامٍ رتيب؛ كأنما يقرأ نُشرة أخبار.

بل أذكر أنني:



ربما سجّلت مُحاضرة في استوديو، وليس بين يديّ جمهور؛ بل ميكرفون فقط؛ ومع ذلك فإن السّامع لها بعد ذلك من خلال الشّريط المُسجّل، أو عن طريق الإنترنت؛ يشعُر أنني ألقينتها أمام جمهور بالآلاف أوقدوا حماسي.

٥. اهتَمَّ بنوعيّة الأوراق التي تكتب عليها فلا تكن رقيقة شفافة، واطب في جهة واحدة فقط، لا في جهتي الورقة؛ حتى لا تتعب بتقليبها، ولا ينشغل بها جمهورك!!

٦. بعض الملقين يقرأ أوراقه قبل إلقاء خطبته أو مُحاضرتة، فيتذكّر بعض النّقاط المُهمّة، ويتمنّى لو كان كتبها منذ البداية، عندها يضع سهمًا عند

هذا السطر، متوجّهاً للجانب الأيمن من الورقة، ويكتب جملة، ثم يضع سهمًا آخر، متوجّهاً للجهة اليسرى، ويكتب جملةً أخرى، ثم يضع سهمًا ثالثًا متوجّهاً لأعلى الورقة... وهكذا.

فإذا بدأ بالإلقاء، واجتمع الجمهور بين يديه، والتقى الصّفان، نظر إلى أوراقه، فإذا هي خريطة جغرافية، اشتبكت فيها الكلمات، وأصبح متحيراً ما بين تتبّع التعليقات الجانبية، أو قراءة الموضوع الأصلي، حينئذٍ يضع إلقاءه، ويرى جمهوره عينيه وهي تتجول في الورقة، يبحث عن الموضع الذي وقف عنده، ولا يصل إليه؛ فيضطرب، وتخرج كلماته مرتعشة هزيلة. وهذا يضعف مستواه في الإلقاء، ويزعزع ثقة الجمهور فيه. فانتبه لذلك.



طَرِيقَةُ الْكِتَابَةِ الْخِزْيَةِ



وهي مَزْتَبَةٌ أَفْضَلُ مِنْ كِتَابَةِ
المَوْضُوعِ كَامِلًا، وَفِيهَا يَقُومُ المُلْقِي
بكِتَابَةِ النُّصُوصِ الَّتِي يَضْعُبُ عَلَيْه
حِفْظَهَا؛ لِلنَّظَرِ إِلَيْهَا أَثْنَاءَ الإِلْقَاءِ
عِنْدَ الْحَاجَةِ.

مثل: الآيات، والأحاديث، والاقْتِباسات
من كَلَامِ العُلَمَاءِ، والإحصاءات...
وغيرها مما يَضْعُبُ حِفْظَهُ.

فَيَبْدَأُ فِي خُطْبَتِهِ أَوْ مُحَاضَرَتِهِ بِالمُقَدِّمَةِ مِنْ حِفْظِهِ، فَإِذَا قَالَ: وَقَدْ وَرَدَ فِي ذَلِكَ
آيَاتٌ كَثِيرَةٌ، مِنْهَا: قَوْلُ اللَّهِ تَعَالَى: ... فَيَنْظُرُ إِلَى وَرْقَتِهِ، وَيَقْرَأُ الآيَاتِ.

ثُمَّ يَقُولُ: وَقَالَ الإِمَامُ الشَّافِعِيُّ... فَيَنْظُرُ إِلَى وَرْقَتِهِ، وَيَقْرَأُ كَلَامَ الشَّافِعِيِّ.

ثُمَّ يَقُولُ: قَالَ الشَّاعِرُ: مَا كُلُّ مَا يَتَمَنَّى المرءُ يُدْرِكُهُ... وَيَنْظُرُ إِلَى وَرْقَتِهِ،
وَيَقْرَأُ الشَّعْرَ.

فَفِي هَذِهِ الْحَالَاتِ يَكْتُبُ المُلْقِي الكَلَامَ المُقْتَبَسَ فِي وَرْقَةٍ، فَإِذَا جَاءَ مَوْضِعُهُ مِنْ
المُحَاضَرَةِ أَوْ الخُطْبَةِ قَرَأَهُ مِنَ الوَرْقَةِ.

وهذه الطَّرِيقَةُ فِي الإِلْقَاءِ نَافِعَةٌ؛ خَاصَّةً إِذَا تَكَلَّمَ الشَّخْصُ فِي غَيْرِ تَخْصُّصِهِ، أَوْ
تَكَلَّمَ فِي مَوْضُوعٍ جَدِيدٍ قَلَّ أَنْ يُلْقَى فِيهِ.

موقف:



أحياناً يضيق وقت الخطيب عن كتابة الخطبة؛ فيضطر أن يستعين بكتاب خطب، يقرأ خطبته منه، أو يستعير خطبة مكتوبة من أحد الخطباء؛ ليقراها على جماعة المسجد.

أذكر أنه في بدايات اشتغالي بالخطابة، ضاق وقتي في أحد الأسابيع عن تحضير الخطبة، وفي صباح يوم الجمعة اتصلت بجاري الشيخ عبد الله - وهو خطيب جامع مجاور - لأستلف منه خطبة مكتوبة جاهزة، ولم يكن موجوداً تلك السنين الإنترنت، ووسائل البحث الحديث.

رد أبو عبد الله على اتصالي متأخراً، ولم يتبق على الخطبة إلا أربع ساعات طلبت خطبة جاهزة، فأرسل إلي مظروفاً فيه عشر بطاقات، تحتوي خطبة مكتوبة كاملة عن حقوق الجار.

أخذت الأوراق على عجل، ووضعتها في جيبى، وتوجهت للجامع، وصعدت المنبر، وقلت: **السلام عليكم ورحمة الله وبركاته**. ثم جلست، وبدأ المؤذن يرفع الأذان، فلما فرغ من الأذان وقفت، ووضعت البطاقات على طرف خشبة المنبر، ثم ألقيت مقدمة الخطبة: **إن الحمد لله نحمده، ونستعينه ونستغفره،...**

ثم قلت: **أما بعد: سنتكلم اليوم عن: «الجار: حقوقه، وأدابه»** ومددت يدي إلى الأوراق لأحملها وأقرأ منها، فضرب كم ردائي الأوراق فسقطت داخل المنبر!!

كان الموقف مخرجاً جداً وأنا على منبري، والناس ينظرون إليّ ماذا سأفعل؟ ولو كنت لم أخبرهم بالموضوع لاستطعت أن ألقى الخطبة في موضوع أحفظه سابقاً؛ حتى ولو كان مكرراً للجُمهور.

قام المؤدّن لينبذَ الموقفَ، فأقبلَ وصعدَ المنبرَ وجاءَ من خَلْفي - وكان نظره ضعيفاً- فمدَّ يده ليجمعها، وهو لا يدري كم عدد الأوراق أصلاً!!

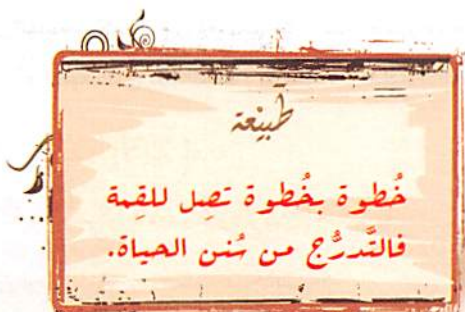
وجَدَ ورقةً فأخذها، وناوَلني إيَّها، ثمَّ نَزَلَ وهو يظنُّ أنه أنقذني، وأنَّه أتى بما لم تأتِ به الأوائلُ!! وكانِي به يقولُ في نفسه: لقد صنَّعتُ للخُطيبِ معروفاً لن ينساه أبداً الدهر!!

وأنا مُستمرٌّ في الكلام عن الجار؛ لكن الخُطبةَ مكتوبةً في الأوراق التي سقطت!! فلمَّا نظرتُ إلى الورقة التي ناوَلنيها المؤدّن لأقرأ منها، فإذا هي أوَّلُ ورقةٍ وفيها المُقدِّمةُ فقط؛ يعني: لن أستفيدُ منها شيئاً.

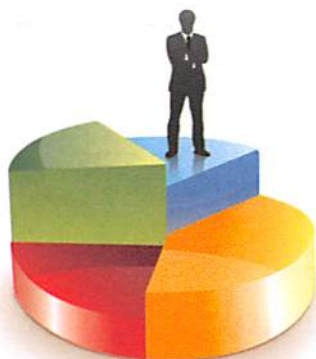
فقلْتُ: والجار -أيُّها الإخوة- له حقوق كثيرة جداً، سأفصلُها في الخُطبةِ الثَّانيةِ.

ثم ختمت الخُطبةَ الأولى، وجلستُ بين الخُطبتين، وجمعتُ أوراقِي، ورَتَّبْتُها، وقُمتُ بعَدها للخُطبةِ الثَّانيةِ.

وأذكرُ أن النَّاسَ استغَرُّوا حينها أن كانت الخُطبةُ الأولى أقصرَ من الخُطبةِ الثَّانيةِ، على غير العادة.



طَرِيقَةُ كِتَابَةِ الْعَنَاوِينِ فَقَط



وهي مَرْتَبَةٌ أَفْضَلُ مِنْ سَابِقَتِهَا، وَفِيهَا يَقُومُ الْمُلقِي بِكِتَابَةِ الْعَنَاوِينِ فَقَط، أَوْ رُؤُوسِ أَقْلَامٍ، وَالنَّقَاطِ الْأَسَاسِيَّةِ.

فِيُحَدِّدُ الْمُحَاضِرُ الْأَفْكَارَ الَّتِي يُرِيدُ أَنْ يُلَقِّيَهَا، ثُمَّ يَتَحَدَّثُ عَنْ كُلِّ عُنْصُرٍ بِمَا يَحْفَظُهُ فِي ذَهْنِهِ مِنْ مَادَّةٍ عِلْمِيَّةٍ.

مِثَال:

لَوْ أَرَدْتَ أَنْ تَتَكَلَّمَ عَنْ بَرِّ الْوَالِدَيْنِ، فَأَعَدَدْتَ الْمَوْضُوعَ كَامِلًا بِمَا يَحْتَوِي مِنْ آيَاتٍ، وَأَحَادِيثٍ، وَقِصَصٍ، وَأَمْثَلَةٍ... إلخ.

ثُمَّ بَدَأْتَ تُسَجِّلُ النَّقَاطَ الْأَسَاسِيَّةَ، وَتَكْتُبُهَا فِي وَرَقَةٍ صَغِيرَةٍ تَحْمِلُهَا أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ، أَوْ أَخَذْتَ الْعُنْصُرَ الْأَسَاسِيَّةَ الَّتِي كُنْتَ قَدْ وَضَعْتَ فِي بَدَايَةِ إِعْدَادِكَ لِلْمَوْضُوعِ، مِثْل:

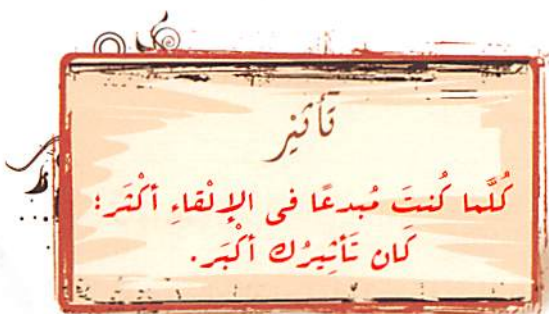
- ﴿ وَقَضَى رَبُّكَ أَلَّا تَعْبُدُوا إِلَّا إِيَّاهُ ﴾
- ﴿ وَأَعْبُدُوا اللَّهَ وَلَا تُشْرِكُوا بِهِ شَيْئًا وَبِالْوَالِدَيْنِ إِحْسَانًا ﴾
- حديث: «مَنْ أَحَقَّ النَّاسَ بِحُسْنِ صَحَابَتِي؟»
- موقف ابن مسعود مع أمه.
- موقف ابن المنكدر مع أمه.

- أسباب العقوق: (الصُّحبة السيئة، الإهمال...).
- ما المطلوب منا؟
- الدُّعاء.

حيلة:



يُمكن الاحتيال لقراءة النُّقاط من الورقة؛ وذلك بطباعتها بخطِّ حجمه كبير، في ورقة كبيرة، وتعلّق الورقة على عمود يكون أمامك إن كنت خطيبًا، أو على المنضدة إن كنت مُحاضرًا، فتقرأ النُّقاط من غير أن يتنبّه الجمهور لها؛ إلا من التفت إليها.



طَرِيقَةُ الْحَفْظِ



وهي أفضل طرق الاستعداد للإلقاء، وأعلىها مرتبة، وأقواها تأثيراً في الجمهور؛ وإن كانت صعبة تحتاج شجاعةً وتمريناً كثيراً.

ومعناها: أن يحفظ الملقى المادة التي سيُلقيها على جمهوره كاملة عن ظهر قلب.

فمثلاً:

لو أردت أن تتكلم عن فضل قراءة القرآن؛ فاحفظ الآيات التي تحثُّ على قراءة القرآن، واحفظ الأحاديث المتعلقة به؛ مع التعليق عليها. فهذا يُعطي قوةً كبيرة للإلقاء.

تنبيه:

في هذه الحالة يجب أن تحذَرَ من أن تلقي على الجمهور بطريقة تُشعرهم أنك تسرد عليهم نصاً حفظته كما يحفظ الطالب الصغير عشرة أسطر في مادة التعبير!! أو كأنك مُذيع تقرأ نشرة الأخبار؛ بل اغتنِ بفنون الإلقاء^(١).



حقيقة:



الإلقاء مع التَّحرُّر من الأوراق هو فعل الأَقوياء الواثقين في طَرَحهم. أمَّا من يُلقى مُتَشَبِّهًا بَوَرَقته؛ وكأنَّه غريق لا يَسْتغني عن قِصاصات بين يديه؛ فهذا أَسير الأوراق، فُكِّن بَطْلاً وتحرَّر من ذلك وعودِ نَفْسِكَ على الإلقاء ارتجالاً، قد تتعب، وتضطرب في البداية؛ لكنَّكَ سَتَنجح في النِّهاية. ومن لم يحترق في البداية لم يُشْرِق في النِّهاية.

إصرار:



لما قرَّرت التَّحرُّر من أَسر الورقة أخذت نفسي على مَراجِل:

في البداية كنت أكتب الخُطبة كاملة؛ لكنني أقرؤها مراراً قبل الخُطبة؛ حتى أُطبع في ذهني صورة الورقة، ثم أُلقي الخُطبة؛ مع النَّظر إلى الورقة أحياناً، فيكون نظري إلى الورقة ٧٠٪، وإلى الجُمهور ٣٠٪؛ مع أنني في ذلك الحين كنت أُلقي المحاضرة كاملة لمدة ساعة في المسجد، أو اللِّقاءات الثَّقافية من غير ورقة؛ إلا أن رَهبة الخُطبة وجديتها كانت تحوّل بيني وبين التَّحرُّر من عبوديَّة الورقة.

وكان في منبري -ذلك الوقت- لوح خشب بين يدي، أضع عليه أوراقِي؛ لأقرأ منها؛ لأدع ليدي كلتيهما حُرِّيَّة الحركَة -كما هو الحال في كثير من المنابر.

ثم انتقلت للمرحلة الثانية، فصرت أكتب رُءوس الأقلام بين يدي في ورقة صغيرة، وأُلقي الخُطبة من خلالها، فكان نظري للورقة الثِّفافات لا تتجاوز ١٠٪، والباقي للجُمهور؛ لكن يبقى أن وُجود الورقة على لوح المنبر بين يدي، عبوديَّة يأنف منها الأبطال.

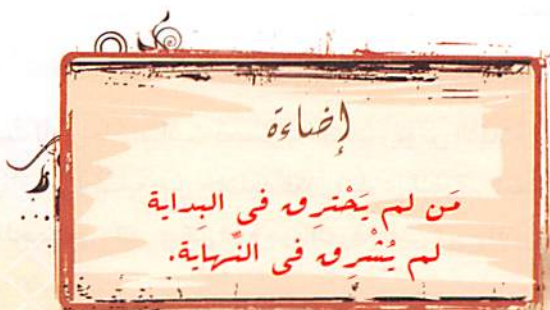
فقررت أن أنتقل - بصرامتة - للمرحلة الثالثة:

فطلبت من مؤظف في مسجدي أن ينزع ذلك اللوح، ويُنقى الميكروفون فقط بين يدي، لأضع نفسي أمام الأمر الواقع ثم قرأت خطبتي مرارًا، وكتبت النقاط، وجعلتها في جيبِي، ودخلت المسجد، وصعدت المنبر، وألقيت السلام، وجلست، وبدأ الأذان، وأنا في حرب مع نفسي: هل أخرج الورقة وأقرأ نقاطي؟ أم أعتد على حفظي؟ فقررت أن أكون أكثر جرأة؛ فقامت وسرعت في الخطبة، والورقة في جيبِي؛ حتى أنهيت الخطبة الأولى، وجلست بين الخطبتين مطمئنًا ساكنًا، مُنتشيًا فرحًا بالإنجاز، ثم قمت للخطبة الثانية فكانت كالأولى.

صحيح أنني بعد الخطبة راجعت ورقتي فاكشفت أن ١٥٪ من الخطبة المكتوبة نسيت أن أعرضه في خطبتي؛ لطبيعة الحفظ السريع؛ لكنني اكتشفت أيضًا أنني زدت من المعلومات في الخطبة أكثر من ٢٠٪، مما لم أكن أعددته أو كتبته؛ وإنما جرى على ذهني أثناء الخطبة، فهو فتح من الله وعون.

نتيجة:

لاحظت تفاعل الناس وتأثرهم بالارتجال أكبر بكثير جدًا من حالهم لما كانت الأوراق بين يدي.



مَهَارَات
الِإِلْقَاءِ

• مَدَّخَلَ ٣٧٧

• لُغَةَ الْجَسَدِ ٣٧٩

• مَهَارَاتِ الصَّوْتِ ٤١٩

• الإِبْدَاعُ فِي سَرْدِ الْقِصَّةِ ٤٢٩

• التَّدْرِبُ عَلَى الإِلْقَاءِ ٤٥٣



تَحَرُّنٌ
في الصَّفحات السَّابِقة عَن عَنَاصِرِ المَوْضوعِ وَأَسَالِيبِ التَّشْوِيقِ، وَطُرُقِ وَمَرَاجِلِ
إِعْدَادِ المَادَّةِ، وَمَعْلُومٍ أَنَّ المَكْتُوبَ لَيْسَ كُلُّ شَيْءٍ، مَهْمَا كَانَتْ جُودَتُهُ، وَقِيَمَتُهُ
العِلْمِيَّةُ، وَالجَهْدُ الَّذِي بُذِلَ فِيهِ؛ لِأَنَّ هَذَا الجَهْدَ يَحْتَاجُ فِي النِّهَايَةِ إِلَى أَنْ يُتَوَجَّعَ بِالإِقَاءِ
نَاجِحٍ، يُوَصِّلُ الرِّسَالَةَ إِلَى قَلْبِ وَعَقْلِ المُتَلَقِّي؛ حَتَّى يَتَحَقَّقَ الهَدَفُ المَنْشُودُ.

- فَمَا الإِلْقَاءُ الجَذَابُ؟
- وَكَيْفَ تُحَسِّنُ الإِقَاءَ؟
- وَمَا عَوَامِلُ الجَذْبِ للجُمُهورِ؟

هَذَا مَا سَنَتَحَدَّثُ عَنْهُ فِي الصَّفحاتِ القَادِمَةِ.

لُغَةُ الْجَسَدِ

برقة جَرَسُ هَاتِفِكَ، فَتَرْفَعِ السَّمَاعَةَ، فَإِذَا التَّمْتَصِلُ
صَدِيقٌ سَيُزَوِّدُكَ، فَيَسْأَلُكَ التَّمْتَصِلُ:

أَيْنَ بَيْتِكَ بِالضُّبُطِ؟

فَتَقُولُ لَهُ: سِرَّ أَمَامِكَ وَأَتْرُكُ التَّقَاطِعَ الْأَوَّلَ ثُمَّ أَتَّجِهَ يَمِينًا...

فَتَجِدُ أَنَّكَ تَحْرِفُ يَدَكَ تَلْقَائِيًّا نَاحِيَةَ الْيَمِينِ، مَعَ أَنَّ
صَاحِبَكَ لَا يَرَاكَ!! هَلْ يَرَاكَ السَّائِلُ الْآنَ؟ فَلِمَ إِذَا تُشِيرُ
بِيَدِكَ؟

وكَذَلِكَ نَحْنُ فِي مَجَالِسِنَا وَأَحَادِيثِنَا.. لَا نَكْفُ عَنْ
تَحْرِيكِ أَيْدِينَا وَاصْفِينِ عِبَارَاتِنَا.. إِنَّهَا لُغَةُ الْجَسَدِ.

• فما أهميَّة لُغَةِ الْجَسَدِ؟

• وكيف نُمارِسُهَا؟

- ٣٨١..... أَهْمِيَّةُ لُغَةِ الْجَسَدِ -
- ٣٨٤..... لُغَةُ الْعَيْنِ -
- ٣٨٥..... بَيْنَ عَيْنِكَ وَبَدِكَ
- ٣٨٧..... التَّعْبِيرُ بِالْعَيْنِ
- ٣٨٨..... الْمَسْحُ الْبَصْرِي
- ٣٨٩..... أَخْطَاءُ فِي الْمَسْحِ الْبَصْرِيِّ
- ٣٩٢..... تَعْبِيرَاتُ الْوَجْهِ
- ٣٩٥..... أُمْتِلَةٌ لِتَعْبِيرَاتِ الْوَجْهِ
- ٣٩٦..... الدَّهْشَةُ وَالتَّعَجُّبُ
- ٣٩٦..... الْغَضَبُ
- ٣٩٧..... الْحُزْنُ
- ٣٩٧..... التَّذَكُّرُ
- ٣٩٩..... حَرَكَاتُ الْيَدَيْنِ
- ٤٠٢..... أُمْتِلَةٌ لِحَرَكَاتِ الْيَدَيْنِ
- ٤٠٢..... حَرَكَةُ الْقَبْضَةِ مَعَ الْهَرَجِ لِأَعْلَى
- ٤٠٢..... حَرَكَةُ الْقَبْضَةِ مَعَ الْهَرَجِ لِأَسْفَلَ
- ٤٠٣..... حَرَكَةُ الْقَطْعِ بِالْيَدِ كَالسَّكِّينِ
- ٤٠٤..... رَفْعُ الْيَدَيْنِ كَهَيْئَةِ الدُّعَاءِ
- ٤٠٤..... حَرَكَاتُ السَّلَامِ أَوْ الْوُدَاعِ
- ٤٠٥..... إِشَارَةُ الْأَتْهَامِ
- ٤٠٦..... الْإِشَارَةُ بِالْيَدِ كَامِلَةٌ
- ٤٠٦..... تَنْبِيهَاتُ فِي إِشَارَاتِ الْيَدَيْنِ
- ٤٠٦..... تَوَافُقُ الْحَرْكَةِ مَعَ الْفِكْرَةِ
- ٤٠٧..... تَرَاوَمُ الْحَرْكَةِ مَعَ الْفِكْرَةِ
- ٤١٠..... التَّعْبِيرُ عَنِ حَجْمِ الْأَشْيَاءِ تَعْبِيرًا صَحِيحًا
- ٤١١..... التَّعْبِيرُ عَنِ الْأَعْدَادِ تَعْبِيرًا صَحِيحًا
- ٤١٣..... تَغْيِيرُ الْهَيْئَةِ
- ٤١٥..... أَخْطَاءُ فِي حَرَكَاتِ الْجَسَدِ
- ٤١٥..... تَكْلُفُ الْحَرَكَاتِ
- ٤١٦..... الْعَبَثُ بِالْجَسَدِ
- ٤١٧..... الْاسْتِنَادُ إِلَى حَائِطٍ أَوْ أُنْثَاءِ الْإِلْفَاءِ
- ٤١٨..... عَضُّ الشِّفَتَيْنِ

أهمية لغة الجسد

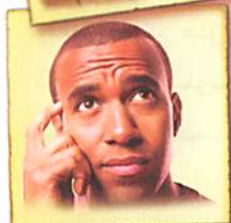
هُوَ رَجُلٌ فَاضِلٌ عِنْدَهُ مِنَ الْمَغْلُومَاتِ الشَّرْعِيَّةِ مَا يَسْتَطِيعُ بِهِ أَنْ يَسْحَرَ السَّامِعِينَ، لَكِنَّكَ إِذَا رَأَيْتَهُ مُزْتَدِيئاً رِداءَ طَلَبِهِ الْعِلْمَ (البِشْت) أَمَامَ الْكَامِيرَا، تَشُكُّ -إِنْ لَمْ تَكُنْ تَعْرِفُهُ مِنْ قَبْلِ- بِأَنَّهُ مَشْلُولُ الْيَدَيْنِ، أَوْ شَبِهَ مَشْلُولٍ، كَانَ لَا يَتَحَرَّكُ مِنْهُ إِلَّا قَمَهُ، نَعَمَ فَقَطْ فَمَهُ، فَمَهُمَا ذَكَرَ مِنْ أَرْقَامٍ أَوْ جِهَاتٍ، أَوْ قِصَصٍ وَأَمْثَلَةٍ لَمْ أَرَهُ يَوْمًا حَرَّكَ يَدَيْهِ أَوْ غَيَّرَ تَعَابِيرَ وَجْهِهِ أَوْ مَارَسَ شَيْئًا مِنْ لُغَةِ الْجَسَدِ، فَكَانَ الْمَشَاهِدُ يَتَعَبُّ فِي الْمَتَابَعَةِ؛ لِأَنَّهُ لَا يُمَارِسُ أَيَّ مَهَارَاتٍ جَادِبَةٍ، سِوَى الْمَغْلُومَاتِ الْعِلْمِيَّةِ..

إنَّهَا لُغَةُ الْجَسَدِ...

لُغَةُ الْجَسَدِ هِيَ لُغَةُ عَضْوِيَّةٍ فِي الْغَالِبِ، فَأَنْتَ أَثْنَاءَ حَدِيثِكَ الْيَوْمِيِّ الْعَادِيِّ تَسْتَعْمِلُ يَدَكَ فِي الْإِشَارَةِ وَالْإِتِّهَامِ، وَالغَضَبِ، وَالْحِصْصِ عَلَى فِعْلِ شَيْءٍ؛ كَمَا يَظْهَرُ عَلَى وَجْهِكَ تَعْبِيرَاتُ الْحُزْنِ وَالرِّضَا... وَغَيْرَ ذَلِكَ.

كُلُّ هَذَا مِنْ تَلْقَاءِ نَفْسِكَ دُونَ أَنْ تَعْلَمَ أَنْ هَذِهِ الْإِشَارَاتُ وَالْإِنْفِعَالَاتُ إِحْدَى مَهَارَاتِ فَنِّ الْإِلْقَاءِ الْجَيِّدِ، بَلْ أَحْيَانًا تُمَارِسُهَا دُونَ أَنْ يَرَاكَ مُحَدِّثُكَ.

فَأَثْنَاءَ حَدِيثِكَ فِي الْهَاتِفِ تَجِدُ أَنَّكَ تَسْتَعْمِلُ لُغَةَ جَسَدِكَ دُونَ أَنْ تَقْصِدَ، بِالرَّغْمِ مِنْ أَنَّ الطَّرْفَ الْآخَرَ لَا يَرَاكَ.



إننا نفعَل ذلك تلقائياً، فهي لغة عَفْويَّة فعندما لا يُمارسها المُلقِّي فهذا تَقْصير ربُّما حمله عليه الخوف أو التَوَثُّر. فتصالح مع جَسَدِكَ، وأطِّق له العنان كي يُمارِس مَهاراته الإلقائيَّة بنجاح.

دراسة:



لمعرفة أهمية لغة الجسد على التأثير في الجمهور تم إجراء دراسة على أكثر من مائة ألف شخص ما بين رجل وامرأة، فكانت النتيجة بهذه الصورة:



- نسبة ٥٥% من التأثير أثناء الإلقاء ترجع إلى لغة البدن. يعني حركات اليد والعين وتعبيرات الوجه والتفاتة الرأس.
- ونسبة ٣٨% من التأثير ترجع إلى الأسلوب الكلامي من خفض الصوت ورفعهِ ونحو ذلك.
- ونسبة ٧% فقط ترجع إلى نوعية ودقة المحتوى العلمي الذي يلقيه على الناس.

إذن نسبة ٧% فقط هي كل تأثير المحتوى الذي تلقاه على الناس، أما نسبة ٩٣% من التأثير فترجع إلى لغة الجسد والأسلوب الكلامي الصوتي الذي تلقى به.

نتيجة:



لُغَةُ الْبَدَنِ مِنْ أَعْلَى دَرَجَاتِ الْأَهْمِيَّةِ، وَلَا يَجُوزُ إِهْمَالُهَا، فَالَّذِي يَقْتَصِرُ
أَثْنَاءَ عَمَلِيَّةِ الْإِلْقَاءِ عَلَى كَلِمَاتِ لِسَانِهِ فَقَطْ، أَوْ نَوْعِيَّةِ الْمَحْتَوَى
وَالْمَعْلُومَاتِ يَخْسِرُ أَكْثَرَ مِنْ خُمْسِينَ بِالمِائَةِ مِنَ التَّأثيرِ فِي الْجُمْهُورِ^(١).

لماذا؟ لعلَّ من أهمِّ أسبابِ التَّأثيرِ الْكَبِيرِ لِلغَةِ الْبَدَنِ: أَنَّهَا لُغَةٌ مَرْتَبِيَّةٌ لِلْمُتَلَقِّي، وَالصُّورَةُ
المرتبِّيةُ أبلغُ تأثيراً وأشدُّ إثارةً لحواسِّه وجذباً له، بل وتثبتُ في ذهنه وقتاً أطول.

خبرة:



يقول خُبراءُ الإلقاءِ إنَّنا نَحْتَفِظُ فِي أذهَانِنَا بِ: ١٠٪ مما نَقْرَأُ، و٢٠٪
مما نَسْمَعُ، و٣٠٪ مما نَرَى، و٥٠٪ مما نَسْمَعُهُ وَنَرَاهُ، و٧٠٪ مما نَقُولُ.

فإذا كانتِ نِسْبَةُ ما يَحْتَفِظُ بِهِ الْإِنْسَانُ مِمَّا يَسْمَعُهُ وَيَرَاهُ فِي أَنْ وَاحِدٍ ٥٠٪ مِمَّا
يُلْقَى عَلَيْهِ، فَهِيَ نِسْبَةٌ كَبِيرَةٌ تَسْتَحِقُّ الْاهْتِمَامَ فِعْلاً، وَسَاتَحَدَّثُ تَفْصِيلاً فِي
الصَّفْحَاتِ التَّالِيَةِ عَنِ لُغَةِ الْجَسَدِ.

فِطْرَةٌ

فَطَّرَ اللهُ الْإِنْسَانَ بِطَبِيعَةٍ وَاحِدَةٍ
لِذَلِكَ فِلْفَنَةُ الْجَسَدِ بَيْنَ النَّاسِ وَاحِدَةٌ
فَاخْرُصْ عَلَيْهِمَا مَعَ أَيِّ جُمْهُورٍ وَسَتَكُونُ النَّتِيجَةُ وَاحِدَةً.

(١) الْكَلَامُ هُنَا عَنِ الْجُمْهُورِ الْعَامِّ الْعَادِيِّ، أَمَّا الْجُمْهُورُ طَلِبَةُ الْعِلْمِ، وَالْمُسْتَفِيدِينَ الْجَادِبِينَ، فَانْتَهَمِ
يُرَكِّزُونَ فِي الْمَحْتَوَى الْعِلْمِيِّ أَكْثَرَ.

لُغَةُ الْعَيْنِ



كان الشَّاعر عُمَرُ بن أَبِي رَبِيعَةَ يَعشَقُ
جَارِيَةً، وَيَحاولُ أَنْ يَتَصَيَّدَ النُّظراتِ
إليها، فَمَرَّ يَوْمًا قَرِيبًا مِنْها وَحولَهم قَوْمٌ؛
فأشارَت له بِعَينِها إِشارةً فَهَمَّها، فَمَضَى
وهو يَقولُ:

إِشارةً مَحْزُونٍ وَلَمْ تَكَلِّمْ
وأهلاً وَسَهْلاً بِالْحَبِيبِ المُسَلِّمِ

أشارَت بِطَرْفِ العَينِ خِيفةً أَهلِها
فأَيقَنتُ أَنَّ الطَّرْفَ قَدَ قالَ مَرْحَبًا



نَعَم؛ لُغَةُ العَينِ وإِشاراتُها تُضاهِي لُغَةَ اللِّسانِ، فَتَقَرَّأُ
في عَينَي مُحدِّثِكَ الفَرَحَ والحِزنَ، والخُوفَ والأَمَنَ،
والطَّيِّبَةَ والخُبْثَ، وَحُسنَ النِّيَّةِ وسُوءَها، بل الصِّدقِ
والكَذِبِ، والأَمانَةَ والخِيانَةَ.

ويَتَحَدَّثُ مَعَكَ شَخْصٌ ما فَتَرَكُّزَ نَظْرِكَ على عَينِيه،
فإذا انْتَهى قُلْتَ له:

أنت كاذب؛ عَينُكَ تقولُ إِنَّكَ تَكذِبُ.

ويكونُ كَلامُكَ صَحيحًا غَالِبًا.

وربَّما عَرَفْتَ أَنَّ الشَّخْصَ مُضطربَ أو خَجَلانَ أو كاذِبَ
من نَظْرِكَ إلى عَينِيه.

نعم؛ للعين تأثيرٌ في الكلامِ ومؤازرةٌ له.

فَنظراتُ العَينِينِ من الأُمُورِ المُهمَّةِ التي يَجبُ أن يُراعِيَها الملقِي في حَدِيثِهِ أمامَ الجُمهورِ في حالَةِ الإلقائِ المرئيِّ ومُواجهَةِ الجُمهورِ أو التَّخاطُبِ المُباشِرِ؛ فهي لُغةٌ حُساسَةٌ جدًّا، ولِها تأثيرٌ كَبيرٌ على المُتلَقِّ، بل يَسْتَطِيعُ مِنْها المُخاطَبُ أن يَفهَمَ كَثيرًا مِنَ المَعاني وإن لم تَتَكَلَّمْ بِها، وَكَمِ مِنْ رِسالَةٍ بَعَثَتْ بِها العَينُ إلى العَينِ..

نَظراتُ عَينِيكِ رُبُما سَتَتَت ذَهَنَ المُتلَقِّ، أو أشَعَرَتَه بِعَدَمِ الثَّقَةِ بِكَ، أو أشَعَرَتَه أنَّكَ غيرُ واثِقٍ في نَفسِكَ.

ولِغةُ العَيونِ لَها فنٌّ وِذوقٌ، وَيكونُ تأثيرُها قَويًّا بِمِقدارِ قَوَّةِ ودَقَّةِ اسْتِعمالِها.

• فَكَيْفَ نَسْتَنمِرُها؟

• وَمَا جِوانِبُ القَوَّةِ فِيها؟

✿ بين عَينِكَ وِيدِكَ:

من مَهاراتِ الإلقائِ أن تَسْتَعْمَلَ يَدَكَ إذا ذَكَرتِ عَدَدًا مُعَيَّنًا؛ فَتَقولُ مِثْلاً: هَناكَ ثَلاثَةُ شُروطٍ لِلصَّلَاةِ. وتُشيرُ بِأَصابعِ ثَلاثَةٍ.

أو تَقولُ اثنائِ حِكايةِ قِصَّةٍ: «وَكانَ عِندَ هَذا الرَّجُلِ ثَلاثَةُ أولادٍ...». فُهمَ بِالإِشارَةِ بِأَصابعِكَ هُنا، وانظُرْ إلى أَصابعِكَ الثَلاثَةِ التي تُشيرُ بِها.

فحينما تصنع ذلك تذهب عيون المتلقين أيضاً إلى أصابعك لتتعد معك، وترى اغنيهم تدور معك إلى الأصابع تارة، وإليك تارة أخرى.

وهذا فيه عدة فوائد إلقاءية؛ فهو يجذبهم إليك فلا ينشغلون عنك بشيء آخر، وهو يحدث تجديداً عند المشاهدين، ويبعد عنهم الملل والسأم، وينشط ذهنك.

وفي بعض القصص التي توردها تحتاج أن تمثّل بيدك ما تقوله؛ كأن تمثّل أنك تقبض على شيء، أو تحركه. هنا انظر أيضاً إلى يدك.



مثال:

لو حكيت قصة استشهاده الخليفة الفاروق رضي الله عنه؛ فقلت أثناء ذلك: «ثم أخرج أبو لؤلؤة المجوسي خنجرًا له حدان...».

فلا بد أن تتخيل خنجرًا في يدك فتقبض أصابعك كأنك تمسك خنجرًا وتنتظر إليه. فهم سينظرون إلى يدك ويتخيلون معك.

✿ التَّغْبِيرُ بِالْعَيْنِ

أحياناً قد تحتاج إلى النَّظَرِ إلى غيرِ الجُمُهورِ، وذلك في لَحَظَاتِ التَّأْمُلِ والتَّفَكِيرِ، فلو قُلْتَ مثلاً:



ولما وصل الخبرُ إلى عُمر جعل يُفَكِّرُ: هل أَقْتُلُ الرَّجُلَ؟ هل أغضُو عنه؟ هل...؟

هنا انظر إلى الأعلى: فَإِنَّ الَّذِي يُفَكِّرُ ينظر عادةً إلى السَّمَاءِ.



أو لو قُلْتَ: فَلَمَّا التَّقِيَا، قَالَ حُذَيْفَةُ فِي نَفْسِهِ: أَيْنَ رَأَيْتُ هَذَا الرَّجُلَ؟ أَيْنَ قَابَلْتُهُ مِنْ قَبْلُ؟ تُرَى أَيْنَ التَّقِيْنَا؟

هنا انظر للأسفل: فَإِنَّ الَّذِي يَتَذَكَّرُ ينظر عادةً إلى الأَرْضِ.

وهذا واقعٌ؛ فعندما أقولُ لك مثلاً:

هل تذكُرُ المَدْرَسَ الَّذِي كَانَ يُدْرَسُكَ فِي الصَّفِّ الأوَّلِ مِنَ الجَامِعَةِ؟

فتقولُ لي: انتظر لحظةً لأتذكُرَ.

ثمَّ تبدأ في حَفْضِ رَأْسِكَ إلى الأسفلِ؛ لتستدعيَ المعلوماتَ من ذاكَرتِكَ.

وعندما أقولُ لك: فَكِّرْ إلى أَيِّ مَكَانٍ تَذْهَبُ هَذَا الأسبوعُ؟

فتجدُ أنَّكَ لا تنظُرُ إلى الأسفلِ، بل تنظُرُ إلى الأعلى؛ هذا في طَبِيعَةِ الإنسانِ.

فَيُنْبَغِي أَنْ تُمَارَسَ هَذِهِ اللَّغَةُ الْإِشَارِيَّةَ أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ؛ فَتَنْظُرُ إِلَى الْأَعْلَى أَوْ الْأَسْفَلَ وَأَنْتِ تَحْكِي مِثْلَ هَذِهِ الْمَوَاقِفِ.

وقد تحتاج إلى أن تتنفس بعمق وتقف لحظة، فعندما تقول مثلاً:

فَأَقْبَلَ مُحَمَّدٌ بِنَ مَسْلَمَةَ حَتَّى دَخَلَ حَدِيقَةً كَفَبَ بِنَ الْأَشْرَفِ، وَجَعَلَ يَلْتَفِتُ يَمِينًا وَيَسَارًا؛ يَبْحَثُ عَن مَخْبَأٍ يَسْتَطِيعُ أَنْ يَلْجَأَ إِلَيْهِ قَبْلَ أَنْ يَنْزِلَ إِلَيْهِ كَعَبِ بِنَ الْأَشْرَفِ...

هنا عبر أئها الملقى بعينك عن موقف محمد بن مسلمة. التفّت يمينًا ويسارًا؛ كأنك تبحث عن مخبأ، مع استخدام بقيّة لغات الجسد الأخرى؛ مثل أن تأخذ نفسًا عميقًا كأنك تريد أن تستريح.

❁ المسح البصري:

من أهمّ صفات الملقّي الناجح المؤثّر؛ أنّه لا يركّز نظره على جهةٍ دون جهةٍ، أو يحدّ النظر لأشخاص دون آخرين، بل يعمّم ببصره جمهوره، ويطوف بعينه عليهم وكأنّه يوجّه الكاميرا إليهم واحدًا واحدًا، وينظر إلى الصّوف الأخيرة والأولى. وهو ما يُسمّى: «المسح البصري».



هذا المسحُ البصري يُشعر كلَّ واحدٍ من الجمهورِ بأهميَّته، ويَجعله يقولُ في نفسه: إنَّ المتحدِّثَ يَغنيني بكلامِهِ؛ فيركِّزُ معكَ.

إشكال:



المُلقى في بدايات إلقاءه لو شدَّدنا عليه في المسحِ البصري، وأمرناه أن ينظرَ إلى جماهيره ويتتبعهم ببصره؛ فقد يُصيبه شيء من الرُّهبةِ والاضطراب، وخاصَّةً أنَّ المتلقين أنواع في نظرهم إليه، فمنهم من يُحدُّ النظرَ إليه، ومنهم المتشاغل عنه، ومنهم -ربَّما- من ينظرُ إليه بأزدياء.

فما الحل؟

الحلُّ بكلِّ سهولة -إذا كان النظرُ إلى عُيون النَّاسِ يُثيرُ فيكَ الاضطراب-: أن تنظرَ إلى رُءوسهم أو طواقبيهم وقباعتهم، والتفَّتْ برأسِكَ يميناً ويساراً في القاعةِ كأنَّكَ تنظرُ إليهم، ولا تقلقْ؛ فقلَّما يلاحظُ النَّاسُ أنَّكَ لا تنظرُ إلى عُيونهم، خاصَّةً إذا كان الجمهورُ كثيرًا، أو القاعةُ كبيرةً.

أخطاء في المسحِ البصري:



تقدَّم أنَّ المسحِ البصريَّ هو المرورُ ببصرك على الجمهورِ واحدًا واحدًا، كأنَّكَ تُرسلُ رسالتَ إلى كلِّ واحدٍ منهم تقولُ له: «أنت مهمٌّ عندي؛ لذلك أنظرُ إليك».

فهو فنٌ وتأثير، لكن مع التَّجَرِبَةِ والتَّطْبِيقِ ظَهَرَتْ أخطاءٌ يَسِيرَةٌ من بَعْضِ المُلْقِينَ، أَجمَعها هنا للتَّحذِيرِ مِنْها.

مِن ذَلك:

• التَّرْكِيزُ عَلَى شَخْصٍ مُعَيَّنٍ:

مِن الخَطَأِ أَنْ تُرَكِّزَ عَلَى شَخْصٍ مُعَيَّنٍ أَثناءَ الإلقاءِ؛ حَتَّى لو قامَ واحِدٌ مِنَ الجُمهورِ وقالَ لكَ: **عِنْدِي سُؤالٌ: لو الزَّوْجَةُ مِثْلاً فَعَلْتَ كَذَا وَكَذا فَمَا هُوَ الحُكْمُ؟**

فإذا شَرَعْتَ فِي إجابتهِ فلا تُرَكِّزْ عَيْنَكَ إِلَى عَيْنِهِ مُباشَرةً وتُحَدِّقْ فِيهِ كَأَنَّ بَيْنَكَ وَبَيْنَهُ نَارٌ! بل تَجُولُ بِبَصَرِكَ يَمِيناً وَيَساراً؛ لِأَنَّهُ جَوابٌ عَامٌّ لِلنَّاسِ جَميعاً، وَليسَ خاصّاً بِهِ.

نعم؛ اهْتَمَّ بِهِ أَكْثَرُ؛ لِأَنَّهُ صابِغُ المُشْكِلةِ، وَلكن في النِّهايةِ هُوَ سُؤالٌ عَامٌّ يَجِبُ أَنْ يَعلِّمَهُ النَّاسُ جَميعاً.

• قَطْعُ الأَتْصالِ البُصْريِّ لِأدنى طارئٍ:

ذَكَرنا عِنْدَ الحَدِيثِ عَن "صِفاتِ وَمَهاراتِ الدَّاعِيَةِ" أَنَّ المُلقيَ يَجِبُ أَنْ يَتَمَنَّعَ بِالحِكمةِ وَسُرْعَةِ البَدِيهَةِ^(١)، وَأَنَّهُ قَدْ تَحَدَّثَ مُشْكِلةً يَسِيرَةً فِي طَرَفِ القاعَةِ، أَوْ صَوْتٍ... أَوْ غيرِ ذَلكِ.

وأوْضَحْنا أَنَّ التَّصَرُّفَ الحَكِيمَ هِنا أَنْ لا تَلْتَفِتَ إِلى هِذهِ المُشْكِلةِ البَسيطةِ أبداً؛ لِأَنَّ هِذهِ الأُمورَ فِي القاعاتِ الكُبرى لا يَكادُ يُلاحِظُها إِلا القَليلُ مِنَ الحاضِرِينَ، وَقَدْ لا يُلاحِظُها المُلقيَ أحياناً.

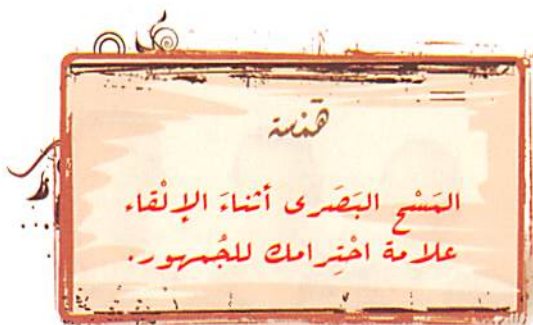
(١) راجع: (ص ١٣٢)

فالصَّواب هنا أن تتجاهل ذلك وتُحافظ على الاتصال البصري بينك وبين جمهورك؛ لأنَّ الذين التفتوا إلى الموقفِ الجانبي من هذا الجمعِ الغفيرِ ربَّما عشرة أو عشرون ممن حوله، أمَّا بقيَّةُ الجمعِ فهم معك لا يزالون؛ فلا تفسد على نفسك إنصاتهم لك.

• النظر إلى مَنْ تهابه:

أحياناً يضمُّ مجلسُ الإلقاءِ أشخاصاً تهابهم، أو تشعر في قرارةِ نفسك بأنَّهم أولى منك بهذا الإلقاء؛ فتتحرَّج أن تلقى أمامهم؛ كأن يكون الشخص الذي تهابه أستاذاً لك، أو أحدَ العلماءِ المتخصِّصين في المجال الذي تلقى فيه.

ففي هذه الحالةِ أثناءَ المسحِ البصري لا تحدِّق فيه، بل يُفضَّل إذا ما وصلت إليه أن تتجاوزَه ببصرِكَ بسُرعةٍ إلى غيره؛ حتَّى لا تشعر بمزيد اضطرابٍ أو خوفٍ من الخطأ.



تَغْيِيرَاتِ الْوَجْهِ

عندما يتعامل الإنسان مع غيره من الناس في حياته اليومية فإنه يمارس تعبيرات الوجه دون أن يشعر.

فمثلاً: إذا أردت أن تُخبرَ شخصاً بوفاة ابنه، فإنك تُقبل عليه حزين الوجه، والكلمات تُهْرُبُ من شفَتَيْكَ، فتبدأ التمهيد للموضوع: **يا فلان أريد...**

ثم تُواصل كلامك مُتَقَطِّعاً وأنت واجم حزين، وهو من تَرُدُّدِكَ ووجومِكَ يَسْتَشْفُ أَنْهُ خَبْرٌ سَيِّئٌ، فيبادرك على الفور: **لا حول ولا قوة إلا بالله... هاه... تكلم.**

وهو ينظر إلى تعبيرات وجهك؛ حتى يكاد يغلّم الخبر قبل أن تنطق به.

إذن: تعبيرات الوجه مهمة جداً للملقي؛ فلا يُعقل أن يلقى الإنسان خبراً سيئاً وهو مُبتسم، أو مُبتهج الأَسَارِير.

كلاً.



وكذلك لا يُعْقَلُ أن يُلْقَى لِأَحَدٍ بِشَارَةَ وَهُوَ كَتِيبٌ حَزِينٌ، بَلْ يَتَأَثَّرُ الْإِنْسَانُ بِطَبِيعَتِهِ بِنَوْعِيَّةِ كَلَامِهِ، فَهُوَ لَا يَكُونُ رَتِيبًا كَمُذِيعِ نَشْرَةِ الْأَخْبَارِ.

بَلْ حَتَّى مُذِيعِ الْأَخْبَارِ مُطَالِبٌ أَنْ يَتَأَثَّرَ بِالْخَبْرِ إِلَى حَدِّ مَغْقُولٍ اخْتِرَامًا لِشُعُورِ الْمُشَاهِدِ، فَلَا يَلِيقُ أَنْ يَقْرَأَ خَبْرًا عَنِ قَتْلِ الْأَطْفَالِ وَالْأَبْرِيَاءِ وَهُوَ بِشَوْشِ الْوَجْهِ، وَلَا يَلِيقُ أَنْ يَتَفَاعَلَ أَكْثَرَ مِنَ الْإِلْزَامِ فَيَبْكِي.

بَلْ إِنَّ كِبَارَ الْمُلقِينَ وَأَسَاتِدَةَ الْإِلْقَاءِ يُضْطَرُّونَ أحيانًا لِلتَّمَثِيلِ أَثناءَ الْإِلْقَاءِ لِإِقْنَاعِ الْمُتَلَقِّي بِالْفِكْرَةِ الَّتِي يَطْرَحُونَهَا، وَذَلِكَ بِمُمَارَسَةِ تَغْيِيرَاتِ يَوْحُونَ إِلَى النَّاسِ مِنْ خِلَالِهَا بِمَشَاعِرٍ مُعَيَّنَةٍ رُبَّمَا لَا تَكُونُ مُوجُودَةً حَقِيقَةً عِنْدَ الْمُلقِي.

وَلَا يَعْنِي هَذَا أَنْ تَتَحَوَّلَ إِلَى مُمَثَّلٍ تُلَوِّنُ وَجْهَكَ مَعَ بَدَايَةِ كُلِّ جُمْلَةٍ بِحَسَبِ مَا تَتَحَدَّثُ عَنْهُ دُونَ قَنَاعَةِ مَنْكَ وَلَا اسْتِشْعَارِ حَقِيقَتِي، إِنَّمَا كُنْ مُؤْمِنًا بِمَا تَقُولُ، تَعِيشَ اللَّحْظَةَ بِصِدْقٍ، تَتَفَاعَلَ كَأَيِّ إِنْسَانٍ صَادِقٍ فِي مَشَاعِرِهِ، يَحْتَرِّمُ جُمْهُورَهُ الَّذِي تَرَكَ أَشْغَالَهُ لِيَجْلِسَ مُسْتَمِعًا بَيْنَ يَدَيْهِ.

إِنَّ الشَّخْصَ الَّذِي لَا يَبْدُو عَلَيْهِ التَّفَاعُلُ وَالقَنَاعَةُ بِمَا يَقُولُ لَا يُمَكِّنُ أَنْ يُؤَثَّرَ فِي غَيْرِهِ وَلَا يُحَرِّكَ مَشَاعِرَهُمْ فَفَاقِدِ الشَّيْءَ لَا يُغْطِيهِ.

أَفْكَارُكَ وَمَشَاعِرُكَ تَظْهَرُ عَلَى جَوَارِحِكَ بِغَيْرِ إِذْنِكَ، وَيَلْمَعُ بَرِيقُهَا فِي عَيْنَيْكَ، وَتَلُوحُ آثَارُهَا عَلَى قَسَمَاتِ وَجْهِكَ، بَلْ وَبَاقِي أَعْضَاءِ بَدَنِكَ، فَتَجِدُ أَنَّكَ تَتَكَلَّمُ بِكَيَانِكَ مِنْ تَلْقَاءِ نَفْسِكَ؛ فَتَجْذِبُ بِهَا مَنْ يَسْمَعُكَ لِلتَّأَثُّرِ وَقَبُولِ مَا تَقُدِّمُهُ لَهُ.

وَقد كَانَ الصَّحَابَةُ رَضِيَ اللهُ عَنْهُمْ فِي بَعْضِ الْمَوَاقِفِ يَتَوَقَّعُونَ مَاذَا سَيَقُولُ رَسُولُ اللَّهِ صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ، وَيُدْرِكُونَ مَشَاعِرَهُ قَبْلَ أَنْ يَنْطِقَ بِشَيْءٍ، فَكَانُوا يَغْرِفُونَ فِي وَجْهِهِ الْغَضَبَ إِذَا غَضِبَ، وَالْفَرَحَ إِذَا فَرِحَ، وَالْحَزْنَ وَالْحَزْمَ؛ فَيُقْبَلُونَ أَوْ يَتَأَخَّرُونَ.

نُسخة من التَّوراة:

بعث الله تعالى نبيّه بالهُدى والنُّور، وأنزل عليه أعظَمَ الكتب: القرآن، أحاطَ بالكتب السَّابِقة، وهَيمن على ما فيها؛ فأغنى عن النَّظر فيها أو قراءتها.



وفي يوم التَّقَى عُمر ﷺ برجلٍ من اليهود، فقرأ لليهودي كَلامًا من التَّوراة لعلَّ فيه شَيْئًا من الحِكْمَةِ، فأعجِبَ به عمر وطلب أن يكتبوا له هذا الكلامَ في صَحيفة، فكتَبوها ومَضَى بها عُمر إلى رسول الله ﷺ^(١).

وقَف عُمر بين يدي النبيِّ ﷺ وقال: يا رسولَ الله هذه نُسخة من التَّوراة.

فسَكَتَ النبيُّ ﷺ وقد تَعَجَّب!! وكأنَّه يَقول: كيف تَقْرءون التَّوراة؟ وتَعْجَبون بها؟ وبين أيديكم كتابُ الله تعالى: القرآن، وهو حَسْبُكُمْ!!

لم يَنْتَبِه عُمر ﷺ لمشاعرِ النبيِّ ﷺ؛ فجعل يقرأ ووجه رسولِ الله يتغيَّر؛ فقال أبو بكر لعمر: **فَكَلِمَتِكَ الثَّوَاكِلُ: ما ترى ما بوجه رسولِ الله ﷺ؟**

فَنظَرَ عُمر إلى وجهِ رسولِ الله ﷺ فقال: **أَعُوذُ بِاللَّهِ مِنْ غَضَبِ اللَّهِ وَغَضَبِ رَسُولِهِ ﷺ، رَضِينَا بِاللَّهِ رَبًّا، وَبِالإِسْلَامِ دِينًا، وَبِمُحَمَّدٍ نَبِيًّا.**

فقال رسولُ الله ﷺ: **والذي نَفْسُ مُحَمَّدٍ بِيَدِهِ لو بَدَأَ لَكُمْ مُوسَى فَاتَّبَعْتُمُوهُ وَتَرَكَتُمُونِي لَضَلَلْتُمْ عَن سَوَاءِ السَّبِيلِ، ولو كَانَ حَيًّا وَأَذْرَكَ نُبُوتِي لَاتَّبَعَنِي.**

نعم؛ كانوا يَغْرِفون مَشَاعِرَ النبيِّ ﷺ؛ لِأَنَّهُ كَانَ صَادِقًا وَاضِحًا، كانوا يَغْرِفون أَنَّهُ غَضبانٌ مِنْ غير أن يَقول لهم: أنا غَضبانٌ، وَيُذَكِّرُكَ أَنَّهُ فَرَحانٌ أَوْ حَزِينٌ مِنْ غير أن يَنْطَلِقَ بِذَلِكَ.

(١) الحديث رَوَاهُ الإمامُ أحمدُ، وحسنه الألبانيُّ في مشكاة المصابيح للحطيبِ التبريزيِّ.. برقم (١٩٤).

مُنذِر جَيْش:



درجّة تَغْبِيرَاتِ الْوَجْهِ تَتَفَاوَتُ مِنْ حَالٍ إِلَى حَالٍ، فَمُسْتَوَاهَا فِي حَدِيثِ الْمَجْلِسِ يَخْتَلِفُ عَنْ مُحَاضَرَةٍ فِي قَاعَةٍ، وَعَنْ خُطْبَةٍ جَمْعَةٍ... وَغَيْرِهَا.

كَانَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ إِذَا خَطَبَ اخْمَرَتْ عَيْنَاهُ وَعَلَا صَوْتُهُ وَاشْتَدَّ غَضَبُهُ؛ حَتَّى كَأَنَّهُ مُنذِرُ جَيْشٍ يَقُولُ صَبَّحَكُمْ وَمَسَّكُمْ.

وَيَقُولُ ﷺ: **بُعِثْتُ أَنَا وَالسَّاعَةَ كَهَاتَيْنِ**. وَيَقْرَنُ بَيْنَ أَضْبُعِيهِ السَّبَّابَةِ وَالْوُسْطَى ^(١).

انفعال تاليف بالحدوث، وتفاعل مع الموضوع المطروح.

❁ أمثلة لتعبيرات الوجه:

يَشْتَرِكُ النَّاسُ فِي عَدَدٍ مِنْ تَغْبِيرَاتِ الْوَجْهِ، فَمُجَرَّدَ نَظَرِكَ إِلَى وَجْهِ شَخْصٍ خَائِفٍ تَعْرِفُ مُبَاشَرَةً أَنَّهُ خَائِفٌ، وَالضَّرْحَانَ تَعْرِفُ أَنَّهُ فَرِحَانٌ...

وَنَحْوَ ذَلِكَ.

وَهُنَاكَ تَغْبِيرَاتٌ يَتَّفِقُ عَلَيْهَا النَّاسُ، وَيُمْكِنُ مِمَارَسَتُهَا أثنَاءَ الْإِلْقَاءِ.

وهذه بعض التَّغْبِيرَاتِ الْمُتَعَارَفِ عَلَيْهَا بَيْنَ الْبَشَرِ فِي حَرَكَاتِ وَجُوهِهِمْ:

(١) صحيح مسلم حديث رقم (٤٣/٨٦٧) باب تخفيف الصلاة والخطبة.



الدَّهْشَةُ وَالتَّعَجُّبُ:

فَأَنْتِ تَلَاخِظُ ذَلِكَ فَيَمَنُ يُحَدِّثُكَ: إِذَا
أَلْقَيْتِ عَلَيْهِ نَبَأً عَجِيبًا رَفَعَ حَاجِبِيهِ إِلَى
الْأَعْلَى، بَلْ رُبَّمَا - إِذَا كَانَ الْعَجَبُ شَدِيدًا -
فَتَحَّ فَمَّهُ أَيْضًا.

كذلك تدوير الشفتين وإبرازهما من الفم؛ فهي تدلُّ على الدهشة أيضًا، خاصة إذا صدر معها صوت استغراب أو جذب الهواء للداخل.



الغضب:

مِثْلَ عَقْدِ الْحَاجِبِينَ إِلَى الْأَسْفَلِ، وَالَّذِي يَدُلُّ
عَلَى الْغَضَبِ بِدَرَجَاتِهِ الْمُتَفَاوِتَةِ؛ فَكُلَّمَا اشْتَدَّ
عَقْدُهُمَا لِلْأَسْفَلِ دَلَّ عَلَى أَنَّ الْغَضَبَ أَشَدُّ.
فَلَوْ تَحَدَّثْتَ مَثَلًا عَنْ كَظْمِ الْغَيْظِ، فَقُلْتِ:

يُرَوِّى أَنَّ جَارِيَةَ لِعَلِيِّ بْنِ الْحُسَيْنِ كَانَتْ تَسْكُبُ عَلَيْهِ الْمَاءَ لِيَتَوَضَّأَ لِلصَّلَاةِ وَيَجِيءَ بِهَا إِبْرِيْقَ ثَقِيلٍ، وَكَانَتْ جَارِيَةً عَجَلِيًّا، فَالْتَفَتَتْ تُحَدِّثُ جَارِيَةً أُخْرَى وَهِيَ تَوَضَّئُهُ، فَسَقَطَ الْإِبْرِيْقُ مِنْ يَدَيْهَا عَلَى رَأْسِهِ فَشَجَّهُ، وَجَعَلَ الدَّمُ يَسِيلُ مِنْهُ.

فَتَغَيَّرَ وَجْهُهُ وَغَضِبَ وَقَالَ: مَا هَذَا؟

فَخَافَتْ الْجَارِيَةُ وَعَلِمَتْ أَنَّهُ وَقَّافٌ عِنْدَ كِتَابِ اللَّهِ.

فَقَالَتْ: إِنَّ اللَّهَ يَقُولُ: {وَالْكَاطِمِينَ الْغَيْظِ}.

قال: قد كظمت غيظي.

قالت: {والعافين عن الناس}.

فقال: قد عفوت عنك.

قالت: {والله يحب المحسنين}.

قال: اذهبي فأنتِ حُرَّةٌ^(١).

فهنا: إذا ذُكرت عبارة: «فَتَغَيَّرَ وَجْهُهُ وَغَضِبَ وَنَظَرَ إِلَيْهَا وَقَالَ مَا هَذَا؟» فقلها وأنت عاقدة الحاجبين كهيئة الغضبان.



الحُزن:

مثل تَقْطِيبِ الجَبِينِ، وهو أيضًا كلما ازداد تَقْطِيبًا دَلٌّ على أَنَّ الحُزْنَ أَشَدُّ.

التَّذكُّر:

مثل إغماض العَيْنين شيئًا يسيرًا، أو تَغْطِيةِ العَيْنين بالرُّمُوشِ، فهي تدلُّ على التَّذكُّرِ.

فمثلًا لو قلتَ أثناءَ إلقاءك: وكان النبي ﷺ يَسِيرُ مُسْرِعًا وَمَعَهُ حَمْسَةٌ مِنْ أَصْحَابِهِ.

فقل لك: مَنْ هُمْ؟

(١) ذَكَرَهَا ابْنُ كَثِيرٍ فِي الْبَدَايَةِ وَالنِّهَايَةِ (١٢٥/٩).

فأخذت تنصير ذهنك لتتذكرهم، فتجد أنك هنا بدون شعور تميل لإغماض عيونك شيئاً فشيئاً، أو ربما تُغمض إحدى العينين وتسرّح بفكرك، وتميل رأسك نحو الأسفل... وهكذا.

وهذه الحركة تجعل المشاهد المتلقي يعيش معك شعورياً وكأنه يتذكر معك. أو ضمُّ الشفتين لداخلِ الفم؛ فهذه تدلُّ على التذكُّر أيضاً، وهي قليلاً ما تُفعل.



حركات اليدين

اليَد هي الأساس في الإِشَارَةَ والبَيَان والتَّعْبِير عن الأَشْيَاءِ وَوَصْفِهَا... فهي مَلْحُوظَةٌ لِلجُمهُورِ أثناءَ الإِلقَاءِ، ولها أَكْبَرُ الأَثَرِ في جَذْبِ الجُمهُورِ وإفْهَامِهِم.

وكأني أنظر إلى رَسولِ اللهِ ﷺ وهو يقول يوماً لأَصْحَابِهِ:

«المُؤْمِنُ لِلْمُؤْمِنِ كَالْبُنْيَانِ يَشُدُّ بَعْضُهُ بَعْضًا. وَشَبَّكَ ﷺ بَيْنَ أَصَابِعِهِ»^(١).



فصَوَّرَ ﷺ ذلكَ البُنْيَانِ المَرْصُوعِ بِأَصَابِعِهِ؛ لِيَحْفَظَ الصَّحَابَةَ الكَلَامَ معَ الهَيْئَةِ التي تُصَوِّرُ التَّلَاحُمَ بينَ المُؤْمِنِ وَأَخِيهِ؛ فيكونُ ذلكَ أبلَغَ في التَّعْبِيرِ عن المُرَادِ، فإذا ذَكَرْتَ هذاَ الحَدِيثَ فاعْمَلْ كما عَمِلَ نَبِيُّكَ ﷺ؛

شَبَّكَ بَيْنَ أَصَابِعِكَ.

فَاليَدَانِ لهُمَا تَأثيرٌ لَا يُسْتَهَانُ بِهِ في إيصالِ الأفكارِ أثناءَ الإِلقَاءِ، وَقُدرةُ المُلقيِ على تَسْخِيرِهُمَا في وَصْفِ ما يَتَكَلَّمُ عنه يُوصِلُ الرِّسَالَةَ بِسُرْعَةٍ وَوُضُوحٍ لِلسَّامِعِينَ.

والهَدَفُ من تَحْرِيكِ اليَدَيْنِ هو تَأكِيدُ الكَلَامِ، وَمُسَاعَدَةُ الأَخْر على فَهْمِكَ، وَمُسَاعَدَةُ خَلَايَا الذَّاكِرَةِ في المَخِّ على حِفْظِ المَعْلُومَاتِ، والمُسَاعَدَةُ على اسْتِذْكارِ هذهَ المَعْلُومَاتِ عِنْدما يُحْتَاجُ إليها مرَّةً ثَانِيَةً.

(١) صحيح البخاري برقم (٢٤٤٦) باب نضر المظلوم، ومسلم برقم (٢٥٨٥).

سؤال:



ما الذي يجعل بعض الملقين لا يمارسون لغة الإشارة باليدين أثناء الإلقاء؟

الجواب: أن بغض الملقين ربّما حبس نفسه عن الحركة أو قلّلها بسبب الخوف والاضطراب وقلّة التركيز، أو لقلّة الثّقة بالنفس؛ فيظنّ أنّهم يعدّون عليه أنفاسه لا مجرد إشاراته، فإذا ما أرادت يده أن تنطلق لتشير إلى شيء قيدها وحبسها كأنها سترتكب محرماً!!

في لغة اليدين من المهم أن تطلق يدك على سجيّتها لتعبّر عن الأفكار التي تريد توصيلها، فالصور البيانيّة والأمثلة اليدويّة ورسم الأشياء باليدين يوصل الفكرة بعمق ووضوح إلى ذهن المشاهد والمتلقّي.



إبداع نبوي:



كان النبي ﷺ يستعمل كافة الأساليب المتاحة لتوصيل الفكرة إلى المتلقين وإقناعهم بها.

جلس ﷺ مجلساً بين أصحابه، فأراد أن يُصوّر لهم حال الإنسان في بدايته، ثم حاله إذا قوي جسمه واشتدَّ عظمه.

قال بسر بن جحاش رضي الله عنه: بصق النبي ﷺ في كفه، ثم وضع أظبعه السبابة وقال: «يقول الله تعالى: أَنَّى تُعْجِزُنِي ابْنُ آدَمَ! وقد خَلَقْتِكَ مِنْ مِثْلِ هَذِهِ حَتَّى إِذَا سَوَيْتُكَ وَعَدَلْتُكَ مَشَيْتَ بَيْنَ بُرْدَيْنِ وَلِلْأَرْضِ مِنْكَ وَبَيْدٍ، فَجَمَعْتَ وَمَنَعْتَ، فَإِذَا بَلَغْتَ نَفْسُكَ هَذِهِ - وَأَشَارَ إِلَى خَلْقِهِ - قُلْتُ: أَتَصَدَّقُ !! وَأَنْتَى أَوَانُ الصَّدَقَةِ؟»^(١).

فهذه مُمَارَسَةٌ دَقِيقَةٌ لِللُّغَةِ الْجَسَدِ وَحَرَكَاتِ الْيَدَيْنِ تَجْعَلُ الْمُشَاهِدَ لَا يَنْسَى هَذَا الْمَوْقِفَ أَبَدًا. فهذه مهارة في الإلقاء، ودقّة التصوير.

فقد صنع ﷺ أمرًا غريبًا على الصحابة: إذ **بصق في يده**!! ولم تجر العادة بذلك، ثم **وضع سبأته عليها** مُشيرًا إليها.

ثم توجّه إلى الصحابة ليقول لهم: يقول الله تعالى. وانظر إليه ﷺ وهو **يُشير إلى خلقه** ويقول: «**حَتَّى إِذَا بَلَغْتَ نَفْسُكَ هَذِهِ**»، ولم يقل: حَتَّى إِذَا بَلَغْتَ الرُّوحَ الْخَلْقُومَ. إنَّ الإشارةَ هنا دون ذكر المُشارِ إليه تُكثِّفُ التَّرْكِيزَ، وتُثِيرُ الانتباه، وتجعل المُستَمِعَ ينظر رَغْمًا عنه إلى المكان الذي يُشير إليه المُلقِي: حتى يفهم المراد من تلك الكلمة «هذه».

فكان ﷺ أحسنَ مُعلِّمٍ، علمًا، وتقوى، ومهارةً، وإقناعًا، وفنًا.

(١) زواه الإمام أحمد (١٧٨٤٢)، وابن ماجه (٢٧٠٧)، وصححه الألباني في السلسلة الصحيحة (١١٤٣)، والوثني، صوّت شدة الوطء على الأرض، والترقي: عظام بين ثغرة النحر والعايق.

❁ أمثلة لحركات اليدين:

يتفق الناس عادةً في حركاتٍ مُعيَّنة بأيديهم يُشيرون بها لأشياءٍ معروفةٍ؛ كالإشارة بعدد الأرقام، والإشارة بطلب الماء، أو السكوت... وما شابه ذلك، حتَّى إنَّ الصغار يفهمون هذه الحركات.

فَيُنْبغي أن تلاحظ حركات يديك وتتعلم متى تقبضها، ومتى تَبسُطها، ومتى تهزها هزاً عَنيفاً، ومتى تهزها هزاً رقيقاً.

واليك بعض هذه الأوضاع.

حركة القبضة مع الهز لأعلى:

هذه تدلُّ على القوة؛ فمثلاً لو قلت:

قال الله تعالى: {يَا يَحْيَى خُذِ الْكِتَابَ بِقُوَّةٍ} نعم لا بد أن يأخذ الإنسان الكتاب بقوة؛ فأشِرْ بيدك بقبضها بقوة وهزها إلى الأعلى للدلالة على القوة.



حركة القبضة مع الهز لأسفل:

هذه تدلُّ على الغضب؛ فعندما تقول: يا فلان لماذا قتلتني؟ تحرك قبضة يديك وتهزها للأسفل لتدلُّ على الغضب.



ولو عكست الوضع في الموقفين السابقين فقلت مثلاً: **يا فلان كن قوياً...** وأشرت بقبضة يدك إلى الأسفل.

أو قلت: **لماذا قتلته؟** وهرزت قبضة يدك إلى الأعلى فلا يصلح ذلك؛ لأنك تُفسد على الناس ما تعارفوا عليه من لغة الجسد الفطرية العالمية، ولن يقبلوا منك ذلك.



حركة القطع باليد كالسكين:

تدلُّ على الانتقال من شيء إلى شيء، فمثلاً لو قلت:

أنا درست الابتدائية ست سنوات، ثم انتقلت إلى المتوسطة ثلاث سنوات، ثم انتقلت إلى الثانوية ثلاث سنوات، ثم دخلت الجامعة.

وانت بين كل مرحلتين تُشير بيدك **كحركة القطع بالسكين**، كأنك تُلغي في ذهن المشاهد الصورة السابقة، وتبدأ صورة جديدة وهم يستمعون وينجذبون إليك دون أن يشعروا بخللٍ في طريقة سردك.

ولكن لو قلت مثلاً: **درست الابتدائية لمدة ست سنوات**، وكان عندنا مدرّس لطيف كنت أحبه حباً شديداً، وقد كان حريصاً على الدعوة والخير؛ حتى إنّه أقبل علينا مرة وقال... إلخ.

فلو حرّكت يدك كهيئة القطع بين أيّ جملتين مما سبق لاستغرب الناس واضطربت أذهانهم وتساءلوا: لماذا يُحرّك يده هكذا؟! لأنّ كلامك مُتصل لم تنتقل من نقطة إلى نقطة تختلف عنها، ولم تقفز من مرحلة كلامية إلى مرحلة أخرى.

رَفَعَ اليَدَيْنِ كَهَيْئَةِ الدُّعَاءِ:



وهي حركة اغتادها الناس وتعارفوا عليها، فمثلاً لو سُقت اثناء حديثك قوله ﷺ: «إِنَّ رَبَّكُمْ تَبَارَكَ وَتَعَالَى حَيِّي كَرِيمٌ يَسْتَحْيِي مَنْ عَبَدَهُ إِذَا رَفَعَ يَدَيْهِ إِلَيْهِ أَنْ يَرُدَّهُمَا صِفْرًا»^(١)

فَيُنْبَغِي هُنَا أَنْ تَرْفَعَ يَدَيْكَ كَأَنَّكَ تَدْعُو؛ فَصُورَةَ يَدَيْكَ الضَّارِعَةِ إِلَى اللَّهِ ﷻ أْبْلَغُ فِي تَوْصِيلِ الْمَعْنَى الَّتِي تُرِيدُ مِنْ مُجَرَّدِ الْكَلَامِ.

وَلَوْ قُلْتَ مَثَلًا: إِنَّ الْإِنْسَانَ يَنْبَغِي إِذَا دَعَا اللَّهَ تَعَالَى أَنْ يَدْعُوهُ دُعَاءً صَادِقًا خَاشِعًا مُتَذَلِّلًا بَيْنَ يَدَيْهِ، فَازْفَعْ يَدَيْكَ كَأَنَّكَ تَدْعُو، بِالإِضَافَةِ إِلَى نُبْرَةِ الصَّوْتِ الْخَاشِعَةِ، وَتَعْبِيرَاتِ الْوَجْهِ الْمَلَأَمَّةِ.



حَرَكَاتِ السَّلَامِ أَوْ الْوَدَاعِ:

وهي حركات مهمة في تصوير الموقف الذي تحكيه.

فمثلاً لو أنك تقصُ خبرَ توديعِ هرقل لسورية بعد هزيمته وانديحار جيوشه أمام المسلمين فتقول مثلاً: فَخَرَجَ مِنْهَا مَذْخُورًا، وَأَلْقَى عَلَيْهَا نَظْرَةً أَسْفَى وَحَسْرَةً وَقَالَ: «وَدَاعًا سُورِيًّا لَا لِقَاءَ بَعْدَهُ».

فَيُنْبَغِي أَنْ تُشِيرَ هُنَا بِحَرَكَتِ وَدَاعٍ وَوَجْهِ حَزِينٍ كَثِيبٍ؛ لِتُمَثِّلَ الْحَالَةَ النَّفْسِيَّةَ الَّتِي خَرَجَ عَلَيْهَا ذَلِكَ الْمَلِكُ الْمَنْدَجِرُ أَمَامَ جِيُوشِ الْمُسْلِمِينَ.

(١) زَوَادُ أَبُو دَاوُدَ بَرَقَمَ (١٤٨٨)، وَالتَّرْمِذِيُّ (٣٥٥٦)، وَصَحَّحَهُ الْأَنْبَابِيُّ.

إشارة الاتهام:



وهي أن تُشير بأصبعك السَّبابة بِقُوَّةِ أمامَ مُحدِّثك،
فمثلاً لو كنت تقصُّ للناس قصَّةَ إبراهيمَ عليه السلام
مع قومه، ووَصَلت إلى نُقطةِ سؤالهم عمَّن
حَطَّم أضنامهم؟

فقلتُ مُشيرًا بِعلامَةِ الاتِّهامِ: أنتِ فعلتِ هذا بالهتِنا يا إبراهيم؟

فهذا مُناسبٌ جدًّا وفي مَوْضِعِهِ.

تنبيه:



أثناء كلام الخطيب في خطبة الجمعة عن خُلُقٍ أو فعل سيئ فمن
غير المناسب أن يُشير بأصبع الاتِّهامِ، فلو تكلم عن شرب الخمر مثلاً
فلا يليق أن يُشير بإشارة الاتِّهامِ ويقول: **وأنتِ أيُّها السُّكِّير الخبيث.**

هذا غير مناسب أبداً فأنتِ بذلك تُشير إلى مُستمعيك وتنظر إلى
مَن أحدَّ النظر إليك وتابعك بشغف، وتُشير إليه وكأنك تتهمه
بالسُّكر والخُبث. وقد يقول مُشاهدك في نفسه: لماذا يُشير إلينا!!
نحن أناس مُحترمون؟!

إذن ما الحل؟

الحلُّ أنكَ: إن كنتِ لا بدَّ مُشيرًا وأنتِ تخطب عن السُّكر والمُسكرات
فقل: **فاقول لكلِّ مَن ابتلي بِشرب هذه المُسكرات: كذا وكذا...**



الإشارة باليد كاملة:

الإشارة باليد كاملة مُبَسِّطَة تدلُّ على الامتِنانِ والشُّكر.

فَمَثَلًا: إذا كُنْتَ تَحِيِّيَ جَمْهُورَ الْمُتَلَقِّينَ فِي بَدَايَةِ نَدْوَةٍ أَوْ لِقَاءِ أَوْ مُؤْتَمَرٍ فَقُلْتَ:

وَأَنْتُمْ أَيُّهَا الْإِخْوَةُ الْكِرَامُ أَشْكُرُ لَكُمْ هَذَا اللَّطْفَ فِي حُضُورِكُمْ وَاسْتِمَاعِكُمْ...

فَمِنْ الْمُنَاسِبِ أَنْ تُشِيرَ بِيَدِكَ كَامِلَةً مُبَسِّطَةً تَجَاهَهُمْ، وَلَا تُهْمِلَهُمْ دُونَ إِشَارَةٍ: كَأَنَّكَ تُحَدِّثُ قَوْمًا آخِرِينَ.

❖ نُبِيهَاتٌ فِي إِشَارَاتِ الْيَدَيْنِ:

إِشَارَاتُ الْيَدَيْنِ لَهَا تَأْثِيرُهَا الْكَبِيرُ، لَكِنْ لَيْسَ الْمَقْصُودُ أَنْ تُشِيرَ بِالْيَدِ كَيْفَمَا أَنْفَقَ، كَلَّا بَلْ لَدُنْكَ طُرُقٌ وَأَسَالِيبٌ لَا بَدَّ أَنْ تُرَاعِيَهَا.

لَدُنْكَ لَا بَدَّ مِنَ الْإِتْبَاهِ لِعِدَّةِ أُمُورٍ:

تَوَافُقُ الْحَرَكَةِ مَعَ الْفِكْرَةِ:

الْمُشَاهِدُونَ يَرَبُطُونَ بَيْنَ مَا يَسْمَعُونَ مِنْكَ مِنْ كَلِمَاتٍ وَمَا يَرَوْنَهُ مِنْ تَغْيِيرَاتٍ وَجْهَكَ وَإِشَارَاتِ يَدَيْكَ: فَلَوْ قُلْتَ أَثْنَاءَ حَدِيثِكَ عَنْ بَرِّ الْوَالِدَيْنِ:



أَقْبَلَ رَجُلٌ مِنْ أَهْلِ الْيَمَنِ وَقَالَ: يَا ابْنَ عُمَرَ، إِنَّ أُمَّيْ مُقْعَدَةَ مَسْلُولَتَةٌ مِنْذُ عِشْرِينَ سَنَةً، وَأَنَا أَخْمِلُهَا عَلَى ظَهْرِي، فَهَلْ وَفَيْتُهَا حَقَّهَا؟ فَقَالَ ابْنُ عُمَرَ: لَا، لَا وَاللَّهِ، وَلَا بِزُفْرَةٍ مِنْ زُفْرَاتِهَا.^(١)

فهنا: لا يُنَاسِبُ إِذَا ذَكَرْتَ حَمَلَ الرَّجُلِ لِأُمَّه أَنْ تُشِيرَ بِيَدَيْكَ إِلَى صَدْرِكَ كَهَيْئَةِ مَنْ يَحْمِلُ بَيْنَ يَدَيْهِ رَضِيْعًا. كَلَا، وَإِنَّمَا الْإِشَارَةُ الْمُنَاسِبَةُ هِيَ أَنْ تُشِيرَ إِلَى كَتِفَيْكَ وَتَنْحِنِي شَيْئًا يَسِيرًا وَكَأَنَّكَ تُشِيرُ إِلَى شَيْءٍ مَحْمُولٍ فَوْقَ ظَهْرِكَ.

تزامن الحركة مع الفكرة:



يجب أن يتزامن الكلام مع الإشارة، فتتوافق الحركة مع الفكرة في الوقت نفسه.

مثال:

عندما تذكر قصة مقتل كعب بن الأشرف على يد الصحابي محمد بن مسلمة:

«ثُمَّ قَبِضَ ابْنُ مُسْلِمَةَ عَلَى نَاصِيَةِ شَعْرِ كَعْبٍ وَجَذَبَهُ إِلَيْهِ...»^(٢)

(١) رواه البخاري في الأذنب المفرد (١١) وصححه الألباني.

(٢) كان كعب بن الأشرف من أشد اليهود حنقا على الإسلام والمسلمين، وإيذاء لرسول الله ﷺ، وتظاهرا بالدعوة إلى حربه.

كان من قبيلة طي من بني نهبان وأمه من بني النضير، وكان غنيا مترفا معروفا بجماله في العرب، شاعرا من شعرائها. وكان حصنه في شرق جنوب المدينة خلف ديار بني النضير. ولما بلغه أول خبر عن انتصار المسلمين، وقتل صناديد قريش في بدر قال: أحق هذا؟ هؤلاء أشراف العرب، وملوك الناس، والله إن كان محمد أصاب هؤلاء القوم لبطن الأرض خير من ظهرها.

ولما تأكد لديه الخبر، انبعث يهجو رسول الله ﷺ والمسلمين، ويمدح عدوهم ويحرضهم عليهم، ولم يرض بهذا القدر حتى ركب إلى قريش، فنزل على المطلب بن أبي ذاعة السهمي، وجعل ينشد الأشعار يبكي فيها على أصحاب القليب من قتلى المشركين، يُشير بذلك حفاظتهم، ويُدكي حقدهم على النبي ﷺ، ويدعوهم إلى خربه، وعندما كان بمكة سألته أبو سفيان والمشركون: أديننا خير أم دين محمد وأصحابه؟ وأي الفريقين أهدي سبيلاً؟ فقال: أنتم أهدي منهم سبيلاً، وأفضل، وفي ذلك أنزل الله تعالى: ﴿لَمْ تَرَ إِلَى الَّذِينَ كَفَرُوا هَؤُلَاءِ هَدَيْنَا سَبِيلًا ﴿٥١﴾﴾ (النساء: ٥١).

ثم رجع كعب إلى المدينة على تلك الحال، وأخذ يُشيب في أشعاره بنساء الصحابة، ويؤذيهم بسلطة لسانه أشد الإيذاء. فحينئذ قال رسول الله ﷺ: "من لكعب بن الأشرف؟ فإنه أذى الله ورسوله"، فانتدب له محمد بن مسلمة، وعَبَاد بن بشر، وأبو نائلة واسمه سلكان بن سلامة، وهو أخو كعب من الرضاعة والحارث بن أوس، وأبو عُبَس بن جبر، وكان قائد هذه الفرقة محمد بن مسلمة.

وقال محمد بن مسلمة: أتحب أن أقتله؟ قال: "نعم". قال: فإذن لي أن أقول شيئاً. قال: "قل". المعنى: أن محمد بن مسلمة سيحتاج للدخول على كعب أن يكذب، وقد ينتقص المسلمين بكلامه، فإذن له النبي ﷺ بذلك: "لأن الحزب خدعته".

فذهب محمد بن مسلمة لكعب، فقال: إن هذا الرجل -يعني النبي ﷺ- قد سألنا صدقة، وإنه قد غانا. قال كعب: والله لَتَمَلَّنُهُ.

قال محمد بن مسلمة: فإننا قد اتبعناه، فلا نجب أن ندعه حتى ننظر إلى أي شيء يصير شأنه؟ وقد أردنا أن تسلفنا وسقنا أو وسقين.

قال كعب: نعم، أزهنوني شيئاً.

قال ابن مسلمة: أي شيء تُريد؟

قال: أزهنوني نساءكم، يتيقين عندي حتى تعيدوا مالي.

قال: كيف نرهنك نساءنا وانت أجمل العرب؟

قال: فترهنوني أبناءكم.

قال: كيف نرهنك أبناءنا فيسب أحدهم فيقال: رهن بوسق أو وسقين هذا عار علينا. ولكننا نرهنك الأمانة، يعني السلاح.

فواعده أن يأتيه.

فوافق كعب، وواعدهم أن يأتوا بسلاحهم إليه.

وصنع أبو نائلة، مثل ما صنع محمد بن مسلمة، فقد جاء كعباً فتناشد معه الأشعار سوية، ثم قال له: إني قد جئت لحاجة أريد ذكركا لك، فاكتم عني.

قال كعب: أقبل.

قال أبو نائلة: كان قدوم هذا الرجل علينا بلاء، عادتنا العرب، ورمتنا عن قوس واحدة، وقطعت عنا السبل، حتى ضاع العيال، وجهدت الأنفس، وأصبحنا قد جهدنا وجهد عيالنا، ودار الجوار على نحو ما دار مع ابن مسلمة.

وقال أبو نائلة أثناء حديثه: إن معي أصحاباً لي على مثل رأيي، وقد أردت أن أتيك بهم، فتبيعهم وتحسن في ذلك.

وقد نجح ابن مسلمة وأبو نائلة في التخطيط، فإن كعباً لن ينكر معهما السلاح والأصحاب بعد هذا الجوار.

وفي ليلة مقمرة ليلة الرابع عشر من شهر ربيع الأول سنة ٣ هـ اجتمعت هذه المفردة إلى رسول الله ﷺ، فشيعهم إلى بقيع الغرقد، ثم وجههم قائلًا: انطلقوا على اسم الله، اللهم أعينهم، ثم رجع إلى بيته، وطفق يُصلى ويُناجي ربه.

وانتهت المفردة إلى حصن كعب بن الأشرف، فهتف به أبو نائلة، فقام لينزل إليهم، فقالت له امراته وكان حديث العهد بها: أين تخرج هذه الساعة؟ أسمع صوتًا كأنه يقطر منه الدم.

قال كعب: إنما هو أخي محمد بن مسلمة، ورضيعي أبو نائلة، إن الكريم لو دعي إلى طغنة أجاب، ثم خرج إليهم وهو متطيب ينضح رأسه.

وقد كان أبو نائلة قال لأصحابه: إذا ما جاء فإني أخذ بشعره فأشمه، فإذا رايتموني استمكنت من رأسه فدونكم فاضربوه.

فلما نزل كعب إليهم تحدث معهم ساعة، ثم قال أبو نائلة: هل لك يا بن الأشرف أن تماشى إلى شغب العجوز فتحدث بقيّة ليلتنا؟

قال: إن شئتم.

فخرجوا يمشون، فقال أبو نائلة وهو في الطريق: ما رأيت كالكليلة طيبًا أعطر.

وزهي كعب بما سمع، فقال: عندي أعطر نساء العرب.

قال أبو نائلة: أتأذن لي أن أشم رأسك؟

قال: نعم.

فأدخل يده في رأسه فشمه واشم أصحابه.

ثم مشى ساعة ثم قال: أعود فأشم؟

قال كعب: نعم.

فعاد لملها حتى اطمأن كعب.

ثم مشى ساعة ثم قال: أعود؟

قال: نعم.

فأدخل يده في رأسه، فلما استمكن منه قال: دونكم عدو الله، فاختلفت عليه أسياقهم، فوقع قتيلًا.

والحديث مُتفق عليه أخرجه البخاري برقم (٤٠٣٧) ومسلم برقم (١٨٠١).

ولما علمت اليهود بمصرع طاغيتها كعب بن الأشرف دب الرعب في قلوبهم العنيدة، وعلموا أن الرسول ﷺ لن يتوانى في استخدام القوة حين يري أن النصيح لا يجدي نفعًا لمن يريد العبث بالأمن وإثارة الاضطرابات وعدم احترام المواثيق، فلم يحركوا ساكنًا لقتل طاغيتهم، بل لزموها الهدوء، وتظاهروا بإيضاء العهود، واستكانوا، وأسرعوا الأفاعي إلى جحورها تخبئ فيها.

فإِنَّكَ سَوْفَ تَفْتَحُ أَصَابِعَ يَدَيْكَ وَتُقَدِّمُهُمَا أَمَامَكَ وَتَقْبِضُهُمَا، ثُمَّ تَجْذِبُهُمَا إِلَيْكَ كَأَنَّكَ تَجْرُ إِنْسَانًا مِنْ شَعْرِهِ.

فَيَنْبَغِي حِينَئِذٍ أَنْ يَتَزَامَنَ قَبْضُ يَدَيْكَ وَجَذْبُهُمَا إِلَيْكَ مَعَ جُمْلَةٍ: «ثُمَّ قَبْضُ ابْنِ مَسْلَمَةَ عَلَى نَاصِيَةِ شَعْرِ كَعْبٍ وَجَذْبُهُ إِلَيْهِ»، لَا تَتَأَخَّرُ عَنْهَا وَلَا تَتَقَدَّمُ.

فَالْمُتَلَقِّي حِينَئِذٍ يَعِيشُ الْمَوْقِفَ وَكَأَنَّهُ يَرَاهُ مَشْهُدًا أَمَامَهُ، حَتَّى رُبَّمَا رَفَعَ صَوْتَهُ مُكَبِّرًا، وَيَشْعُرُ أَنَّ الرَّجُلَ جُذِبَ فِعْلًا.

أَمَّا لَوْ انْتَهَيْتَ مِنْ جُمْلَتِكَ دُونَ إِشَارَةِ يَدَيْكَ، ثُمَّ أَشْرْتَ بِيَدَيْكَ بَعْدَمَا انْتَهَيْتَ مِنَ الْجُمْلَةِ لَصَارَ ذَلِكَ نَوْعًا مِنَ الْعَبَثِ؛ لِأَنَّهُ يُحَيِّرُ الْمُتَلَقِّيَّ وَيَضُرُّهُ عَنِ مُتَابَعَةِ حَدِيثِكَ.

وَكَذَلِكَ إِنْ فَعَلْتَهَا قَبْلَ الْجُمْلَةِ، هُوَ عَبَثٌ؛ لِأَنَّكَ تُشَتَّتُ الْمُتَلَقِّيَّ أَيُّتَابِعَ يَدِكَ أَمْ يُتَابِعَ حَدِيثِكَ.

التعبير عن حجم الأشياء تعبيراً صحيحاً:

فَلَوْ عَرَضَتْ قِصَّةُ إِبْرَاهِيمَ عليه السلام وَكَيْفَ تَعَامَلُ إِبْرَاهِيمُ مَعَ الشَّيْطَانِ وَرَمَاهُ بِالْحَصَى ^(١) فَقُلْتُ: فَأَخَذَ إِبْرَاهِيمُ عليه السلام سَبْعَ حَصِيَّاتٍ وَرَمَى بِهَا الشَّيْطَانَ.

(١) قِصَّةُ ذَلِكَ أَنَّ اللَّهَ تَعَالَى ابْتَلَى خَلِيلَهُ إِبْرَاهِيمَ عليه السلام، وَذَلِكَ أَنَّهُ رَأَى فِي مَنَامِهِ ثَلَاثَ لَيَالٍ قَائِلًا يَقُولُ لَهُ: إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُكَ بِذَبْحِ وَلَدِكَ، وَرَوَّيَا الْأَنْبِيَاءِ حَقَّ كَمَا أَخْبَرَ النَّبِيَّ عليه السلام، فَلَمَّا أَصْبَحَ عليه السلام أَخَذَ وَلَدَهُ وَقَالَ: ﴿يَبْنَؤُا إِنِّي أَرَى فِي الْمَنَامِ أَنِّي أَذْبَحُكَ فَأَنْظِرْ مَاذَا تَرَى﴾ قَالَ تَكَابَتَ أَفْعَلُ مَا تَوَمَّرُ سَجْدَتِي إِنْ سَأَلَ اللَّهُ مِنَ الصَّالِحِينَ عليه السلام (الصفات: ١٠٢).

فَتَمَثَّلَ الشَّيْطَانُ فِي صُورَةِ رَجُلٍ، ثُمَّ أَتَى إِلَى أُمِّ الْغُلَامِ هَاجِرَ عليها السلام وَقَالَ: أَتَدْرِينَ أَيْنَ يَذْهَبُ إِبْرَاهِيمُ بَابِنِكَ؟ قَالَتْ: لَا، قَالَ: إِنَّهُ يَذْهَبُ بِهِ لِيَذْبَحَهُ، قَالَتْ: كَلَّا، هُوَ أَرْأَفُ بِهِ مِنْ ذَلِكَ، فَقَالَ: إِنَّهُ يَزْعُمُ أَنَّ رَبَّهُ أَمْرَهُ بِذَلِكَ، قَالَتْ: فَإِنْ كَانَ رَبُّهُ قَدْ أَمَرَهُ بِذَلِكَ، فَقَدْ أَحْسَنَ أَنْ يَطْبِيعَ رَبَّهُ، ثُمَّ أَتَى الْغُلَامَ بَعْدَ أَنْ يَنْسُ مِنْ أُمِّهِ فَقَالَ: أَتَدْرِي أَيْنَ يَذْهَبُ بِكَ أَبُوكَ؟ قَالَ: لَا، قَالَ: إِنَّهُ يَذْهَبُ بِكَ لِيَذْبَحَكَ، فَقَالَ: لَمْ أَقُلْ؛ يَزْعُمُ أَنَّ رَبَّهُ أَمْرَهُ بِذَلِكَ، فَقَالَ الْغُلَامُ الْحَلِيمُ: فَلِيُفْعَلْ مَا أَمَرَهُ اللَّهُ بِهِ سَمْعًا وَطَاعَةً لِأَمْرِ اللَّهِ، ثُمَّ



فهنا حرك يَدَكَ كأنك تلتقط حجراً صغيراً من الأرضِ في حجم ظُفرك وترميه.

أما لو أنك خَفَضتِ كلتا يديك إلى الأرضِ وحملتِ شيئاً تتصوّر أنه حجر وهو بحجم الكرة الكبيرة، ثم رميت به لوقع في أذهان المشاهدين اضطراب بين ما سمعوا منك من

أنه أخذ سبع حصيات، وبين ما رأوا من حركة يدك وكأنك حملت صخرة كبيرة.

ولو قلت: «أيها الإخوة إن لكم في قلبي حُباً كبيراً...» فلا بدّ هنا أن تُفردَ يَدَكَ بقدرٍ مناسبٍ يُعبّر عن هذا الحبِّ الكبير ويُبدى ضخامته.

التعبير عن الأعداد تعبيراً صحيحاً:



ينطبق ما سبق أيضاً على الأعداد، فلا بدّ أن يكونَ التعبيرُ بالأصابع عن العددِ صحيحاً؛ فمثلاً لو قلت: وهناك دوافع ثلاثة لهذا العمل - وأشرتُ بأصابعك - فلا يصحُّ أن تُشيرَ بأصبعين أو أربعمائة؛ فهذا عبث، بل أشر بأصابع ثلاثة.

جاء إبراهيم فقال له: أين تريد؟ والله إنني لأظن أن الشيطان قد جاءك في منامك فأمرك بذبح ابنك، فعرفه إبراهيم فقال له: إنيك عني يا عدو الله، فوالله لأمضين إلى أمر ربي.

ثم أخذ إبراهيم حجراً وقيل سبعة أحجار من الأرض ورمى الشيطان .. فلما رأى الله جل وعلا صبرهما واستسلامهما فيما ابتلاههما، كشف عنهما ضرهما، وناداهما أرحم الراحمين: ﴿وَنَدَرْنَاهُ أَنْ يَأْتِيَهُمْ (١٤) قَدْ صَدَّقَ الرُّبَا إِنَّا كَذَبْنَا لِيَمْرِى الْمُتَحَسِّرِينَ (١٥)﴾ (الصافات: ١٠٤ - ١٠٥) وأمر الله جبريل القتيبي أن يهبط بكبش من الجنة، فذبح الخليل عليه السلام الكبش فداءً لإسماعيل.

لَطِيفَةٌ:



كُنْتُ أُمَارِحُ طُلَّابِي أحيانًا فِي الجامِعَةِ فأقول لأحَدِهِم: اذْكُرْ ثَلَاثَ فَوَائِدٍ مِنْ هَذَا الحَدِيثِ... وَأَشِيرُ بِأَصَابِعِي الخَمْسَةِ.

فَيَقُولُ الطَّالِبُ: يَا دُكْتُورُ اذْكُرْ ثَلَاثًا أَوْ خَمْسًا؟

فَأقول: أَنَا مَاذَا قُلْتُ؟

فَيَقُولُ: قُلْتُ: ثَلَاثَ فَوَائِدٍ، لَكِنَّكَ أَشْرْتَ بِيَدَيْكَ خَمْسًا.

فَأَبْتَسِمُ وَأقول: يَا أَخِي أَنَا كُنْتُ أَمَرَنْ أَصَابِعِي، لَكِنْ مَا دَامَ أَنَّكَ مُتَحَمِّسٌ فَأَذْكُرُ خَمْسَ فَوَائِدٍ.

وهذا يُدَلُّ على أن الاستجابة للغة الجسد أكثر من الاستجابة للغة اللسان.

حَقِيقَةٌ

الرِّسَالُ التي نَبَغَتْها مِنْ خِلالِ هَرَكَاتِ
الْيَدَيْنِ قَدْ تُكُونُ أَكْثَرَ عُمُقًا مِنَ الرِّسَالِ
التي نَبَغَتْها مِنْ خِلالِ الكَلَامِ.

تَغْيِيرُ الْهَيْئَةِ

أعني تَغْيِيرُ الْهَيْئَةِ الَّتِي عَلَيْهَا الْمُتَلَقِي، تَغْيِيرُ الْجِلْسَةِ، أَوْ الصِّيَامِ مِنَ الْجُلُوسِ...
أَوْ غَيْرِ ذَلِكَ.

فَمِثْلُ هَذِهِ الْحَرَكَاتِ تُلْفِتُ نَظَرَ الْمُتَلَقِي وَتَجْعَلُهُ يَنْتَبِهُ إِلَى أَهْمِيَّةِ مَا يُلْقَى عَلَيْهِ،
وَلَكِنْ بِشَرَطٍ أَنْ تَحْدُثَ فِي وَقْتِهَا الصَّحِيحِ، وَلَيْسَ مُجَرَّدَ الْعَبَثِ أَوْ التَّغْيِيرِ.

وَقَدْ كَانَ النَّبِيُّ ﷺ يَتَكَلَّمُ بِالْحَدِيثِ وَيُمَارِسُ مَخْتَلَفَ الْأَسَالِيبِ وَالْمَهَارَاتِ
لِلتَّأْثِيرِ فِي السَّامِعِينَ، وَمِنْ ذَلِكَ أَنَّهُ قَدْ يُغَيِّرُ جِلْسَتَهُ فَجَاءَ لِيَشُدَّ السَّمْعَ، وَلِيُوحِي
لِلْمُشَاهِدِ أَنَّ الْكَلَامَ بَعْدَ تَغْيِيرِ الْجِلْسَةِ مَهْمٌ جِدًّا، وَكَأَنَّهُ يَقُولُ لِلْجُمْهُورِ: رَكِّزُوا
مَعِيَ أَكْثَرَ.

كَمَا فِي حَدِيثِ أَبِي بَكْرَةَ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ قَالَ: ^(١) قَالَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ: «أَلَا أُنبِّئُكُمْ بِأَكْبَرِ
الْكِبَائِرِ؟ قُلْنَا: بَلَى يَا رَسُولَ اللَّهِ. قَالَ: «الإِشْرَاقُ بِاللَّهِ، وَعُقُوقُ الْوَالِدِينَ».

قَالَ الرَّأوِي: وَكَانَ ﷺ مُتَكِنًا فَجَلَسَ فَقَالَ: «أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ وَشَهَادَةُ الزُّورِ،
أَلَا وَقَوْلُ الزُّورِ وَشَهَادَةُ الزُّورِ». فَمَا زَالَ يَقُولُهَا حَتَّى قُلْنَا: لَيْتَهُ سَكَتَ.

فَكَوْنُهُ ﷺ لَمَّا أَرَادَ أَنْ يَذْكَرَ شَهَادَةَ الزُّورِ جَلَسَ مِنْ اتِّكَاثِهِ: تَشْعُرُ فَوْرًا مِنْ خِلَالِ
ذَلِكَ أَنَّ النَّبِيَّ ﷺ يَقُولُ لِأَصْحَابِهِ: إِنَّ شَهَادَةَ الزُّورِ أَمْرٌ عَظِيمٌ، وَشَأْنُهَا جَسِيمٌ،
وَلَا يَنْبَغِي التَّسَاهُلُ بِهَا؛ لِذَلِكَ جَلَسْتَ لِتُرَكِّزُوا مَعِيَ أَكْثَرَ.

(١) أَخْرَجَهُ الْبُخَارِيُّ فِي صَحِيحِهِ (رَقْم ٥٦٣١)، وَمُسْلِمٌ (٨٧).



سؤال:

كيف نطبق ذلك في مجالسنا اليوم؟

الجواب: لنفرض أنك جلست في مجلسٍ تحدّثت فيه عن برّ الوالدين، ثم أرذت أن تُوردَ نقطةً مهمّةً جدًّا؛ فقلت:

أمّا النّقطةُ الرَّابِعةُ فهي: ثمَّ غيّرَ جِلستك وقلت: أنّ برّ الولد لوالديه واجب حتى لو كانا كافرين...

وكذلك لو كنت على كرسي في منصّة فإنك لن تغدِمَ أن تُغيّرَ جِلستك فتتقدّم أو تتأخّر أو تسحب الكرسي للأمام... أو ما شابه ذلك.

أو تتقدّم بصدرك إلى الأمام، أو ربما تتكئ على المنصّة، فأنت تفعل هذا -تُغيّر هيئةَ جلوسك - لأجل إشعارهم أنّ الكلامَ مهمّ وخطير.

فتفاعلك مع الحدث أو القضية يعكس أهميّتها عليهم؛ وهذا مفيد جدًّا في جذب الجمهور والتأثير عليه.

فِظْرَة

النّاس جميعًا مَفْطُورُونَ على التّأثر بأساليب مُحدّدة،
فإنّا نلنا لِرِزّةِ الأساليبِ يجعلنا مؤثّرِينَ فيهم.

الأخطاء في حركات الجسد



تأثر حركات الإنسان بمشاعره الداخليّة من اضطراب أو فرح أو توجُّس... أو غير ذلك هو أمرٌ طبيعيّ يقع لكلّ الناس، إلا أن أخطاءً في الحركات تقع من بعض الملقين تُشتت أذهان المشاهدين، وتُشعرهم أن هذا الملقى خائفٌ أو مُشتتٌ الذهن... أو ما شابه ذلك، ومن أهمّ تلك الأخطاء أثناء الإلقاء:

تكلّف الحركات:

دع حركاتك تخرج عفويّة دون تكلّف، وإذا فاتتكَ حركة فلا ترجع إليها، وامنض في حديثك وعوضها فيما بعدها.

أذكرني:



صليت في مسجد يوماً العشاء، فقام أحد الشباب يلقي محاضرة قصيرة، وقف أمام الميكروفون وبدأ يلقي كلماته، تحدّث عن برّ الوالدين، سرد بعض القصص، لكنني لاحظت أنه يتكلّف التفاعل الحركي مع عباراته إلى درجة أنني شعرت أنه يُمثّل علينا، هكذا وقع في نفسي، ربما لأنني مهتم بظن الإلقاء، وإن كنت لا أدري عن مشاعر الناس الباقين.

فالمقصود أن تكون حركاتك وتفاعلك عفويّة غير متكلّفة.

العَبَثُ بِالْجَسَدِ:

لا تُحُكَّ يَدُكَ أَوْ رَقَبَتُكَ أَوْ بَطْنُكَ أَوْ تُعَبِّثُ بِجَسَدِكَ أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ، وَلَا تُفْرَقِ أَصَابِعَكَ، أَوْ تُكَثِّرُ فَرْكَ يَدَيْكَ، وَإِنْ حَدَثَ مَرَّةً سَهْوًا أَوْ عَفْوًا فَلَا تُكْثِرْ مِنْهُ؛ فَإِنَّ ذَلِكَ قَدْ يُعَرِّضُكَ لِلتَّنَدُّرِ وَالسُّخْرِيَّةِ بِكَ.

مُشْكَلَةٌ:



المُلْقِي فِي بَدَايَاتِ إِلْقَائِهِ قَدْ يَكُونُ عِنْدَهُ نَوْعُ اضْطِرَابٍ فِي يَدَيْهِ، أَوْ يَخْتَارُ مَاذَا يَفْعَلُ بِهِمَا، وَرُبَّمَا إِذَا كَانَ بَيْنَ الْحَضُورِ مَنْ يَهَابُهُ الْمُلْقِي؛ فَهَذَا قَدْ يُسَبِّبُ لَهُ اضْطِرَابًا أَيْضًا، عِنْدَهَا تَتَحَرَّكُ يَدُهُ عَلَى جَسَدِهِ بِغَيْرِ شُعُورٍ، فَيَحُكُّ أَدْنَاهُ أَوْ ذَفَنَهُ، أَوْ يَغْبِثُ بِلِخِيَّتِهِ... وَمَا شَابَهُ ذَلِكَ. وَالْخَبِيرُ فِي الْإِلْقَاءِ عِنْدَمَا يَنْظُرُ إِلَى هَذِهِ الْحَرَكَاتِ يُدْرِكُ بِلَا شَكٍّ أَنَّ هَذَا الْمُلْقِي مُضْطَرَّبٌ، **فَمَا الْحُلُّ؟**

الحلُّ: أَنْ تُمْسِكَ بِيَدِكَ شَيْئًا: قَلَمًا، أَوْ أَوْرَاقًا... أَيْ شَيْءٍ تُفْرَعُ فِيهِ حَرَكَاتُكَ، وَاشْغُلْ بِهِ يَدَيْكَ لَكِنْ بِهَدْوٍ وَوَأَطْمَئِنِّ فَالاضْطِرَابُ سَوْفَ يَزُولُ عَنْكَ شَيْئًا فَشَيْئًا، نَعَمْ يَزُولُ أَثْنَاءَ جَلْسَةِ الْإِلْقَاءِ نَفْسِهَا؛ لِأَنَّ الْاضْطِرَابَ يَقِلُّ مَعَ الْوَقْتِ، أَوْ يَزُولُ هَذَا عَنْكَ بِتَكَرُّرِ مَجَالِسِ الْإِلْقَاءِ.

لَكِنْ يَنْبَغِي التَّنْبِيهُ هُنَا أَنَّ الْأَنْشِغَالَ بِشَيْءٍ أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ أَمْرٌ غَيْرٌ مَحْمُودٍ، وَيُنْهَى عَنْهُ الْمُلْقِي، لَكِنْ اسْتِعْمَالُ هَذَا الْحُلِّ فِي بَدَايَاتِ الْإِلْقَاءِ لِعِلَاجِ مُشْكَلَةِ الْاضْطِرَابِ هُوَ مِنْ بَابِ ارْتِكَابِ أَحْفَ الضَّرَرَيْنِ... أَمَا مَنْ كَانَ لَهُ بَاعٌ فِي الْإِلْقَاءِ وَلَا يُعَانِي مِنَ الْاضْطِرَابِ فَمِنْ الْخَطَأِ أَنْ يَنْشِغَلَ بِشَيْءٍ فِي يَدِهِ.

وَمِنَ الْمُخْزِي أَنْكَ تَنْظُرُ أحيانًا إِلَى بَعْضِ الْمُلْقِينَ فَتَجِدُ أَنَّه يَتَكَلَّمُ وَهُوَ يَغْبِثُ بِسَاعَتِهِ، أَوْ بِقَلَمِهِ، أَوْ بِالْمَسْبِحَةِ، أَوْ بِتَغْدِيلِ النَّظَارَةِ أَوْ نَزْعِهَا وَإِعَادَتِهَا عِدَّةَ مَرَّاتٍ أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ؛ وَهَذَا فِي الْوَاقِعِ يُسَبِّتُ تَرَكِيزَ الْمُشَاهِدِينَ وَيُضْرِبُ تَرَكِيزَهُمْ عَنْكَ إِلَى سَاعَتِكَ أَوْ قَلَمِكَ، فَضَرَفْتَ اهْتِمَامَهُمْ عَنْ مَا تَقُولُ إِلَى مَا تَعْمَلُ، وَهَذَا أَمْرٌ مُتَّفِقٌ عَلَيْهِ، فَلَوْ كُنْتَ تَتَكَلَّمُ

إنساناً ووجدته مُنصرفاً عنك يغبث بساعته مثلاً أو قلمه، أو يُلَوِّح بِمَسْبِحَتِهِ فِي يَدِهِ...
فلا شكَّ أَنَّكَ تَقُولُ لَهُ: دَعِ الْعَبَثَ بِسَاعَتِكَ وَاهْتَمِّ بِبِي، أَوْ تَقُولُ لَهُ: كُنْ مَعِي.

كذلك أنت عند الإلقاء؛ لا تُشْغِلِ الْمُتَلَقِّيَ بِعَبَثِكَ بِسَاعَةٍ أَوْ قَلَمٍ، بَلْ اجْعَلْهُ كُلَّهُ مُتَوَجِّهًا إِلَيْكَ، وَلَا تُشَتَّتْ عَنْكَ جَمْهُورَكَ.

وهذا مُرْتَبَطٌ بِمَا تَحَدَّثْنَا عَنْهُ سَابِقًا تَحْتَ عُنْوَانِ: «التَّخْلُصُ مِنَ الْأَشْيَاءِ الْمُرْجَعَةِ»^(١)،
كَأَحَدِ الْمَهَارَاتِ الْأَتِّصَالِيَّةِ لِلْمُلْقِي.

واقع:



ذَكَرْنَا أَنَّهُ فِي بَدَايَاتِ مُمَارَسَةِ الْإِلْقَاءِ قَدْ يَكُونُ الْمُلقِي مُضْطَرَبًا،
أَوْ يَشْعُرُ بِنَوْعٍ مِنَ التَّشْتُّتِ؛ لِأَنَّهُ «جَدِيدٌ عَلَى الشَّغَلَةِ» كَمَا
يُقَالُ. عِنْدَهَا لَا بَأْسَ أَنْ يُمَارِسَ مِنَ التَّصَرُّفَاتِ مَا يَحْتَفِظُ مَعَهُ بِهُدُوئِهِ؛ فَلَا بَأْسَ أَنْ
يُمَسِكَ قَلَمًا يُفَرِّغُ فِيهِ اضْطِرَابَهُ، وَرُبَّمَا اخْتِاجَ أَنْ يُحَرِّكَ أَوْرَاقًا صَغِيرَةً فِي يَدَيْهِ، فَهَذَا
لَا بَأْسَ بِهِ لِلْحَاجَةِ، لَكِنْ حَاوِلِ التَّخْلُصَ مِنْ ذَلِكَ مَعَ مُرُورِ الزَّمَنِ.

الاستناد إلى حائط أثناء الإلقاء:

اتِّكَاءُ الْمُلقِي عَلَى الْجِدَارِ الَّذِي خَلْفَهُ وَهُوَ يَتَحَدَّثُ تَصَرُّفٌ فِيهِ نَوْعٌ مِنَ التَّبَسُّطِ
وَالْأَزِيحِيَّةِ الَّتِي لَا بَأْسَ بِهَا إِنْ كَانَ الْإِلْقَاءُ أَزِيحِيًّا مَفْتُوحًا مَعَ مَجْمُوعَةٍ مِنْ
طُلَّابِهِ مَثَلًا، لَكِنْ فِي الْإِلْقَاءِ الْعَادِيِّ كَالْمَسَاجِدِ وَالْجَامِعَاتِ وَالْمَجَالِسِ الطُّلَّابِيَّةِ
وَالْبَلَدِيَّةِ... وَغَيْرِهَا عِنْدَمَا تَتَحَدَّثُ وَاقِفًا فَمِنْ غَيْرِ الْمُنَاسِبِ أَنْ تَتَّكِيَ إِلَى الْحَائِطِ
وَرَاءَكَ فَتَسْتَنِدَ إِلَيْهِ أَثْنَاءَ الْإِلْقَاءِ؛ فَهَذِهِ حَرَكَةٌ غَرِيبَةٌ تُثِيرُ فُضُولَ الْجَمَاهِيرِ
وَتَصَرِّفُ انْتِبَاهَهُمْ إِلَيْهَا، وَرُبَّمَا جَعَلَتْكَ مَثَارَ سُخْرِيَّةٍ أَوْ إِشْفَاقٍ وَتَرَحُّمٍ.

وقد يظن بعضهم أنك لصعوبة الأمر لم تستطع أن تصلب عودك؛ فلجأت إلى الحائط؛ فتشرد أذهانهم عنك.

عَضُّ الشِّفَتَيْنِ:

بعض الملقين أثناء كلامه يُكثر من عَضِّ شَفَتَيْهِ أثناء الإلقاء، أو يَضُمُّهُمَا بِشِدَّةٍ لِدَاخِلِ فَمِهِ، وَرُبَّمَا حَرَّكَهُمَا إِلَى الأَمَامِ، وَهَذَا غَيْرُ مُنَاسِبٍ أَيْضًا.

إشكال:

ذكرنا أن الملقى لا بد أن يتفاعل بتعبيرات وجهه مع ما يليه، فقد يحتاج أحياناً لعَضِّ شَفَتَيْهِ كَأَنَّهُ يُفَكِّرُ، أَوْ تَقْطِيبِ جَبِينِهِ وَإِبْرَازِ شَفَتَيْهِ لِلأَمَامِ. **فهل هذا مناسب؟**



نعم لا بأس بذلك عند الحاجة، لكن ينبغي أن يشعُرَ المُتَلَقِّي بالحاجة إلى ذلك، وتوافقها مع الفكرة التي تتحدث عنها، لكن إن كان هذا العبث بشفتيك لا ارتباطاً له بالكلام الذي تقوله فلا ينبغي أن تفعله.

إضرار

وَقُوعُ الأَخْطَاءِ مِنَ المُلْقِي المُبْتَدِئِ
أَمْرٌ طَبِيعِي لا يَدْعُو لِلقَلْوِ. إِنَّمَا
القَلْوُ أَلَّا يَسْمَى لِإِصْلَاحِ أَخْطَاةِ.

مهارات الإلقاء

مهارات الصوت

له أسرار، والصوت الحسن زيادة في الكمال،
وحسن استعماله في الإلقاء له سحر وجاذبية.

اللسان

- فكيف نستثمر القدرات الصوتية؟
- وكيف نتحكم في نبرات الصوت؟
- وما التأثير الذي يمكن أن يصنعه الصوت؟

هذا ما سنفضله بإذن الله فيما يأتي..

٤٢١.....	حَزَنَ مع الحُزْنِ.....
٤٢٢.....	تَفَرَّحَ مع الفَرَحِ.....
٤٢٣.....	تَغَضَّبَ مع الغَضَبِ.....
٤٢٤.....	تَعَجَّبَ مع العَجَبِ.....
٤٢٥.....	تُسِّرِعَ مع السُّرْعَةِ.....
٤٢٦.....	تُبْطِئُ عند البُطْءِ.....
٤٢٧.....	تَهْدَأُ عند الهُدُوءِ.....

أهمّ الأمور التي يجب أن تُراعِيها أثناء الإلقاء أن يكون صوتك متوائماً تماماً مع الموقف الذي تلقّيه على الجمهور، وتكون متفاعلاً مع الحدث الذي تتحدّث عنه.

س



ويكون ذلك بأمر:

✿ تحزن مع الحزن:

يكون كلامك مؤثراً عندما تسوق قصّة أو موقفاً حزيناً وتظهر تغييرات الحزن في وجهك وتبرّات صوتك.

كأن تتكلم عن الصبر على فقد الأولاد وموتهم فتقول:

كان رجل يأتي النبي ﷺ ومعه ولد له، وكان الرجل لشدة تعلقه بولده يحضره دائماً إلى مجلس رسول الله ﷺ، فسأله النبي ﷺ فقال: «أتحبّه؟» فقال الرجل: يا رسول الله أحبك الله كما أحبّه.

ومرّت الأيام ففقد النبي ﷺ الرجل، فسأل عنه؟ فقالوا: مات ابنه يا رسول الله، فأتاه النبي ﷺ زائراً، فإذا الرجل حزينٌ منكسرٌ.. فقال له ﷺ: «مأيسرٌك»

أَلَا تَأْتِي بَابًا مِنْ أَبْوَابِ الْجَنَّةِ إِلَّا وَجَدْتَهُ عِنْدَهُ يَفْتَحُ لَكَ»^(١)، فاستبشّر الرجل، وعلم أنه سيلقى ولده ويسرُّ به.

فعبارة: «مَاتَ ابْنُهُ يَا رَسُولَ اللَّهِ» قلها بأسلوب فيه نبرة حزن.

✽ نَفْرَحُ مَعَ الْفَرَحِ:

وهذا مؤثّر في السّامعين، ويجعلهم يعيشون الموقف كأنّما هم في القصة يشاهدون أهلها ويتفاعلون مع أحداثها.

كَأَن تَتَحَدَّثُ عَنِ الْفَرَحِ بِنِعْمَةِ اللَّهِ تَعَالَى، وَعَنْ قَوْلِ اللَّهِ تَعَالَى: ﴿قُلْ بِفَضْلِ اللَّهِ وَرَحْمَتِهِ. فِذَلِكَ فَلِفْرَحُوا هُوَ خَيْرٌ مِمَّا يَجْمَعُونَ﴾ (٥٨) ﴿ابن ماجة: ٥٨﴾، ثُمَّ تَقُولُ:

قَالَ عَبْدُ اللَّهِ بْنُ مَسْعُودٍ: كُنَّا مَعَ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ، فَقَالَ: «أَتَرْضُونَ أَنْ تَكُونُوا تُلُكُ أَهْلِ الْجَنَّةِ؟ قُلْنَا: نَعَمْ. قَالَ: «أَتَرْضُونَ أَنْ تَكُونُوا بِنِصْفِ أَهْلِ الْجَنَّةِ؟ قُلْنَا: نَعَمْ. قَالَ: «إِنِّي لَأَرْجُو أَنْ تَكُونُوا بِنِصْفِ أَهْلِ الْجَنَّةِ، مَا أَنْتُمْ فِي النَّاسِ إِلَّا كَالشَّعْرَةِ السُّودَاءِ فِي جِلْدِ الثَّوْرِ الْأَحْمَرِ، أَوْ الْبَيْضَاءِ فِي جِلْدِ الثَّوْرِ الْأَسْوَدِ»^(٢).

فعندما تقول: نعم، قلها بابتسام وبهجة وفي صوتك نبرة فرح، وكأنك تسمع الصحابة الكرام وهم يحييون رسول الله ﷺ فرحين مُستبشرين.

(١) أخرجه أحمد في مسنده (٢٠٣٦٥)، والنسائي في سننه برقم (١٨٧٠)، وصححه الألباني.

(٢) أخرجه البخاري (٦٥٢٨)، ومسلم (٢٢١).

✿ نَغْضَبُ مَعَ الْغَضَبِ :

وهذا مهم أن تنتبه إليه عند الإلقاء؛ ليشعر السامعون والمشاهدون بالقصة ويتأثروا بها؛ كان تتحدث عن التعصب القبلي وأهميته الأخوة في الإسلام، ثم تقول:

كان رسول الله ﷺ يبتدئ أبا ذرّ إذا حضر ويتفقده إذا غاب، ولكنه وهو بهذه المنزلة من رسول الله ﷺ حصل له هذا الموقف الذي أثر في نفسه، وكان أثرًا بالغًا؛ إذ بقي على ذكر منه بقيّة عمره.

فقد كان بينه وبين رجل من المسلمين الذين كانوا عبيدًا مملوكين خصوصية، فتسابًا وكانت أم هذا الرجل أمة أعجمية سوداء فعيره أبو ذرّ بها، وقال له: يا ابن السوداء!!

فغضب الرجل من ذلك وذهب إلى النبي ﷺ، وشكا إليه أبا ذرّ وأخبره بما قاله له، فلمّا لقي أبو ذرّ النبي ﷺ سألته فقال: «يا أبا ذرّ أسأبت فلانًا؟» قال: نعم يا رسول الله. قال: «أعيرته بأمه؟» - وكانت آثار الخصومة لا تزال عند أبي ذرّ - فقال: نعم يا رسول الله من سب الرجال سبوا أباه وأمه. فغضب النبي ﷺ وقال: «يا أبا ذرّ إنك امرؤ فيك جاهليّة».

ووقعت هذه الكلمة من أبي ذرّ موقعًا شديدًا، فهو أبعد الناس عهدًا بالجاهليّة؛ فقد كان رابع أزبعت كانوا أول الناس إسلامًا، فكيف تبقى فيه جاهليّة بعد ذلك؟!؟

فقال: يا رسول الله في جاهليّة؟ وأنا على حين ساعتي هذه من كبر السنّ؟! فقال النبي ﷺ: «نعم على حين ساعتي هذه من كبر السنّ، إخوانكم خولكم جعلهم الله تحت أيديكم، فمن جعل الله أخاه تحت يده فليطعمه مما يأكل، وليلبسه مما يلبس، ولا يكلفه من العمل ما يغلبيه، فإن كلفه فليعنه عليه»^(١). انتهت القصة.

(١) أصل القصة أخرجها البخاري (٣٠)، ومسلم (١٦٦١).

لكنك أثناء سياتك لها إذا حكيت قول أبي ذر: نعم يا رسول الله من سب الرجال سبوا أباه وأمه. ثم حكيت قول النبي ﷺ: «يا أبا ذر إنك امرؤ فيك جاهليّة». فقل ذلك **بغضب وانفعال**؛ لأن الموقف الذي حكي فيه الكلام كان كذلك.

✽ نَعَجِبْ مَعَ الْعَجَبِ:

وهذا مؤثر، فإن القاصص التي تسوقها يكون فيها مواقف يتعجب فيها الشخص، فإذا حكيت موضع التعجب فاخه بأسلوب تعجب. ومن ذلك لو تحدثت عن أهميّة الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر، ثم قلت:

يُروى أن النبي ﷺ جلس مع أصحابه فقال: «كيف بكم إذا فسقت نساؤكم وفسد شبابكم وتركتم سنّة نبيكم؟» فعجب الصحابة من ذلك وقالوا: أو كائن ذلك يا رسول الله؟ قال: «وأشد منه سيكون». قالوا: ما أشد منه يا رسول الله؟ قال: «كيف بكم إذا تركتم الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر؟» فعجب الصحابة مرة أخرى وقالوا: أو كائن ذلك يا رسول الله؟ قال: «وأشد منه سيكون». فازداد عجبهم وقالوا: وما أشد منه يا رسول الله؟ قال: «كيف بكم إذا رأيتم المنكر مغرّفاً والمغروف منكراً؟» قالوا: أو كائن ذلك يا رسول الله؟ قال: «وأشد منه سيكون». قالوا: وما أشد منه يا رسول الله؟ قال: «كيف بكم إذا أمرتم بالمنكر ونهيتكم عن المغروف؟» قالوا: أو كائن ذلك يا رسول الله؟ قال: «عندها يقول الله ﷻ: بي خلقت لأسلطن عليهم فتنّة تجعل الحليم فيهم حيراناً»^(١).

(١) أخرجه ابن أبي حاتم في العليل، وابن أبي الدنيا في كتاب الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر، وقال العراقي في تحريج إحياء علوم الدين (١٣٥٢/٣): «إسناده ضعيف ورواه أبو يعلى وإسناده ضعيف أيضاً، وضعفه الألباني في سلسلة الأحاديث الضعيفة رقم (٥٢٠٤). وقد أوردت الحديث مع الإشارة لضعفه، لأن القصد بيان ما يتعلّق بمهارات الإلقاء فقط.

إذا حكيت هذا الحديث، وبلغت سؤال الصحابة: **أَوْ كَأَنَّ ذَلِكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ!** فقله **بأسلوب يدل على التعجب والاستغراب**، وهو أمرٌ عجيبٌ فعلاً؛ أن تتبدل الأحوال، وتتغير النفوس، ويتكاسل الناس عن الخير.

وبعض القصص يكون فيها موقف دهشة واستغراب، فتفاعل معه؛ كأن تحكي مثلاً قصة عبد الله بن أنيس رضي الله عنه في قتاله خالد بن سفيان الهذلي، فتقول:

قال عبد الله بن أنيس: دعاني رسول الله فقال: **«إِنَّهُ قَدْ بَلَغَنِي أَنَّ خَالِدَ بْنَ سُفْيَانَ بْنِ بُيَيْحِ الْهَذَلِيِّ يَجْمَعُ لِي النَّاسَ لِيُغْزَوْنِي وَهُوَ بَعْرَنَتِي، فَأَنْتَ يَا رَسُولَ اللَّهِ انْعَمْتَ لِي حَتَّى أَعْرِفَهُ. قَالَ: «إِذَا رَأَيْتَهُ وَجَدْتَ لَهُ قُشْغِيرَةَ». قَالَ عَبْدُ اللَّهِ بْنُ أَنَيْسٍ: فَخَرَجْتُ مُتَوَشِّحًا سَيْفِي حَتَّى وَقَعْتُ عَلَيْهِ وَهُوَ بَعْرَنَتِي مَعَ ظَعْنِ أَيْ إِبِلٍ يَزْتَادُ لَهُنَّ مَنْزِلًا - أَيْ: مَجْمُوعَةً إِبِلٍ يَلْتَمِسُ لَهَا مَوْضِعًا مُنَاسِبًا يُنْزِلُهَا فِيهِ - وَحِينَ كَانَ وَقْتُ الْعَصْرِ، فَلَمَّا رَأَيْتَهُ وَجَدْتُ فِي جَسَدِي قُشْغِيرَةَ.»^(١)**

فهنا إذا ذكرت قوله: **وَجَدْتُ لَهُ قُشْغِيرَةَ. قُلْهَا بِنَبْرَةٍ فِيهَا انْدِهَاشٌ وَاسْتِغْرَابٌ.**

❁ نُسْرِعُ مَعَ السَّرْعَةِ:

وهذا يجذب السامع ويربط قلبه وأذنه معك؛ كأن تتحدث مثلاً عن رجل هرب من عدوه وهم خلفه يُسرِعون، فتقول:

(١) زواه أحمد في مسنده (١٦٠٤٧)، وأبو داود في سننه (١٢٤٩)، وصححه الألباني في السلسلة الصحيحة (٢٩٨١)، وحسن إسناده الحافظ ابن حجر في فتح الباري (٤٣٧/٢).

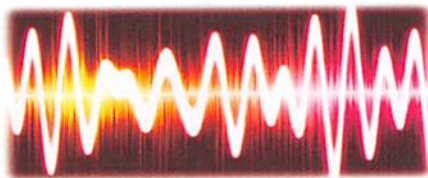
وكان العدو خلفه، فأحسّ بالتعب الشديد، فخلع جِذاءه بسرعة وجعل يركض بشدة وقدماه تضرب الحجارة ولما اشتدَّ به التعب أراد أن يجلس ليستريح، لكنَّه أبصر العدو قريباً، فجعل يركض ويركض وأنفاسه تخرج مُتدافِعَةً... إلخ.



فهنا تفاعل مع قصتك، فإذا قلت: فجعل يركض ويركض وأنفاسه تخرج مُتدافِعَةً... قلها بأسلوب استعجال وسرعة، وكأنك أنت الذي تركض.

❁ نبطي عند البطء:

وهذا واقع، فإنَّ القصة أحياناً يمرُّ بها كلامٌ بطيء، إمَّا في حوار بين شخصين، أو حكاية موقف يقع بطيئاً، فتضطّر أن تحكيه ببطء؛ كأن تتحدّث عن محبة الصحابة الكرام لرسول الله ﷺ، ثم تقول:



ولما كان يومٌ أحد اشتدَّ القتال على المسلمين وقاتل النبي ﷺ وأصحابه بشجاعة، فأصيب النبي ﷺ، ودخلت في وجنته بوجهه الشريف حلقتان من المغفر الذي كان يغطي رأسه، فأقبل أبو بكر ﷺ يسعى إلى رسول الله ﷺ، وأبو عبيدة مُقبِل من الجهة الأخرى، حتى إذا توافيا إلى رسول الله ﷺ سبق أبو عبيدة، فقال: أسألك بالله يا أبا بكر أن تتركني فأزرعها من وجه رسول الله ﷺ. فتركه

أبو بكر، فحشي أبو عبيدة أن يخرج الحديد من وجه رسول الله بيده فيؤلم رسول الله ﷺ، فعض على الحديد بأسنانه وأخذ ينزع الحديد الأولى بيضاء ورفق حتى نزعها، وسقطت ثنبيته، ثم أخذ حلقة الحديد الأخرى بثنبيته الأخرى فسقطت؛ فكان أبو عبيدة في الناس أترم الأسنان.

فهنا إذا حكيت كيفية نزع أبي عبيدة ﷺ لحلقات الحديد من وجه رسول الله ﷺ، فاحك ذلك **بيضاء ورفق**، كأنما المشاهد يرى أبا عبيدة وهو ينزعها من ذلك الوجه المبارك.

✽ نهداً عند الهدوء:

وهذا من التفاعل أيضاً؛ لأن أحداث القصة التي تحكيها تتنوع وتتفاوت؛ فتفاعل مع كل حدث هو جاذبية أكثر للجمهور؛ كأن تتحدث مثلاً عن التعامل بين الزوجين، ثم تستشهد بحادثة لرسول الله ﷺ، فتقول:

قالت أمنا عائشة رضي الله عنها: **ألا أحدثكم عن رسول الله ﷺ وعني؟**

لما كانت ليلتي وضع نعليه عند رجليه، ووضع رداءه وبسط إزاره على فراشه، ولم يلبث إلا ريثما ظن أنني قد رقدت، فانتعل رويداً وأخذ رداءه رويداً، ثم فتح الباب رويداً وخرج وأجافه رويداً، فجعلت دزعي في رأسي فاختمرت وتقمعت إزاري وانطلقت في إثره، حتى جاء البقيع، فرفع يديه ثلاث مرات وأطال القيام، ثم انحرف وانحرفت، فأسرع فأسرعت، فهزول فهزولت، فأخضر فأخضرت وسبقته فدخلت، وليس إلا أن اضطجعت.

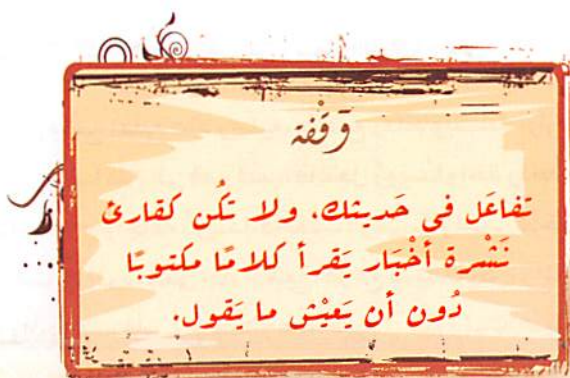
فَدَخَلَ فَقَالَ: «مَا لَكَ يَا عَائِشَةُ حَشِيًا رَابِيَةً؟ لَتُخْبِرُنِي أَوْ لِيُخْبِرُنِي اللَّطِيفُ الْخَبِيرُ». قُلْتُ: يَا رَسُولَ اللَّهِ أَبِي أَنْتَ وَأُمِّي... فَأَخْبَرْتَهُ الْخَبَرَ. قَالَ: «أَنْتِ السُّوَادُ الَّذِي رَأَيْتِ أُمَامِي؟» قُلْتُ: نَعَمْ.

فَلَهَدَنِي لَهْدَةً فِي صَدْرِي أَوْجَعْتَنِي، وَقَالَ: «أُظَنَنْتِ أَنْ يَحِيفَ اللَّهُ عَلَيْكَ وَرَسُولُهُ؟» قُلْتُ: مَهْمَا يَكْتُمُ النَّاسُ فَقَدْ عَلِمَهُ اللَّهُ ﷻ؟ قَالَ: «نَعَمْ». ثُمَّ قَالَ: «فَإِنَّ جَبْرِيلَ الطَّيِّبَ أَنَانِي حِينَ رَأَيْتِ، وَلَمْ يَكُنْ يَدْخُلُ عَلَيْكَ وَقَدْ وَصَّغْتَ ثِيَابَكَ، فَنَادَانِي فَأَخْفَى مِنْكَ، فَأَجَبْتَهُ وَأَخْفَيْتُهُ مِنْكَ، وَظَنَنْتِ أَنَّكَ قَدْ رَقَدْتِ، فَكَرِهْتَ أَنْ أُوقِظَكَ وَخَشِيتِ أَنْ تَسْتَوْحِشِي، فَأَمَرَنِي أَنْ آتِيَ أَهْلَ الْبَقِيعِ فَأَسْتَغْفِرَ لَهُمْ».

بِأَبِي هُوَ وَأُمِّي ﷺ، مَا أَزَحَمَهُ وَأَزْفَقَهُ وَأَحْسَنَ خُلُقَهُ.^(١)

فهنا إذا قلت: ثم انتعل زويداً وأخذ رداءه زويداً، ثم فتح الباب زويداً، وخرج وأجافه زويداً.

قلها بأسلوبها اادى؛ كأنك عند نائم تخشى أن يستيقظ.



(١) زوادة مسلم (٩٧٤)، وقد سقت كلام عائشة ﷺ بالمعنى.

الإبداع في سرد القصة

القصة سلاحٌ ماضٍ، وسيفٌ حادٌ، وأسلوبٌ ساحرٌ؛ بشرط أن تُحسِنَ تَسْخِيرَها لما يَخْدُمُ فِكْرَتَكَ، وتُبْدِعَ في عَرْضِها، وتَسْتَخِمْ الأُسْلُوبَ المُناسِبَ في إلقائها.

- فكيف نُبدِعُ في عرض القصة؟
- وكيف نجعل المُتلقِّي يُعايشُ الحَدَثَ؟
- وكيف نُجدُّ في أُسْلُوبِ العَرْضِ؟

أفصلُ هذا في الصَّفَحَاتِ التَّالِيَةِ.

- دِقَّةُ التَّصْوِيرِ وَمُعَايِشَةُ الْحَدَثِ ٤٣١
- التَّجْدِيدُ فِي أُسْلُوبِ الْعَرْضِ ٤٤١
- التَّرْكِيزُ عَلَى مَوْضِعِ الْفَائِدَةِ فِي الْقِصَّةِ ٤٤٥
- وَجْهٌ وَأَنْتَ تَقْصُّ ٤٤٦
- عَدَمُ الْاسْتِطْرَادِ الْمَعِيبِ ٤٥٠

وقفة التصوير ومعاينة المحرر

القِصَّة فَارِسُ المَيْدَانِ، وَتَسْتَطِيعُ أَنْ تُوجِّهَ أَفْكَارَكَ بِأَسْلُوبٍ غَيْرِ مُبَاشِرٍ مِنْ خِلَالِ القِصَّةِ، لِكِنَّ العِنَايَةَ بِأَسْلُوبِ عَرْضِ القِصَّةِ أَهْمٌ مِنَ القِصَّةِ نَفْسِهَا.

القِصَّةُ تَحْتَوِي ثَلَاثَةَ أُمُورٍ:

- أَوَّلُهَا: بَدَايَةُ القِصَّةِ وَمُقَدِّمَتُهَا، مِثْل: كَانَ هُنَاكَ رَجُلٌ كَبِيرٌ فِي السَّنِّ، عِنْدَهُ زَوْجَةٌ وَأَرْبَعَةُ أَطْفَالٍ، فَذَهَبَ يَوْمًا إِلَى السُّوقِ... وَهَذِهِ مُقَدِّمَةٌ لَا تَحْتَاجُ إِلَى تَفَاعُلِ كَثِيرٍ.
- وَثَانِيًا: حِكَايَةُ كَلَامِ الأَطْرَافِ فِي القِصَّةِ، مِثْل: فَقَالَ الأبُّ: يَا وَلَدِي أَنَا أَبُوكَ، وَلي حَقٌّ عَلَيْكَ؛ فَيَجِبُ عَلَيْكَ أَنْ تُطِيعَنِي. فَقَالَ الابْنُ: يَا أَبِي أَنَا تَعَبْتُ مِنَ الحَيَاةِ، لَا أُرِيدُ أَنْ أَبْقَى فِي البَيْتِ.. الخ..
- وَثَالِثًا: خَاتِمَةٌ. مِثْل: وَفِي آخِرِ حَيَاةِ الأبِّ تَغْيِيرُ أَسْلُوبِ تَعَامُلِهِ مَعَ أَوْلَادِهِ، وَأَصْبَحَ أَكْثَرَ لُطْفًا وَرِفْقًا... الخ..

وَكُلَّمَا كَانَ المُلْقِي أَكْثَرَ بَرَاعَةً فِي عَرْضِ القِصَّةِ كَانَ المُسْتَمْعُونَ أَكْثَرَ انْجِدَابًا وَإِعْجَابًا، وَكُلَّمَا أَفْلَحَ المُلْقِي فِي أَنْ يُحَوِّلَ القِصَّةَ إِلَى مَنَظَرِ مُشَاهِدٍ عِنْدَ الجُمُهورِ وَكَأَنَّهُمْ يُشَاهِدُونَ أَبْطَالَ القِصَّةِ يَتَحَرَّكُونَ أَمَامَهُمْ - كَانَ مَا يُلْقِيهِ أَكْثَرَ ثَبَاتًا فِي عُقُولِ المُشَاهِدِينَ، وَهُوَ مَا نُسَمِّيهِ دَقَّةَ التَّصْوِيرِ أَثْنَاءَ عَرْضِ القِصَّةِ، وَهُوَ نَوْعٌ مِنْ تَمثِيلِ حَرَكَاتِ شَخْصِيَّاتِ القِصَّةِ وَمُحَاكَاةِ أَسْلُوبِ أَصْوَاتِهِمْ، حَتَّى كَأَنَّمَا هِيَ تَمثِيلِيَّةٌ مُشَاهِدَةٌ.

مثال:

لو تحدثت عن خطر القتل، فاستشهدت بقصة أسامة رضي الله عنه مع النبي صلى الله عليه وسلم لما رجع من قتال قبيلة جهينة... فسقت القصة فقلت:

بعثنا رسول الله صلى الله عليه وسلم إلى الحرقة من جهينة، فصبنا القوم فهزمناهم، ولحقت أنا ورجل من الأنصار رجلاً منهم، فلما غشينا قال: لا إله إلا الله. فكف عنه الأنصاري، وطعنته برمحي حتى قتلته. فلما قدمنا بلغ ذلك النبي صلى الله عليه وسلم فقال لي: «يا أسامة أقتلته بعدما قال: لا إله إلا الله؟» قلت: يا رسول الله إنما كان متعوذاً، اتقاءً للسيف. فقال صلى الله عليه وسلم: «أقتلته بعدما قال: لا إله إلا الله؟» أفلا شققت عن قلبه فنظرت هل قالها إيماناً بالله أم خوفاً من السيف، كيف أنت بلا إله إلا الله إذا جاءت تحاجك يوم القيامة؟ فما زال يكررها علي حتى تمنيت أني لم أكن أسلمت قبل ذلك اليوم^(١).

كيف تمارس دقة التصوير أثناء عرضها؟

عبارة: «فلما غشينا قال: لا إله إلا الله، فكف عنه الأنصاري، وطعنته برمحي حتى قتلته».

مارس هنا لغة الجسد لتصوير الحدث، سواء بإشارات الأيدي، أو بتغييرات الوجه، أو بنبرة الصوت.



فعند قولك: «فلما غشينا» ارفع يدك كأنك تحمل سيفاً وتهم بقتل أحد، ووجهك عليه علامات التحفز والغضب، وقلها بنبرة فيها شدة وقوة وسرعة.

(١) أخرجه البخاري (٦٨٧٢)، ومسلم في صحيحه (٩٦).



وعند قولك: «فَكَفَّ عَنْهُ الْأَنْصَارِيُّ»: أَنْزَلَ يَدَكَ وَهَدَيْتَ مِنْ تَغْيِيرَاتِ وَجْهِكَ الْغَاضِبِ، وَقُلْهَا بِنَبْرَةٍ هَادِيَةٍ.

وعند قولك: «وَطَعْنَتْهُ بِرُمْحِي فَقَتَلْتَهُ»: حَرَّكَ يَدَكَ وَكَأَنَّكَ تُمْسِكُ رُمْحًا وَتَطْعَنُ بِهِ، وَقُلْهَا بِنَبْرَةٍ فِيهَا تَوَجُّسٌ وَحَيْرَةٌ وَسَكٌّ، وَوَجْهَكَ يَبْدُو

عليه علاماتُ الرِّيْبَةِ: لِيَشْعُرَ الْمُتَلَقِّي مِنْ نَبْرَةِ صَوْتِكَ وَتَغْيِيرَاتِ وَجْهِكَ أَنَّ هُنَاكَ شَيْئًا مُرِيبًا قَدْ حَدَثَ، فَهَذَا الشُّعُورُ يُسَاعِدُهُ عَلَى فَهْمِ حُطُورَةِ الْمَوْقِفِ، وَيَعِيشُ اللَّحْظَةَ نَفْسَهَا، وَيَظَلُّ مُتَابِعًا لَكَ، وَيُحِسُّ أَنَّ أَسَامَةَ رضي الله عنه مُتَخَوِّفٌ مِمَّا فَعَلَ.



وإذا قلت عبارة: «أَقْتَلْتَهُ بَعْدَمَا قَالَ لَا إِلَهَ إِلَّا اللَّهُ»؟ قُلْهَا بِأَسْلُوبٍ فِيهِ تَعَجُّبٌ وَإِنكَارٌ شَدِيدٌ وَلَوْمْ؛ لِيَشْعُرَ الْمُتَلَقِّي أَنَّ النَّبِيَّ صلى الله عليه وسلم مُتَعَجِّبٌ بَلْ غَاظِبٌ مِنْ قَتْلِ أَسَامَةَ لِرَجْلِ نَطْقٍ بِالشَّهَادَةِ: كَيْفَ تَجَرَّأَ عَلَى ذَلِكَ؟



وعندما تصل إلى قول أسامة رضي الله عنه: «يَا رَسُولَ اللَّهِ إِنَّمَا كَانَ مُتَعَوِّدًا»، فَقُلْهَا بِأَسْلُوبٍ إِفْهَامٍ لِلْحَدِيثِ، وَشَرْحٍ لِلْمَوْقِفِ، وَتَبَرُّؤٍ مِنَ الْخَطَا وَتَبْرِيرٍ لِلتَّصَرُّفِ.



وعند حكايته لقوله صلى الله عليه وسلم: «أَفَلَا شَقَقْتُ عَنْ قَلْبِهِ فَتَنَظَّرْتَ هَلْ قَالَهَا إِيمَانًا بِاللَّهِ أَمْ خَوْفًا مِنَ السَّيْفِ»؟ قُلْهَا بِأَسْلُوبٍ ظَاهِرٍ فِيهِ الْغَضَبُ وَالتَّأَثُّرُ.



وإذا ختمت القصة بقوله ﷺ: «كيف أنت بلا إله إلا الله إذا جاءت تُحاجُّك يوم القيامة؟»
فقلها بأسلوب فيه تخويف وحزن من الجزاء
والعاقبة يوم القيامة.

فأنت هنا قد جعلت المتلقي يعيش معك القصة
من خلال تعبيرات وجهك، وإشارات يديك، ونبرات صوتك.

نتيجة:



لاحظ أنك أثناء إلقاء هذه القصة جمعت بين عدّة أنفعالات
وأساليب إلقاءية:

- أسلوب السرد القصصي العادي.
- أسلوب التعجب.
- أسلوب الغضب.
- أسلوب التهديد.

وقد تحتاج في قصص أخرى إلى أساليب أخرى تُعبر عن الفرح
والبهجة، أو الوعد، أو الوعيد حسب سياق القصة التي تسردها.

ثم أكمل قصتك؛ قل:

عَجَبًا!! هكذا بكلِّ صراحة!! نعم هكذا: ائذن لي بالزنا.

نظر النبي ﷺ إلى الشاب، كان يستطيع أن يعظه بآيات يقرؤها عليه، أو نصيحة مختصرة يحرك بها الإيمان في قلبه، لكنه ﷺ سلك أسلوباً آخر.



هنا غير طبقة صوتك كأنك مُندهش، كأن رسول الله ﷺ في دهشة من هذا الطلب المفاجئ!! ثم توقف فجأة كأنك تنظر إلى الشاب وتأخذ نفساً للراحة؛ كأنك خبرت نفسية الشاب وعلمت أنه شاب صالح.



ثم أكمل قصتك فقل: فقال له ﷺ بكلِّ هدوء: «أترضاه لأمك»؟

ولا تتوقع أنه ﷺ قال ذلك بصوت عالٍ جهوري، فهو يريد إقناعه، فمن الخطأ هنا أن تنفعل أنت أثناء حكاية الموقف أو يعلو صوتك.

ثم أكمل فقل:

فانتفض الشاب وقد مرَّ في خاطره أن أمه تزني. فقال: لا، لا أراضاه لأمي.



هنا أظهر الدهشة على نبرات صوتك وتعبيرات وجهك؛ لأن سؤال النبي ﷺ كان مفاجئاً للشاب.

ثم أكمل فقل:



فقال له ﷺ بكلّ هدوء: «كَذَلِكَ النَّاسُ لَا يَرْضَوْنَهُ لِأُمَّهَاتِهِمْ».

فَلَهَا بِازْتِيَا حِ وَتُوَدَّةٍ وَبُطْءٍ، ثُمَّ اسْكُتَ سَكْتَةً لَطِيفَةً قَلِيلًا.

وهذه السكّته مهمّته جدًّا؛ لأنّ الشاب الآن يفكر يريد أن ينتهي من السؤال الأوّل، ثمّ ألقى السؤال الثّاني بالطريقة نفسها؛ بهدوء وثقّة.

ثم أكمل فقل:

ثمّ فاجأه ﷺ سائلًا: «أَتَرْضَاهُ لِأَخْتِكَ؟»

فانتفض الشابُ أخرى وقد تحيّل أخّته العفيفة ترني، وقال مُبادرًا: لا، لا أَرْضَاهُ لِأَخْتِي.

فقال ﷺ: «كَذَلِكَ النَّاسُ لَا يَرْضَوْنَهُ لِأَخْوَاتِهِمْ».

ثمّ سأله: «أَتَرْضَاهُ لِعَمَّتِكَ؟ أَتَرْضَاهُ لِخَالَتِكَ؟»

والشابُّ يُردّد: لا، لا...

فقال ﷺ: «فَاجِبٌ لِلنَّاسِ مَا تُحِبُّ لِنَفْسِكَ، وَاكْرَهٌ لِلنَّاسِ مَا تَكْرَهُ لِنَفْسِكَ».

أدرك الشابُّ عند ذلك أنّه كان مُخطئًا؛ فقال بكلّ خُضوع:

يا رسولَ الله ادْعُ الله أن يُطهّرَ قلبي.

فَدَعَاهُ ﷺ، فَجَعَلَ الشَّابُّ يَقْتَرِبُ وَيَقْتَرِبُ حَتَّى جَلَسَ بَيْنَ يَدَيْهِ، ثُمَّ وَضَعَ يَدَهُ عَلَى صَدْرِهِ وَقَالَ: «اللَّهُمَّ اهْدِ قَلْبَهُ وَأَغْفِرْ ذَنْبَهُ وَحَصِّنْ فَرْجَهُ».

فخرج الشاب وهو يقول: والله لقد دخلت على رسول الله ﷺ وما شيء أحب إلي من الزنا، وخرجت من عنده وما شيء أبغض إلي من الزنا.

فهذا هو الأسلوب المناسب المؤثر.

مثال:

أحد أصحابي يفتني كثيراً بأسلوب الإلقاء، ويورد القصص والشواهد المشهورة بأسلوب جديد، يُشعر السامع أنها جديدة، حدّثني بموقف له، قال:

أَلْقَيْتُ خُطْبَةً جُمُعَةً وَأُزِدْتَ فِيهَا قِصَّةَ هَذَا الشَّابِّ، وَسُقْتَهَا بِهَذَا الْأُسْلُوبِ، وَكَانَ تَفَاعُلُ النَّاسِ مَعَهَا جَيِّدًا بِحَمْدِ اللَّهِ، بَلْ إِنِّي لَمَّا خَرَجْتُ مِنَ الْمَسْجِدِ أَمْسَكَنِي أَحَدُ الْمُصَلِّينَ وَهُوَ مُدِيرٌ لِأَحَدِ الْمَرَاكِزِ الدَّعَوِيَّةِ وَمُحَاضِرٌ مُتَمَيِّزٌ، وَقَالَ لِي: هَلْ تُصَدِّقُ أَنِّي سَمِعْتُ هَذَا الْحَدِيثَ قُرَابَةَ عَشْرِينَ مَرَّةً، بَلْ أَلْقَيْتَهُ مِرَارًا فِي خُطَبٍ وَمُحَاضِرَاتٍ، لَكِنِّي لَمَّا سَمِعْتَهُ مِنْكَ الْيَوْمَ بِهَذَا الْأُسْلُوبِ وَالتَّفَاعُلِ لَكَأَنِّي وَاللَّهِ أَسْمَعُهُ أَوَّلَ مَرَّةً.

تنبيه:



بعضُ المُلقِّينَ يُبَالِغُونَ فِي التَّفَاعُلِ مَعَ الْإِلْقَاءِ إِلَى دَرَجَةٍ أَنْ النَّاطِرَ إِلَيْهِمْ يَرَى أَنَّهُمْ يَهْرَجُونَ، وَأَنَّهُمْ لَا يَأْخُذُونَ الْأَمْرَ بِالْجَدِيدِ، اللَّازِمَةَ!! وَالْمَشْكَلَةُ أَنَّهُمْ قَدْ يَرُونَ أَنْفُسَهُمْ جَذَابِينَ لِلْجُمْهُورِ، وَهَذَا خَطَأً.

مثال آخر:

لو عرّضت أثناء حديثك قصّة الشاب الذي جاء إلى النبي ﷺ وقال: ائذن لي بالزنا^(١)، فلا تسق القصة جامدة، بل سقها بهذه الطريقة:

بينما رسول الله ﷺ في مجلسه المبارك، يُحيط به أصحابه الكرام؛ إذ دخل شابٌ إلى المسجد كأنه يبيح عن أحد، وقّعت عيناه على رسول الله ﷺ فأقبل يمشي إليه.

كان المتوقّع أن يجلس الشاب في الحلقة ويسّتمع إلى الذكر، لكنّه لم يفعل، إنّما نظر الشاب إلى رسول الله ﷺ وأصحابه حوله، ثمّ قال بكل صراحة:

يا رسول الله ائذن لي ب... بطلب العلم! كلا لم يقلها، ويا ليتة قالها.

ائذن لي بالجهاد! كلا، ويا ليتة قالها.

أتدري ماذا قال؟

قال: يا رسول الله ائذن لي بالزنا.

الآن حدّد بنبرات صوتك وتغييرات وجهك شعور هذا الشاب؛ هل هو غضبان؟ أو حزين؟ أو شابٌ ضائق صدره؟ لا بدّ أن تظهر الحيرة وضيق الصدر والتردّد في السؤال في طبقات صوتك؛ فتقول وأنت أسيّف الوجه خفيض الصوت منكسر: يا رسول الله ائذن لي بالزنا. وكان الشاب يتكلّم وهو مُحرج مُتردّد.



(١) الحديث زوَاد أحمد في المسند (٢٢٢١١)، وصحّحه الألباني في السلسلة الصحيحة (٣٧٠).

أذكر أنه:



في إحدى القنوات -وهي قناة من أشهر وأقوى القنوات- يُعرض برنامج أسبوعي يُقدّمه اثنان، يتحدّثان في كل حلقة من الحلقات الثلاثين عن موضوع جديد.

كانا يتفاعلان مع الإلقاء بشكلٍ لا بأس به، إلا أنّهما قد يُبالغان أحياناً في التفاعل لدرجةٍ لا تليق.

ومن أمثلة ذلك:

أني رجعت يوماً إلى بيتي فحدّثني ولدي أنّ حلقة اليوم كانت عن رحمة الضعفاء وأنّ أحد المقدمين تحمّس وتفاعل حتّى سقطت عمامته من على رأسه، وتكلّم عن ظلم الضعفاء؛ فأخذ يصرخ بأعلى صوته ويبكي.

قلت في نفسي: لعلّ المقدم ذكر قصة مؤثرة عاشها بنفسه مع أحدهم، وربما كان هذا الضعيف مظلوماً كسيراً؛ فتذكّر حاله فلم يملك عينه فغلبه البكاء.

تابعت إعادة الحلقة في اليوم التالي، فتكلّم أولهما عن الضعفاء وحقوقهم، ثمّ حوّل الكلام للثاني، فابتدأ الثاني قائلاً:

يا إخواني؛ الضعفاء لهم حقوق، لماذا نظلمهم، ثمّ جعل يُحاول البكاء-
كما هو واضح للمُشاهد- لأنّه كان يُغض عينيه بقوة لتسيّل الدّمعة على خده، وهي تابى عليه.

ثم؛ جعل يضرخ قائلاً: لماذا نَظَلِمَهُمْ؟ إنَّهُمْ مَسَاكِينٌ، احذروا من عقابِ الله. وجعل ينتفض على كُرسِيه حتى ظننت أن الكرسي سيقع به.

ولو كان أمامي لصرخت به قائلاً: هدي أعصابك.

فالمقصود أن التفاعل مع الإلقاء أمرٌ مطلوب، لكنَّ المبالغة فيه أمر سيئ.



التجديد في أسلوب العرض



أحياناً تجد أثناء إغدادك المحاضرة قصة جميلة تضح للعرض في محاضرتك، لكنها قصة مشهورة معروفة عند الناس؛ قد سمعوها مراراً، فهنا ينبغي أن تعرضها بأسلوب يشعر السامع معه أنها جديدة عليه؛ ليستمتع السامع لها وينجذب إليك.

وهذا أمر معروف: فكل شيء تغرضه بأسلوب جديد يجذب إليه الناس؛ حتى الطعام الذي اعتدت أن تأكله فبدأت نفسك تشاق لتغييره، لو جيء به إليك يوماً في طبق جديد وقد صُفَّ بطريقة جديدة، أو وُضع عليه بعض الملونات والمُشهيّات؛ لرأيت أنك تقبل عليه أكثر من إقبالك عليه فيما مضى.

قل مثل ذلك في سيارتك وعُرفته نومك، كلما جدت أقبلت أكثر؛ فالجديد له لذة. فإذا أوردت قصة مشهورة فاغرضها بأسلوب تجذب به جمهورك؛ حتى لا يمل ويتشاغل بالالتفات والحديث الجانبي.

وهذا مُرتبط بما تحدثنا عنه سابقاً تحت عنوان «التكرار غير المُمل»^(١) عند الحديث عن «المهارات الاتصاليّة» للداعية.

موقف:



كُنت قَبْلَ سَنَوَاتٍ أَلْقِي مُحَاضَرَةً صَغِيرَةً يَوْمَ الْإِثْنَيْنِ مِنْ كُلِّ أُسْبُوعٍ بَعْدَ صَلَاةِ الْمَغْرَبِ فِي مَسْجِدِ كَلِيَّةِ عَسْكَرِيَّةٍ يَحْضُرُ بَيْنَ يَدَيِ مِئَاتِ الطُّلَّابِ الشَّبَابِ الَّذِينَ يَتَخَرَّجُونَ ضُبَّاطًا.

كُنتُ أُورِدُ قِصَّةً فِي بَدَايَةِ كُلِّ لِقَاءٍ أَجْذِبُ بِهَا الْمُسْتَمْعِينَ، وَأَعْطِي التَّوْجِيهَاتِ مِنْ خِلَالِهَا، وَكُنتُ أَلَاحِظُ انْجِدَابَهُمُ الشَّدِيدَ جَدًّا إِلَيَّ؛ حَتَّى اغْتَدتْ عَلَيَّ ذَلِكَ مِنْهُمْ.

وَقَفْتُ يَوْمًا لِإِلْقَاءِ الْمُحَاضَرَةِ فَبَدَأَتْ بِقِصَّةٍ مُؤَثِّرَةٍ عَاصَرَتْهَا بِنَفْسِي لِأَحَدِ زُمَلَائِهِمْ مِنْ دُفْعَةٍ تَخَرَّجَتْ قَبْلَ سَنَوَاتٍ، وَكَيْفَ أُصِيبُ بِسَرَطَانٍ فِي الدِّمَاغِ.

كَانَتْ قِصَّةٌ مُؤَثِّرَةٌ تَحُثُّ عَلَيَّ حَسَنِ الظَّنِّ بِاللَّهِ، وَالتَّفَاوُلِ وَعَدَمِ الْيَأْسِ..

لَكِنِّي لَأَحْظُتْ خِلَالَ عَرَضِي لَهَا أَنَّ الطَّلِبَةَ كَانُوا يَتَلَفَّتُونَ، وَبَعْضُهُمْ بَدَلُ أَنْ يَنْظُرَ إِلَيَّ مَشْدُودًا قَامَ مِنْ مَكَانِهِ وَاسْتَنَدَ إِلَى الْجِدَارِ آخِرِ الْمَسْجِدِ، وَآخِرَ يَسْتَنَدَ عَلَيَّ يَدَيْهِ خَلْفَهُ كَأَنَّهُ مَالٌ مِنْ كَلَامِي..

فَتَعَجَّبْتُ مِنْ حَالِهِمْ! لَكِنِّي وَاصَلْتُ سَرْدَ الْقِصَّةِ، وَانْتَهَيْتُ مِنَ الْمُحَاضَرَةِ فِي عِشْرِينَ دَقِيقَةً وَخَرَجْتُ.

تَبِعَنِي بَعْضُهُمْ يَسْتَفْتِي فِي بَعْضِ الْمَسَائِلِ، فَاجْتَنَبْتُ أَحَدَهُمْ وَسَأَلْتُهُ:

هَلْ عِنْدَكُمْ الْيَوْمَ مُشْكَلَةٌ فِي الْكَلِيَّةِ؟ أَوْ عَاقِبِكُمْ أَحَدُ الضُّبَّاطِ؟ أَوْ... مَاذَا حَصَلَ؟

فَقَالَ: لَا شَيْءَ يَا شَيْخَ، لِمَاذَا تَسْأَلُ؟ هَلْ لَأَحْظُتْ شَيْئًا؟

قلت: نعم لم تنجذبوا للمُحاضرة، وأكثركم شارِد الدُّهن و...

فقال: نعم يا شيخ؛ السَّبب أنك حدَّثتنا بهذه القِصَّة نفسَها قبل أسبوعين، وأعدتَها لنا اليوم ناسياً!!

❁ كيف تُجَدِّد؟

القِصَّة الواقِعيَّة التي سَمِعها الجُمهورُ نفسُه منك لا يَنبغِي أن تُكرَّرَها له.

أمَّا القِصص المشهورة التي سَمِعوها من غيرك، أو قرأوها في كُتب مشهورة فحاول أن تُجَدِّد في أسلوبِها؛ من خلال مَمارَسة أساليب الإلقاء، ولُغَةِ البَدَن، وتعبيراتِ الوجهِ، ونبراتِ الصَّوت، واستِخراج فوائدٍ جديدة.

حَقِيقَة:



قد تَسْمَع القِصَّة نفسَها من شَخْصين؛ فتَأَنَس بها عند سَماعها من الأوَّل وتَسْتَمْتع بها، بينما تَمَلُّ عند سَماعها من الثاني، مع أنَّها القِصَّة نفسَها يرويها الاثنان، لكنَّ أسلوبَ عَرَضِ القِصَّة يَزِيد من جمالها أو يُقَلِّل منه، وهذا ليس غريباً؛ فالقرآن - وهو كلامُ الله تعالى - قال فيه النبي ﷺ:

«زَيَّنُوا الْقُرْآنَ بِأَصْوَاتِكُمْ؛ فَإِنَّ الصَّوْتِ الْحَسَنَ يَزِيدُ الْقُرْآنَ حُسْنًا»^(١).

(١) زَوَاهِ النَّسَائِي (١٠١٥)، وَأَبُو دَاوُدَ فِي السُّنَنِ (١٤٦٨)، وَالدَّارِمِي (٣٥٤٤)، وَصَحَّحَهُ الْأَبْيَانِي ..

نعم التَّلَاوَةُ بِأُسْلُوبٍ حَسَنٍ وَصَوْتٍ جَمِيلٍ وَتَغَنٍّ رَائِعٍ يَزِيدُ الْقُرْآنَ حُسْنًا وَتَأْثِيرًا،
فَإِذَا كَانَ هَذَا فِي الْقُرْآنِ؛ فَمَا بِالكَ بِالْقِصَّةِ الَّتِي نَغْرِضُهَا بِكَلَامِنَا وَأُسْلُوبِنَا وَنَحْنُ
بِشَرٍّ؛ لَا شَكَّ أَنَّهَا تَزْدَادُ حُسْنًا وَتَأْثِيرًا بِالْأُسْلُوبِ الْحَسَنِ.



التركيز على موضع الفائدة في القصة



أكثر القصص تحتوي على معانٍ مُتعدِّدة ومواضيع مُختلفة، يُمكن الاستشهاد بكلِّ منها على حدة؛ فلو عرَّضت قصة الغلام والسَّاحر^(١)؛ فيمكن من خلالها أن تتحدَّث عن الشَّجاعة، أو التَّضحية، أو الثَّبات على الدِّين، أو عاقبة الظُّلم، أو الطبِّ والعلاج... وغير ذلك.

فإذا أوردتها مُستشهداً بها على الشَّجاعة فركِّز على هذا المعنى من القصة، وفصل الكلام عنه، ولا تذهب بك المواضيع يميناً ويساراً.

فائدة:



لا مانع أن تُورد قصة واحدة تتحدَّث من خلالها عن عدَّة مواضيع، وذلك إذا كانت المُحاضرة أصلاً هي عبارة عن شرح للقصة؛ مثل أن تُلقِي مُحاضرة بعنوان «دروس وعبر من قصة الغلام والسَّاحر» فهنا لا بأس أن تتكلَّم عن جميع المعاني التي تقدَّمت: الشَّجاعة، والتَّضحية، والثَّبات... وغيرها. وهنا لن يشعر الجمهور بأي شتات ذهني؛ لأنَّ المُحاضرة هي لهذه المواضيع أصلاً.



(١) هي قصة أصحاب الأخدود، وهي مشهورة، رواها مُسلم في صحيحه (٣٠٥).

وَجْهٌ وَأَنْتَ نَقِصٌ

المشكلة عند أكثر الملقين أنهم عند عرضهم للقصة يُمارسون أسلوب الأستاذية؛ فيذكر القصة كاملة، ثم إذا ختمها قال: **ولنا من هذه القصة خمسة دروس...** وكأنه يُدرّس طلابه!! فإذا كان تركيز الجمهور معه في القصة ١٠٠٪، فإنه إذا ختمها وقال: **لنا خمسة دروس.** ينخفض تركيز الجمهور إلى ٥٠٪ على تفاوت بينهم. هنا ينبغي أن تكون أذكي من جمهورك؛ فتدخل الدروس التي تريد أن توجّههم بها في ثنايا قصتك.

مثال:

القصة التي وردت عند الحديث عن «أساليب التّشويق» في موضوع «لماذا القصة؟»^(١) والتي حدثت في عهد عمر بن الخطّاب رضي الله عنه بين أب وابنه، وقد أوضحنا أن هذه القصة بها ثمانية دروس مُستفادّة - وتُنوي أن توجّهها لجمهورك - وهي:

- أهميّة الاستشارة في تربية الأبناء.
- كفيّة سؤال العلماء.
- فضل النصيحة.
- أدب القاضي.
- تربية الأبناء على الخوف من الله.



- تربية الأبناء على الجوار والجزأة.
- حقوق الأبناء على الآباء.
- عاقبة التفريط في حقوق الأبناء.

فتسوق القصة بهذا الأسلوب: أيها الإخوة والأخوات:

- ومن أعجب القصص في تربية الأولاد ما ذكره ابن الأثير في تاريخه: (أن رجلاً أقبل إلى عمر بن الخطاب رضي الله عنه يشتكي عقوق ولده...) (١).



وهذا يُبين حرص الآباء على استشارة من هم أعلم منهم في تربية أولادهم، وهذا أمر مهم... إلخ.

- (فلما التقى هذا الرجل بعمر قال: «يا أمير المؤمنين جئت أشتكى عقوق ولدي: كسول في صلاته، سيئ في تعامله، قبيح في منطقه»).



فالرجل هنا صريح في طلب العلاج؛ شرح المشكلة واختصر؛ لأنه يعلم أن من يستشيره هو رجل عالم مجرب خبير لا يحتاج إلى تفاصيل كثيرة... إلخ.

- (فعضب عمر وعزم على تأديب ذلك الشاب وتقويم خطئه).



فقد كان عمر حريصاً على معاونته الآخرين، لا يعيش لنفسه فقط، بل يحمل هموم الناس، ويساعدهم، ويبتذل النصيحة للآخرين... إلخ.

(١) هنا سنجمع ما بين سرد القصة، وذكر الدروس المستفادة منها، وقد جعلت القصة بين قوسين، والدروس بينها.

- (لكنَّ عُمَرَ لم يأمرَ رَئِيسَ شُرطَتِهِ أن يَتَوَجَّهَ إلى الوَلَدِ وَيُعاقِبِهِ، وإِنَّمَا أَمَرَ أن يُجاءَ بالوَلَدِ إِلَيْهِ؛ لِيَسْمَعَ مِنْهُ مُباشِرَةً).



وهذا يُبَيِّنُ أَنَّ القاضِي أو المُستشار لا بدَّ أن يَسْتَمَعَ من الطَّرْفَيْنِ، وهذا من العَدلِ، حَتَّى عِنْدما تُحَلُّ مُشاكل أو لادِّك؛ اسْتَمِعْ من الطَّرْفَيْنِ، ولا تَتَحَيَّرْ لولَدٍ دونَ آخَرَ. وفي حَدِيثِ النُّعْمانِ بنِ بَشِيرٍ... إلخ.

- (فلَمَّا مَثَلَ الغُلامَ بينَ يَدَي عُمَرَ لأمَهُ عُمَرَ على عُقوبَةِ أباهِ، وَخَوْفِهِ من الآخِرَةِ، وأنه قد يُبْتَلَى بأولادِ عاقِبينِ).



فعلَّقَ عُمَرَ قلبَ الغُلامِ بالآخِرَةِ. وهذا ما يَنبَغِي أن نَفْعَلَهُ لأولادنا؛ تَغْمِيقَ الخوفِ من الله تعالى في قُلُوبِهِم؛ لِيَكُونوا على شَعورٍ دائِمٍ بمُراقَبَةِ الله لهم؛ فَيُعْظَمونَ رَبَّهُم... إلخ.

- (فقال الغُلامُ: يا أميرَ المُؤمِنينِ لا تَعَجَلْ عَلَيَّ؛ أليسَ للوَلَدِ حَقٌّ على أبيه كما أن لأبيهِ حَقًّا عليه؟ قالَ عُمَرَ: بلى. قالَ الغُلامُ: فما حَقُّ الوَلَدِ على أبيه؟)



وما أجَمَلَ هذا الجِوارِ أيها الفُضلاءُ، بينَ الخَلِيفَةِ بَهيْبَتِهِ وسُلطانِهِ، وبينَ شابٍّ من عَامةِ الشَّعبِ!! فلا أذري هل أعجَبَ من تَواضعِ عُمَرَ وصَرفِهِ وقتَهُ مع شابٍّ عاقٍ؛ لِيُقنِعَهُ، أو مِن ثَباتِ هذا الشَّابِّ وَقناعتِهِ بِحُجَّتِهِ؟ وهذا يدلُّ على أهمِّيَةِ الجِوارِ مع الشَّباب... إلخ.

- (قالَ عُمَرَ: حَقُّ الوَلَدِ على أبيه ثلاثَةٌ: أن يُحسِنَ اِختِيارَ أمِهِ، وأن يُسمِّيَهُ اسماً حسناً، وأن يُحفظَهُ القرآنَ).



وهنا أيُّها الآباءُ يجب أن نَنبَتَهُ؛ فالحقوقُ بينَ الآباءِ والأبناؤِ مُتبادِلَةٌ؛ فكَمَّا للأبِّ حُقوقٌ على ابنِهِ، فللِوَلَدِ أيضاً حُقوقٌ على أبيهِ... إلخ.

- (فقال الشاب: يا أمير المؤمنين: إنَّ أبي لم يفعل شيئاً من ذلك. قال عمر: كيف؟! قال الشاب: أمّا أمي فهي أمّة خزّاء: في عقلها شيء، اشتراها من السوق بديرهمين، فبات معها ليلةً فحملت بي، فلما ولدتني كرهني ولدت منها فسماني جُفلاً^(١)، ولم يحفظني من القرآن آية!!)

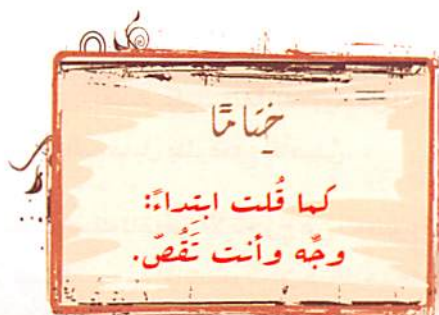


وكان الشاب هنا أيها الأباء يقول: إنَّ عُقوبي هو عُقوبة الله العاجلة لأبي؛ بسبب تفریطه في حُقوبي، فأذك لا تجني من الشوك العنب؛ فيجب أن تحرص على تربية ولدك منذ الصغر... إلخ.

- فقال عمر للأب: اذهب فقد عرفت ولدك قبل أن يعفك.

انتهت القصة.

والذي عملته هنا: أنك بدل أن تنتهيها في أربع دقائق ثم تسرد الدروس والعبر في ربع ساعة؛ قمت بمزج الدروس والعبر مع القصة، فاشتركت معها في الجمال والجذب، وأبقيت مستوى تركيز الجمهور عالياً؛ حتى استوعبوا جميع الدروس.



(١) الجفل: حشرة سوداء مُختفرة، تشبه الخنفساء، تدفع الغائط بأنفها.

عن الاستطراد والمعيب



أحياناً تسوق قصّة للاستشهاد على موضوع معين، وأثناء إلقاءك للقصّة تنزلق إلى التفصيل في نقطة فرعية! فيها تُنسى الجمهور الموضوع الأصلي! مثل أن تتحدّث عن موضوع محدد هو «غلاء المهور»، فتذكّر أثناء حديثك

قصّة شابّ خطب فتاة فطلب أهلها مبلغاً كبيراً من المال مهراً لها، فجعل يعمل ويكدح وهو يتقدّم به السنّ حتى اضطرّ أن يستدين.

ثمّ تبدأ في الكلام عن عاقبة الاستدانة من الناس، وقبح أثرها وسوء عاقبتها، وتساؤل الناس اليوم بالافتراض بالرّبا، وحكم بنوك الرّبا... ويمضي الوقت وأنت تتحدّث عن ذلك؛ حتى نسي الناس الموضوع الأصلي!!

الاستطراد إن لم يكن استطراداً تقتضيه طبيعة الموضوع أو القضية التي تتحدّث فيها فهو استطراد معيب يُفسد عليك إلقاءك، ويجعل الجمهور يتشّت ويشتغل بالبحث عن علاقة هذا التفصيل بالموضوع الأصلي.

وبالتالي ينبغي أثناء عرضك للقصّة ألا تخرج عن الموضوع الأصلي الذي تتحدّث فيه، ولا تخرج إلا عند الضرورة إذا شعرت أن هناك هدفاً يستدعي التفصيل في موضوع جانبي؛ كالتركيز على موطن العبرة والعظة، أو هدف آخر مقبول.

وهذا مُرتبب بما تناوَلناه تحت عنوان: «تَرْتِيبِ الْأَفْكَارِ وَتَرَابُطِهَا»^(١)، مِنْ تَحْدِيدِ
لِلْهَدَفِ، وَوَحْدَةِ الْفِكْرَةِ.

موقف:



أَحَدَ الْخُطَبَاءِ الْمُتَحَمِّسِينَ كَانَ يُلْقِي خُطْبَةً عَنِ التَّوْبَةِ، فَذَكَرَ
مُقَدِّمَةَ الْخُطْبَةِ، ثُمَّ سَاقَ قِصَّةَ مَاعِزٍ رضي الله عنه فقال:

وَأَقْبَلَ مَاعِزٌ رضي الله عنه إِلَى النَّبِيِّ صلى الله عليه وسلم فَقَالَ: يَا رَسُولَ اللَّهِ زَنَيْتُ فَطَهَّرْنِي.



ثُمَّ اسْتَطْرَدَ الْخَطِيبُ قَائِلًا: وَهَذَا يَدُلُّ عَلَى عِظَمِ
جَرِيمَةِ الزَّنا، وَأَنَّهُ أَمْرٌ يُبْغِضُهُ اللَّهُ وَرَسُولُهُ، وَقَدْ
ذَكَرَهُ اللَّهُ تَعَالَى فِي الْقُرْآنِ وَعِظَّمَهُ عُقُوبَتَهُ؛ فَقَالَ
تَعَالَى: ﴿الزَّانِيَةُ وَالزَّانِي فَاجْلِدُوا كُلَّ وَاحِدٍ مِّنْهُمَا مِائَةَ جَلْدَةٍ
﴿٢﴾ [النور: ٢].

وَقَدْ بَدَأَ اللَّهُ ﷻ بِالزَّانِيَةِ لِأَنَّ الْمَرْأَةَ مَجْبُولَةٌ عَلَى الْحَيَاءِ، وَالْمَرْأَةُ كَمَا تَعْرِفُونَ قَدْ
كَرَّمَهَا الْإِسْلَامُ، وَوُقُوعَ الزَّنا مُؤَدِّنٌ بِانْتِشَارِ الْفُسَادِ، وَإِذَا تَسَاهَلُ النَّاسُ بِأَعْرَاضِهِمْ

(١) انظر: (ص ١٩٦).

(٢) الْقِصَّةُ هِيَ: جَاءَ مَاعِزُ الْأَسْلَمِيِّ إِلَى رَسُولِ اللَّهِ ﷺ.. فَشَهِدَ عَلَى نَفْسِهِ أَرْبَعَ مَرَّاتٍ بِالزَّنا يَقُولُ:
أَتَيْتُ امْرَأَةً حَرَامًا.. وَفِي ذَلِكَ يُعْرِضُ عَنْهُ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ.. حَتَّى أَقْبَلَ فِي الْخَامِسَةِ؛ فَقَالَ رَسُولُ
اللَّهِ ﷺ لَهُ: أَنْتِهَا؟ فَقَالَ: نَعَمْ. فَقَالَ: هَلْ غَابَ ذَلِكَ مِنْكَ فِيهَا كَمَا يَغِيبُ الْجُرُودُ فِي الْمَكْخَلَةِ
وَالرُّشَاءُ فِي الْبَيْتِ؟ فَقَالَ: نَعَمْ. فَقَالَ: فَهَلْ تَدْرِي مَا الزَّنا؟ قَالَ: نَعَمْ؛ أَتَيْتُ مِنْهَا حَرَامًا مِثْلَ مَا يَأْتِي
الرَّجُلُ مِنْ أَمْرَاتِهِ حَالًا لَّا. قَالَ: فَمَا تَرِيدُ بِهَذَا الْقَوْلِ؟ قَالَ: أُرِيدُ أَنْ تُطَهِّرَنِي.

فَأَمَرَ بِهِ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ أَنْ يُرْجَمَ.. فَرُجِمَ رضي الله عنه.

الْقِصَّةُ زَوَاهَا الْبُخَارِيُّ (٦٨٢٠)، وَمُسْلِمٌ (١٦٩٥).

وانطَفأت الغَيرة في قلوبهم؛ فسَدَت الأَسْرُ والأَبْناءُ. والأَحاديثُ الوارِدَة في التَّحذيرِ
مَنْ الفَاجِشَة كَثيرة مُتعدِّدة؛ من ذلك قول النبي ﷺ...

وتحوَّلت الخُطبة من كلامٍ عن التَّوبَةِ إلى التَّحذيرِ من الفَواحِشِ!!

ويزيد الطَّين بِلَّةً لو ساقَ بَعدها قِصَّةَ المرأةِ الغامِديَّةِ ﷺ التي رَنَت، ثم تابَت، ثم
استطرد في الكلام عن تربية الأبناء؛ لأنَّ النبي ﷺ لم يُقِمَ عليها الحدَّ وهي حامل،
بل انتظر حتى ولدت، ثم قَطَمَت ولدها... وهكذا تضطرب أذهانُ الجمهورِ.

المقصودُ هنا ألا تُخْرَجَ عن مَوْضوعِكَ الأصليِّ عندما تذكُر قِصَّةً، بل ينبغي أن
تتجنَّب التَّفصِيلات الطَّويلَةَ التي تُخْرِجُكَ عن المَوْضوعِ الأصليِّ؛ حتى لا تُشَتَّتَ
ذهنَ المُستمعِ.

مُخَمَّرَة

القِصَّةُ هِيَ السَّرُّ الَّذِي تَجذِبُ بِهِ الجُمُهورُ؛
بِشَرَطِ أَنْ تُعْرَضَ بِأَسلوبِ مُناسِبٍ.

التدرب على الإلقاء

الله
أمر يُمارسه الشخص في بداياته يندل فيه من المشقة والجهد ما لا يبذله فيه بعدما يألفه ويتعود عليه، وهذا أمر متفق عليه: فقيادة السيارة في بداياتها صعبة، والتجارة، والبيع والشراء... والخطابة كذلك.

كذلك فإن الأخطاء تكثر في البدايات، ثم تبدأ تقل وتتلاشى؛ لذا فمن المهم في الإلقاء ألا تستعرض أخطاءك أمام الناس، بل تدرب جيداً مع نفسك واكتشف أخطاءك، فإذا شعرت أنك قد اتقنت فأخرج للناس.

- فكيف تتدرب؟
- وكيف تكتشف أخطاءك وأنت مشغول بالإلقاء؟
- وكيف تعدل أخطاءك أثناء الإلقاء؟

هذا ما سنتحدث عنه فيما يأتي.

- ٤٥٥.....سَجَّلَ ثُمَّ اسْمَعَ.....
٤٥٦.....أُلْقِيَ فِي مَكَانٍ خَالٍ.....
٤٥٨.....أُلْقِيَ أَمَامَ مِرَاةٍ.....
٤٥٨.....أُلْقِيَ أَمَامَ جَمَادَاتٍ.....
٤٦٠.....أُلْقِيَ أَمَامَ مَجْمُوعَةٍ صَغِيرَةٍ.....

قَالَتِ الْعَرَبُ: «مَا حَكَ جِلْدَكَ مِثْلَ ظُفْرِكَ، فَتَوَلَّى أَنْتَ جَمِيعَ أَمْرِكَ...»؛
فَدَرَبَ نَفْسَكَ بِنَفْسِكَ؛ حَتَّى لَا تَظْهَرَ أَخْطَاؤُكَ أَمَامَ الْآخَرِينَ، وَرُبَّمَا
صَارَ لَهَا رُدٌّ فَعَلَّ سَيِّئٌ عَلَيْكَ.

قَرِيبًا

إذا كنت في بدايات الإلقاء ولم تتعود بعد فلا بد أن تتدرب وتكتشف أخطاءك
بنفسك، وتدريب النفس على الإلقاء له طرق كثيرة؛ منها:

❁ سَجِّلْ ثَمِ اسْمَعْ:



أَلْقِ أَمَامَ مُسَجِّلٍ، أَوْ آلَةِ تَصْوِيرٍ، ثَمِ اسْتَمِعْ
بعد ذلك ما ألقينته، أو استمع وشاهد،
واحكم على نفسك، وحدد مميزاتك
وعيوبك. جرّب نفسك في بيتك قبل أن
تلقى على الجمهور؛ لتعرف مواضع
الإجادة ومواضع الإخفاق.

واجعل معك ورقةً وقلماً وأنت تسمع، واكتب الملاحظات، مثل:

- هنا كان صوتي سريعاً، والأولى البُطء.
- وهنا رفعت صوتي، وليس هناك داعٍ لعلو الصوت في هذه الجملة.
- وهنا سألت سؤالاً تحفيزياً للجمهور، وكان الأولى أن يكون الكلام مباشراً.
- وهذه الكلمة قُلْتُهَا وَلَحَنْتُ بِهَا؛ يَنْبَغِي أَنْ أَضْلِحَ تَشْكِيلَهَا.

وهكذا.

❁ ألقِ في مكانٍ خالٍ:

أماكن الإلقاء مُتنوّعة، فقد تكون خُطبةً في مَسْجِدٍ، أو مُحاضرةً في مَسْرَحٍ، أو قِصَّةً في مَجْلِسٍ، أو مَوْعِظَةً في مَدْرَسَةٍ، فإذا كُنْتَ في بداياتِ إلقاءكَ فاذْهَبْ إلى المَكَانِ الَّذِي سَتُلْقِي فِيهِ، أو مَكَانَ شَبِيهِه، وألْقِ مُحاضرتَكَ أو خُطبتَكَ والمكان خالٍ من الناس؛ لتكسِبَ الحاجزَ النَّفْسي.



أذكرني:



لما كُنْتُ في المرحلة الثانوية؛ قرَّرت أن أخطبَ الجمُعةَ وكَيْلاً عن أحدِ أصدقائي الَّذِي كان خُطيباً في إحدى القُرى، فأعددت الخُطبةَ إعداداً تاماً، ولم يَبْقَ إلا التَّدْرُبُ عليها.



فأخذتُ مُسجلاً وذهبتُ إلى الجامعِ القريبِ من بيتنا بعد صلاةِ الظُّهرِ في يومِ خميسٍ وقد انصرف



المُصلُّون، فصعدت المنبرَ وعليَّ
الرداء الذي يلبسه الخطيبُ، وفي
يدي اليمنى أوراقُ خطبتي، وفي
اليُسرى مُسجَلٌ صَغير.

وضعتُ المُسجَلَ بجواري على لوح
المنبر، ووقفتُ على المنبرِ وقلتُ

بصوت عالٍ: **السَّلَامُ عَلَيْكُمْ وَرَحْمَةُ اللَّهِ وَبَرَكَاتُهُ.**

ثم جلستُ على كُرسي الخطيبِ؛ مُفترِضًا أَنَّ المؤذِّنَ يرفعُ الأذانَ!! ثم وقفتُ
وبدأتُ الخُطبةَ: **إِنَّ الْحَمْدَ لِلَّهِ... أَمَّا بَعْدُ: أَيُّهَا النَّاسُ اتَّقُوا اللَّهَ حَقَّ تَقَاتِهِ...**

ومَضيتُ في الخُطبةِ وأنا أتخيلُ الجامعَ مليئًا بالبشرِ، وأنهم يُحدِّقون النَّظرَ
إليَّ، وكُنْتُ ألتفتُ إلى أنحاءِ الجامعِ، حتى ألقيتُ الخُطبةَ كامِلَةً، وقد عشتُ
مَشاعِرَها الحَقِيقِيَّةَ إلى نسبةِ ٧٠٪، وكُنْتُ تلكَ اللَّحظةِ واثقًا أنني إذا ألقيتها
حَقِيقَةً لن يَبقى من الاضطرابِ إلا ٣٠٪ أو أقلُّ.

بعد الخُطبةِ أطفأتُ مُسجَلِي وخرَجتُ من الجامعِ، وبعدها عرَضتُ
الشَّرِيطَ الَّذِي سَجَلتُ فِيهِ الخُطبةَ على أحدِ مُدرِّسينا في الثانويَّةِ وقلتُ له:
ما رأيك في هذا الخُطيبِ؟

فلما سَمِعَ الخُطبةَ قال: **خُطبةٌ جيِّدةٌ، لكن هذا الصَّوتُ يُشبهُ صوتَكَ!** قلتُ: **أنا هو!**
قال: **سُبْحانَ اللَّهِ! أينَ خُطبتَها؟** قلتُ: **في مَسجِدِنا.** قال: **هل أذنَ لك إمامُكم؟** فهو
خُطيبٌ جيِّدٌ! والجامعُ كَبيرٌ! قلتُ: **لم أَسْتأذِنُه!** قال: **عَجَبًا!! كيفَ ألقيتها بغيرِ**
إذنه؟ أينَ كان؟ فضَحِكْتُ وقلتُ: **ألقيتها يومَ الخميسِ على إخواننا من الجنِّ!**

ثم شَرَحْتُ له القِصَّةَ، فشَجَّعني وشدَّ على يدي.



❁ ألقى أمام مرآة:

لصَبَط حَرَكَاتِ اليَدَيْنِ وَتَغْيِيرَاتِ الوَجْهِ، أَوْ مَا يُسَمَّى لُغَةً الجَسَدُ: ألقى أمام مرآة، وانظُر إلى حَرَكَاتِكَ واضْبُطْهَا، ودَقِّقْ في تَغْيِيرَاتِ وَجْهِكَ وَحَرَكَاتِ يَدَيْكَ وَفَمِّكَ وَعَيْنَيْكَ.

قد تكتشف حَرَكَاتٍ لَا إرَادِيَّةَ لَدَيْكَ كُنْتَ غَافِلًا عَنْهَا أَوْ تَفْعَلُهَا بِغَيْرِ قَصْدٍ، ككَثْرَةِ تَحْرِيكِ العِمَامَةِ، أَوْ حَكِّ طَرَفِ الوَجْهِ أَوْ غَيْرِ ذَلِكَ مِمَّا قَدْ يُلَاحِظُهُ الجُمهُورُ لَوْ حَصَلَ مِنْكَ أَمَامَهُ.



❁ ألقى أمام جمادات:

من الأفكار المَجْرِبَةِ في التَّدْرِبِ على الإلقاء: أن تُلْقِيَ أمام جَمَادَاتٍ تُصَفُّهَا بَيْنَ يَدَيْكَ وَتَتَخَيَّلُهَا جُمهُورًا مُسْتَمِعًا مُنصِتًا بَيْنَ يَدَيْكَ.

تجربة:

كُنْتُ أَيَّامَ دِرَاسَتِي الثَّانَوِيَّةِ عُضْوًا في جَمْعِيَّةِ مَدْرَسِيَّةٍ تَعْتَنِي بِتَرْبِيَةِ الطُّلَّابِ على المَهَارَاتِ، هِيَ جَمَاعَةٌ «المَكْتَبَةُ وَالثَّقَافَةُ».



فكَلَّفْتُ يَوْمًا بِالإلقاءِ مُحَاضِرَةً دَاخِلَ مَقَرِ الجَمْعِيَّةِ عن سُنَنِ الفِطْرَةِ لعددٍ محدودٍ من الطُّلَّابِ لَا يَتَجَاوَزُ الخَمْسِينَ.

قُمت بتجهيز المحاضرة وجمع مادتها، وبقي التدريب على إلقائها.

قرأت الأوراق مرارًا، ثم جمعت عُلب عصير فارغًا، وضعتها أمامي، وتخيّلتهم جُمهورًا بين يدي، ثم ألقيت المحاضرة كاملةً لمدة نصف ساعة.

هذه العملية مفيدة جدًا للمُلقّي في بداياته، وهي تُشبه ترداد الطلاب للمعلومات بصوتٍ مسموع قبل الامتحان؛ لتثبيت في الذهن.

إذا قُمت بهذه الطريقة في التدريب استفدت؛ فهي تُصُكُّك أمام تطبيق عملي بينك وبين نفسك؛ لتعلم مدى قدرتك على الكلام المُتسلسل، وقدرتك على استحضار ما قُمت بإعداده دون إخراج أو اضطراب.

حَقِيقَةٌ:



كثير من الدعاة والخطباء والمُلقين المُفوهين الذين يُشار إليهم اليوم بالبنان كانوا في البدايات يُمارسون هذه الطريقة، أو طُرُقًا شبيهة بها.

وأعرف أن بعضهم كان يقف في المدرج وهو خالٍ تمامًا، ثم يلقى مُحاضرة كاملة، بل ربّما أشار أحيانًا إلى كُرسي فارغ وقال: **هل رفعت أضعُك؟ نعم** **تفضّل عندك سؤال؟**

ولوراه أحدٌ لظنه مجنونًا، بينما ما يفعله هو عين العقل؛ لأنه في الحقيقة يحترم نفسه وجُمهوره.

هذا ليس عيبًا، بل العيب ألا يحترم أحدنا جُمهور المُتلقين، ويقف أمامهم ليقول كلامًا ازتجاليًا، تكثر فيه التأتأة والفأفة.

❁ القِ آمامَ مَجْموعَةٍ صَغِيرَةٍ:

من طُرُق الدُّزْبَةِ على الإلقاءِ أن تُلقِيَ على جُمهورٍ قليلٍ من الزُّملاءِ النَّاصِحِينَ أو الأهلِ المُحِبِّينَ لك.

ويُمكنك بعد الانتهاءِ من الإلقاءِ أن تُسألهم عن مَوَاضِعِ الإِجَادَةِ والإِخْفَاقِ. وَاخِرِصْ أن تُكوِّنَ مَجْموعَةً مُتَفَائِلَةً جَادَّةً مُشَجَّعَةً؛ حَتَّى لا تُبْتَلَى بِمَنْ يُحَطِّمُ هِمَّتَكَ، أو يَشْخَرُ مِنْكَ وَيَضَعُ مِنْ قُدْرَاتِكَ.

لذلك قال الله تعالى لِنَبِيِّهِ ﷺ: ﴿وَأَصْبِرْ نَفْسَكَ مَعَ الَّذِينَ يَدْعُونَ رَبَّهُمْ بِالْغَدْوَةِ وَالْعِسِيِّ يُرِيدُونَ وَجَهَةً، وَلَا تَعْدُ عَيْنَاكَ عَنْهُمْ﴾ (الكهف: ٢٨).

حِكْمَةٌ

أُضْرَجَ اللهُ تَعَالَى مُوسَى ﷺ مِنْ مِصْرَ وَرَفَاهِيَتِهَا
إِلَى رَغَى الْفَنَمِ فِي مَدِينِ عَشْرِ بَنِينَ؛ لِيَتَدَرَّبَ
عَلَى التَّعَبِ وَتَطْفِيفِ الْعَيْشِ قَبْلَ مُبَارَاةِ الدَّعْوَةِ
وَمُقَابَاةِ أَزَى النَّاسِ.

الإلقاء في

القنوت الفضائية

• مَدخل ٤٦٣

• الإِعلامُ الفَضائيُّ والدَّعوة ٤٦٥

• مَهاراتُ الإِلقاءِ الإِعلامي ٤٨٩



مَجَالَاتِ الدَّعْوَةِ لَا تَكَادُ تَتَعَدَّى الْمُنْبِرَ وَالْكِتَابَ، ثُمَّ تَطَوَّرَتْ حَتَّى صَارَتِ الْقَنَوَاتُ
الْفَضَائِيَّةُ تَنْقُلُ الدَّعْوَةَ إِلَى كُلِّ الْعَالَمِ بُلْغَاتٍ مُتَعَدِّدَةً، وَصَارَتِ الدُّرُوسُ وَالْخُطَبُ
وَالْفَتَاوَى تُصِلُ إِلَى كُلِّ بَيْتٍ.

لَكِنِ الْعُلَمَاءَ وَطَلَبَةَ الْعِلْمِ الْمَشَارِكِينَ فِي الْقَنَوَاتِ الْفَضَائِيَّةِ يَتَفَاوَتُونَ فِي الْقُدْرَةِ عَلَى التَّعَامُلِ مَعَ
الْكَامِيرَا وَالْإِعْلَامِ عُمُومًا.

وَفِيمَا يَلِي سَنَسْتَعْرِضُ بِإِيْجَازٍ:

- أَهْمِيَّةُ الْقَنَوَاتِ الْفَضَائِيَّةِ فِي مَجَالِ الدَّعْوَةِ.
- وَفُنُونُ الْإِلْقَاءِ فِيهَا.
- وَالتَّعَامُلُ مَعَ الْمَشَاكِلِ الْإِعْلَامِيَّةِ.

أما النَّبِيُّ ﷺ يَسُئِلُكُمْ جَمِيعَ مَا أَتَيْحَ بَيْنَ يَدَيْهِ مِنْ وَسَائِلِ مُبَاحَةٍ لِتَبْلِيغِ رِسَالَتِهِ، وَكَانَ يَحْرِصُ عَلَى دَعْوَةِ النَّاسِ فِي أَسْوَاقِهِمْ وَنَوَادِي تَجْمَعُهُمْ؛ لِيُوصَلَ الدِّينَ وَالنُّصِيحَةَ لِأَكْبَرِ عَدَدٍ مِمَّنْ مِنَ النَّاسِ، إِضَافَةً لِاسْتِعْمَالِهِ الرُّسَائِلَ وَبَعَثَ الدُّعَاةَ وَأَرْسَلَ الْوُفُودَ؛ حَتَّى بَلَغَتْ دَعْوَتُهُ الْآفَاقَ.

واليوم ومع ظهور وسائل أوسع وأسرع: القنوات الفضائية، الانترنت، طباعة الكتب، الأشرطة، الأقراص الممغنطة (CD) - وجب على الداعية أن يستوعب هذا الانتشار والتنوع لوسائل الإعلام، ويدرك كيفية الاستفادة منها وتوظيفها، خاصة القنوات الفضائية.

- فما أهم ما يُميّز الفضائيات عن غيرها من المنابر؟
- وكيف نستثمرها؟

هذا ما سأفضله فيما يأتي..

- مُمَيِّزَاتِ الإِعْلَامِ الفَضَائِي؟ ٤٦٧
- سَعَةِ ائْتِسَارِهِ وَكثْرَةِ جُمُهورِهِ ٤٦٧
- تَخَطُّبِهِ الحُدُودَ وَكثْرَهُ الحَوَاجِزِ ٤٦٩
- قُوَّةَ تَأْيِيْرِهِ ٤٧٠
- حَخَصَائِصُ الإِعْلَامِ الحَافِظِ ٤٧١
- ثَبَاتُ أُصُولِهِ ٤٧١
- مُعَاصِرَتِهِ وَتَطَوُّرُ أَسَالِيْبِهِ ٤٧٢
- أَمَانَتِهِ ٤٧٢
- عَدْلُهُ ٤٧٣
- وُضُوحِهِ ٤٧٣
- وَاقِعِيَّتِهِ ٤٧٤
- القَنَوَاتُ الحَافِظَةُ ٤٧٦
- القَنَوَاتُ الحَافِظَةُ وَالتَّعَامُلُ مَعَ الإِعْلَامِ ٤٧٦
- القَنَوَاتُ الحَافِظَةُ وَأَثْرَهَا عَلَى الفَرْدِ وَالمُجْتَمَعِ ٤٧٦
- القَنَوَاتُ الحَافِظَةُ كَسَبَتْ الحَوَاجِزِ ٤٧٧
- القَنَوَاتُ الحَافِظَةُ وَحِمَايَةُ الفِكْرِ ٤٧٧
- أَنْوَاعُ الدُّعَاةِ المُشَارِكِينَ فِي الإِعْلَامِ ٤٧٩
- الصَّنْفُ الأوَّلُ: رَجُلٌ كَثِيرُ العِلْمِ قَلِيلُ القُدْرَةِ الإِعْلَامِيَّةِ ٤٧٩
- الصَّنْفُ الثَّانِي: رَجُلٌ أَقَلُّ عِلْمًا. لَكِنَّهُ أَقْدَرُ إِعْلَامِيًّا ٤٨٢
- اسْتِثْمَارُ القَنَوَاتِ الفَضَائِيَّةِ ٤٨٥

مميزات الإعلام الفضائي؟



الإلقاء في القنوات الفضائية يختلف عن الإلقاء العادي في الخطب والمحاضرات من حيث سعة انتشاره وكثرة جمهوره وتنوعه؛ وهذا يعطيه تأثيراً أكبر وأوسع من أي وسيلة إلقاء أخرى.

وفيما يلي سنسعرض بعض مميّزاته.

❁ سعة انتشاره وكثرة جمهوره:

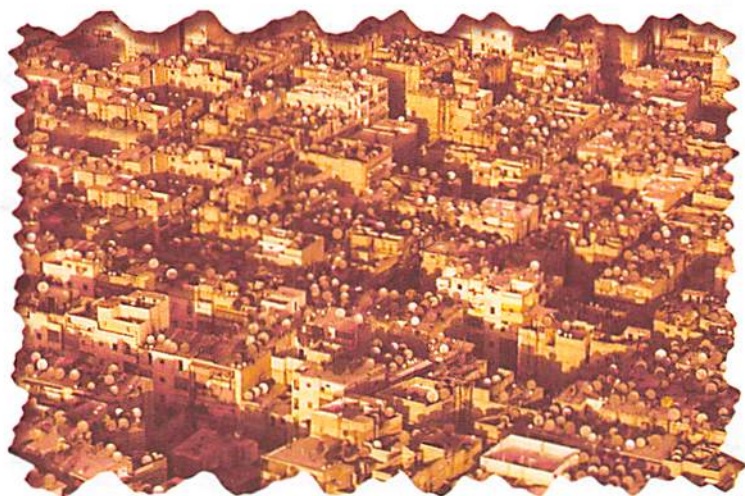
إذا سأل الملقى نفسه: ما عدد الجمهور الذي من المتوقع أن يؤثر فيه الإعلام التقليدي؟ فالإجابة: أنهم لا يتجاوزون بضعة آلاف، ما بين من يحضر المحاضرة أو الخطبة، ومن يستمع إلى شريط مسجل.

لكن إذا سألنا عن جمهور القنوات الفضائية، فلن تقل التقديرات عن مئات الآلاف، بل ملايين البشر الذين يشاهدون الملقى.

ناهيك عن أن جمهور الخطب والمحاضرات هو جمهور مسلم - في الغالبية العظمى - محب لدينه، قادر على الخروج والسعي طلباً للعلم، يمتلك من الوقت ما يعينه على الحضور والانتظار.

وهذا الجمهور بهذه الصفات جمهور متميز لديه قبول واهتمام.

وفي الحقيقة هذا لا يكفي؛ فنحن نريد أن تصل الدعوة والعلم النافع إلى غير المسلم قبل المسلم، والمقصر قبل الصالح، والمسيء قبل المحسن، وإلى النساء والرجال والشباب والكهول على حد سواء، وأيضاً إلى من يملك الوقت ومن يضيق به وقته. وهذه المعادلة لا يحلها إلا الإعلام الفضائي الذي يدخل كل بيت؛ وهذا يضع على عاتق الملقي مسئولية عظيمة.



دراسة:



تُشير بعض الإحصائيات أنّ طالب الثانوية في البلاد العربيّة مثلاً، عند حصوله على شهادته الثانوية يكون قد أمضى ما يقرب من (١٥ ألف) ساعة أمام الفضائيات، سواء شاهد البرامج في القناة مباشرة، أو شاهدها من خلال الإنترنت، أو ما يصل إليه من فيديوهات وصور، في حين أنّه يقضي في فصول الدّراسة نحو (١١ ألف) ساعة.

وأنَّ أوَّل فضائيةٍ عربيَّةٍ أُطلِقَت عام ١٩٩٠م، وبعد عقديٍّ واحدٍ من الزمان صارت القنوات العربيَّة بالمئات.

وأن نسبة ٧٠٪ تقريباً من الجمهور العربيِّ يُشاهدون القنوات الفضائية مباشرةً، أو يُشاهدون برامجها من خلال الإنترنت والأجهزة الكفَّية لمدَّة تتجاوز الأربع ساعات يومياً.

وهذه الإحصائيات تُبيِّن مدى خطورة الإعلام الفضائيِّ، وتحتاج منَّا إلى وقفةٍ وتأملٍ.

✿ تخطيه الحدود وكسره الحواجز:



الفضائيات جعلت العالم كله في متناول يدك، فلا حدود، ولا حواجز، ولا هيمنة رسمية على من يلقي، أو ما يلقي.

فمن خلالها يُمكنك كداعية تخطي الحدود، وكسر الحواجز وإنصال دُعوتك لأي إنسان أيًّا كانت دولته، وأيًّا كانت قوانينها.

وهذا أيضاً يضع على عاتق المُلقي مسؤوليةً كبيرة: إذ عليه ان يُراعي الثقافات المُختلفة للشُعب.

❁ قُوَّة نَائِرِهِ:



التلفاز وسيلة سمعية وبصرية تجتذب العين والأذن على حد سواء، فهو لا يعتمد فقط على الصوت، بل يعتمد أيضاً على الصورة المتحركة بما فيها من حركة الجسم والتعبيرات التي تنعكس على الوجوه؛ الأمر الذي جعل من

هذه الوسيلة الإعلامية الساهرة في تكوين فكر المشاهد دون أن يشعر، بل وفي تكوين الرأي العام ككل، وأيضاً صناعة المواقف وتلوين الأحداث. وغني عن الذكر أن جمهوره أصبح الآن يُقدر بمئات الملايين من الناس.

والكل يدرك أهمية هذه الوسيلة ومدى تأثيرها، ويستخدمها لتحقيق أغراضه؛ فمن الناس من يستخدمه لترويج سلعة، ومنهم من يستخدمه لترويج فكر أو القضاء على فكر، وهذا النوع الثاني أخطر من الأول؛ لأنه يؤثر في عقول الناس ويُشكل وجدانهم وأفكارهم.

وعليه فيجب على أهل العلم والخير المشاركة فيها.



خصائص الإعلام المحافظ

لا شك أن الإعلام المحافظ له خصائص تميّزه عن أيّ إعلامٍ آخر؛ فهو إعلامٌ يستمدُّ تميّزه من تميّز الإسلام ورُسوخ قواعده، ومن هذه الخصائص:

❁ نَبَاتُ أَصُولِهِ:

الإعلام؛ وسيلةٌ لتزويد الجماهير بالمعلومات الدّقيقة، والأخبار الصّحيحة، والحقائق الثّابتة التي تُساعدهم على تكوين رأيٍ صائب، والإعلامُ المحافظُ هو بطلُ هذا المضمار، فهو الإعلامُ الوحيُّ الذي يُعتبر أداةً ووسيلةً لنقلِ مضمين الوحي المعصوم. فأَيُّ أصلٍ أكثر ثباتًا من القرآن والسُّنة.

وإذا كانت الأفكار والنُّفوذ البشري والرَّغبة في تحقيق الرِّبح المادّي هو ما يُحرِّك مُعظم وسائل الإعلام؛ فهي بالتّالي قد تفقد مصداقيّتها نتيجةً للانحياز السِّياسيّ أو الاجتماعيّ أو الأخلاقي، أو المحاولات المُستمرّة لتحقيق الأرباح المادّيّة على حساب المبادئ والثّوابت.

أمّا الإعلامُ المحافظُ الذي يستمدُّ ثباته من ثبات الإسلام ورُسوخ قواعده فهو إعلامٌ مُلتزم بالصّوابِ والثّوابتِ والمبادئ، تتطوّر أساليبه ولا تتغيّر أصوله.

✿ معاصرته ونطوره أساليبه:



التأمل في تطور الإعلام المحافظ يجد أنه كان دائم التجدد حسب معطيات العصر ووسائله، بدايةً من الاعتماد على خطبة الجمعة وذروس المساجد، إلى عقد الندوات والمحاضرات في الجامعات والملتقيات الثقافية، إلى طبع الأشرطة الصوتية وتوزيعها بسعر زهيد يتيح انتشارها.

ثم التطور الأعظم وهو إنشاء القنوات الفضائية المحافظة التي تواكب التطور التكنولوجي الهائل في مجال نقل المعلومات، وتُخاطب مساحةً أوسع من الجمهور. وعليه فيجب أن يحافظ الإعلام المحافظ على تطوره ومواكبته لأحدث وسائل العرض والتصوير والإخراج والإنتاج؛ ليستطيع أن يجذب جميع أنواع المشاهدين؛ حتى يجذب المشاهد غير المتدين، بل وحتى غير المسلم.

✿ أمانته:

إن المُلقي المنتسب إلى الإعلام المحافظ يحفظ بالضرورة قول النبي ﷺ: «إن الكذب يَهْدِي إلى الفجور، والفجور يَهْدِي إلى النار، وإن العبد لَيَكْذِبُ وَيَتَحَرَّى الكَذِبَ حَتَّى يُكْتَبَ عِنْدَ اللَّهِ كَذَابًا»^(١)، فما كان من خُلُقٍ أبغض إلى رَسولِ اللَّهِ ﷺ من الكَذِبِ.

(١) متفق عليه؛ أخرجه البخاري في صحيحه (٦٠٩٤)، ومسلم في صحيحه (٢٦٠٧) من حديث ابن مسعود ؓ.

وفي المقابل حثَّ ﷺ على الكَلِمَةِ الطَّيِّبَةِ، فقال: «مَنْ كَانَ يُؤْمِنُ بِاللَّهِ وَالْيَوْمِ الْآخِرِ فَلْيَقُلْ خَيْرًا أَوْ لِيَصْمُتْ»^(١).

وعليه فنحن نتحدث عن إعلام يستند إلى أصول تحثُّ على الصِّدْقِ والكلامِ الطَّيِّبِ، وتُحَرِّمُ الكَذِبَ وتُنَبِّذُ الكَذَّابِينَ؛ فهو بالضرورة إعلامٌ يتحرى الدقَّةَ في المعلومةِ مهما كانت صغيرة، ويصدقُ النَّاسَ فيما يغرِضه عليهم.

✽ عَدْلُهُ:

حثَّ الله تعالى على العدلِ والأمانةِ في معاملةِ النَّاسِ، قال تعالى:



﴿يَأْتِيهَا الَّذِينَ ءَامَنُوا كُوفُوا قَوْمِي لِلَّهِ شُهَدَاءَ
بِالْقِسْطِ وَلَا يَجْرِمَنَّكُمْ شَنَاَنُ قَوْمٍ عَلَىٰ ءَلَّا
تَعْدِلُوا اعْدِلُوا هُوَ أَقْرَبُ لِلتَّقْوَىٰ وَاتَّقُوا اللَّهَ إِنَّ
اللَّهَ خَبِيرٌ بِمَا تَعْمَلُونَ﴾ (المائدة: ٨)

✽ وَضُوحُهُ:

ثم يأمر الله تعالى نبيه ﷺ أن يُدَاهِنَ المُشْرِكِينَ أو يُنَافِقَهُمْ استنادًا إلى أنهم كانوا في بداية الإسلام أقوى من المسلمين وأكثر عددًا ونفوذًا، وإنما أمره من أول يوم بالوضوح والصراحة.

(١) متفق عليه؛ أخرجه البخاري في صحيحه (٦٠١٨، ٦١٣٦، ٦١٣٨، ٦٤٧٥)، ومسلم في صحيحه (٤٧) من حديث أبي هريرة رضي الله عنه.



فقال تعالى: ﴿قُلْ يَا أَيُّهَا الْكَافِرُونَ ١ لَا أَعْبُدُ مَا تَعْبُدُونَ ٢ وَلَا أَسْتَعِينُهُمْ مَا أَعْبُدُ ٣ وَلَا أَنَا عَابِدٌ مَا عَبَدْتُمْ ٤ وَلَا أَسْتَعِينُهُمْ مَا أَعْبُدُ ٥ لَكُمْ دِينُكُمْ وَلِيَ دِينِ ٦﴾ [سورة الكافرون].

نعم؛ لكم دينكم ولنا دين؛ فلن نُقسّم الأيام بيننا؛

نكون على دينكم يوماً وأنتم على ديننا اليوم

التالي، لا والله، فهذه صفة الإعلام المنافق الذي يسعى إلى تحقيق الربح المادي والاستفادة الدنيوية، أما الإعلام المحافظ الذي يبتغي وجه الله ﷻ فهو إعلام واضح وصريح في رسالته ودعوته، فهو يدعو إلى الحق، والحق طريقه واجد لا يختلف عليه اثنان.

وعليه فلن يكون هناك تفريط في الثواب والأصول مُداهنةً لنقد ناقد، أو مُراعاة لما اعتاده الناس في أعرافهم وعاداتهم فيما يخالف شرع الله تعالى.

❁ واقعيته:

النّاظر في أحكام الشريعة الإسلامية سيجد أنها تناسب كل العصور وتلائم كل البشر، فديننا لا يحث على الانغلاق والافتقار على القضايا والأحكام التي عرّضت في عصر النبوة والخلافة الراشدة، بل فيه ما يعين على التصدي لكل ما يجد في حياة البشر قياساً واستناداً على أصول وقواعد هذا الدين الحنيف، فالعالم والواعظ والملقي يستطيع أن يتكلم في كل القضايا التي تُهم الناس وتشغل بالهم.

وهل وجد العلماء استحالة عند التكلّم على حكم التّدين مثلاً، أو الهندسة الوراثية، أو التّلقيح الاصطناعي للأجنّة؟

بالطبع لا؛ فهناك أصول وقواعد شرعية؛ القياس عليها والاستناد إليها يسهل ويسر الوصول لحكم أيّ مُستجدّ في حياة البشر، مع الاستعانة بأهل التّخصّص في كلّ العلوم.

وعليه فالإعلام المحافظ يجب أن يكون واقعياً، يناقش قضايا الناس وينفعل لما يهتمهم، ولا يكون إعلاماً مُنزعلاً مُغلَقاً على ما مضى من أحكام.

وهذا الانفتاح على قضايا الناس وهمومهم هو الذي يزرع الحبّ والثقة بين الجمهور وبين الإعلام المحافظ، ويزيد من تأثير الإعلام المحافظ في الفرد والمجتمع.



القنوات المحافِظة

إنَّ القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ اسْتَطَاعَتْ أَنْ تَدْخُلَ كُلَّ بَيْتٍ، وَهَذَا الْأَمْرُ يُحْتَمُّ عَلَى الْقَائِمِينَ عَلَى هَذِهِ الْقنَوَاتِ التَّفْكِيرِ فِي كُلِّ جَدِيدٍ مِنْ طُرُقِ العَرَضِ وَتَنوُوعِ البَرَامِجِ. وَيُحْتَمُّ عَلَى المُلْقِي أَنْ يُرَاعِيَ الدَّقَّةَ وَالتَّجْدِيدَ وَالتَّصَدِّيَ لِكُلِّ مَا يُهَمُّ الجُمهُورَ.

❁ القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ وَالتَّعَامُلُ مَعَ الإِعْلَامِ:

كثِيرٌ مِنَ القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ دَرَجَتِ عَلَى أَسْلُوبِ الخُطَابِ التَّوْجِيهِي المَبَاشِرِ، وَهَذَا الخُطَابِ يُرَكِّزُ غَالِبًا عَلَى سَرْدِ القِصَصِ، أَوْ الأَمْرِ وَالنَّهْيِ، وَالجَزَاءِ وَالثَّوَابِ. وَكثِيرٌ مِنْهَا لَيْسَ عِنْدَهُ خُطَّةٌ مُتَكَامِلَةٌ مَدْرُوسَةٌ تَضَعُ فِي الأَعْتِبَارِ خِصَائِصَ الإِبْدَاعِ فِي الإِعْلَامِ الفِضَائِي.

وَمَعَ ذَلِكَ فَإِنَّ نَفْعَ القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ كَبِيرٌ جَلِيلٌ، وَأَثَرُهَا لَا يُنْكِرُهُ إِلا مُكَابِرٌ. فَكَيْفَ سَيَكُونُ هَذَا الأَثَرُ لَوْ طَوَّرَتِ القنَوَاتُ مِنْ نَفْسِهَا، وَمَارَسَ المُلَقُّونَ فِيهَا أَسَالِيِبَ الإِقَاءِ عِلْمِيَّةً مُتَنَوِّعَةً لَجَذِبَ المُشَاهِدِينَ؟

❁ القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ وَأَثَرُهَا عَلَى الفِرْدِ وَالمُجْتَمَعِ:

القنَوَاتِ المُحَافِظَةَ سَاهَمَتْ بِشَكْلِ كَبِيرٍ فِي تَقْدِيمِ وَتَوْضِيحِ الصُّورَةِ الصَّحِيحَةِ الحَقِيقِيَّةِ لِلإِسْلَامِ وَأَخْلَاقِ المُسْلِمِينَ، وَتَكَرِيمِ الإِنْسَانِ؛ نَاهِيكَ عَنِ أَنَّهَا قَدِ قَدَّمَتْ بَدِيلًا صَالِحًا يُغْنِي عَنِ قنَوَاتِ اللُّهُوِ الَّتِي يَنْتَشِرُ فِيهَا كَثِيرٌ مِنَ المَحْرَمَاتِ.

فقد شاركت القنوات المحافضة في إيصال العلم الشرعي وتسهيله لعامة الناس، فيسرت على العامي البسيط سماع العلم وفتاوى أهله، والاستفسار عما يدور بخلفه وما يحيرُه من مسائل العلم المتعلقة بيومه ومشكلاته الحياتية؛ فتعلم الناس أبرز المسائل التي يحتاجون إليها في أحكام النكاح والطلاق وغيرها.

وأولت اهتماماً خاصاً بطلبة العلم وكيفية ربطهم بالعلم الشرعي؛ فعرفتهم بكتب أهل العلم وطريقتهم؛ فسهل على طالب العلم سماع شروح متون أهل العلم في العقيدة والفقه والتفسير والحديث وغيرها.

وهذا له أثر عظيم على الفرد والمجتمع.

❁ القنوات المحافضة حسرت الحواجز:

لا يستطيع جميع الناس الوصول إلى الكتاب المقرء أو المحاضرات المسجلة، إما لعدم توفرها في بلده، أو عدم قدرته على الشراء والمتابعة.

ولهذا صارت الحاجة ماسة لإيجاد بديل أكثر يسراً وسهولة؛ فانطلقت القنوات المحافضة ووصل بثها إلى الآفاق، وصارت تدخل كل بيت؛ فيسرت على الناس تعلم دينهم واستعادة هويتهم، وتطوير مهاراتهم، والتأثير الإيجابي في فكرهم.

❁ القنوات المحافضة وحماية الفجر:

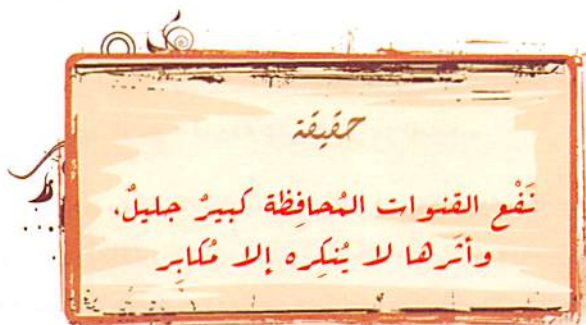
قبل انطلاق القنوات المحافضة كان المشاهدون الرأغبون في مشاهدة البرامج المحافضة النافعة يبحثون عن المحتوى الديني في القنوات العامة، مع ما يحتويه

هذا المحتوى من أخطاءٍ وشبهاتٍ، وما يتخلَّله أيضًا من إعلاناتٍ لا تليق، فلما انطلقت القنوات المحافِظة صارت تُقدِّم للجماهير المسلمة وغير المسلمة العلم الصَّالِح النافع المؤصَّل الموثوق به.

نجاح:



وهذا الاهتمام من قبل القنوات المحافِظة بتقديم العلم النافع جعل عددًا من هذه القنوات المحافِظة تُصنَّف اليوم ضمن المراتب الأولى من حيث الانتشار وكثرة الجمهور المتابع لها، ونجَّح بالفعل عددٌ من الدعاة في اقتحام المجال الإعلامي، وحقَّقوا نجاحًا كبيرًا في مختلف وسائله، وما زال أثر هؤلاء الدعاة باقيًا.



أنواع الرِّحَاءِ المُسَارِكِيسِ فِي الدِّعْلِحِ

قَدِيمًا قَالَ الشَّاعِرُ العَرَبِيُّ:

خَلَقَ اللهُ لِلْخُطُوبِ رِجَالًا وَرِجَالًا لِقِصَّةٍ وَثَرِيدٍ.

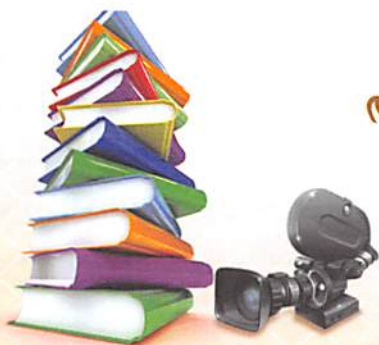
قَالَهَا هَجَاءً لِلجُبْنَاءِ، لِكِنَّهُ يُشِيرُ أَيْضًا إِلَى تَنَوُّعِ قُدْرَاتِ النَّاسِ، فَمِنْهُمْ مَن يَصْلُحُ لِلحَرْبِ، وَمِنْهُمْ مَن لَا يَصْلُحُ، حَتَّى مَن يَصْلُحُ لِلحَرْبِ، فَمِنْهُمْ مَن يَكُونُ فِي المَقْدَمَةِ، وَمِنْهُمْ مَن يَكُونُ فِي السَّاقَةِ، وَمِنْهُمْ مَن يَكُونُ فِي الجِرَاسَةِ..

وهِكَذَا فِي الإِغْلَامِ، لَيْسَ كُلُّ أَحَدٍ يَصْلُحُ أَنْ يَكُونَ فِيهِ، وَلَيْسَ كُلُّ شَيْخٍ يُنَاسِبُ أَنْ يَتَّصِرَ فِي القَنَوَاتِ، بَلِ اسْتَطِيعَ أَنْ أَقُولَ:

إِنَّ المُشَارِكِينَ فِي القَنَوَاتِ الفِضَائِيَّةِ مِنْ طَلَبَةِ العِلْمِ هُمْ ثَلَاثَةٌ أَصْنَافٍ: صِنْفٌ مِنْهُمْ جَمَعَ اللهُ لَهُ بَيْنَ القُوَّةِ العِلْمِيَّةِ والقُدْرَةِ الإِعْلَامِيَّةِ، فَهَذَا حَسْبُكَ بِهِ وَقَدْ جَاوَزَ القِنطِرَةَ؛ فَمَعْلُومَاتُهُ مُفِيدَةٌ، صَائِبَةٌ، نَافِعَةٌ، وَقُدْرَتُهُ الإِعْلَامِيَّةُ عَلَى تَوْصِيلِهَا لِلْمُشَاهِدِ أَوْ المُسْتَمِعِ مُتَمَيِّزَةٌ. وَيَبْقَى بَعْدَ ذَلِكَ صِنْفَانِ:

❁ الصِّنْفِ الأوَّلِ: رِجُلٌ كَثِيرُ العِلْمِ قَلِيلُ القُدْرَةِ الإِعْلَامِيَّةِ:

وهُوَ مَن لَدَيْهِ المَعْلُومَاتُ الشَّرْعِيَّةُ الوَاسِعَةُ، فَيَقْصِدُهُ النَّاسُ لِلاِسْتِفْتَاءِ فِي أَحْكَامِ النِّكَاحِ وَالمُطَاقِ، وَالمُخْلَافَاتِ



المالية، وغيرها من المسائل الفقهية، فيصدرون عنه وقد قطع شكهم باليقين، وأقنعهم بالسنة والكتاب المبين.

إلا أن هذا العالم لا يجيد التعامل مع وسائل الإعلام؛ فلا يصلح أبداً أن يجلس أمام كاميرا؛ لأن مهاراته تقتصر على التواصل مع الناس من خلال تأليف الكتب، أو من فوق منبر الجمعة، أو درس المسجد؛ فجمهوره محدود، ويتكون في الغالب من جماعة مسجد، وأبناء بلده، أو الطلاب الراحلين إليه.

أما جمهور الفضائيات المتنوع فلا يصلح لهم؛ وذلك لأنه من خلال الفضائيات يسمعه المسلم والكافر، والبر والفاجر، والمحب والمبغض، وحسن الظن وسيئه، فيسمعه المتصيد للأخطاء، والحاقد الممتلئ بالبغضاء، فهذا الجمهور بالطبع يختلف عن جمهور المستفتين والمحبين.

شاهد:



حضرت قبل سنوات مؤتمراً حول الإعلام المحافظ، تحدثت أحد المشاركين عن أهمية العناية بمظهر الشاشة والمقدمين والتدريب، فكان مما ذكر:

كنت جالسا يوماً أمام التلفاز؛ فرأيت أحدهم وهو رجل يحمل أعلى الدرجات العلمية، وله مؤلفات كثيرة لا أظن أن أحداً من معدّي البرامج الفضائية يستغني عن الاستفادة منها، رأيته يلقي حلقة في إحدى القنوات الفضائية، وأنا بالفعل أحب هذا الرجل الجليل، وأقرأ له، وأثني عليه، لكنني أجزم أنه لا يصلح أن يقدم برنامجاً تليفزيونياً أبداً؛ وذلك لعدة أسباب:

١. مظهره لم يكن مناسباً؛ فهو لم يعتنِ حتى بترتيب ملبسه.
٢. وصوته أيضاً لم يكن مناسباً؛ فقد كان يصرخ بأعلى صوته كأنه يخُطب الجمعة.
٣. وأسلوبه لم يكن مناسباً؛ فقد كان غاضباً يُعاتب المُشاهد كأنما يُعاتب ولده.
٤. وتعامله مع الكاميرا لم يكن مناسباً؛ فقد كان يسترق النَّظر كثيراً إلى المصوِّر والشاشة الجانبية.

٥. وأخيراً؛ تحضيره لم يكن مناسباً؛ فقد كان يقرأ من كتاب بين يديه.

يعني في الجملة؛ لم يكن مناسباً للظهور الإعلامي أبداً، إي والله؛ أبداً.

ولما انتهت الحلقة بحثت عن هاتفٍ مسوِّول القناة، فلم أعثر عليه. ثم صادف أن التقيت بمدير القناة يوماً، فتحدثت معه عن القناة وبرامجها، ثم قلت له:

أقترح أن تقيموا دورات تدريبية لبعض من تستضيفوهم في القناة.

فضحك وقال: هل تقصد الدكتور فلانا؟

قلت: **حتى لا تسيء الظن بي، أنا أحبه وأستفيد منه، وأدعو له، لكن أرجو أن تدخله دورة في فن التعامل مع الكاميرا.**

فقال لي: **أنا أشاركك الرأي في كل ما قلت.**

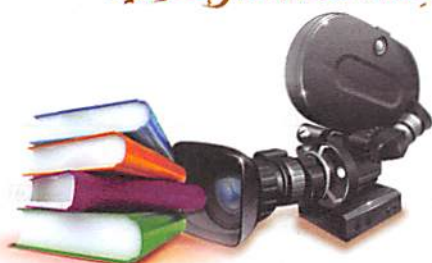
قلت: **إذن كان يكفي أن تشجعه على إلقاء المحاضرات العامة دون استضافته في برنامج أسبوعي.**

فقال: **المشكلة أنه أستاذي، وطلب مني أن يكون له برنامج في القناة؛ رغبت منه في نفع الناس، فاعتذرت له بأسلوب لطيف؛ بأنني لا أريد أن أتعبه، وأن المحاضرات العامة تكفي، فأصر عليّ وأكثر الطلب حتى استجبت له، مع قناعتي التامة بعدم مناسبته.**

فقلت: يا أخي هذا خطأ، لا بُدَّ أن تكونَ جاداً في حلِّ المشكلة؛ فإما أن يُتقنَ الإلقاء في القنوات الفضائية، أو يُستعان به في الإعدادِ والتَّحضيرِ للمُلقين، ويبقى في الظلِّ.

فالمقصود أنه لا يكفي وجودُ معلوماتٍ شرعيَّةٍ وفقهيَّةٍ، بل لا بدَّ أن يُتقنَ الملقى التَّعاملَ مع وسائلِ الإعلامِ والتَّأثيرَ في المتلقي.

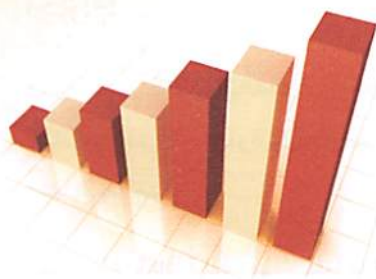
❁ الصَّنْفُ الثَّانِي: رَجُلٌ أَقَلُّ عِلْمًا، لَكِنَّهُ أَقْدَرُ إِعْلَامِيًّا:



وهذا الصَّنْفُ لديه محتوى علمي لا بأس به، ويجيد التَّعامل مع وسائلِ الإعلام؛ سواء أكانت مرئيَّةً أو مسموعَةً، ولديه قدرةٌ على ممارسةِ مَهَارَاتِ الجذبِ والتَّواصلِ والاتِّصالِ.

وأيضًا لديه وعيٌّ وإدراكٌ للفرقِ بين الإلقاءِ من منبرِ الجمعةِ والإلقاءِ من الشاشة؛ فاستطاع أن يؤثرَ في قاعدةٍ جماهيريَّةٍ واسعةٍ جدًا.

وقد برزَ عددٌ كبيرٌ منهم؛ وكونَ قاعدةً جماهيريَّةً كبيرةً تتابعُ برامجه، حتى وصلَ الحالُ إلى أن كثيراً من القنواتِ الفضائيةِ الكبيرةِ المشهورةِ تطلبُ مُشاركته لها في برامجها.



وهذا مستوى جيد بشرط أن ينتبه لأمر:

١. أن يستمر في صناعة نفسه وتطوير قدراته؛ فيقرأ في فنون الإلقاء، ويشارك في الدورات التدريبية المتعلقة بفنون الاتصال والتأثير في الناس ومهارات الإقناع.

٢. أن يستمر في طلب العلم، والقراءة الكثيرة، وحضور مجالس العلم؛ حتى لا ينتهي ما في رأسه وما يملكه من معلومات؛ فيقع في التكرار؛ فيتكلم اليوم مثلاً في القناة الأولى عن برّ الوالدين ويذكر قصة مؤثرة؛ فيأنس لها المشاهد ويتفاعل معها. ثم إذا دُعي للقناة الثانية ليتحدث في أحد برامجها حول نفس موضوع برّ الوالدين؛ قال في نفسه: الموضوع لا يحتاج إلى تحضير؛ فضي ذهني من المعلومات الحاضرة ما يكفي.

فيذهب ويتحدث في اللقاء عن برّ الوالدين، ويسوق القصة نفسها ويسرد نفس المعلومات، ويغفل عن أن المشاهدين له يتابعونه في كل القنوات؛ فيملئون من تكراره.

واقِع:



لقد وقع في التكرار عدد من الدعاة في الفضائيات؛ لقلّة إعداده للمواضيع التي يلقيها، واعتماده في كثير من الأحيان على ما تُسغفه به ذاكرته، وتجد أنه يُكرّر ويُعيد، وهو يظن أن الجمهور يعذره في ذلك ويستمتع بسماع القصص مراراً! وكأنني بالجمهور يقول: قد مللنا المكرر فائتتنا بجديد.

احترام:

وفي المقابل كنت أتحدث قبل أيام مع أحد العلماء الكثيرين في الإعلام، فحدثني أنه لو ألقى المحاضرة في بلد، ثم أراد أن يلقاها في بلد آخر فإنه يحرص أن يُورد فيها شيئاً جديداً.

فقلت له: لماذا تُكلف نفسك إعداداً جديداً، وأنت واثق أن أهل البلد الأول لم يحضروها، ولم تُنشر في قناة فضائية، فلماذا التعب؟!

فقال: لا أريد أن أعود نفسي على اجترار الكلام؛ كما تجتر الدابة الطعام!!

بمعنى أن الدابة تأكل الطعام، ثم تقعد في الظل فتجتره، أي: تُعيده من بطنها إلى فمها، فتمضغه مرة أخرى وتبتلعه، وقد تفعل ذلك مراراً.

فهو لا يريد أن يُعيد الكلام إلى فمه مراراً، بل يريد أن يزداد من العلم والفوائد؛ فقد يظفر بجديد يكون أفضل وأكثر فائدة مما ذكره في المحاضرة الماضية.

فامتألت له نفسي احتراماً؛ لأنه يحترم جمهوره.

مسؤولية

قديمًا قال الإمام أحمد بن حنبل:
«من ألف فقد استبرف».

ونقول اليوم:

ومن ظنر في الإعلام فقد استبرف.

استثمار القنوات الفضائية

إنَّ الملقى ينبغي أن يتطوّر مع العصر الذي يعيش فيه ويستخدم ما استطاع من وسائل الإعلام؛ والتأثير على الجماهير المحليّة والعالميّة.

لذلك تجد أنّ عدداً من المسؤولين السّياسيّين وغيرهم يحرّضون على استثمار وسائل الإعلام، ويمدّون جسور التّواصل مع القائمين عليها؛ ليكسبوا جمهوراً أكبر، ويزيد تأثيره.

والدّاعية إلى الله أولى باستثمار هذه الوسائل لتبليغ رسالته وإبراز قضيتته، لكي يكسب تجاوب الجمهور معه عاطفياً ونفسياً وثقافياً وذهنياً. لذا يجب عليه أن يُحسن استثمار القنوات الفضائيّة؛ سواء المشهورة أو الغمورة؛ لأنّ الهدف من الدّعوة ليس شهرة الملقى، وإنّما إيصال العلم النّافع إلى النّاس.



أذكر أنني:



سافرت قبل سنوات إلى دبيّ لإلقاء عددٍ من المحاضرات في شهر رمضان، وكانت المحاضرات بعد صلاة التراويح.

فجاءني شاب مهتم بالإعلام، وسألني عن جدولي اليومي، ثم اقتترح عليّ أن أستثمر الفترة النهاريّة بتسجيل برنامج في السيرة أو الآداب يُنشر لاحقاً في إحدى القنوات.

وفعلاً اتصل الأخ بمدير إحدى القنوات غير المشهورة، وعرض عليهم أن يُسجلوا برنامجاً لي، فوافقوا.

فذهبت إليهم ودخلت أستوديو التصوير، وكان ضيقاً، وفيه ألّا تصوير متواضعتان وكروسي وطاولتة، وأذكر أنّ الإضاءة كانت سيئة جداً؛ لدرجة أنّي كنت أتوسّل إلى مسئول الإضاءة أن يُصلحها.

والمُلفت أنه لم يكن هناك مصوّر في الأستوديو، إنّما الكاميرات منصوبة بمقياس مُعيّن، والمُصوّر في إجازة!!

ثم بعدها بسنوات كنت في معرض القاهرة الدولي للكتاب بمصر، فأقبل إليّ شابّ من إحدى دول روسيا، فسلم عليّ، فظننت أنّه رأي أو تابع برامجي في الانترنت أو في إحدى القنوات المشهورة، فإذا به يقطع جيرتي ويقول:

أنا تابعت حلقاتك في قناة كذا.



وإذ هي الحلقات التي سجّلتها في رمضان قبل سنوات، والتي بُثت في هذا القناة، والتي كنت أقول في نفسي حينها:

لن يُشاهدها إلا ثلاثة: المخرج،

والمنتج، ومراقب البرامج !!

فإذا بها تصل إلى جبال روسيا؛

ويُشاهدها أقوامٌ في بلدان شتى

لا أعلمهم، ولكن الله تعالى

يَعْلَمهم.



نتيجة

لا تَحْتَقِرْ بِرَنَامَجًا تُسَجِّله لأى قناة،
ومرهما كان وقت بثّه فلا تَسْتَمِرْ بِأَثَرِهِ.

مهارات الإلقاء الإعلامي

الإلقاء في القنوات الفضائية

المحريش
عن مهارات التعامل مع الإعلام حديثاً
يُطوّل؛ لذا سيقتصر حديثي هنا على
المهارات التي يحتاج إليها الداعية والعالم الشرعي عند
تعامله مع الكاميرا وفريق العمل والمشاهدين.

أمّا الكلام عن مهارات الاتصال الإعلاميِّ عموماً
- والذي يشمّل المذيعين وقارئ الأخبار وما شابههم -
فهذا له مجال غير هذا، وخبرتي فيه قليلة.

- فما هي أهم مهارات الملقى في القنوات الفضائية؟
- وما أهم صفات ومهارات المحاور؟
- وما أهم الأمور التي يجب على الملقى في الفضائيات
أن ينتبه لها؟

سأتحدّث عن هذا بإيجاز فيما يأتي..

- اسْتِثْمَار المَهَارَات الإِعْلَامِيَّة وَتَنْمِيَّتِهَا..... ٤٩١
- صِفَات وَمَهَارَات الدَّاعِيَةِ فِي القَنَوَاتِ الفَضَائِيَّة..... ٤٩٤
- المَحَاوِر المْتَمِيز (صِفَاتِهِ وَمَهَارَاتِهِ)..... ٤٩٥
- الاعْتِنَاء بِالْمُقَدِّمَةِ..... ٤٩٧
- حُسْن اخْتِيَار الضَّيْف..... ٤٩٨
- مَشَاكِل عَدَمِ الاخْتِيَار الجَيِّدِ لِلضَّيْف..... ٤٩٩
- التَّرْحِيب بِالضَّيْف..... ٥٠٠
- حُسْن اخْتِيَار الأَسْئَلَةِ..... ٥٠١
- أ- أَنْ تَكُونَ الأَسْئَلَةُ مَفْتُوحَةً لَّا مُغْلَقَةً..... ٥٠١
- ب- أَنْ تَكُونَ مَحَدَّةً وَمَخْتَصِرَةً..... ٥٠٤
- ج- ارْتِبَاطُ الأَسْئَلَةِ بِمَوْضِعِ الحِوَارِ..... ٥٠٥
- د- جُنُبُ الأَسْئَلَةِ المَرْجُوَّةِ لِلضَّيْف..... ٥٠٥
- الإِنْصَات..... ٥٠٧
- ضَبْطُ النَّفْس..... ٥٠٩
- كُنْ حَيًّا لَّا مَيِّتًا..... ٥٠٩
- الحِفَافُ عَلَى مَسَارِ الحِوَارِ..... ٥١٠
- الحَاجِمَةُ..... ٥١١
- التَّعَامُلُ مَعَ القَائِمِينَ عَلَى وَسَائِلِ الإِعْلَامِ..... ٥١٢
- ١٠ تَنْبِيهَاتٍ لِلدَّاعِيَةِ المُشَارِكِ فِي وَسَائِلِ الإِعْلَامِ..... ٥١٨
- ١- مَرَاعَاةُ تَنْوَعِ مَشَاهِدِي الفَضَائِيَّاتِ..... ٥١٨
- ٢- اسْتِثْمَارُ التَّقْنِيَّاتِ الحَدِيثَةِ..... ٥١٩
- ٣- حُسْنُ اخْتِيَارِ القَضَايَا المَطْرُوحَةِ..... ٥٢٠
- ٤- احْتِرَامُ وَجْهَاتِ النِّظَرِ المُخَالِفَةِ..... ٥٢١
- ٥- إِذَا كُنْتَ ضَيْفًا فَلَا تُهْمِلِ المُشَاهِدَ..... ٥٢٢
- ٦- رَكِّزْ بِبَصْرِكَ عَلَى الكَامِيرَا..... ٥٢٣
- ٧- احْتِرَامُ المُدَاخَلَاتِ..... ٥٢٤
- ٨- التَّعَامُلُ مَعَ المَفَاجَأَتِ بِذِكَاةٍ وَسُرْعَةٍ بَدِيئَةٍ..... ٥٢٦
- ٩- البُعْدُ عَنِ المَلَلِ..... ٥٢٨
- ١٠- حَرِّزْ قَبْلَ أَنْ تَذْهَبَ..... ٥٢٨

استثمار المهارات الإعلامية وتنميتها

أذكر أن أول مشاركة إعلامية لي كانت في إذاعة الرياض لما كان عمري تسع سنوات؛ حيث شاركت في «مجلة الأطفال»، وكنت أمين سر جمعية الصحافة في مدرستي الابتدائية.

ثم شاركت في التلفزيون السعودي وأنا في العشرينات من عمري، وبعدها تعددت مشاركاتي في القنوات الإعلامية المرئية والإذاعية، حتى بلغت خلال السنوات الماضية أكثر من ألف لقاء؛ ما بين حلقة ضمن برنامج، أو لقاء منفرد، وما بين مسجل ومباشر.

وعليه.. فقد ازداد اهتمامي بوسائل الاتصال الإعلامي، وطُرق التأثير في الجماهير، وفنون الإلقاء والتعامل مع الكاميرا، وطرق التفاعل مع اتصالات الجمهور، والتعامل مع الأسئلة المحرجة... وغير ذلك.

جمعت فيها الكتب المتخصصة، وشاركت في الدورات التدريبية، واستفدت من مواقع الانترنت، وجالست المختصين، واتصلت بالمتميزين. وما كنت أعلم سبباً يدفعني إلى الإبداع في هذا المجال إلا سلكته.

نتيجة:

فكان نتيجة ذلك -بعد توفيق ربي ومنته وكرمه- أن حصل عددٌ من برامجي على جوائز في مهرجانات عالمية؛ كبرنامجي: «الفقه الميسر» حيث حصل على المركز الأول في مهرجان البحرين للبرامج.



وحصل برنامجي المباشر الأسبوعي: «مع الناس» على المركز الأول في قوة المشاهدة في تلفزيون قطر.



وحصل برنامجي الأسبوعي المباشر: «ضع بضمك» بقناة اقرأ على المركز الأول في قوة المشاهدة وكثرة الجمهور طوال سنوات عرضه.

وجهة نظر:

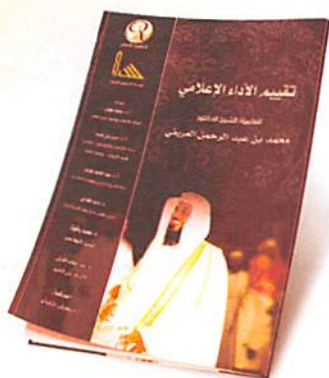
مشاركة الدعاة والعلماء في وسائل الإعلام له تأثير كبير في نشر العلم، وإيصال الدعوة إلى أنواع الناس وطبقاتهم.

فحرص الداعية على القراءة في أساليب الإعلام، وطرق الإلقاء، وتلقي الدورات التدريبية ومجالسة المتخصصين في ذلك، والاستفادة من المتميزين، أمر مهم، وكثيراً ما أتحدث عن ذلك مع إخوتي الكرام من طلبة العلم المشاركين في وسائل الإعلام، وهو الذي حمّسني لجمع مادة هذا الكتاب.

ومن قلبي أقول:

إنّي أكتب هذا الكلام مع علمي أنّه من غير المناسب أن يتحدث الشّخص عن نفسه، لكنّي أستأنس بما ذكره الله تعالى في القرآن من قول يوسف عليه السلام:

﴿ قَالَ اجْعَلْنِي عَلَىٰ خَزَائِنِ الْأَرْضِ إِنِّي حَفِيظٌ عَلَيْهَا ۗ ﴾ (يوسف: ٥٥)



ولعلمي أن بعض من سيقراً التوجيهات والآراء الإعلامية في كتابي هذا قد يقول:

إنَّ الشَّيخَ غيرُ متخصِّصٍ في الإعلام؛ فكيف يُؤلَّفُ فيه؟!

فأردت أن أُبيِّنَ أن التَّعاملَ مع الإعلام تُعرَفُ مَهاراته بالممارسة أكثر من معرفتها بالدراسة المنهجية؛ بشهادة أساتذة الإعلام أنفسهم.

رجاء

اقرأ بتعمُّن؛ فربي معلومات لم استفد لها من كتاب. إنما اعتصرتُها من خبرة تَخَلَّلَها نَجَاعٌ وفَسَلٌ، وصوابٌ وخطأ.

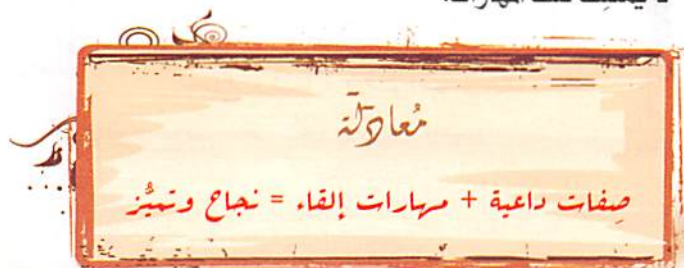
صفات ومهارات الداعية

في القنوات الفضائية

الصفات التي يجب أن يتحلّى بها الداعية في الفضائيات، والمهارات التي يجب أن يتمتّع بها، هي نفسها الصفات والمهارات التي يحتاجها الداعية في بقية منابر الإلقاء الأخرى^(١).

فيجب عليه أن يتصف بالعلم، والثقة بالنفس، والصدق... الخ^(٢)، وكذلك يجب أن يتمتّع بالمهارة اللغوية، والإيجاز غير المخل، والتكرار غير الممل، وتقوية الكلام بالأدلة والشواهد... الخ^(٣)، وكذلك إتقان مهارات الإلقاء؛ من استخدام للغة الجسد، وإبداع صوتي، وتفاعل مع ما يُلقيه^(٤).

بالإضافة إلى المهارات الأخرى الخاصة بالفضائيات تحديداً، والتي سيأتي الحديث عنها في الصفحات القادمة، وهذه المهارات في الإلقاء الفضائي هي التي قد تجعل شخصاً أقلّ علماً يُصبح أكثر قدرة ونفعاً للمشاهد من شخص أكثر منه علماً لا يملك تلك المهارات.



(١) انظر "صفات ومهارات الداعية" (ص ٨٧).

(٢) انظر "الصفات الداعية" (ص ٩١).

(٣) انظر "المهارات الاتصالية" (ص ١٤٩).

(٤) انظر "مهارات الإلقاء" (ص ٣٧٥).

المُحَاوِرُ الْمُمَيَّنُّ

(صِفَاتُهُ وَمَهَارَاتُهُ)

تحدّثت فيما سبق عن أبرز صفاتِ المشارِكَةِ الإعلامِيَّةِ في القنواتِ الفضائيَّةِ، وكان الحديثُ عن طبيعتِكَ شَيْخًا أو ضيفًا. لكن في بعضِ الأحوالِ قد يُطلب مِنكَ أن تكونَ مُقدِّمًا لبرنامجِ فضائيٍّ، أي أن تكونَ مُحاورًا.

تَجْرِبَةٌ:



لي برنامج امتدَّ سنواتٌ أناقش فيه قضايا تهم الشَّبَابَ، وأقدِّم فيه مشاريعَ عمليَّةٍ، وهو برنامج: «ضَع بَضْمَتِكَ». وفي هذا البرنامج لم يكن معي مُذيع، بل أنا المُتحدِّثُ الرَّئيسِيُّ وأستضيف مجموعةً من الشَّبَابِ يُناقِشون الموضوعَ معي، وأحيانًا أستضيف مُتخصصًا في الموضوع الذي أناقشه، كالمُخدرات، أو التربية... وغيرها، فكنت أتحوَّل إلى شَيْخٍ مُقدِّمٍ للمادَّةِ ومُحاورٍ في الوَقْتِ نَفْسِهِ؛ وإدارة الجِوَارِ تتطلَّبُ مَهَارَاتٍ خاصَّةً.





والمحاور هو مدير اللقاء، وهو الذي يُحدّد غالباً النّقاط التي تُناقش في الحلقة، فعَمَله ليس مجردّ حشدٍ لمعلوماتٍ وأفكارٍ، ثمّ سردها بطريقةٍ آليةٍ في الحلقة. كلا، بل المشاهدُ يحتاج إلى عرضِ المواد العلمية المُفيدة بطريقةٍ شيقَةٍ؛ لأنّ السرد يُثير الملل لدى المشاهد.

ولكي تكون محاوراً لا يصلح فقط أن تعتمد على مهاراتك في الإلقاء وجاذبيتك في التّقديم، فتأتي إلى الحلقة دون إعدادٍ للأفكار التي ستعالجها، ولا تحضيرٍ للأسئلة بشكلٍ جيّدٍ يُحقّق رغبات الجماهير؛ لأنك بذلك تفقد المشاهد المثقّف.

وعليه فيجب أن يتميّز مُقدّم البرامج بثقافةٍ واسعةٍ في شتى فروع المعرفة، ويكون له قراءاتٌ واسعةٌ في الثقافات الدّينية والسياسية والاقتصادية والاجتماعية؛ فالثقافة المتنوّعة تجعله لصيقاً بمجال مهنته، وتُمكنه من الرّبط بين القضايا التي يُقدّمها وبين حياة المشاهدين.

فالمحاور النّاجح ينبغي أن يتسلّح بعددٍ من المهارات، بعضها تقدّم الكلام عنها، وهي التي لا يستغني عنها مُتحدّثٌ سواء كان خطيباً أم محاضراً أم مُقدّماً تلفزيونياً؛ مثل: سلامة اللّغة، وحُسن المظهر... وغيرها مما تقدّم.

إلا أنّي أوكد هنا على مهارات أخرى يحتاجها المحاور بالذات، وهي:

✿ الاغتناء بالمقدمة:

فينبغي أن يعتني مُقدِّم البرنامج - أو المذيع - عنايةً خاصَّةً بمُقدِّمات برامجه؛ فهي أوَّل ما يطرُق آذانَ الجمهورِ، فيجب أن تكونَ مُقدِّمةً قويَّةً مُشوِّقةً؛ لجذب المشاهِدِ إلى مَوْضوعِ الحَلِقةِ.

وكَلِّمًا كانت مُقدِّمة المذيع مُشوِّقةً في كَلِمَاتِها كلما كانت أكثرَ جَدْبًا للمُشاهِدِ؛ ولذا فعَلِيه أن يُقدِّمَ بإيقاعٍ سَرِيعٍ مُشوِّقٍ يجذبُ انتباهَ المُشاهِدِ من البَدِايةِ.

فيقول مثلاً:

حديثنا اليوم عن حلِّ المشكلاتِ الاقتصاديةِ، - ما هي؟ وأنواعها؟ وأسبابُ كَثرتها؟ وكيف نتجنَّبها؟

وإذا أراد مثلاً أن يتكلَّم عن الرِّكاة قال:

هي التي تزوِّج الشباب، وهي التي تكفل الأرمال والأيتام، كم اهتدى بسببها كافرٌ، وكم تاب بفضلها مجرمٌ وفاجرٌ، نعم؛ إنَّها الرِّكاة.

فهذا تشويقٌ جميلٌ؛ لأنَّ المُشاهِد يقول في نفسه وهو يستمع إليك: اشتقت لأعرف مَوْضوعَ الحَلِقةِ؛ فعجَّل به.



نعم، شوِّق المُشاهِد؛ لأنَّ عينه سريعةُ المللِ، ويده تحمل جهازَ التَّحكُّم في القنواتِ، فقد يَضْطُّ أيُّ زرٍّ فجأةً؛ فينصرف به عن برنامجك.

ومن أخطاء المُقدِّمين أنك تجد بعضهم:



- يُطيل المُقدِّمته.
- أو يتأخَّر في بيانِ موضوعِ الحَلَقَةِ للمُشاهدين.
- أو يتكلَّم في مَوَاضِعَ فرعيةٍ قبل الدُخولِ في الموضوعِ الرئيسيِّ.
- أو يُفصِّل في موضوعِ الحَلَقَةِ ويُهملُ الضُّيوفَ الذين استضافهم أصلاً للكلامِ في الموضوع؛ فيؤدِّي ذلك إلى استنفادِ كثيرٍ من الأفكارِ، فلا يبقَى للضيفِ المُستضاف إلا القليل ليُتحدَّثَ فيه.

حَقِيقَةٌ:



المُقدِّمَةُ الطَّويلةُ تُوحِي بأنَّ مُقدِّمَ البرنامجِ أو المحاور هو صاحبُ الحَلَقَةِ، وتُعطي إحساساً للمُشاهدِ بعدمِ أهمِّيَّةِ وجودِ ضُيوفٍ في البرنامجِ، أو أنَّ وجودَهُم هو لمجرَّد تأييدِ القضيةِ التي يتكلَّم فيها المحاورُ، وكأنَّ الضُّيوفَ هم مجردُ ديكورٍ في البرنامجِ.

❁ حَسَنَ اخْتِيارِ الضُّيفِ:

بناءً على تجرِبَةِ طويْلَةٍ أقولُ أنَّ الاختيارَ الجيِّدَ للضُّيوفِ يُؤثِّرُ في نجاحِ البرنامجِ، وسوءَ الاختيارِ يتسببُ في مشاكلٍ كثيرةٍ للبرنامجِ.



مشاكل عدم الاختيار الجيد للضيف:

١. الضيف غير المناسب يُفسد أكثر مما يُصلح؛ فالضيف الضعيف علمياً، أو غير المتخصص، أو غير المتحمس للقضية، أو الذي يأتي إلى البرنامج دون إعداد لموضوع الحلقة؛ هذا يهدم البرنامج.
٢. من الخطأ استضافة مجموعة من الضيوف متفاوتي القدرات العلمية؛ فيكون الكلام مُركّزاً على ضيف واحد متميز، فيشعر بقيّة الضيوف بالإحراج، وقد يُلاحظ المشاهد ذلك فينتقد البرنامج.
٣. الضيف قليل الخبرة في فنّ الإلقاء الإعلامي؛ الذي لا يُحسن التعامل مع الكاميرا، ولا يُمارس مهارات الصوت رفعاً وخفضاً، ولا يتفاعل مع الجمهور؛ يُؤثر سلباً على البرنامج.

حَقِيقَةٌ:



وأنا أكتب هذا الكلام أُلقي في رُوعي أني أطلب من مُقدِّمي البرامج ما لا يُطيقون: إذ كيف يستطيع المذيع في كل حلقةٍ من برنامجه أن يكون ضيفه مُبدعاً في إلقاءه، ثرياً في معلوماته، مُتميزاً في أدائه، مُقبولاً في مظهره، هذا لو وجدته في حلقةٍ لن يجده في أخرى، إلا أن يُكرَّر ضيفه مراراً.

وتذكَّرت عند ذلك حال ذلك الشاب الذي أقبل إلى شيخه يطلب منه أن يُساعده في البحث عن فتاةٍ يخطبها، فلما سأله الشيخ عن صفاتِ الفتاةِ المطلوبة قال:

أريدها حلوة المظهر، صافية المخبر، ناعمة الخد، نحيفة القد، غنيّة لا فقيرة، عزيزة لا كسيرة.

ثمّ تمثّل بقول امرئ القيس:

حِجَارِيَّةُ الْعَيْنِ مَكِيَّةُ الْحِشَا عِرَاقِيَّةُ الْأَطْرَافِ رُومِيَّةُ الْكَهْلِ

فقال له شيخه: يا بُني هذه تجدها في الجنّة، أمّا في الدنيا فارض بما يُضيم الله لك.

ولكن مع ذلك ينبغي اختيارُ الضيف المبدع قدر المستطاع.

✿ التَّرحيب بالضيف:

من اللطف والاحترام للضيوف الترحيب بهم، والترحيب بالضيف على العموم أمرٌ يدلُّ على المروعة والأدب.

لكن لا بد أن يتم الترحيب بأسلوب احترافي؛ فلا يُبالغ المذيع في الترحيب ولا يُكرّر كلمات الشناء، بل يُراعي التوسط والاعتدال؛ حتى لا يضطر الضيف عند ذلك إلى الرد بالشكر على الاستضافة، وتقديم تحياته للمسؤولين، وشكر رئيس القناة. فتحوّل الجلسة إلى ثناء ومجاملات يُضيع بها الوقت، ويملُّ بسببها المشاهد.

وإذا أراد المذيع الشناء والدعاء للضيف والمبالغة في شكره فليكن ذلك قبل الدخول إلى الاستوديو وبداية التصوير وليس أمام الجمهور.

❁ حسن اختيار الأسئلة:



هناك ضوابط للأسئلة التي يطرحها المذيع على الضيف؛ منها:

أ- أن تكون الأسئلة مفتوحة لا مغلقة:

إلا إذا كانا مُتفقين على أسئلة ونقاطٍ محدّدة قبل اللقاء.

والأسئلة المغلقة هي التي يكون الجواب عليها بكلمة واحدة؛ إما «نعم» أو «لا».

وهذا النوع من الأسئلة غير محبّب في الجوارب الطويلة الممتدة لساعة أو أكثر. لكن لا بأس به في الحالات الخاصة؛ عند ضيق الوقت، أو في اللقاءات التي يحتاج المحاور فيها إلى البتّ والصراحة في الجواب؛ حتى لا تميّع القضية.

حقيقة:

الأسئلة المفتوحة يُمكن من خلال الإجابة عليها تقديم معلومات أكثر وأوسع للمشاهد، وهي التي تدور في ذهن المشاهد غالباً وبترقب جوابها من الضيوف.



شاهد:

أحد أصحابي مُتحدّث جيّد، وإن كانت معلوماته ليست واسعة، لكنه يستطيع أن يُسوّقها بأسلوب جذاب، فهو يُدعى أحياناً للمشاركة في الإذاعات وغيرها، حدّثني يوماً فقال:



دُعيت إلى لقاء في إذاعة القرآن الكريم، وكان لقاءً طويلاً يمتدّ لساعتين حول أهمية الثقافة، ولاحظت أن أسئلة المحاور أحمد شديدة الانغلاق؛ فيسألني مثلاً:

الآن تلاحظ أن الناس قد انصرفوا عن القراءة ؟

وهو سؤال أستطيع الإجابة عليه بكلمة واحدة «نعم»، لكنني أعلم أن المحاور لا يقصد سماع هذا الجواب، وإنما يريدني أن أحكي حال الناس مع العلم، وأسباب انشغالهم عنه؛ ليستمرّ جوابي خمس دقائق متواصلة على الأقل.



فَفَصَّلْتُ الإِجَابَةَ حَتَّى أَشْرَقَ وَجْهُهُ.

ثم سألتني: **الأي يوجد أنواع من العلم ضَرَرها أكبر من نَفْعها؟**

أيضاً كان يُمكنني أن أجيبَ بكلمةٍ واحدةٍ: «نعم». لكنِّي لو أجبت بهذا الاختصارِ لتَوَرَّط المذيعُ، ولواجهته مشكلةُ اتِّساعِ الوقتِ وما تبقَّى منه، وكيف يَمْلؤه؟

فَفَصَّلْتُ الإِجَابَةَ، وذكرت أنواعَ العلمِ، النَّافعِ منه والضَّارِّ، وكيف نواجه العلمَ الضَّارَّ.

انتهى اللقاء، ورأيت وجه محاورٍ أحمد مُبتَهجاً مَسروراً لنجاحِ الحَلقةِ، ثمَّ أمسك بي جانباً وقال: بصراحة يا أستاذ خالد وجددت فرقاً كبيراً بين لقائنا اليوم وبين لقائي الأسبوع الماضي مع الأستاذ الدكتور...

قلت له: لماذا؟ مع أنَّ ذلك الدكتور واسعُ الثَّقافةِ، فصيحُ اللِّسانِ، جيّدُ العبارةِ.

قال: صحيح، لكن كل إجاباته مختصرة جداً: نعم.. لا.. تقريباً.. ربّما.. ووقتنا -كما تعلم- ساعة ونصف، واللِّقاءُ مُباشرٌ؛ فكنْتُ أتصلُ بأشخاصٍ ليُشارِكوا هاتفيّاً، وأحاول أن يُطيلوا المشاركةَ ليَمْلئوا الوقتَ.

فقلت له: ليست المشكلةُ في الدكتور، بل المشكلةُ فيكَ أنت!!

قال: ها.. كيف؟!

قلت: المحاورُ الجيّدُ هو الذي يسألُ ضيفه أسئلةً مفتوحةً لا مُغلقةً، وأنت جميع أسئلتك مُغلقةً، تتطلّبُ كلمةً واحدةً للجوابِ عليها، ولا أكتُمك أنِّي كنت

سأفعل مثله اليوم، لكنني أثرت الإجابة المفصلة وإن لم تكن مطلوبة في السؤال. وحتى تفهم قصدي خذ هذا المثال:

سألتني قائلاً: ألا تلاحظ أن الناس انصرفوا عن القراءة؟ والجواب لهذا السؤال: نعم. وقد كان مرادك من السؤال أن أتحدث عن إهمال الناس للعلم، وتكاسلهم في حضور مجالسه... ونحو ذلك، فكان المفترض أن تسألني: ما هي أحوال الناس في طلب العلم؟ وهل هم مُنصرفون عنه؟

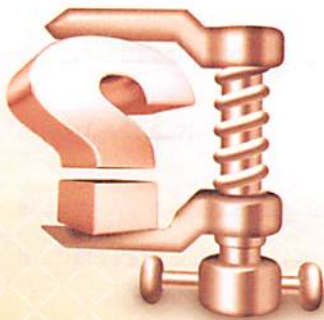
وسألتني: ألا يوجد أنواع من العلم ضررها أكبر من نفعها؟ والجواب لهذا السؤال أيضاً: نعم، انتهى. وأعلم أن مرادك أن أتكلم عن أنواع العلم وانشغال الناس بما لا ينفع ولا يفيد... وما شابه ذلك. فكان المفترض أن تفتح السؤال، فتقول: انشغل الناس اليوم بأنواع من العلوم، لبيتك تفصل لنا أنواع هذه العلوم، وما المفيد منها والضرار. فالخطأ يا أحمد خاطوك، وليس خطأ ضيوفك.

ب- أن تكون محددة ومختصرة:

فالأسئلة يجب أن تكون محددة، ليست عامة؛ فإذا كانت حلققتك مثلاً عن حسن الخلق، فلا تسأله سؤالاً عاماً؛ مثل: نرجو أن تحدثنا عن حسن الخلق.

ولكن حدد سؤالك؛ فقل: ما فضل حسن الخلق؟ ما آثار حسن الخلق؟ وهكذا.

كذلك يجب أن يكون السؤال مختصراً قدر الإمكان.



حقيقة:

السؤال الطويل المفصل يملُّ منه الضيف والمُشاهد، حتَّى ربَّما نسي الضيف أوَّل السؤال فاحتاج إلى إعادته، وربَّما أحرَج الضيف المقدمَ وطلبَ منه أن يُعيدَ السؤالَ مُجزئاً نُقطةً نُقطةً.

ج- ارتباط الأسئلة بموضوع الحوار:

فالمقصودُ الأصليُّ من الحلقةِ دراسةُ القضيةِ المطروحةِ من جميعِ جوانبها، وتحقيقِ الوعيِ الجماهيريِّ بها، وأيِّ مداخلتةِ في غيرِ هذه القضيةِ تُؤدِّي إلى تشيبتِ الحوارِ وتحويله إلى دردشةٍ لا تُحقِّقُ الهدفَ المرجوَّ.

د- تجنب الأسئلة المخرجة للضيف:

كالأسئلةِ العائليَّةِ والخاصَّةِ؛ لأنَّ هذا من حسنِ الأدبِ الذي أمرنا به.

كما أنَّه يجعلُ الضيفَ مُضطرباً في جوابه، وقد يغضبُ فيُحرَجُ المُحاورَ بلفظٍ لا يليقُ تخلُّصاً من الموقفِ، وهذا يقَدَحُ في اللقَاءِ.



قبل سنوات:



شاهدت لقاءً حوارياً يُقدِّمه شابٌّ من أبرز المحاورين، وقد استضاف أستاذًا جامعياً له شهرته في المجال الإعلامي، وكان اللقاء جميلاً، والضيف يحاول التلطف مع المحاور.

وفجأة إذ بالمحاور يسأل ضيفه قائلاً: **سَمِعْنَا أَنَّكَ زُوِّجْتَ ابْنَتِكَ مِنْ رَجُلٍ أَمْرِيكِيِّ، فَهَلْ هَذَا صَحِيحٌ؟ وَمَاذَا؟**

شعرت أنَّ الضيف ودَّ لو أنَّ الأرض ابتلعتَه، ولم يسمع هذا السؤال في قناة فضائية على مرأى ومسمع من ملايين المشاهدين.

ثمَّ أجاب الضيف باضطرابٍ قائلاً: **عفوًا! هذا شيء عائليٍّ خاصٍّ.**

فلم يفهم المحاور قصده بالانصراف لسؤالٍ آخر، وربما فهم لكنَّه أراد أن يُحرِّجَه أكثر؛ فقال: **أنت شخصيَّة عامَّة، ومن حقِّ جمهورك أن يعرف تفاصيل حياتك.** فزاد الطين بلَّة. وكانِّي بالضيف يقول في نفسه: وماذا يستفيد جمهوري بمعرفة ما إذا كان زوج ابنتي عربيًّا أو أمريكيًّا أو برازيليًّا!!

أجاب الضيف جواباً عامًّا ليخرج من المأزق، فضيَّق عليه المحاورُ الخناق، حتَّى قال الضيف: **نعم زوجتها شابًّا أمريكيًّا.**

قال المحاور: **لماذا زوجتها أمريكيًّا بالذات، هل هناك سبب محدّد؟**

فتغيَّر وجه الضيف، وقال: **هو شابٌّ مسلمٌ، ومن عائلتي عريقتي.**

صراحتي كنت أشاهد اللقاء وأنا مُشفقٌّ على الضيف.

وفي الحقيقة لا ضير أن يُزوّج الرجل ابنته أمريكياً أو أفريقيًا أو غيره ما دام مسلماً كفوًّا، والأمر كما قال ربُّنا: ﴿إِنَّ أَكْرَمَكُمْ عِنْدَ اللَّهِ أَنْتُمْ﴾ ﴿الحجرات: ١٣﴾، والنَّاسُ سَوَاسِيَةٌ كَأَسْنَانِ الْمَشْطِ؛ فلا فضلَ لعربيٍّ على أعجميٍّ، ولا لأبيضٍ على أسودٍّ، ولا لحرٍّ على عبدٍ إلا بالتقوى.

لكنَّ الذي أعنيه أنه لا ينبغي أن يُطرحَ هذا السُّؤال الخاص أمام ملايين المشاهدين.

❁ الإ نصات:

وهي أن لا يستأثرَ المحاور بالحديث عن الضيف، بل يُنصت إلى ضيفه ويحاول أن يصطادَ من كلامه سؤالاً يُورده عليه؛ ليتمكَّن من التقاط الأفكار التي تُثري موضوعه، وتثير اهتمام مُشاهديه.

ولا يُعلق على إجابة الضيف حتى ينتهي من كلامه. ولا ينبغي مقاطعة الضيف أثناء الإلقاء إلا في حالاتٍ معيَّنة؛ لأنَّ ذلك يُفسد على الضيوف تسلسل أفكارهم، ويُسبِّتهم ذهنيًّا، ويجعلهم كالتلاميذ أمام مُقدِّم البرنامج.

دعوة:

دُعيت قبل سنوات للمشاركة في حواراتٍ بقناة فضائية، وكان موضوعَ الحلقات عن الخليفة الرَّاشد عمر بن الخطاب رضي الله عنه. فمكثت أيامًا أجمع المعلومات، وأدقق الأحاديث، وأزُصد وأكتب. وكان عُمدتي في التَّحضير كتابًا للدُّكتور علي الصلابي في سيرة عمر بن الخطاب رضي الله عنه.



وعندما وصلت وجلست على طاولة الاستوديو بدأ مُقدّم البرنامج بمُقدمة طويلة ذكر فيها أهمية الموضوع، ومكانة عمر رضي الله عنه، ثم رحّب بي وحول الكلام إليّ - وكان كتاب الصلابي بين يديه -.

فلما بدأت بذكر إحدى القصص عن عمر قال المُقدّم:

صحيح، ثم ذهب عمر وقال لأبي بكر...

وأخذ يكمل القصة من الكتاب. وأنا ساكت.

ثم طرح سؤالاً حول عمر، فبدأت في الإجابة، واستشهدت بموقفٍ لعمر، فلما انتصفت القصة قال المُقدّم:

نعم، هذا الموقف عجيب؛ لأنّ عمر قال لسعد بن أبي وقاص...

وأخذ يقرأ القصة من الكتاب. فسكتُ أيضاً.

مع أن المُفترض أن الذي يسوق القصص والمواقف هو أنا؛ لأنّي الصّيف كما هي العادة في اللقاءات الحوارية.

فلما كانت حلقة الغد قاطعني، فبلغ السيل عندي الرّبي ^(١)، فانبست وقلت له:

انت استصفتني لأتحدّث لا لأستمع!! أرجوك أغلق الكتاب الذي بين يديك واستمع إليّ.

فتبسّم وأغلق كتابه.

(١) الرّبي جمع رُبيّة، وهي المكان المرتفع الذي لا يعلوه الماء. وقيل: هي الحفرة التي تحضر لاصطياد السمك، وهي لا تحضر إلا في مكان عالٍ من الأرض لتألا يبلغها السيل. فمن المجاز قولهم: بلغ السيل الرّبي أي: فاض الكيل وتفاقم الأمر وتجاوز الحد. وانظر لسان العرب، والنهاية في غريب الحديث والأثر مادة (ز ب ي).

تذكير:



المُحَاوِرِ اسْمٌ وَوَصْفٌ، أَعْنِي أَنَّ وُضِيفَتْهُ أَنْ يُحَاوِرَ، لَا أَنْ يَسْأَلَ وَيَجِيبَ عَلَى نَفْسِهِ، أَوْ يَفْرِضَ رَأْيَهُ، أَوْ يَسْتَغْرِقَ أَكْثَرَ الْحَلَقَةِ لَطَرِحِ الْأَسْئَلَةِ الْمُتَابَعَةِ دُونَ أَنْ يُعْطِيَ مَجَالًا لِلضَّيْفِ بِأَنْ يَجِيبَ.

ضَبْطُ النَّفْسِ: ❁

الْمَذِيحُ يَسْتَضِيفُ فِي بَرَنَامِجِهِ أَنْوَاعًا مِنَ النَّاسِ، مِنْهُمْ الْمُتَزَنُّ وَمِنْهُمْ الْعَجُولُ، وَمِنْهُمْ الْحَلِيمُ وَكِنَا الْعَضُوبُ، وَحَسَنُ الظَّنِّ وَسَيِّئُهُ، وَالْمُحِبُّ الْمُعْجَبُ بِهِ وَالْمُبْغِضُ الْحَاقِدُ عَلَيْهِ، وَقَدْ يَظْهَرُ مِنْ بَعْضِهِمْ مِنَ الْأَفْكَارِ أَوْ الْكَلِمَاتِ مَا يَسْتَغْرُهُ.

لِذَا فَعَلِيهِ بِضَبْطِ النَّفْسِ وَالْمَوَازَنَةِ بَيْنَ الْحِمَاسِ وَالْإِنْفِعَالِ.

كُنْ حَيًّا لَا مَيِّتًا: ❁

بَعْضُ الْمَذِيعِينَ، وَالْمُقَدِّمِينَ، وَالْمُحَاوِرِينَ يَظُنُّ أَنَّ دَوْرَهُ هُوَ طَرِحُ الْأَسْئَلَةِ فَقَطْ؛ فَيَكُونُ كَالْأَسْتَاذِ الَّذِي يَمْتَحِنُ الطَّالِبَ امْتِحَانًا شَفَهِيًّا، فَيَطْرَحُ السُّؤَالَ، فَإِذَا انْتَهَى الضَّيْفُ مِنَ الْإِجَابَةِ طَرِحَ السُّؤَالَ الثَّانِي دُونَ مَنَاقَشَةٍ وَلَا اعْتِرَاضٍ.

وَالْمَذِيعِينَ، وَالْمُقَدِّمِينَ، وَالْمُحَاوِرِينَ فِي هَذِهِ الْحَالَةِ يَكُونُونَ كَالْمَيِّتِ الْخَامِلِ؛ فَيَمُوتُ مَعَهُمُ الضَّيْفُ، وَرَبَّمَا مَاتَ الْمُشَاهِدُونَ أَيْضًا.

أذكر أنني:



تابعت يوماً برنامجاً رائعاً في فكرته، عميقاً في معلوماته، مُثيراً في مواضعه، لكنه ميّت قليل التأثير، يحتل المرتبة الأخيرة بين البرامج!!

كان البرنامج عبارة عن مُقدّم وضيّف يتحاوران في قضية مُعيّنة، ويبدوا أنّ فريق الإعداد كان مُتميّزاً، لكن المشكّلة تكمن في المُقدّم الَّذِي فِيهِ مِنَ الْبُرُودِ مَا لَوْ قُسِّمَ عَلَى أُمَّةٍ لَوَسَّعَهُمْ؛ حَتَّى إِنَّ الْكَامِيرَا تَقَعُ عَلَيْهِ أحياناً وَهُوَ يَتَثَاءبُ، أَوْ يَقْلِبُ أَوْرَاقَهُ بِبُرُودٍ وَكَأَنَّهُ يَقُولُ لِلضَّيْفِ: **عَجَلْ عَجَلْ؛ لِأَطْرَحَ السُّؤَالَ التَّالِيَّ.**

فلم يكن عند المُقدّم قدرةٌ على استتارة الضيّف، أو تحريك ذهنه، فضلاً عن أن يكون قادراً على إضفاء رُوحٍ دعابيّةٍ أو نشاطٍ على الحلقّة.

فكنت أقول في نفسي: ما أجمل هذا البرنامج، وما أحسن هذه المعلومات لو يسّر الله لها مُقدّماً أمتعياً حركياً.

❁ الحفاظ على مسار الحوار:

من أكبر أخطاء المحاور أن تستهويه مسألتة أثناء الحوار؛ فيخرف اللقّاء إليها. كأن يكون حديثهم عن برّ الوالدين مثلاً، فيقول الضيّف:

وإذا خسِر الأب في الأسهم والبورصة فأصبح فقيراً، فيجب على الابن أن يستمرّ في برّه وإحسانه.

فيوافق ذلك همّاً يعيشه المُقدّم الَّذِي خَسِرَ فِي الْأَسْهُمِ، فيقول: حسناً، وما أحسن تصرف يفعله من خسِر في الأسهم؟ فيُجيب الضيّف.

فيسأله المحاور: **وماذا يفعل بالديون التي تكاثرت عليه؟ فيجيب الضيف مع استغرابه ودهشته.**

فيسأله المحاور: **ألا ترى أنه يجب على كبار التجار أن يدعموا صغار المساهمين؟** وهكذا ينحرف الكلام عن برّ الوالدين إلى تجارة الأسهم والبورصة، وهذا خطأ من المحاور، وعدم ضبط للحلقة، وتشتيت للمشاهد.

✿ الخاتمة

أجمل الحلقات هي التي تنتهي والمشاهد لا يزال يقول: **هل من مزيد؟** أعني: أنه لا يزال مشتاقاً لسماع المزيد من المحاور وضيّفه.

وبالتالي: لا بدّ أن تحسّن ختام حلقتك، ولممّة موضوعك، وتوديع المشاهدين.

نعم إن النهاية الجميلة تبقى أثرها في ذهن المشاهد؛ فلا بدّ من الإعداد المسبق لها وتضمينها خلاصة موضوع الحلقة.

إضاءة

كفى تكون محاورًا متميزًا: لا تعتمد فقط على
ممارتك في الإلقاء وجانبيتك في التقديم:
بل لا بدّ من الإعداد والتحضير الجيّد..

التعامل مع القائمين على وسائل الإعلام

كل مُلقٍ -سواء أكان مُذيعًا، أم محاورًا، أم مُقدِّم برامج، أم ضيفًا- يحتاج أن يتواءم مع فريق العمل الذي يعمل معه، وكلما زاد التفاهم والانسجام بينهم صار عمله أفضل؛ لأنَّ أيَّ قصور في العمل يُقلل من مستوى الإلقاء وتأثيره، بل قد يُؤثر فيك نفسيًّا أثناء طرحك ومواجهتك للجمهور؛ لأنَّه قد تقع أخطاء من بعض الفريق تُفسد عليك عملية الإلقاء وأنت تظنُّ أنه لا دخل لك فيها.

مثل: عدم وضوح الصوت للمشاهدين، أو عُيوب الإضاءة، أو اللقطات غير المناسبة التي تظهر على الشاشة... وغيرها.



إشكال:



لماذا أذكرك بهذه المشكلات، وهي واقعةٌ من غيرك وأنت غيرُ مسئولٍ عنها؟

الجواب: لأن أي خطأ قد يُؤدِّي لفشلِ العملِ الإعلاميِّ ككل؛ فيفقد جاذبيته وتأثيره على الجماهير، ويضيع عليك ما بذلته من جهدٍ في الإعدادِ والتقديمِ والإلقاء، والمشهد لن يلوم مهندسَ الصوت، أو فنيَّ الإضاءة، ولن يذمَّ المخرجَ أو مهندسَ الديكور؛ لأنه يعرفك أنت ولا يعرفهم، بل سيقول عبارةً واحدةً: **برنامج فلان غير جيد...** فقط!! ثم يتحوَّل إلى قناةٍ أخرى.



إنَّ العملَ الدَّعوي في دروس العلم وخطبة الجمعة عملٌ فرديٌّ في الغالب الأعم، أمَّا الإلقاء في الفضائيات الإعلامية فهو عملٌ جماعيٌّ يتعامل فيه الملقى -قبل وأثناء وبعد تعامله مع جمهوره- مع فريق عملٍ كبيرٍ يتوقَّف نجاح برنامجه على تناسقِ هذا الفريق وتعاونه.



الفريق الإعلامي مُتنوِّع، وكما ذكرت مراراً -لأبداً أن تحتويهم بحسن تعاملك، تصبر على أخلاق بعضهم من غضبٍ ونحوه، فربما يُقاسون من ضغط العمل والتعب أكثر ممَّا تُقاسيه.



أَفْتَاخَكَ مَعَهُمْ وَأُطْفَأَكَ وَمَعَامَلَتَهُمْ
بِحُبٍّ وَتُنَاءٍ وَشُكْرٍ وَتَشْجِيعٍ؛ هَذَا
يَرْفَعُ مُسْتَوَى الْعَمَلِ وَيُحَسِّنُ الْأَدَاءَ،
﴿وَلَوْ كُنْتَ فَظًّا غَلِيظَ الْقَلْبِ لَانفَضُّوا مِنْ حَوْلِكَ﴾

آل عمران: ١٥٩.

وعليه.. فكن صديقاً للضريقي؛
فأنت تحتاج لكي تنجح إعلامياً
أن ترتبط بصدائقة بمن يعملون
معك، من منسقي المحاضرات،
ومسؤولي العلاقات العامة،
وموظفي القنوات الفضائية.

وذلك لأن حسن الخلق هو أمر مطلوب وممدوح شرعاً، وهو أيضاً طريقة ناجحة
لتطوير القدرات وتذليل الصعوبات.

تجربة:

أحرص دائماً على تكوين علاقة صداقة مع من أعمل معهم،
حتى ولو كانوا من غير المسلمين. نعم؛ فأحياناً يكون المصور
نصرانياً، أو هندوسياً، أو لا دينياً، ومع ذلك أكون معه صداقة؛
رجاء هدايته؛ وبخاصة في البرامج الأسبوعية أو المستمرة.



وقد كان لي قبل سنوات برنامج باسم: «ضع بصمتك» كل جمعة بقناة اقرأ،
وبرنامج «مع الناس» كل سبت في قناة قطر، وكان كلاهما برنامجاً أسبوعياً.

فاستأذنت مدير القناة في أن أتلف مع العاملين في البرنامج ببعض الهدايا الصغيرة تحبباً إليهم وكسباً لقلوبهم، فأذن لي بذلك، فكانت لا تمرُّ حلقةً أو اثنتان إلا وأحضرت للمُصوِّرين وفريق الإخراج والإنتاج هدايا.

وقد يقول قائل: ماذا استفدت من ذلك؟ صرفت مالك وأشغلت نفسك؟!

فاقول: أوّل الفوائد أني طبقت السنّة ونشرت هديّ الإسلام، وثانيها: أني وجدت منهم محبّةً في قلوبهم جعلتهم يحبُّون البرنامج ويتفانئون لإنجاحه، وقد يقومون بأعمال غير واجبة عليهم من غير تضرُّر ولا ملل.

فأحياناً أنتهي من الحلقة وينتهي دوائهم، فأطلب تسجيل حلقة إضافية فلا يتململون ولا يتكاسلون، بل يُقبلون بكلِّ حبٍّ، ليس المصوِّرون فقط، بل وحتى فريق الإنتاج والصوت والإخراج.

زد على ذلك أنهم يُفيدونني بخبرتهم الإعلامية الطويلة التي قد تمتدُّ لأكثر من ثلاثين سنة، فأجد منهم توجيهاتٍ ولفتاتٍ جميلةً في التعامل مع الكاميرا، وطريقة الالتفات والانتقال بين الكاميرات. يفعلون ذلك وأنا أرى في وجوههم الحبَّ والحرص.



لُفْتَةٌ:



هذا التعامل الحسن ليس خاصاً بمن يُقدّم في القنوات الفضائية فقط، بل وحتى خُطيب الجمعة، ومُلقِي المحاضرات... وبصورة عامّة فهوّ لاء كلُّهم من الضّروريّ أن يُكوّنوا صداقاتٍ وعلاقاتٍ محبّةٍ مع مَنْ يَعْمَلون مَعَهُم.

فعليك أن تستمعَ إلى نصائحهم وتقبلَ إرشاداتهم ببساطة ودون تشدّد.



فقد يطُلب منك مُهندسُ الإضاءةِ أو الديكور أن تلبسَ ثياباً بلونٍ مختلفٍ عمّا تعودتَ عليه؛ لتتناسبَ مع خلفيّة البرنامج، أو لأجل الإضاءةِ، أو أن تجعلَ الغُترةَ التي تُغطّي رأسك إلى الجهةِ الخلفيّةِ... وما شابه ذلك.

فكن سَمحاً معهم مُتقبلاً لنصائحهم.

تَنْبِيهِ:



مع تشجيعي للتجاوب التام مع آراء المخرج، إلا أن ذلك ينبغي أن يكونَ في حُدود؛ فأنت أيها الملقى رجلٌ مثقّف، لك وزنك في المجتمع ولك حُدود وضوابطٌ قد لا يستوعبها المخرجُ.

وأذكر في ذلك ..

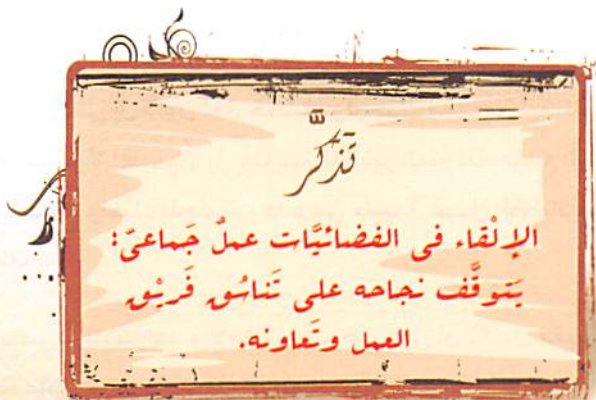


أني كنت أسجّل برنامجًا عند البحر، فاقترَح المخرج أن البسَ لباسًا يُوجي بالبحر والسباحة، فاعتذرت عن ذلك.

فقال: هذا ساترٌ للعورة، وأظنه يجوز شرعًا؛ فلماذا لا تلبسه؛ ليتوافق مع وجودك في البحر.

فقلت له: أعلم أنه يجوز ما دام ساترًا للعورة، بل أنا ألبسه إذا أردت أن أسبح في البحر، لكن لا يليق بي أن البسَ هذا وأظهر في القنوات الفضائية؛ وأنا خطيبٌ جمعة، وإمامٌ مسجدٍ، والناس تعودوا أن يروني بلباس الإمامة والخطابة، أمّا إذا خرجت مع أصدقائي أو أسرّتي من غير تصوير القنوات الفضائية فلا بأس أن ألبسه.

سكت الرجل عني، وأظنه لم يقتنع كثيرًا؛ لأنه ينظر إلى كل برنامج على أنه فيلم أو مسلسل تمثيلي، فيهتم أكثر بجمال الصورة ومُناسبة اللباس، أمّا أنا فلي ضوابط أخرى؛ بعضها شرعية، وبعضها تتعلق بعبادات وتقاليد مشهورة ومُتفق عليها لا يليق التساهل بها، مع عدم الإخلال بنجاح البرنامج وقوته.



١٠ تنبيهات

للداعية المشارك في وسائل الإعلام

هذه التنبهات التي أعرضها هنا جمعتها من مشاهداتٍ ونقاشاتٍ طويلةٍ مع عدد من المشاركين في الإعلام، وقد استهان بها أشخاصٌ فجزت عليهم مشكلاتٍ، وتسببت في عرض مقاطع فيديو قصيرة عنهم انتشرت بين الناس، وكان سبباً في التندر عليهم والسخرية منهم، وهي:

١- مراعاة تنوع مشاهدي الفضائيات:

معرفة الملقى بنوعية المشاهدين الذين يخاطبهم من خلال القناة أمرٌ مهمٌ جداً، سواء أكانت القناة أرضيةً أو فضائيةً، ولكن طبيعة الإعلام الفضائي يصعب معها معرفة نوعية الجمهور؛ لأن جمهور الفضائيات يتنوع في لغته، ولهجته، وثقافته... الخ، وعموماً فالغالب على لغة الإعلام أنها توجّه الحديث للطبقة المتوسطة الثقافة.

لذلك احرص على أن تكون لغة خطابك ولهجتك مفهومة لهذا الجمهور المتنوع؛ ليست محليةً ولا إقليميةً، بل مناسبة للتأثير العام للمجتمع الفضائي، وليس الخاص ببلدك ولغتك المحلية. وهذه هي طبيعة عمل الفضائيات؛ فهي قنوات للتأثير العام.

وعند ذكرك للشواهد والأمثلة، احرص على أن تكون مقبولاً ومفهوماً لكل المجتمعات.

أذكر أتي:



شاهدت لِقَاءً بإحدى القنّوات الفضائيّة لداعيّة يتحدّث عن التّعامل بين الرّوجين، وكان الجُمهور الحاضر بين يديه من أهل بلدٍ غير بلده، والمُحاضرة منقولةً فضائيًّا أيضًا، فأراد أن يُحرّك الجوّ بطُرْفَةٍ، فقال: **إنّ رجلاً قال لزوجته: أنت دائماً نقّ.. نقّ.. ما فيه ذوك؟ فقالت الرّوجت: ذوك القرّ صلّحه^(١). انتهت الطُرفة.**

وكانت الكاميرا على الجُمهور فلم يضحك أحدٌ أبداً، فضحك وخده، وهو ينظر إليهم، كأنه يلتمس منهم ابتسامّة على الأقلّ، لكنّهم لم يفعلوا، ومن بابٍ أولى أنّ الجُمهور عبر الفضائيّة لم يضحك أيضًا؛ لأنّهم جميعًا بكلّ بساطةٍ لن يفهموا إلا اللُغة العربيّة الفصحى، أو الكلمات العاميّة المشهورة التي تتكرّر كثيرًا، أمّا هو فقد تكلم بلُهجته المحليّة البختة فلم يفهموه؛ ولذا لم يتفاعلوا.

لذا ابتعد دائمًا عن اللُهجات التي لا تُفهم، حتّى تصل رسالتك..

٢- استثمار النّقبيات الحديثة:

نجاح المتحدّث في وسائل الإعلام يعتمد على مهاراته، ومواكبته للمُستجدات، وتطويره لنفسه، واستعمال الوسائل الحديثة في التعامل مع الإعلام، وقد حرص عددٌ كبيرٌ من الإسلاميين عمومًا -سواء أكانوا علماء أو دُعاة أو محبّين للخير- على مواكبة المُستجدات، واستعمال وسائلٍ حديثةٍ خلال البرامج التي يُقدّمونها.

(١) نقّ: يعني أعطني. ذوك: خذ. القرّ: الفُرْن الذي يُطبخ فيه الطّعام، وهي لهجةٌ محليّة لإحدى القرى في المملكت.

ومعنى الطُرفة: أنّ رجلاً قال لزوجته أنت دائماً تقولين لي هات... هات... أعطني...! ألا تقولين يوماً خذ؟ فقالت: طيب خذ هذا الفُرْن أضلّحه.

فيسَتَعْمَلُ الملقى ما تيسَّر له من وسائلٍ توضيحيةٍ؛ مثل مقاطع فيديو، رسوم بيانيَّة، أشكال، إحصاءات، شرائح، كتابة على الشَّاشة؛ فهذا يُشَوِّق المشاهد للمتابع، ويُساعد على تَبَيُّتِ المعلومة، والتوضيح والإقناع.

وَيُمْكِنُ التَّنسيقُ مُسبقاً مع المخرج؛ لعرض الوسائل أثناء الحلقة.

تَجْرِبَةٌ:



أخِرِصْ دائِماً على أن لا اعْتَمِدَ على القَنَاةِ في تَجْهِيزِ ما أُريدُ من مَقَاطِعِ فيديو أو غيرها، بل أَجْهِزْها بِنَفْسِي، أو أَتَابِعْ مَعَ فَرِيْقِ الإِعْدَادِ في القَنَاةِ لِتَجْهِيزِها؛ لِأَنَّ القَنَاةَ مَشْغُولَةٌ دائِماً بَعْدَ بَرَامِجٍ؛ فَلا يُعْطُونَكَ حَقِّكَ مِنَ التَّجْهِيزِ، فَأُرْسِلُ مَقَاطِعَ الفيديو، أو الجَمَلَ الَّتِي أُريدُها أَنْ تَظْهَرَ أثناء الكلام، أُرْسِلُها قَبْلَ البَرَامِجِ بيَوْمَيْنِ على الأقلِّ، ثُمَّ أَشَاهِدُ ما جَهِزُوهُ من فيديوهات أو عَرْضِ بَوْرُبُوينَتِ أو غير ذلك، أَشَاهِدُهُ قَبْلَ الحَلْقَةِ لِأَتَأَكَّدَ من سلامته من الأخطاء؛ حتى لا أَفْجَأُ بِخَلَلٍ في العملِ أثناء تقديم الحَلْقَةِ؛ فيضْطَرُّني ذلك لِلإِعْتِذارِ لِلجُمُهورِ عن الخِطَأِ، وَتَحْمُلُ هُبُوطِ مُستَوَى البَرنامِجِ

٣- حُسْنُ اخْتِيارِ القَضايَا المَطْرُوحَةِ:

كما أَنَّهُ لا تَصْلُحُ جَمِيعُ المَوْضوعاتِ لِطَرَحِها في خُطْبَةِ الجُمُعَةِ، كَذَلِكَ لَيْسَتْ كلُ المَوْضوعاتِ تَصْلُحُ لِأَنَّ تَلْقَى على المِستَوَى الإِعلاميِّ؛ سِوَاها في الفِضائياتِ أو الإِذاعاتِ، بل إِنَّ بَعْضَ المَوْضوعاتِ خَيْرٌ لَها لو وَظَلَّتْ حَبِيسَةً أَدراجِ المُلْقِي، أو أَلْقِيَتْ فَقط على المِتَخَصِّصينِ.

وبالتالي فإنك مطالب بالأطلاع على المشكلات والقضايا التي تشغل المجتمع عامةً، وتلقى اهتماماً جماهيرياً موسعاً؛ فزي هذه الحالة تجد أن المشاهدين ينتظرون برنامجك للتعبير عن ما في نفوسهم، ومناقشة قضاياهم؛ فتحقق ذاتهم من خلال ما تقدمه^(١).

٤- احترام وجهات النظر المخالفة:

الاختلاف بين الناس وتنوع الآراء، وتعدد وجهات النظر أمر طبيعي؛ فينبغي أن تكون سَمحاً هادئاً عند الكلام عن القضايا الخلافية، وأن تتعامل بالعدل مع المخالف، ما دام ذلك في إطار الممكن والمسموح به، ولم تصل إلى حد الإسفاف الفكري، أو الأخلاقي، أو المخالفة لإجماع المسلمين.

فاحترامك للآراء الأخرى يزيد احترام السامعين لك باختلاف أنواعهم.

موقف:



في إحدى الفضائيات المشهورة وفي برنامج الفتاوى تحدثت الضيف عن الحجاب الشرعي، فرجح وجوب تغطية المرأة وجهها. ثم قال:

أما القول بجواز كشف الوجه فهو قول ساقط لا يقول به إلا جاهل بالكتاب والسنة! انتهى كلامه..

(١) انظر «التفاعل مع الجو المحيط» (ص ٢٢٤).

وأنا مع تزجيحي للقول بوجوب تغطية الوجه - بل ألفت في ذلك كتاباً - إلا أنني لما سمعت كلامه وددت أنه لم يكن بهذه الحجة على القول الآخر؛ إذ أن القول بجواز كشف المرأة وجهها عند الرجال الأجانب عنها هو قول له حظ من النظر؛ قال به علماء لهم أدلتهم؛ فكيف يصفهم أنهم جاهلون وقولهم ساقط!! وأكد أجزم أن الجمهور الذي تابعه، غضب لهذه العبارات الجائرة.

وأذكر أنني سئلت في برنامج إفتاء عن حكم كشف المرأة وجهها عند غير محارمها، فبدأت إجابتي بمقدمة عن أهمية العفة وصيانة الإسلام للمرأة، ثم تحدثت عن حكم كشف المرأة وجهها ورجحت وجوب تغطية الوجه خاصة في زماننا الذي كثرت فيه الفتن، وانتشر السفور، وصارت الكاميرات مع الصغير والكبير في كل مكان. ثم قلت: مع أن القول بجواز كشف المرأة وجهها من غير وضع زينة قول معتبر؛ قال به علماء أفاضل، لكن خالفهم علماء آخرون أدلتهم أقوى وأحوط؛ لذلك رجحنا القول بوجوب تغطية المرأة وجهها، والله أعلم.

فلما انتهت الحلقة أرسل إلي أحد العلماء القائلين بجواز كشف الوجه رسالته يقول فيها: تابعت حلقتك، وأعجبني عدلك في سياق الأقوال واحترام الرأي المخالف لما تزججه شخصياً.

صدق الله: ﴿ إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ ﴾ (النحل: ٩٠).

٥- إذا كنت ضيفاً فلا تهمل المشاهد:

أحياناً تدعى لتكون ضيفاً في برنامج حوارى، إما إفتائى، أو اجتماعى، أو غير ذلك. عندها لا تجعل كلامك موجهاً إلى المذيع فقط، مهما كان المذيع قوياً الشخصيةً أو بارعاً في الحوار، بل أشرك الجمهور في الحديث وأشز إليهم بقولك: ومعلوم عند الإخوة المشاهدين.. وأظن أن المشاهدين الكرام.. ونحو ذلك.

٦- ركُزْ بصرَكَ على الكاميرا:

بعضُ الملقين في البرامجِ المرئيةِ يُهمَلون المشاهدَ ولا يُركِّزون النظرَ إليه؛ فتارةً يرفعُ بصره إلى الأعلى، وتارةً إلى الأسفل، أو يسترقُّ النظرَ إلى الشاشةِ الجانبيةِ التي تظهرُ فيها صورتهُ.

أو ينشغلُ عن الكاميرا بتقليبِ الأوراقِ والنظرِ إليها، أو يندمجُ في الحوارِ مع الضيوفِ المشاركين معه؛ فيتحوَّلُ اللقاءُ إلى جلسةٍ بين أصدقاءٍ لا علاقةَ لها بالمشاهد؛ مما يؤديُ لانصرافِ المشاهِدِ عن البرنامجِ. فركِّزْ نظركَ على عدسةِ الكاميرا الناقلةِ لصورتك.

وجهة نظر.. 

كلُّما كان خطابُك مُباشراً وفيه اهتمامٌ بالمشاهدِ كان أفضل؛ لأنَّ هدفك هو المشاهد؛ فخاطبه باهتماماته وبالضُمائرِ المباشرة: أيها الأخ الكريم.. أيها المشاهد الفاضل... وهكذا.

تنبيه..



عند الحديثِ عن مواطنِ القُصورِ وأخطاءِ الناسِ تكلمْ بصيغَةِ الغائب؛ لئلا يشعرَ المشاهدُ أنك تتهمه شخصياً بالقصور؛ فقل: بعضُ الناسِ يقعُ في الكذب.. وبعضهم يشربُ الخمر..

أو قل: يُقالُ للزاني ألا تتقي الله وتَعَفَّ نفسَكَ عن الحرام.. ونحو هذا الأسلوب.

٧- احترام المداخلات:

الذكي الحاذق -مثلك- ينبغي أن يكون يقظاً في استقبال مداخلات المشاهدين والاهتمام بهم واحترامهم، وتقدير مشاعرهم، وتحمل تجاوزاتهم، والتعامل معها بضبط نفسٍ وحننٍ وذكاء؛ فأنت لا تتحدث في مجلسٍ يحتوي على أربعة رجالٍ أو خمسة، بل أنت تتحدث في قناةٍ يُشاهدها الملايين.

ومن احترام مداخلات المشاهدين أن تكون مُنصتاً جيداً للأسئلة؛ فربما يتلغثم المشاهد في طرح السؤال، أو لا يستطيع التعبير عن فكرته؛ فيجب التعاون معه، والرفق به، ومساعدته.

ومن الأدب أن تتفاعل مع المشاهدين أثناء استماعك مداخلته؛ بأن تكون مُشرق الوجه، تنظر إلى عدسة الكاميرا، وتردد كلمات مثل: **نعم.. صحيح.. تفضل.. نعم فهمتك...**

موقف:



أحد الإخوة يُقدّم برنامجاً مباشراً أسبوعياً، ولاحظت أنّ الاتصالات الهاتفية ومشاركات الجمهور قليلة، بينما مُقدمون آخرون يصلهم مئات بل آلاف الاتصالات خلال الحلقة الواحدة. فتأملت في حاله؛ فوجدت أنه يتعامل مع المتصل بأسلوب يجعل غيره من المشاهدين لا يتشجعون على الاتصال.

فقد يقول للمتصل: **يا أخي -هداك الله- هذه المسألة تكررت في عدّة حلقات، فعليك أن تزيد من انتباهك وتركيزك، وعموماً سأعيدّها.**

ويقول لآخر: **نعم ما سؤالك؟ اختصر؛ فقد فهمت سؤالك...**

وهكذا: يتعامل مع المشاهدين بأسلوب الأستاديتي. فتشعر وأنت تستمع إليه أنه مدرس لطلاب المرحلة الابتدائية؛ فيخاصم طلابه ويؤدّبهم.

قارن هذا بأسلوب مُقدّم آخر كان له برنامج مباشر في إحدى القنوات، تحدّث معه مرة عن برنامجه وسرّ نجاحه وتزاحم الاتصالات عليه، فقال:

مِن فضلِ الله ومِنته أني أدقّق في أسلوب التّعامل مع المتّصلين المداخلين في برامجي المباشرة، فأقول: **تفضل يا أحمد، نعم أنا معك، سؤال جيد، أبشر، مرحباً بك أحمد...** وهكذا؛ لأشجّعهم على كثرة التّواصل، ولأشجّع غيرهم أيضاً على الاتّصال والاستفادة.

وقد كان لي برنامج مباشر يستقبل أسئلة المشاهدين، وكانت الاتّصالات بحمدِ الله لا تتوقّف أثناء البرنامج؛ فيصل في خلال ساعة مئات الاتّصالات، فقال لي مُنسق البرنامج يوماً: **هل تدري ما سبب كثرة الاتّصالات؟**

قلت: **ما سببها؟**

قال: **بصراحة يحس المتصل من بشاشتك له وحسن ترحيبك به أنه ضيف حلّ عليك في بيتك!!**

فتأمّلت فوجدت أن الابتسام والرفق مع المتّصل، والثناء على سؤاله، وشكره على أسلوبه؛ يشجّع على التّواصل، ويشجّع غيره على الاتّصال والمتابعة.

رَحْمَةٌ:

وقد يتصل أحياناً شابٌّ تائبٌ أو فتاة نادمةٌ، فينبغي أن تتعامل معهم بالرحمة والشفقة واللين، وتثني عليهم، وتدعو لهم.

٨- التَّعَامُلُ مَعَ الْمَفَاجِآتِ بِذِكَاةٍ وَسُرْعَةٍ بِدَيْهَةٍ:

لا بدَّ أن تتدرَّبَ على التَّعَامُلِ مَعَ الْأَسْئَلَةِ غَيْرِ الْمَتَوَقَّعَةِ مِنَ الْمَشَاهِدِينَ، أَوِ الْأَعْتِرَاضَاتِ مِنَ الضُّيُوفِ الْمَشَارِكِينَ مَعَكَ، وَالتَّعَامُلِ مَعَ أَسْئَلَةِ مُقَدِّمِ الْبَرْنَامِجِ حِينَ تَكُونُ ضَيْفًا. فَتَكُونُ يَقِظًا حَسَنَ التَّوَقُّعِ لِأَسْئَلَةِ الْحَلَقَةِ، مُتَدَرِّبًا عَلَى كَيْفِيَّةِ إِجَابَتِهَا وَالخُرُوجِ مِنْ أَيِّ مَازَقٍ غَيْرِ مُتَوَقَّعٍ أَثْنَاءَ الْحَلَقَةِ.

وقد تحتوي بعض المداخلات على بعض التجاوزات، أو بعض العبارات الاستفزازية، أو غير اللائقة، فهنا يجب عليك أن تكون صبورًا، وأن تتحلى بالذكاء وسرعة البديهة، وتتخطى الموقف دون الوقوع في خطأ يُحسب عليك ^(١).

وبعض المتصلين بالبرامج المباشرة يُغفل عن أنَّ اتِّصَالَهُ بِسَمْعِهِ الْمَلَائِينَ -إِضَافَةً إِلَى كَوْنِهِ يُسَجَّلُ وَيُنْشَرُ لِاحْتِقَاقٍ فِي الْإِنْتَرْنِتِ وَغَيْرِهِ- فَتَجِدُهُ يَتَحَدَّثُ بِأَدَقِّ التَّفَاصِيلِ عَنِ حَيَاتِهِ الْخَاصَّةِ أَوِ الزَّوْجِيَّةِ، وَقَدْ يُصْرِّحُ بِبَعْضِ الْأَلْفَاظِ غَيْرِ اللَّائِقَةِ؛ وَذَلِكَ مِنْ طَيْبَةِ قَلْبِهِ الشَّدِيدَةِ، أَوْ قَلَمَتِهِ خَبْرَتِهِ. عِنْدَهَا يَنْبَغِي عَلَى الشَّيْخِ الْمُسْتَضَافِ أَوِ الْمَذِيعِ أَنْ يَتَعَامَلَ بِذِكَاةٍ؛ فَيَقَاطِعُهُ -عِنْدَمَا يَشْعُرُ أَنَّهُ قَدْ دَخَلَ فِي تَفْصِيْلَاتٍ لَا يَجُوزُ التَّصْرِيحُ بِهَا- قَائِلًا: **نَعَمْ نَعَمْ، فَهَمَّتْ سؤَالُكَ، أَبَشِرْ سَأْجِيكَ** **إِنْ شَاءَ اللَّهُ، بَارَكَ اللَّهُ فِيكَ، شُكْرًا لَكَ.** وَيُنْهِي الْإِتِّصَالَ.

أَوْ يُقَاطِعُهُ قَائِلًا: **نَعَمْ، فَهَمَّتْ سؤَالُكَ؛ فَاتْرُكْ رَقْمَ هَاتِفِكَ عِنْدَ مُسْتَقْبَلِ الْإِتِّصَالَاتِ (الْكَنْتْرُولِ) وَسَوْفَ أَتَّصِلُ بِكَ.**

وهذا من الحكمة، ومن حماية أعراض الناس والستر عليهم، وكم من مشكلة أُسْرِيَتْ وَقَعَتْ بسبب اتِّصَالَ الزَّوْجِ أَوِ الزَّوْجَةِ عَلَى بَرْنَامِجِ فِضَائِيٍّ وَالتَّصْرِيحِ بِأَسْرَارٍ خَاصَّةٍ.

(١) انظر "الحكمة وسرعة البديهة" (ص ١٣٢).

موقف:



كان لي برنامج قبل سنوات استقبل فيه اتصالات المشاهدين، فاتصلت في إحدى الحلقات فتاة ذكرت أن صديقتها تعرضت لمشكلة عاطفية مؤلمة، وكان واضحاً من أسلوبها أنها تغني نفسها، لكنها لم تصرخ بذلك؛ خجلاً وطلباً للستر.

أجبت عن ما يصلح للنشر من سؤالها، وطلبت منها أن ترسل رسالة إلى هاتفي الجوال؛ لأعطيها توجيهات لا تصلح أن أوجهها إليها عبر الشاشة أمام الملايين.

وكنت سأستفصل منها عن وضعها العائلي وإمكانية إدخال أبيها أو أخيها لحل المشكلة؛ إذ أنها تعرضت للاغتصاب والتصوير ويتم ابتزازها، ولا بد من دخول طرف قوي لحل المشكلة، ولا يتناسب تفصيل ذلك على الهواء؛ فالبرنامج يشاهده مُراهقون وأطفال، وصوت الفتاة معروف عند أقاربها.

وبالفعل أرسلت الفتاة لها تضي الجوال رسالة، فرددت عليها برسالة تفصيلية، وتم إنهاء المشكلة. ثم تفاجأت بعد يومين برسالة يطلب مني صاحبها أن أخبره برقم الفتاة؛ ليُقدم لها المساعدة، فأجبتُه بأن المشكلة تم حلها، وشكرته على حرصه. إلا أن هذا المرسل كان مريض القلب سيئ النية؛ فسلك طرقاً تقنية غير مشروعة، حتى استطاع أن يصل لرقمها، ومن ثم إلى اسمها، وحاول ابتزازها، والتعرض لها، حتى تم إنقاذها من شره.

فالمقصود أن المذيع والشيخ ينبغي أن يحفظ أسرار المشاهدين، ويُرَاعِي قدراتهم، ويراف ببساطتهم، ويُعِينهم على السؤال مع الستر وحفظ الأسرار.

٩- البُعد عن الملل:

البرامج الفضائية تختلف عن السُّدوات والخطب؛ وذلك أن الجمهور يملكون الانصراف عنك دون إحراج أو تردُّد أو مجاملة، فإذا شعر المشاهد بمللٍ أو تكرارٍ فينصرف بكل سهولة إلى قناةٍ أخرى.

وعلى ذلك ينبغي للمُلقي أن يتفَنَّ في جذبِهِ إلى نهايةِ الحلقة؛ فكلُّ جملةٍ يجب أن تدعُو المشاهد لمزيدِ استماعٍ ومشاهدةٍ، حتَّى يشعر المشاهد أنه بقي لدى المُلقي الكثير من التشويق الذي لم يذكُرْه بعد.

فالتنويع في العرض، وحُسن التَّعامل مع مُداخلات الجمهور، والتَّميُّز في اختيار الضُّيوف، والابتسامَة والبشاشة والبساطة؛ فنونٌ يجب إتقانها.

١٠- تحزّي قبل أن تذهب:

عددٌ من مُقدِّمي البرامج الجوّارية يعتبر أن برنامجهِ يزداد نجاحًا وجذبًا للمشاهد بازياد نسبةِ إحراجهِ للضيّف، وتوجيه الطُّعنان والطلقات إليه؛ فيصِفُه المشاهدون بالمدبِّع الشُّجاع، المثقّف، المُقدام. ولا تُكر أن جانبًا من ذلك صحيح؛ فالحلقةُ الساخنة تجذب المشاهدين وتحمّسهم للمتابعة.

لذا أقول:

إذا دعاك مديعٌ للمشاركة في برنامجهِ فتعرّف على أسلوبِهِ من خلال مُتابعته لحلقاته السابقة مع غيرِك، وسوف تجدُها منشورة في الإنترنت غالبًا، فإن لم تجد له حلقات سابقة فاسأل عن أسلوبِهِ، ثم راجع نفسك؛ فإن كنت قادرًا على

مواجهته وعدم الوقوع فريسةً له فاقبل استضافته وشارك معه، وإن كنت وديعاً هادئاً تؤثر المشاركة مع المذيع الهادئ اللطيف، فاعتذر عن المشاركة مع المذيع المشاكس، ولا تدخل ساحة معركة قد تخرج منها مصاباً.

تجربة:



أحد أشهر البرامج الفضائية الحوارية مضى من عمره سنوات وحصل على عدد من الجوائز، لكن مقدم البرنامج همّه الأول والأخير أن تكون الحلقة مثيرة ساخنة، ولو أدى ذلك لإحراج الضيف، أو ربّما إهانته.

اتصل بي مقدم البرنامج، يطلب مشاركتي بأن أكون ضيفاً لإحدى حلقاته فسألته عن طبيعة البرنامج، فأخبرني أنه برنامج حوار، وأن مقدمه -يعني: نفسه- يجمع مواضيع متنوعة ويناقشها، فاجاني بأن البرنامج مسجل وليس مباشراً، بالرغم من أن طبيعة هذه البرامج أن تكون مباشرة!!

فدخلت مواقع الانترنت وأطلعت على عدد من حلقات البرنامج، فسأني أسلوب المذيع، وأدركت أن القناة أو المذيع جعلوه برنامجاً مسجلاً لا مباشراً ليتصرفوا بعد ذلك في الحلقة كما شاءوا؛ فيخذفوا ما لا يروق لهم قبل بثها للجُمهور.

اعتذرت عن المشاركة، فأصرّ وضغط عليّ، فأضرت على الاعتذار. ثمّ فوجئت بعد أسبوع بأحد الوجهاء يتصل بي شافعاً لأشارك في البرنامج -وقد طلب منه المذيع ذلك- فاعتذرت بأدب.

وبعد سنة اتصل المذيع ودعاني للمشاركة، فاعتذرت أيضاً؛ وذلك لأنني أعلم أن بعض أسئلة المذيع تحتاج ردّاً صريحاً قد يكون قاسياً أحياناً، وهذا لا يناسب في

برنامج مُسجَّل، لأن المذيع سوف يقوم بإبقاء سؤاله والتصرُّف في جوابي خذفاً وتقطيعاً؛ فيجعله بذلك ضعيفاً غير مُقنع؛ لذلك طلبت أن يكون مُباشراً ليسمع النَّاس الجواب واضحاً في لحظته، لكنه اعتذر، فاعتذرت عن المشاركة.

فكن خذراً ولا تستعجل بالموافقة للمُشاركة في برنامج إلا وأنت تعلم أنك على قدر الموقف.

وإذا كان معك عدَّة ضيوفٍ فحاول أن تعرفَ دورك تحديداً قبل بداية الحلقة، والنقاط التي ستتحدث حولها؛ لئلا يتحوَّل اللقاء إلى شدِّ وجذب بينك وبين الضيوف المشاركين.



مِسْكُ الْخِتَامِ..



- خُطْبَتُهُ فِي بَيَانِ الْأَحْكَامِ الشَّرْعِيَّةِ ٥٣٥
- خُطْبَتُهُ فِي النُّصْحِ وَالْإِرْشَادِ ٥٣٧
- خُطْبَتُهُ فِي الْمُنَاسَبَاتِ ٥٣٩
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْعِيدِ ٥٣٩
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْأَسْتِسْقَاءِ ٥٤٠
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْكُسُوفِ ٥٤١





يقول

ابن قتيبة: «تَبَّعَتْ خُطْبَ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ فَوَجَدَتْ أَوَائِلَ أَكْثَرِهَا: «الْحَمْدُ لِلَّهِ نَسْتَعِينُهُ، وَنَسْتَغْفِرُهُ، وَنَعُوذُ بِاللَّهِ مِنْ شُرُورِ أَنْفُسِنَا، مَنْ يَهْدِهِ فَلَا مُضِلَّ لَهُ، وَمَنْ يَضِلَّ فَلَا هَادِيَ لَهُ. أَشْهَدُ أَنْ لَا إِلَهَ إِلَّا اللَّهُ، وَأَشْهَدُ أَنَّ مُحَمَّدًا عَبْدُهُ وَرَسُولُهُ، ﴿يَأَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ حَقَّ تَقَاتُلِهِ. وَلَا تَمُوتُوا إِلَّا وَأَنْتُمْ مُسْلِمُونَ﴾ (١٠٢) ﴿لِإِلِّمِ عَمْرَانَ: ١٠٢﴾ ﴿يَأَيُّهَا النَّاسُ اتَّقُوا رَبَّكُمُ الَّذِي خَلَقَكُمْ مِنْ نَفْسٍ وَجِدَةٍ وَخَلَقَ مِنْهَا زَوْجَهَا وَبَثَّ مِنْهُمَا رِجَالًا كَثِيرًا وَنِسَاءً. وَاتَّقُوا اللَّهَ الَّذِي تَسَاءَلُونَ بِهِ وَالْأَرْحَامَ إِنَّ اللَّهَ كَانَ عَلَيْكُمْ رَقِيبًا﴾ (١) ﴿النِّسَاءُ: ١﴾ ﴿يَأَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ. وَقُولُوا قَوْلًا سَدِيدًا﴾ (٧) ﴿يُصَلِّحْ لَكُمْ أَعْمَالَكُمْ. وَيَغْفِرْ لَكُمْ ذُنُوبَكُمْ. وَمَنْ يُطِيعِ اللَّهَ وَرَسُولَهُ. فَقَدْ فَازَ فَوْزًا عَظِيمًا﴾ (٧١) ﴿الْأَحْزَابُ: ٧٠، ٧١﴾».

وَوَجَدَتْ فِي بَعْضِهَا: «أَوْصِيكُمْ -عِبَادَ اللَّهِ- بِتَقْوَى اللَّهِ، وَأَحْتَكُمَ عَلَى طَاعَتِهِ».

وَوَجَدَتْ كُلَّ خُطْبَةٍ مِفْتَاحِهَا: الْحَمْدُ؛ إِلَّا خُطْبَةَ الْعِيدِ؛ فَإِنَّ مِفْتَاحَهَا: التَّكْبِيرُ. وَتَكْبِيرُ الْإِمَامِ قَبْلَ أَنْ يَنْزِلَ أَرْبَعُ عَشْرَةَ تَكْبِيرَةً^(١).

وَلَا شَكَّ أَنَّ خُطْبَ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ مَلِيئَةٌ بِالْحِكْمَةِ، وَالبَلَاغَةِ، وَالفَصَاحَةِ، وَالبَيَانِ، وَالاِطِّلَاعِ عَلَيْهَا لَا يَسْتَغْنِي عَنْهُ أَيُّ خُطْبٍ..

وهذه نماذج من خطبه ﷺ:

(١) عيون الأخبار: ابن قتيبة (٢/٢٣١).

خُطْبَةُ فِي بَيَانِ الْأَحْكَامِ السَّرِيحَةِ

وهي خُطْبَةٌ عَظِيمَةٌ، أَلْقَاهَا ﷺ عَلَى جُمُوعِ الْمُسْلِمِينَ فِي الْحَجِّ، قَالَ فِيهَا ﷺ:

«أَيُّهَا النَّاسُ: اسْمَعُوا قَوْلِي؛ فَإِنِّي لَا أَذْرِي لِعَلِّي لَا أَلْقَاكُمْ بَعْدَ عَامِي هَذَا، فِي مَوْقِفِي هَذَا.

أَيُّهَا النَّاسُ: إِنَّ الزَّمَانَ قَدْ اسْتَدَارَ كَهَيْئَتِهِ يَوْمَ خَلَقَ اللَّهُ السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضَ.»

ثُمَّ قَرَأَ: ﴿إِنَّ عِدَّةَ الشُّهُورِ عِنْدَ اللَّهِ اثْنَا عَشَرَ شَهْرًا فِي كِتَابِ اللَّهِ يَوْمَ خَلَقَ السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضَ مِنْهَا أَرْبَعَةٌ حُرُمٌ ذَلِكَ الدِّينُ الْقَيِّمُ فَلَا تَظْلِمُوا فِيهِنَّ أَنْفُسَكُمْ﴾ (التَّوْبَةِ: ٣٦)

السَّنَةُ اثْنَا عَشَرَ شَهْرًا، مِنْهَا أَرْبَعَةٌ حُرُمٌ؛ ثَلَاثُ مُتَوَالِيَاتٍ: ذُو الْقَعْدَةِ، وَذُو الْحِجَّةِ، وَالْمُحَرَّمُ، وَرَجَبُ مُضَرَ الَّذِي بَيْنَ جُمَادَى وَسَعْبَانَ.

أَيُّهَا النَّاسُ.. أَتَدْرُونَ فِي أَيِّ شَهْرٍ أَنْتُمْ؟ وَفِي أَيِّ يَوْمٍ أَنْتُمْ؟ وَفِي أَيِّ بَلَدٍ أَنْتُمْ؟

قَالُوا: بَلَى؛ فِي يَوْمٍ حَرَامٍ، وَشَهْرٍ حَرَامٍ، وَبَلَدٍ حَرَامٍ.

قَالَ: «فَإِنَّ دِمَاءَكُمْ، وَأَمْوَالَكُمْ، وَأَعْرَاضَكُمْ؛ عَلَيْكُمْ حَرَامٌ؛ كَحُرْمَةِ يَوْمِكُمْ هَذَا، فِي شَهْرِكُمْ هَذَا، فِي بَلَدِكُمْ هَذَا، إِلَى يَوْمٍ تَلْقَوْنَهُ. ثُمَّ اسْمَعُوا مِنِّي تَعِيشُوا:

أَلَا لَا تَظْلِمُوا، أَلَا لَا تَظْلِمُوا، أَلَا لَا تَظْلِمُوا. إِنَّهُ لَا يَحِلُّ مَالٌ أَمْرِي إِلَّا بِطَيْبِ نَفْسٍ مِنْهُ.

أَلَا وَإِنَّ كُلَّ دَمٍ وَمَالٍ وَمَأْتِرَةٍ كَانَتْ فِي الْجَاهِلِيَّةِ تَحْتَ قَدَمِي هَذِهِ إِلَى يَوْمِ الْقِيَامَةِ، وَإِنَّ أَوَّلَ دَمٍ أَضَعُهُ مِنْ دِمَاءِ الْجَاهِلِيَّةِ: دَمُ الْحَارِثِ بْنِ عَبْدِ الْمُطَّلِبِ، كَانَ مُسْتَرْضِعًا فِي بَنِي لَيْثٍ، فَقَتَلْتُهُ هَذَا يَوْمًا.

أَلَا وَإِنَّ كُلَّ رَبِّا فِي الْجَاهِلِيَّةِ مَوْضُوعٌ كُلُّهُ - أَي: مُهْدَرٌ - وَإِنَّ اللَّهَ ﷻ قَضَى أَنْ أَوَّلَ رَبِّا يُوَضَّعُ رَبِّا الْعَبَّاسُ بْنُ عَبْدِ الْمَطْلِبِ - عَمَّ النَّبِيُّ - لَكُمْ رُءُوسُ أَمْوَالِكُمْ، لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ.

أَلَا لَا تَرْجِعُوا بَعْدِي كُفَّارًا؛ يَضْرِبُ بَعْضُكُمْ رِقَابَ بَعْضٍ.

أَيُّهَا النَّاسُ إِنَّ الشَّيْطَانَ قَدْ آيَسَ أَنْ يُغْبَدَ بِأَرْضِكُمْ هَذِهِ أَبَدًا؛ وَلَكِنَّهُ إِنْ يُطْعَ فِيمَا سِوَى ذَلِكَ؛ فَقَدْ رَضِيَ بِمَا تَحْقِرُونَ مِنْ أَعْمَالِكُمْ؛ فَاحْذَرُوهُ عَلَى دِينِكُمْ.

أَيُّهَا النَّاسُ: إِنَّ لَكُمْ عَلَى نِسَائِكُمْ حَقًّا، وَلِهِنَّ عَلَيْكُمْ حَقًّا؛ لَكُمْ عَلَيْهِنَّ: أَنْ لَا يُوْطِنَنَّ فُرْشَكُمْ أَحَدًا غَيْرَكُمْ، وَلَا يَأْدَنَّ فِي بُيُوتِكُمْ لِأَحَدٍ تَكَرُّهُنَّ؛ وَعَلَيْهِنَّ أَلَا يَأْتِينَ بِفَاحِشَةٍ مُبَيَّنَةٍ؛ فَإِنْ خَفْتُمْ نُشُورَهُنَّ؛ فِعْظُوهُنَّ، وَاهْجُرُوهُنَّ فِي الْمَضَاجِعِ، وَأَضْرِبُوهُنَّ ضَرْبًا غَيْرَ مُبْرَحٍ». قَالَ حُمَيْدٌ: قُلْتُ لِلْحَسَنِ: مَا الْمُبْرَحُ؟ قَالَ: الْمُؤَثِّرُ. «وَلِهِنَّ رِزْقُهُنَّ، وَكُسُوتُهُنَّ بِالْمَعْرُوفِ، وَإِنَّمَا أَخَذْتُمُوهُنَّ بِأَمَانَةِ اللَّهِ، وَاسْتَخْلَمْتُمْ فُرُوجَهُنَّ بِكَلِمَةِ اللَّهِ ﷻ».

أَيُّهَا النَّاسُ اسْتَوْصُوا بِالنِّسَاءِ خَيْرًا؛ فَإِنَّهُنَّ عَوَانٌ عِنْدَكُمْ، لَا يَمْلِكْنَ لِأَنْفُسِهِنَّ شَيْئًا. فَاعْقِلُوا أَيُّهَا النَّاسُ قَوْلِي؛ فَإِنِّي بَلَغْتُ، وَقَدْ تَرَكْتُ فِيكُمْ مَا إِنْ اغْتَصَمْتُمْ بِهِ فَلَنْ تَصِلُوا؛ كِتَابَ اللَّهِ، وَسُنَّةَ رَسُولِهِ.

وَمَنْ كَانَتْ عِنْدَهُ أَمَانَةٌ؛ فَلْيُؤَدِّهَا إِلَى مَنْ اتَّمَّنَهُ عَلَيْهَا».

وَبَسَطَ يَدَيْهِ، فَقَالَ: «أَلَا هَلْ بَلَغْتُ، أَلَا هَلْ بَلَغْتُ؟»

فَأَجَابَ النَّاسُ مِنْ كُلِّ صَوْبٍ: نَعَمْ.

فَقَالَ: «اللَّهُمَّ فَاشْهَدْ». ثُمَّ قَالَ: «لِيُبْلَغَ الشَّاهِدُ الْغَائِبَ؛ فَإِنَّهُ رَبُّ مُبَلِّغٍ أَسْعَدَ مِنْ سَامِعٍ». قَالَ حُمَيْدٌ: قَالَ الْحَسَنُ حِينَ بَلَغَ هَذِهِ الْكَلِمَةَ: «قَدْ وَاللَّهِ بَلَّغُوا أَقْوَامًا كَانُوا أَسْعَدَ بِهِ»^(١).

(١) الخُطْبَةُ رَوَاهَا الْبُخَارِيُّ وَمُسْلِمٌ، وَغَيْرُهُمَا مِنْ أَهْلِ الْحَدِيثِ، وَقَدْ تَمَّ جَمْعُهَا هُنَا مِنْ رَوَايَاتٍ مُتَعَدِّدَةٍ.

حُطْبَةُ فِي النَّصِيحِ وَاللِّسَانِ

كَانَ النَّبِيُّ ﷺ يَغْتَنِمُ الْمُنَاسِبَاتِ لِنُصْحِ أَصْحَابِهِ، وَوَعظهم، بِأَبْلَغِ الْكَلَامِ وَأَحْسَنِهِ،
وَمِنْ ذَلِكَ مَا جَاءَ:

عَنْ أَبِي سَعِيدِ الْخُدْرِيِّ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ قَالَ: حُطِبْنَا رَسُولُ اللَّهِ ﷺ حُطْبَةً حَفِظَهَا مَنْ مَن
حَفِظَهَا، وَنَسِيَهَا مَنْ نَسِيَ، فَحَمِدَ اللَّهُ، ثُمَّ قَالَ:

«أَمَّا بَعْدُ: أَلَا إِنَّ الدُّنْيَا خَضِرَةٌ حُلُوءَةٌ، وَإِنَّ اللَّهَ مُسْتَخْلِفُكُمْ فِيهَا، فَنَظَرْتُ كَيْفَ
تَعْمَلُونَ، أَلَا فَاتَّقُوا الدُّنْيَا وَاتَّقُوا النِّسَاءَ. أَلَا وَإِنَّ بَنِي آدَمَ خُلِقُوا عَلَى طَبَقَاتٍ شَتَّى،
فَمِنْهُمْ مَنْ يُؤَلِّدُ مُؤْمِنًا وَيُخَيِّئُ مُؤْمِنًا وَيَمُوتُ مُؤْمِنًا، وَمِنْهُمْ مَنْ يُؤَلِّدُ كَافِرًا
وَيُخَيِّئُ كَافِرًا وَيَمُوتُ كَافِرًا، وَمِنْهُمْ مَنْ يُؤَلِّدُ مُؤْمِنًا وَيُخَيِّئُ مُؤْمِنًا وَيَمُوتُ
كَافِرًا، وَمِنْهُمْ مَنْ يُؤَلِّدُ كَافِرًا وَيُخَيِّئُ كَافِرًا وَيَمُوتُ مُؤْمِنًا.

أَلَا وَإِنَّ الْغَضَبَ جَمْرَةٌ تُوَقَّدُ فِي قَلْبِ ابْنِ آدَمَ، أَلَا تَرَوْنَ إِلَى جَمْرَةٍ عَيْنِيهِ وَانْتِفَاحِ
أُودَاجِهِ؟، فَإِذَا وَجَدَ أَحَدُكُمْ ذَلِكَ فَلَا تُرِضْ الْأَرْضَ.

أَلَا وَإِنَّ خَيْرَ الرَّجَالِ مَنْ كَانَ بَطِيءَ الْغَضَبِ، سَرِيعَ الْفَيْءِ، أَلَا وَإِنَّ شَرَّ الرَّجَالِ
مَنْ كَانَ سَرِيعَ الْغَضَبِ، بَطِيءَ الْفَيْءِ، فَإِنْ كَانَ سَرِيعَ الْغَضَبِ بَطِيءَ الْفَيْءِ، أَوْ
بَطِيءَ الْغَضَبِ بَطِيءَ الْفَيْءِ؛ فَإِنَّهَا بِهَا.

أَلَا وَإِنَّ خَيْرَ التُّجَّارِ مَنْ كَانَ حَسَنَ الطَّلَبِ، حَسَنَ الْقَضَاءِ، أَلَا وَإِنَّ شَرَّ التُّجَّارِ مَنْ
كَانَ سَيِّئَ الطَّلَبِ، سَيِّئَ الْقَضَاءِ، فَإِذَا كَانَ حَسَنَ الطَّلَبِ سَيِّئَ الْقَضَاءِ، أَوْ سَيِّئَ
الطَّلَبِ حَسَنَ الْقَضَاءِ؛ فَإِنَّهَا بِهَا.

أَلَا وَإِنَّ لِكُلِّ غَادِرٍ لُؤَاءٌ يُعْرَفُ بِهِ يَوْمَ الْقِيَامَةِ بِقَدْرِ غَدْرَتِهِ، أَلَا وَلَا عُذْرَ أَكْبَرَ مِنْ
عُذْرِ إِمَامٍ عَامَّةٍ، أَلَا لَا يَمْنَعَنَّ رَجُلًا مَهَابَةً النَّاسِ أَنْ يَتَكَلَّمَ بِالْحَقِّ إِذَا عَلِمَهُ، أَلَا وَإِنَّ
أَفْضَلَ الْجِهَادِ كَلِمَةً حَقًّا عِنْدَ سُلْطَانٍ جَائِرٍ».

فلما كان عند مُغِيرِ بْنِ الشَّمْسِ قَالَ:

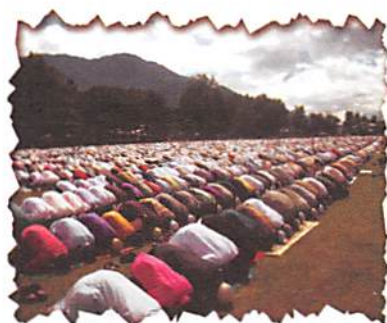
«أَلَا إِنَّ مَثَلَ مَا بَقِيَ مِنَ الدُّنْيَا فِيمَا مَضَى مِنْهَا مَثَلُ مَا بَقِيَ مِنْ يَوْمِكُمْ هَذَا فِيمَا
مَضَى مِنْهُ»^(١).

(١) زواہ أحمد، والتِّرْمِذِي (٢١٩١)، وقد ذَكَرَ الْأَبْيَانِي أَنَّهُ ضَعِيفٌ وَبَعْضُ فَقَرِهِ صَحِيحَةٌ الْأَسَانِيدِ
كَمَا فِي تَخْرِيجِ مَشْكَاتِ الْمَصَابِيحِ (٥١٤٥)، وَحَسَنَهُ ابْنُ حَجْرٍ وَغَيْرُهُ.

خُطْبَةٌ فِي الْمُنَاسِبَاتِ

هُنَاكَ مُنَاسِبَاتٌ شَرْعِيَّةٌ غَيْرُ خُطْبَةِ الْجُمُعَةِ، يُشْرَعُ فِيهَا إِنْقَاءُ خُطْبَةٍ عَلَى النَّاسِ، وَمِنْ ذَلِكَ: الْعِيدِ، وَالْإِسْتِسْقَاءِ، وَقَدْ كَانَ النَّبِيُّ ﷺ يَنْصَحُ وَيُوجِزُ فِيهِمَا، وَمِنْ ذَلِكَ:

❁ خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْعِيدِ:



وَعَنْ جَابِرِ بْنِ عَبْدِ اللَّهِ قَالَ: شَهِدْتُ مَعَ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ الصَّلَاةَ يَوْمَ الْعِيدِ، فَبَدَأَ بِالصَّلَاةِ قَبْلَ الْخُطْبَةِ بِغَيْرِ أَذَانٍ وَلَا إِقَامَةٍ، ثُمَّ قَامَ مُتَوَكِّئًا عَلَى بِلَالٍ فَأَمَرَ بِتَقْوَى اللَّهِ وَحَثَّ عَلَى طَاعَتِهِ، وَوَعَّظَ النَّاسَ وَذَكَرَهُمْ، ثُمَّ مَضَى حَتَّى آتَى النِّسَاءَ فَوَعَّظَهُنَّ وَذَكَرَهُنَّ فَقَالَ: «تَصَدَّقْنَ فَإِنَّ أَكْثَرَ كُنَّ خَطْبُ جَهَنَّمَ».

فَقَامَتِ امْرَأَةٌ مِنْ سِطَةِ النِّسَاءِ سَفْعَاءُ الْخَدَّيْنِ فَقَالَتْ: لِمَ يَا رَسُولَ اللَّهِ؟ قَالَ: «لَأَنْتُكُنَّ تَكْتَبِرُنَّ الشُّكَاةَ وَتَكْفُرُنَّ الْعَشِيرَ».

قَالَ: فَجَعَلَنَ يَتَصَدَّقَنَّ مِنْ حُلِيِّهِنَّ يُلْقِينَ فِي ثُوبِ بِلَالٍ مِنْ أَقْرَبْتِهِنَّ وَخَوَاتِمِهِنَّ^(١).

وَمِنْ ذَلِكَ أَيْضًا:

(١) مُتَّفَقٌ عَلَيْهِ.

❁ خطبة النبي ﷺ في الاستسقاء:



والاستسقاء هو خروج الناس للمُصَلَّى وصَلَاتُهُمْ رَكَعَتَيْنِ، ودُعَاؤُهُمْ اللهُ تَعَالَى بِأَنْ يُنَزِّلَ عَلَيْهِمُ الْمَطَرَ، وَيُسْنُّ أَنْ يَخْطُبَ بِهِمُ الْإِمَامُ خُطْبَةً يَدْعُو فِيهَا، وَيَعْظُمُهُمْ.

فَعَنْ أُمِّ الْمُؤْمِنِينَ عَائِشَةَ رَضِيَ اللهُ عَنْهَا قَالَتْ: شَكَى النَّاسُ إِلَى الرَّسُولِ ﷺ قَحْطَ الْمَطَرِ، فَأَمَرَ بِمَنْبَرٍ، فَوُضِعَ لَهُ فِي الْمُصَلَّى، وَوَعَدَ النَّاسَ يَوْمًا يَخْرُجُونَ فِيهِ، فَخَرَجَ حِينَ بَدَأَ حَاجِبُ الشَّمْسِ، فَقَعَدَ عَلَى الْمَنْبَرِ، فَكَبَّرَ، وَحَمَدَ اللهُ، ثُمَّ قَالَ:

«إِنِّكُمْ شَكَوْتُمْ جَدْبَ دِيَارِكُمْ، وَاسْتَيْخَارَ الْمَطَرِ عَنِ ابْنِ زَمَانِهِ عَنْكُمْ، وَقَدْ أَمَرَكُمْ اللهُ أَنْ تَدْعُوهُ، وَوَعَدَكُمْ أَنْ يَسْتَجِيبَ لَكُمْ».

ثُمَّ قَالَ: «الْحَمْدُ لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ، الرَّحْمَنُ الرَّحِيمُ، مَالِكُ يَوْمِ الدِّينِ؛ الَّذِي لَا إِلَهَ إِلَّا هُوَ يَفْعَلُ مَا يُرِيدُ. اللَّهُمَّ أَنْتَ اللهُ، لَا إِلَهَ إِلَّا أَنْتَ الْغَنِيُّ وَنَحْنُ الْفُقَرَاءُ إِلَيْكَ، اللَّهُمَّ أَنْزِلْ عَلَيْنَا الْغَيْثَ، وَاجْعَلْ مَا أَنْزَلْتَ لَنَا قُوَّةً وَبَلَاغًا إِلَى جِنِّ».

ثُمَّ رَفَعَ يَدَيْهِ حَتَّى بَدَأَ بِيَاضِ إِبْطِيهِ، ثُمَّ حَوَّلَ إِلَى النَّاسِ ظَهْرَهُ، وَاسْتَقْبَلَ الْقِبْلَةَ، وَحَوَّلَ رِدَاءَهُ وَهُوَ رَافِعٌ يَدَيْهِ، ثُمَّ أَقْبَلَ عَلَى النَّاسِ وَنَزَلَ، فَصَلَّى رَكَعَتَيْنِ، فَأَنْشَأَ اللهُ سَحَابًا، فَرَعَدَتْ، وَبَرَقَتْ، ثُمَّ أَمْطَرَتْ بِإِذْنِ اللهِ، فَضَحِكَ النَّبِيُّ ﷺ حَتَّى بَدَتْ نَوَاجِذُهُ، ثُمَّ قَالَ:

«أَشْهَدُ أَنَّ اللهُ عَلَى كُلِّ شَيْءٍ قَدِيرٌ، وَأَنِّي عَبْدُ اللهِ وَرَسُولُهُ»^(١).

(١) زَوَاهُ أَبُو دَاوُدَ وَابْنُ حَبَّانَ وَخُسَيْنُ الْأَنْبَارِيُّ.

✽ خطبة النبي ﷺ في الكسوف:



عند كُسُوفِ الشَّمْسِ أَوْ الْقَمَرِ، يُشْرَعُ صَلَاةُ رُكْعَتَيْنِ، فِيهَا أَرْبَعُ رُكُوعَاتٍ وَأَرْبَعُ سَجَدَاتٍ، وَيُسَنُّ أَنْ يَخْطُبَ بِهِمُ الْإِمَامُ بِمَوْعِظَةٍ؛ كَمَا فَعَلَ النَّبِيُّ ﷺ.

عن أم المؤمنين عائشة رضي الله عنها قالت: خَسَفَتِ الشَّمْسُ فِي عَهْدِ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ.

فَقَامَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ يُصَلِّي، فَأَطَالَ الْقِيَامَ جَدًّا، ثُمَّ رَكَعَ، فَأَطَالَ الرُّكُوعَ جَدًّا، ثُمَّ رَفَعَ رَأْسَهُ، فَأَطَالَ الْقِيَامَ جَدًّا، وَهُوَ دُونَ الْقِيَامِ الْأَوَّلِ، ثُمَّ رَكَعَ، فَأَطَالَ الرُّكُوعَ، وَهُوَ دُونَ الرُّكُوعِ الْأَوَّلِ، ثُمَّ قَامَ، فَأَطَالَ الْقِيَامَ الْأَوَّلِ، ثُمَّ رَكَعَ، فَأَطَالَ الرُّكُوعَ، وَهُوَ دُونَ الرُّكُوعِ الْأَوَّلِ، ثُمَّ رَفَعَ رَأْسَهُ، فَاقَامَ، فَأَطَالَ الْقِيَامَ، وَهُوَ دُونَ الْقِيَامِ الْأَوَّلِ، ثُمَّ رَكَعَ فَأَطَالَ الرُّكُوعَ، وَهُوَ دُونَ الرُّكُوعِ الْأَوَّلِ، ثُمَّ سَجَدَ.

ثُمَّ انصَرَفَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ وَقَدْ انجَلَتِ الشَّمْسُ، فَخَطَبَ النَّاسَ، فَحَمِدَ اللَّهَ، وَأَثْنَى عَلَيْهِ، ثُمَّ قَالَ:

«إِنَّ الشَّمْسَ وَالْقَمَرَ مِنَ آيَاتِ اللَّهِ، وَإِنَّهُمَا لَا يَنْخَسِفَانِ لِمَوْتِ أَحَدٍ وَلَا لِحَيَاتِهِ، فَإِذَا رَأَيْتُمُوهُمَا، فَكَبِّرُوا، وَادْعُوا اللَّهَ، وَصَلُّوا، وَتَصَدَّقُوا. يَا أُمَّةَ مُحَمَّدٍ إِنْ مِنْ أَحَدٍ غَيْرٍ مِنْ اللَّهِ أَنْ يَزْنِي عِبْدَهُ أَوْ تَزْنِي أُمَّتَهُ. يَا أُمَّةَ مُحَمَّدٍ وَاللَّهِ لَوْ تَعْلَمُونَ مَا أَعْلَمَ لَبَكَيْتُمْ كَثِيرًا وَلَضَحِكْتُمْ قَلِيلًا؛ أَلَا هَلْ بَلَغَتْ»^(١).

(١) مُتَّفَقٌ عَلَيْهِ.



والأخيراً ..

هذه المهارات والفنون لها تأثير في جذب الناس، وإيصال المعلومات إليهم بأسلوب سلس مناسب..

فالمتحدِّث الذي يَستثمِر حركة يديه وتعبيرات وجهه وطبقات صوته مع صدقٍ وإخلاص - يملك قلوب الجمهور وأبصارهم، وما ذكرته ممَّا سبق هو عِصارة فن الإلقاء والتأثير، ليس فقط للداعية وخطيب الجُمُعة، بل للأب، والأم، والمدرس، والمدير، وكل مُتحدِّث مع الآخرين .

فاحرص على تطبيقها؛ وأنا واثق أنك ستجد لها تأثيراً بإذن الله ..



الثالثة

لك الحمد كما ينبغي لجلال وجهك وعظيم سلطانك، لك الحمد كثيراً كما تُنعم كثيراً.

رب

تم الكتاب، وقد مكثتُ في تأليفه وتنسيق معلوماته، قرابة الثمان سنوات، سَكَبْتُ فيه رُوحِي، وأذبتُ وجداني، وأتمنى أن يتمَّ تدريسه في كُليَّات ومَعاهد الدَّعوة، ومراكز التدريب على الإلقاء، وتُرجمته لعدة لغات.

وهو جهد حَرَصْتُ على إتقانه، وراجَعته مراراً، لكن السَّهو والخطأ من طبيعة البشر، فَرَجَمَ اللهُ امرءاً كاتِبني بملاحظة أو اقتراح، أو رَفَعَ يديه داعياً لأخيه.

وصلَّى اللهُ وسلَّم على نبيِّنا مُحَمَّدٍ وآله وصحبه أجمعين.

مُحبُّكم الدَّاعي لكم بالخير

محمَّد بن عبد الرحمن العرفي

فيس بوك: 3refe

توتير: MohamadAlarefe

يوتيوب: AlarefeTV

الموقع الرسمي: www.arefe.com

إيميل: arefe@arefe.com

تليجرام: alarefe_ar

رسائل (SMS): ٠٠٩٦٦٥٣٥٢٢٧٧٧٩

فَهْرِسْتُ

- مَدَّخَلٌ ١
- قَبَسٌ مِنَ الْوَحْيَيْنِ ٣
- مَرْحَبًا بِكَ ٥
- لِمَاذَا نَبَّحْتَ عَنِ الْمَهَارَاتِ؟ ٦

■ فَنَّ الْإِلْقَاءِ ١١

- مَدَّخَلٌ ١٣
- تَعْرِيفُ الْإِلْقَاءِ ١٥
- لِمَاذَا فَنَّ الْإِلْقَاءِ؟ ١٦
- الْمَرْءُ بِأَصْغَرَيْهِ ١٦
- الْإِلْقَاءُ طَرِيقٌ إِلَى قُلُوبِ النَّاسِ ١٧
- الْإِلْقَاءُ طَرِيقٌ إِلَى نَيْلِ الثَّوَابِ ١٨
- الْإِلْقَاءُ وَعَاءُ الْفِكْرَةِ ١٩
- الْإِلْقَاءُ طَرِيقُ التَّمَيُّزِ ٢٠
- قِصَّةُ الْإِلْقَاءِ ٢٣
- الْأَنْبِيَاءُ وَحَسَنُ الْإِلْقَاءِ ٢٣
- دَاوُدُ عَلَيْهِ السَّلَامُ ٢٥
- هَارُونَ عَلَيْهِ السَّلَامُ ٢٥
- شُعَيْبُ عَلَيْهِ السَّلَامُ ٢٨
- بَلَاغَةُ نَبِيِّنَا مُحَمَّدٍ ﷺ ٢٨

الإلقاء عند العرب ٢٩

قصة الخطابة عند العرب ٣٠

الشعر ٣٢

الإلقاء عند غير العرب ٣٣

الإلقاء في الإسلام ٣٤

قصة الأذان ٣٦

- لماذا نُلقي؟ ٤٠

اللِّسان، و السُّحر الحلال ٤١

اللِّسان، وقطعة النار ٤٢

حدّد هدفك ٤٤

- الإلقاء.. موهبة أم اكتساب؟ ٤٩

كيف يمكن اكتسابه وإتقانه؟ ٤٩

أ- الاستعداد الغريزي الفطري ٥٠

ب- العِلْم والإدراك ٥١

ج- الحُب والاهتمام ٥٢

د- التدريب والمحاولة ٥٢

هـ- الالتزام والثبات ٥٣

- كُن صريحًا حتى تستفيد ٥٤

■ مَجالات الإلقاء ٥٩

- مَدخل ٦١

- الخِطابة ٦٣

تعريف الخِطابة ٦٣

أهميّة الخِطابة ٦٤

- ٦٦..... أنواع الخطابة
- ٦٦..... (١) الخطبة الدُّنْيَا (الوَعظِيَّة)
- ٦٧..... (٢) الخطبة السِّيَاسِيَّة
- ٦٨..... (٣) الخطبة الفَضَائِيَّة
- ٦٩..... (٤) الخطبة العسْكَرِيَّة
- ٧٠..... (٥) الخطبة الثَّقَافِيَّة
- ٧١..... (٦) الخطبة الاجْتِمَاعِيَّة
- ٧٢..... - الدُّرُوس
- ٧٤..... - المَحَاضِرَات
- ٧٧..... - النَّدَوَات
- ٨٠..... - المِنَاطِرَات
- ٨٣..... - الإِعْلَام الفَضَائِي
- ٨٥..... - مَوَاقِف إِقْنَائِيَّة سَرِيعَة

■ صفات ومهارات الدَّاعِيَة ٨٧

- ٨٩..... • مَدخَل
- ٩١..... • الصِّفَات الدَّائِيَّة
- ٩٣..... - العِلْم
- ١٠٠..... - الصَّدَق
- ١٠١..... - الصَّدَق مع الله (الإِخْلَاص)
- ١٠٢..... - الصَّدَق مع النَّفْس
- ١٠٤..... - الصَّدَق مع النَّاس

- ١٠٧..... النِّقْمَةُ بِالنَّفْسِ -
- ١٠٧..... اخَذَرُ رَسَائِلَ الْفَيْسَلِ
- ١١٣..... لَا تُكَبِّرُ الْأُمُورَ
- ١١٦..... الْهِمَّةُ الْعَالِيَةُ -
- ١١٧..... الصَّبْرُ -
- ١٢٠..... الْبَشَاشَةُ -
- ١٢٦..... التَّوَاضُّعُ -
- ١٣٢..... الْحِكْمَةُ وَسُرْعَةُ الْبَدِيْهِةِ -
- ١٣٨..... الْإِيْدَاعُ -
- ١٤٢..... الْجَازِبِيَّةُ وَالْمَظْهَرُ الْمُنَاسِبُ -
- ١٤٥..... الْاِتِّزَانُ وَالرِّزَانَةُ -

• المهارات الاتصالية ١٤٩

- ١٥١..... المَصَاحَةُ وَالْمَهَارَةُ اللُّغَوِيَّةُ -
- ١٦٠..... طُرُقُ تَطْوِيرِ الْمَهَارَةِ اللُّغَوِيَّةِ
- ١٦٠..... ١- الحُفْظُ
- ١٦٠..... ٢- جَوِيدُ النُّطْقِ
- ١٦١..... ٣- تَصْوِيرُ النُّطْقِ لِلْمَعَانِي تَصْوِيرًا صَادِقًا
- ١٦١..... ٤- التَّمَهُّلُ فِي الْإِلْقَاءِ
- ١٦٢..... أخطاء لغوية يجب تجنبها
- ١٦٢..... التَّمَعُّرُ فِي اللُّغَةِ
- ١٦٣..... اسْتِخْدَامُ الْأَلْفَاظِ الْقَرِيبَةِ
- ١٦٥..... اسْتِخْدَامُ الْمَفْرَدَاتِ الْأَعْجَمِيَّةِ
- ١٦٦..... الْاسْتِشْهَادُ بِمَا يَصْعُبُ فَهْمَهُ
- ١٦٧..... التَّرْجَمَةُ

- ١٧١ الإيجاز غير المحلّ -
- ١٧٥ التكرار غير المملّ -
- ١٧٨ تقوية الكلام بالأدلة والشواهد -
- ١٨٤ تقرّب الصور الذهنيّة -
- ١٨٧ الاستفادة بما حولك
- ١٩١ استخدام الوسائل التوضيحيّة
- ١٩١ ضرب الأمثلة
- ١٩٦ ترتيب الأفكار وترابطها -
- ١٩٦ تحديد الهدف -
- ١٩٧ وحدة الفكرة -
- ٢٠٠ مراعاة نوعيّة الجمهور -
- ٢٠١ اختيار الموضوع -
- ٢٠٧ انتقاء المادّة -
- ٢١٠ مراعاة طبيعة اللقاء -
- ٢١١ اختيار الموضوع -
- ٢١٣ الموازنة بين التّرييب والتّرهيب -
- ٢١٥ التّفاعّل مع الجمهور -
- ٢١٦ استخدام كلمات مشهورة عندهم -
- ٢١٦ الثّناء على عاداتهم. وحسن ضيافتهم -
- ٢١٧ الاستيشهاد بأقوال علمائهم -
- ٢١٨ تقبّل تعليقات الجمهور -
- ٢١٩ الاعتناء بأسئلة الجمهور -
- ٢٢١ مراعاة نظرة الجمهور إليك -

- ٢٢٤..... - التَّفَاعُلُ مع الجَوِّ الحَيِّطِ
- ٢٢٦..... - مُرَاعَاةُ أَحْوَالِ المُخَاطَبِينَ وَوَقْتِ الإِلْقَاءِ
- ٢٢٨..... - التَّخْلُصُ مِنَ الأَشْيَاءِ المُرْغَبَةِ
- ٢٣١..... - جَذْبُ الأَنْبِيَاءِ وَإثَارَةُ الأَهْتِمَامِ
- ٢٣٥..... - مَهَارَاتُ الإِلْقَاءِ

■ الإِعْدَادُ ٢٢٧

• مَدْخَلٌ ٢٣٩

• عِنَاصِرُ المَوْضُوعِ ٢٤١

- المُقَدِّمَةُ ٢٤٣

أنواع المُقَدِّمَاتِ ٢٤٣

المُقَدِّمَةُ الجَادَّةُ ٢٤٤

المُقَدِّمَةُ البَاسِمَةُ ٢٤٤

المُقَدِّمَةُ الوَعظِيَّةُ ٢٤٥

المُقَدِّمَةُ الغَاضِبَةُ ٢٤٥

أُمُورٌ يَجِبُ مُرَاعَاتُهَا فِي المُقَدِّمَةِ ٢٤٧

(١) افْتِتَاحُ المُقَدِّمَةِ ٢٤٧

(٢) اُرْتِبَاطُهَا بِالمَوْضُوعِ ٢٤٨

(٣) التَّمْهِيدُ لِلْمَوْضُوعِ ٢٤٨

(٤) مُرَاعَاةُ الأَشْخَاصِ المُهْمِينَ ٢٤٩

(٥) قِصْرُ المُقَدِّمَةِ ٢٥٠

بِرَاعَةُ الاسْتِهْلالِ ٢٥١

الاسْتِهْلالُ بِأحدِ أسَالِيبِ التَّنْثِوبِ ٢٥٢

امْتِدَاحُ الجُمُهورِ (مُغَازَلَةُ الجُمُهورِ) ٢٥٥

- ٢٥٧..... التَّحَدُّثُ بِلَهْجَةِ أَوْ لُغَةِ الْجُمْهُورِ.....
- ٢٥٩..... الْبِدَايَةُ الْمُنَاسِبَةُ لِطَبِيعَةِ الْجُمْهُورِ.....
- ٢٦١..... الْأَخْطَاءُ الْمُلْقِينَ فِي الْمَقْدَمَةِ.....
- ٢٦١..... حُطِّيمُ الذَّاتِ.....
- ٢٦٢..... تَعْظِيمُ الذَّاتِ.....
- ٢٦٣..... التَّثْقِيلُ مِنْ شَأْنِ الْجُمْهُورِ.....
- ٢٦٤..... طُولُ الْمَقْدَمَةِ.....

- الْمَتْنُ ٢٦٥

- ٢٦٦..... أُمُورٌ يَجِبُ مُرَاعَاتُهَا فِي الْمَتْنِ.....

- الْخَاتِمَةُ ٢٦٧

- ٢٦٨..... أُمُورٌ يَجِبُ مُرَاعَاتُهَا فِي الْخَاتِمَةِ.....
- ٢٦٨..... الْخَاتِمَةُ تَلْخِصُ.....
- ٢٦٩..... انْتَبَهْ: لَا تُضِفْ جَدِيدًا فِي الْخَاتِمَةِ.....
- ٢٧٠..... الْخَاتِمَةُ عَاطِفِيَّةٌ جَذَابَةٌ.....

• أساليب التشويق ٢٧١

- القصة فارس الميدان ٢٧٣

- ٢٧٤..... لماذا القصة؟!.....

(١) العبرة والعظة..... ٢٧٤

(٢) التوجيه والإرشاد..... ٢٧٥

(٣) جذب الجمهور لمدة طويلة..... ٢٧٧

(٤) استعادة الأذهان الساردة..... ٢٧٨

(٥) تغيير المناخ الإلقائي..... ٢٨٣

(٦) إعطاء المتلقي فرصة للراحة الذهنية..... ٢٨٦

ضوابط اختيار القصة..... ٢٨٨

(١) مناسبة القصة للموضوع..... ٢٨٨

(٢) مناسبة القصة للمتلقي..... ٢٨٨

(٣) مناسبتها لمجلس الإلقاء..... ٢٨٩

٢٩٠ - الأَسْئَلَةُ.....

- ٢٩١ (١) جَذِبَ أَتْبِيَاهُ الْجُمْهُورِ فِي أَوَّلِ اللَّقَاءِ.....
 - ٢٩٤ (٢) كَسَّرَ الْحَاجِزَ النَّفْسِيَّ بَيْنَكَ وَبَيْنَ الْجُمْهُورِ.....
 - ٢٩٦ (٣) الأَسْئَلَةُ المَحْجَلَةُ.....
 - ٢٩٦ (٤) تُثَبِّتِ المَعْلُومَاتِ فِي نُفُوسِ المَتَلَقِّينَ.....
 - ٢٩٨ (٥) تَشْؤِبِقِ السَّمَاعِ.....
 - ٢٩٩ (٦) اسْتِعَادَةُ التَّرْكِيزِ وَالأَتْبِيَاهِ.....
 - ٣٠٠ (٧) إِخْبَارُ الْجُمْهُورِ بِعَنَاصِرِ مَوْضُوعِ اللَّقَاءِ.....
- فِي طَرَحِ الأَسْئَلَةِ.. نَمَازِجُ نَبَوِيَّةٍ.....
- ٣٠٣ (١) أَتَدْرُونَ مَنِ المَفْلِسُ؟.....
 - ٣٠٤ (٢) أَيْنَ تَذْهَبُ الشَّمْسُ؟.....
 - ٣٠٦ (٣) مَا حَقُّ اللّهِ عَلَى العِبَادِ؟.....
 - ٣٠٧ (٤) جَبْرِيْلُ يَسْأَلُ. وَالرَّسُولُ يُجِيبُ.....
 - ٣٠٩ ضَوَائِطُ اخْتِيَارِ الأَسْئَلَةِ.....

٣١١ - الأَخْبَارِ الغَرِيبَةِ.....

- ٣١١..... الهَدَفُ مِنَ إِثْرَادِ الأَخْبَارِ الغَرِيبَةِ.....
- ٣١٤ ضَوَائِطُ اخْتِيَارِ الخَبْرِ الغَرِيبِ.....
- ٣١٤ (١) أَنْ يَكُونَ الخَبْرُ صَاحِحًا.....
- ٣١٥ (٢) أَنْ يَكُونَ الخَبْرُ مُوثَقًا.....
- ٣١٦ (٣) مُنَاسَبَةُ الخَبْرِ لِلْمَوْضُوعِ.....
- ٣١٨ (٤) مُنَاسَبَةُ الخَبْرِ لِمَجْلِسِ الإِلْقَاءِ.....
- ٣١٨ (٥) مُنَاسَبَةُ الخَبْرِ لِلْجُمْهُورِ.....
- ٣٢٢ (٦) عَدَمُ الإِكْنَارِ مِنَ الأَخْبَارِ الغَرِيبَةِ.....

٣٢٣ - الطَّرَائِفُ.....

- أُمُورٌ يَجِبُ مُرَاعَاتُهَا فِي الطَّرَائِفِ.....
- ٣٢٤ (١) مُنَاسَبَةُ الطَّرِيفَةِ لِلْمَوْضُوعِ.....
 - ٣٢٧ (٢) مُنَاسَبَةُ الطَّرِيفَةِ لِلْجُمْهُورِ.....
 - ٣٢٧ (٣) مُنَاسَبَةُ الطَّرِيفَةِ لِمَجْلِسِ الإِلْقَاءِ.....
 - ٣٢٨ (٤) عَدَمُ الإِسْرَافِ فِي الطَّرَائِفِ.....

٣٢٩	(٥) أَنْ تَكُونَ الطَّرْفَةُ مُفِيدَةً.
٣٣٢	(٦) جَنَّبَ الطَّرَائِفَ الْجَارِحَةَ
٣٣٤	(٧) اخْتَصَرَ الطَّرْفَةَ.....
٣٣٤	(٨) اخْتَرِمَ نَفْسَكَ.....
٣٣٥	(٩) جَهَّزَ قَبْلَ أَنْ تَأْتِيَهُمْ.....
٣٣٥	(١٠) تَفَاعَلَ مَعَ طَرْفِكَ.....
٣٣٦	(١١) الطَّرَائِفُ وَالْإِغْلَامُ.....

• مَرَاجِلُ الْإِعْدَادِ..... ٣٣٩

- اخْتِيَارُ الْمَوْضُوعِ..... ٣٤١

٣٤٢	(١) طَبِيعَةُ الْإِنْفَاءِ.....
٣٤٢	(٢) نَوْعِيَّةُ الْجُمْهُورِ.....
٣٤٢	(٣) التَّجْدِيدُ.....
٣٤٣	(٤) التَّنَافُؤُ لُ.....
٣٤٣	(٥) مَدَّةُ الْمَوْضُوعِ.....
٣٤٦	(٦) الْجَوُّ الْمُحِيطُ.....

- الْعُنْوَانُ..... ٣٤٩

٣٤٩	(١) الْجَائِزِيَّةُ.....
٣٥٠	(٢) خَدِيدُ أَصُولِ الْمَوْضُوعِ دُونَ الْفُرْعِيَّاتِ.....
٣٥١	(٣) الْبُعْدُ عَنِ التَّكَرَّارِ.....
٣٥١	(٤) اسْتِخْدَامُ الْآيَاتِ وَالْأَحَادِيثِ.....
٣٥١	(٥) اسْتِعْمَالُ لُغَةِ الْأَرْقَامِ.....
٣٥٢	(٦) قِصْرُ الْعُنْوَانِ.....

- وَضْعُ عُنَاوِرِ الْمَوْضُوعِ..... ٣٥٣

٣٥٤	(١) حَدَائِقُ الْمَعْلُومَاتِ.....
٣٥٥	(٢) الْاسْتِيفَاضُ وَالْوَقْتَةُ.....
٣٥٦	(٣) التَّرْتِيبُ وَالْإِنْتِقَاءُ.....

- عَرَضُ الْمَوْضُوعِ عَلَى أَهْلِ الْخِبْرَةِ..... ٣٥٧

• طرق الاستعداد ٣٦١

- طريقة كتابة الموضوع كاملاً ٣٦٢

- طريقة الكتابة الجزئية ٣٦٧

- طريقة كتابة العناوين فقط ٣٧٠

- طريقة الحفظ ٣٧٢

■ مهارات الإلقاء ٣٧٥

• مدخل ٣٧٧

• لغة الجسد ٣٧٩

- أهمية لغة الجسد ٣٨١

- لغة العين ٣٨٤

بين عينك ويدك ٣٨٥

التعبير بالعين ٣٨٧

المسح البصري ٣٨٨

أخطاء في المسح البصري ٣٨٩

- تعبيرات الوجه ٣٩٢

أمثلة لتعبيرات الوجه ٣٩٥

الدُمُشَّة والتعجب ٣٩٦

الغضب ٣٩٦

الحزن ٣٩٧

التذكر ٣٩٧

٣٩٩ حركات اليدين -

٤٠٢..... أمثلة لحركات اليدين

٤٠٢..... حركة القبضة مع الهز لأعلى

٤٠٢..... حركة القبضة مع الهز لأسفل

٤٠٣..... حركة القطع باليد كالسكين

٤٠٤..... رفَع اليدين كهيئة الدعاء

٤٠٤..... حركات السلام أو الوداع

٤٠٥..... إشارة الاتهام

٤٠٦..... الإشارة باليد كاملة

٤٠٦..... تنبيهات في إشارات اليدين

٤٠٦..... توافق الحركة مع الفكرة

٤٠٧..... تزامن الحركة مع الفكرة

٤١٠..... التعبير عن حجم الأشياء تعبيرًا صحيحًا

٤١١..... التعبير عن الأعداد تعبيرًا صحيحًا

٤١٣..... تغيير الهيئة -

٤١٥..... أخطاء في حركات الجسد -

٤١٥..... تكلف الحركات

٤١٦..... العبث بالجسد

٤١٧..... الاستناد إلى حائط أثناء الإلقاء

٤١٨..... عض الشفتين

٤١٩..... مهارات الصوت •

٤٢١..... حَزَن مع الحزن

٤٢٢..... تَفَرَح مع الفرح

٤٢٣..... تَغَضَب مع الغضب

٤٢٤..... تَعَجَب مع العجب

٤٢٥..... تُسْرِع مع التسرعة

٤٢٦..... تُبْطِئ عند البطء

٤٢٧..... تَهْدَأ عند الهدوء

• الإبداع في سَردِ القِصَّة ٤٢٩

- دِقَّةُ التَّصْوِيرِ وَمُعَايِنَةُ الحَدَثِ ٤٣١

- التَّجْدِيدُ فِي أُسْلُوبِ العَرَضِ ٤٤١

- التَّرْكِيزُ عَلَى مَوْضِعِ الفَائِدَةِ فِي القِصَّةِ ٤٤٥

- وَجَّهٌ وَأَنْتِ تَقْصِصُ ٤٤٦

- عَدَمُ الاسْتِطْرَادِ المَعْيَبِ ٤٥٠

• التَّدْرِيبُ عَلَى الإِلْقَاءِ ٤٥٣

سَجَّلَ ثُمَّ اسْمَعِ ٤٥٥

أَلْقِ فِي مَكَانٍ خَالٍ ٤٥٦

أَلْقِ أَمَامَ مِرَاةٍ ٤٥٨

أَلْقِ أَمَامَ جَمَادَاتٍ ٤٥٨

أَلْقِ أَمَامَ مَجْمُوعَةٍ صَغِيرَةٍ ٤٦٠

■ الإلقاء في القنوات الفضائية ٤٦١

• مَدخَلٌ ٤٦٣

• الإِغْلَامُ الفَضَائِيّ وَالدَّعْوَةُ ٤٦٥

- مُمَيَّزَاتُ الإِغْلَامِ الفَضَائِيّ؟ ٤٦٧

سَعَةِ انْتِشَارِهِ وَكثْرَةُ جُمُهورِهِ ٤٦٧

تَخَطُّبِهِ الحُدُودَ وَكَسْرَهُ الحَوَاجِزَ ٤٦٩

قُوَّةُ تَأثيرِهِ ٤٧٠

٤٧١ - خصائص الإعلام المحافظ

٤٧١ نَبَاتُ أُصُولِهِ.....

٤٧٢ مُعَاَصَرَتِهِ وَتَطَوُّرُ أَسَالِبِهِ.....

٤٧٢ أَمَانَتِهِ.....

٤٧٣ عَدْلُهُ.....

٤٧٣ وُضُوحُهُ.....

٤٧٤ وَاقِعِيَّتُهُ.....

٤٧٦ - القنوات المحافِظة.....

٤٧٦ القنوات المحافِظة والتَّعامُلُ مع الإعلام.....

٤٧٦ القنوات المحافِظة وأثرها على الفرد والمجتمع.....

٤٧٧ القنوات المحافِظة كسرت الحواجز.....

٤٧٧ القنوات المحافِظة وحماية الفكر.....

٤٧٩ - أنواع الدعاة المُشارِكين في الإعلام.....

٤٧٩ الصَّنْفُ الأوَّل: رَجُلٌ كَثِيرُ العِلْمِ قَلِيلُ القُدرةِ الإعلاميَّة.....

٤٨٢ الصَّنْفُ الثَّاني: رَجُلٌ أَقَلُّ عِلْمًا، لَكِنَّهُ أَقْدَرُ إِعْلَامِيًّا.....

٤٨٥ - اسْتِثْمَارُ القنواتِ الفَضائيَّة.....

٤٨٩ • مَهَارَاتُ الإِنْقَاءِ الإعلَامِي.....

٤٩١ - اسْتِثْمَارُ المَهَارَاتِ الإعلَامِيَّةِ وَتَنْمِيَّتِهَا.....

٤٩٤ - صِفَاتُ وَمَهَارَاتُ الدَّاعِيَةِ فِي القنواتِ الفَضائيَّة.....

٤٩٥ - المَحَاوِرُ المُتَمَيِّزُ (صِفَاتِهِ وَمَهَارَاتِهِ).....

٤٩٧ الاغْتِنَاءُ بِالْمُقَدِّمَةِ.....

٤٩٨ حُسْنُ اخْتِيَارِ الضَّيْفِ.....

٤٩٩ مَشَاكِلُ عَدَمِ الاخْتِيَارِ الجَيِّدِ لِلضَّيْفِ.....

- ٥٠٠..... التَّرحيب بالضيِّف
- ٥٠١..... حُسن اختيار الأسئلة
- ٥٠١..... أ- أن تكون الأسئلة مفتوحة لا مغلقة
- ٥٠٤..... ب- أن تكون محدَّدة ومختصرة
- ٥٠٥..... ج- ارتباط الأسئلة بمَوْضوع الحوار
- ٥٠٥..... د- جَنب الأسئلة المَرجة للضيِّف
- ٥٠٧..... الإِنصَات
- ٥٠٩..... صَبْط النَّفْس
- ٥٠٩..... كُن حَيًّا لا مَيِّتًا
- ٥١٠..... الحِفاظ على مَسار الحوار
- ٥١١..... الخاتِمة

- التَّعامُل مع القائِمين على وسائل الإعلام..... ٥١٢

- ١٠ تَنبِيهات للدَّاعية المُشارِك في وسائل الإعلام..... ٥١٨

- ٥١٨..... ١- مُراعاة تنوُّع مَشاهدي الفَضائيات
- ٥١٩..... ٢- استِثمار التَّقنيات الحديثة
- ٥٢٠..... ٣- حُسن اختيار القَضايا المَطروحة
- ٥٢١..... ٤- احترام وجهات النَّظر المُخالِفة
- ٥٢٢..... ٥- إذا كُنت ضيِّفًا فلا تُهمل المُشاهد
- ٥٢٣..... ٦- رَكن بصرك على الكاميرا
- ٥٢٤..... ٧- احترام المُدَاخَلات
- ٥٢٦..... ٨- التَّعامُل مع المُفاجآت بِذكاء وسُرعة بِدبِّهة
- ٥٢٨..... ٩- البُعد عن المَلل
- ٥٢٨..... ١٠- خَزي قُبُل أن تَذهب

■ مِسْكُ الْخِتَامِ .. نَمَازِجٌ مِنْ خُطَبِ النَّبِيِّ ﷺ ٥٣١

- خُطْبَتُهُ فِي بَيَانِ الْأَحْكَامِ الشَّرْعِيَّةِ ٥٣٥
- خُطْبَتُهُ فِي النَّصْحِ وَالْإِرْشَادِ ٥٣٧
- خُطْبَتُهُ فِي الْمُنَاسَبَاتِ ٥٣٩
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْعِيدِ ٥٣٩
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْإِسْتِسْقَاءِ ٥٤٠
- خُطْبَةُ النَّبِيِّ ﷺ فِي الْكُسُوفِ ٥٤١

• الْخَاتِمَةُ ٥٤٣



٥٤٣